

LUCAS RIBEIRO MOURA

Brasileiro, solteiro, 24 anos

R. Antônio Francisco Rodrigues 51, 301 – Sta. Helena, Belo Horizonte - MG

Telefone: (31) 99761-9513 / E-mail: 93lucasribeiro@gmail.com

LinkedIn: <https://www.linkedin.com/in/lucas-ribeiro-moura-ab1b89bb/>



OBJETIVO

Comercial

FORMAÇÃO

Bacharelado em Administração de Empresas – Centro Universitário UNA

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

- **2017 – Presente - C&G Consultoria E Corretagem De Seguros**

Cargo: Analista de Seguros Jr.

Vendas internas, prospecção de novos clientes, orçamentos, cadastro de clientes, elaboração de planilhas. Cotação de seguros automóvel, residencial, empresarial, condomínio. Elaboração de propostas, transmissão e acompanhamento de emissão de apólice. Atualização diária de planilhas de acompanhamento para as áreas. Regulação e acompanhamento de processos de sinistros, abertura, análise de processos (segurado e/ou terceiros), coberturas, análise na apuração de prejuízos, regulação e cobrança de documentação necessária. Conferência de apólices e propostas, cobrança de documentos pendentes.

- **2015 – 2017 – Ciseski Consultoria Adm Aud e Corretora de Seguros**
Cargo: Auxiliar Administrativo

Vendas internas, prospecção de novos clientes, orçamentos, cadastro de clientes, elaboração de planilhas. Cotação de seguros automóvel, residencial, empresarial, condomínio. Elaboração de propostas, transmissão e acompanhamento de emissão de apólice. Atualização diária de planilhas de acompanhamento para as áreas. Conferência de apólices e propostas, cobrança de documentos pendentes.

- **2014 – 2015 – Interfronting Corretora e Consultoria em Seguros**
Cargo: Analista de Seguros Jr.

Regulação e acompanhamento de processos de sinistros, abertura, análise de processos (segurado e/ou terceiros), coberturas, análise na apuração de prejuízos, regulação e cobrança de documentação necessária. Cotação de seguros residencial, empresarial, condomínio. Elaboração de propostas, transmissão e acompanhamento de emissão de apólice. Atualização diária de planilhas de acompanhamento para as áreas. Conferência de apólices e propostas, cobrança de documentos pendentes. Acompanhamento de pagamento de comissão, cobrança, e conciliação financeira.

- **2012-2013 – Projector Equipamentos**

Audiovisual Cargo: Vendedor

Vendas internas e externas, prospecção de novos clientes, orçamentos, cadastro de clientes, elaboração de planilhas e pós venda, controle de estoque, classificação e controle de Notas Fiscais, emissão de pedidos. Participação ativa em processos de licitação. Análise de editais, preparar documentação para qualificação e entrada no processo licitatório; Conhecimento da legislação que envolve licitações e pregões; Revisar peças jurídicas como impugnação e recursos.

- **2010-2011: CDI - Centro de Diagnóstico por**

Imagem Cargo: Operador de Call Center

Estágio com foco em atendimento e agendamento de consultas médicas.

QUALIFICAÇÕES E ATIVIDADES COMPLEMENTARES

- Curso complementar de qualificação profissional em seguros – E Matos (2015);
- Curso Complementar em Vendas – CDL (2012);
- Curso Complementar em Licitações e Contratos – Senac (2012);
- Inglês – Intermediário;
- Habilidade em digitação;
- Carteira de Habilitação categoria B, com carro próprio.