



**CROWMA**

# PROBLEMAS

1

**Falta de eficiência na  
Tomada de Decisões**

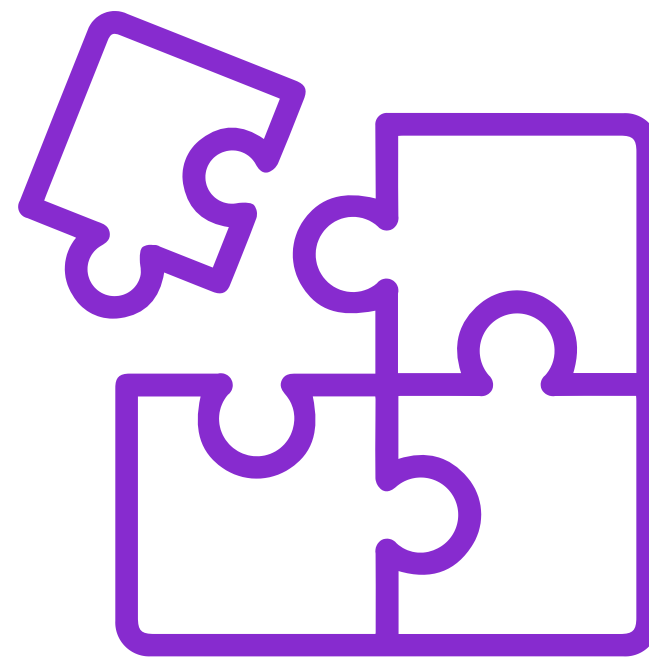
2

**Desperdício de  
Recursos**

3

**Falta de  
acessibilidade  
em Serviços de  
B.I**

# SOLUÇÃO



# COMPOSIÇÃO DA EQUIPE



Heitor Mesquita

Gerente Executivo



Lucas Simidu

Gerente de Desenvolvimento  
de Sistemas



Gabriel Paschoal

Gerente Administrativo e  
Financeiro



Bernardo Santos

Gerente de Projetos

## Missão



**Facilitar a automação e a  
gestão eficiente de  
pequenas e médias  
empresas**

## Visão



**Tornar-se líder e referência  
no mercado em 15 anos.**

## Valores



**Eficiência  
Foco no Cliente  
Compromisso  
Ética  
Organização**

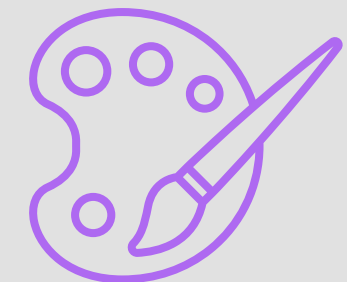
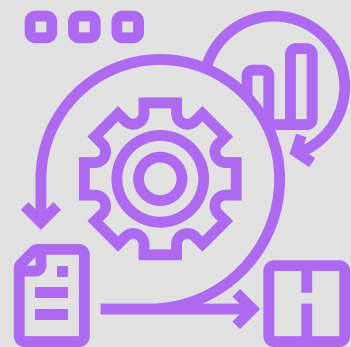
# DIFERENCIAIS

TECNOLOGIAS  
ATUALIZADAS

COMUNICAÇÃO EFETIVA  
COM O CLIENTE

METODOLOGIA ÁGIL

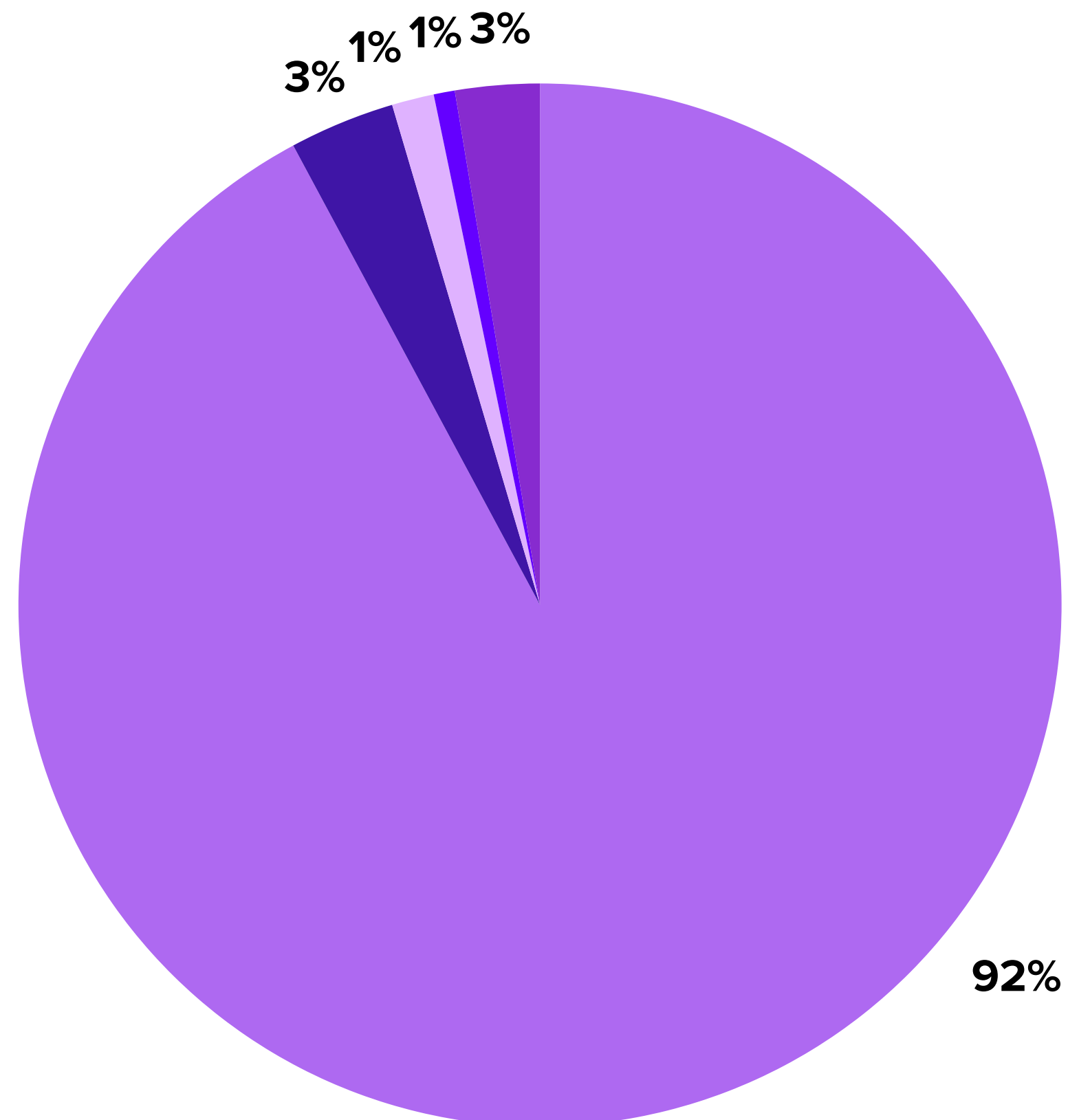
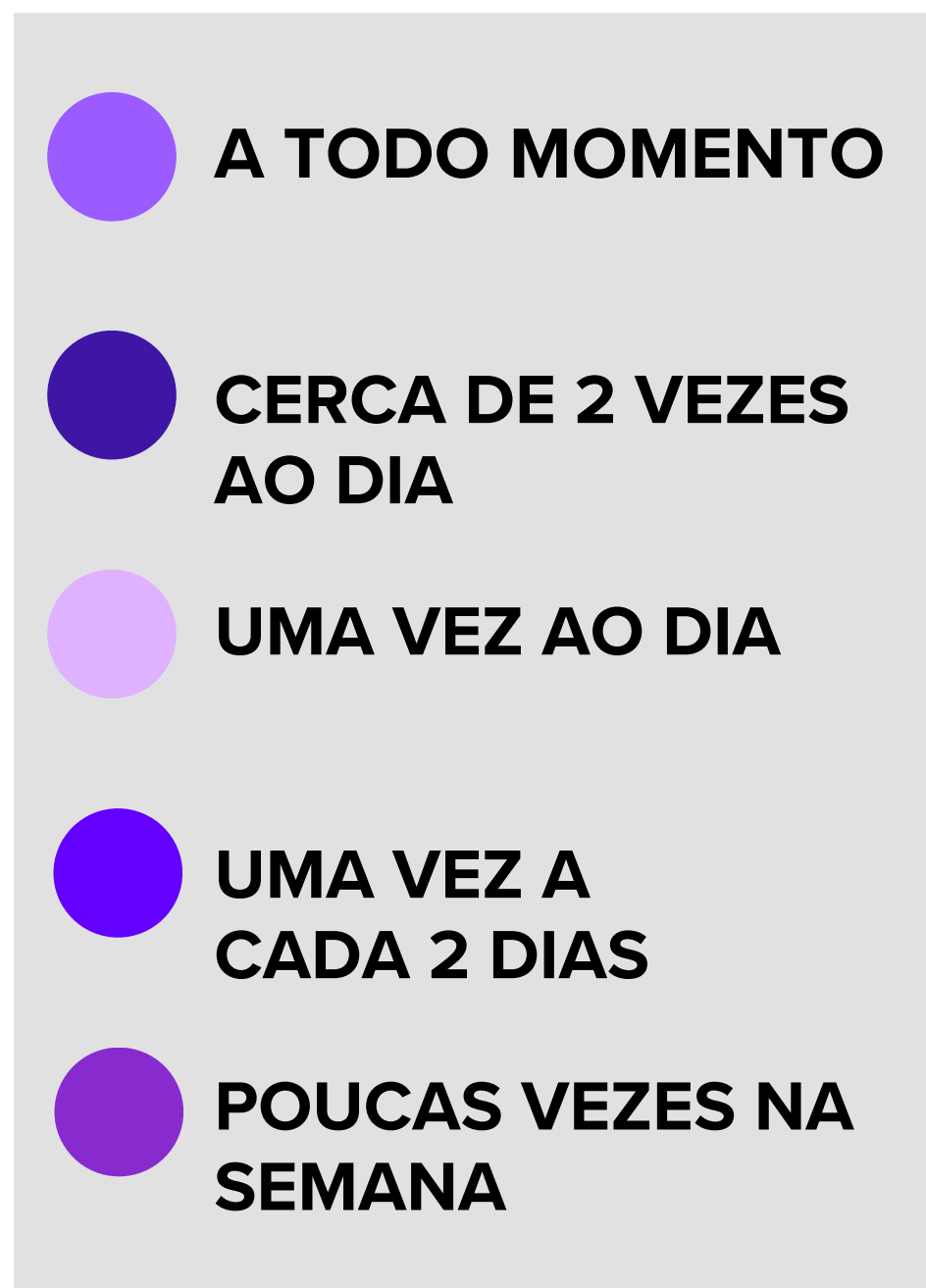
CUSTOMIZAÇÃO



# PESQUISA DE MERCADO

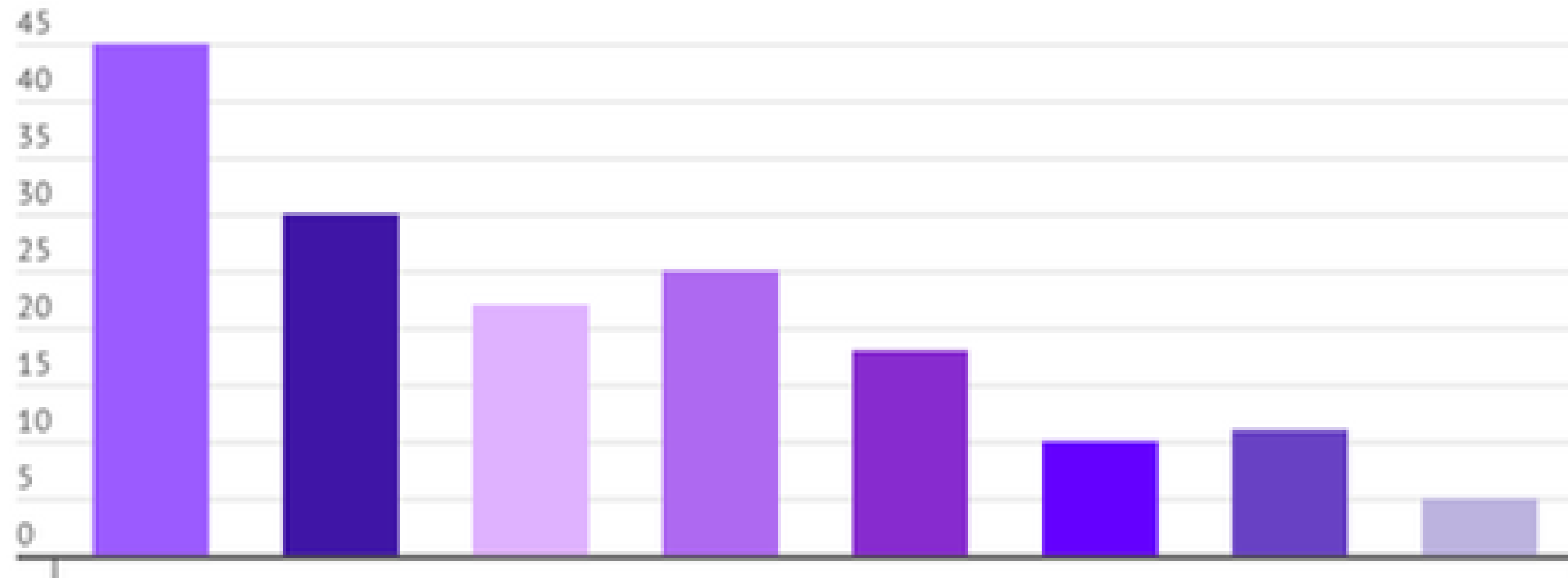


# O quão regularmente as pessoas usam tecnologia





# Principais problemas enfrentados na utilização de um sistema



● INSTABILIDADE E FALHAS NO SISTEMA

● DIFICULDADE NA USABILIDADE E APRENDIZADO DO SISTEMA

● INCOMPATIBILIDADE COM OUTROS SISTEMAS UTILIZADOS PELA EMPRESA

● LENTIDÃO E BAIXO DESEMPENHO DO SISTEMA

● FALTA DE SUPORTE TÉCNICO ADEQUADO

● PROBLEMAS DE SEGURANÇA E VULNERABILIDADES DE DADOS

● LIMITAÇÕES NAS FUNCIONALIDADES E PERSONALIZAÇÃO DO SISTEMA

● OUTROS

# MIX MARKETING

## PRODUTO

- Softwares especializados em Business Intelligence (B.I.)

## PREÇO

- Preço do software: R\$5000,00
- Preço da licença do software: R\$800,00 mensal
- Preço da customização : R\$500,00

## PRAÇA

- Plataforma online
- São Paulo, Brasil

## PROMOÇÃO

- Instagram
- LinkedIn
- Facebook
- Website



# BRINGING COLOR TO THE DARK SPOTS

Este projeto é desenvolvido por 4 integrantes do curso técnico de informática do terceiro ano do ensino médio da Fundação Escola Comércio Álvares Penteado ([FECAP](#)), visando gerar



# BENCHMARKING

softplan

## Requisitos

### Produtos

Ref. para  
nossos  
produtos

Eficiência e  
produtividade

Automatização  
de Processos

Navegabilidade  
fluida e Design  
intuitivo

Atendimento  
constante ao  
Cliente

Introduzindo  
frequentemente  
no mercado

1Doc

Checklist

CV CRM

SAFF

Projuris ADV/Emp

SAJ(Trib., Def., Proc.)

Prevision



Referência **positiva** para  
nosso produto



Referência **negativa** para  
nosso produto



## STRENGTHS

Forças

- Conhecimento atualizado
- Conhecimento de novas tecnologias e plataforma de linguagens
- Organização e trabalho em sincronia
- Softwares em linguagem especializada



## THREATS

Ameaças

- Invasão cibernética;
- Concorrência acirrada.



## WEAKNESSES

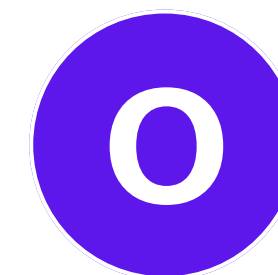
Fraquezas



- Falta de experiência no mercado de trabalho
- Falta de amplitude nas linguagens.

## OPPORTUNITIES

Oportunidades

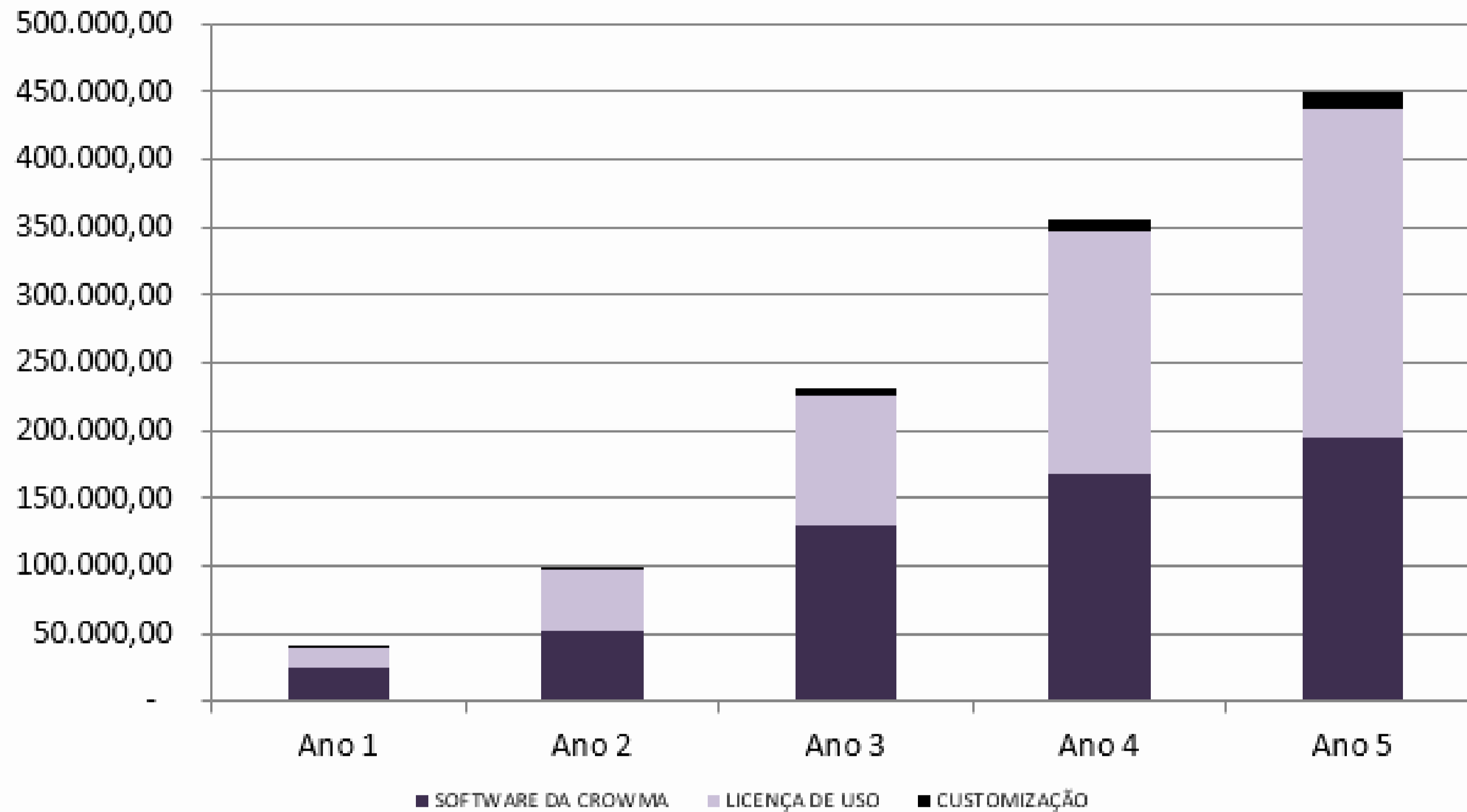


- Avanço tecnológico extremo;
- Tecnologias entrando no mercado de trabalho;
- Necessidade de automação e eficiência no mercado de trabalho;
- Aumento de parcerias estratégica no mercado.

# FINANCEIRO



Previsão de Receita - 5 anos



Resultados Anuais	Ano 1	Ano 2	Ano 3	Ano 4	Ano 5
SOFTWARE DA CROWMA	R\$ 25.000,00	R\$ 52.000,00	R\$ 129.600,00	R\$ 168.000,00	R\$ 195.000,00
LICENÇA DE USO	R\$ 14.400,00	R\$ 44.800,00	R\$ 95.200,00	R\$ 178.200,00	R\$ 243.000,00
CUSTOMIZAÇÃO	R\$ 1.500,00	R\$ 3.000,00	R\$ 7.150,00	R\$ 9.600,00	R\$ 11.400,00
<b>Receita total bruta</b>	<b>R\$ 40.900,00</b>	<b>R\$ 99.800,00</b>	<b>R\$ 231.950,00</b>	<b>R\$ 355.800,00</b>	<b>R\$ 449.400,00</b>
Impostos sobre a receita bruta	R\$ 6.400,85	R\$ 15.618,70	R\$ 36.300,18	R\$ 55.682,70	R\$ 70.331,10
<b>Receita líquida</b>	<b>R\$ 34.499,15</b>	<b>R\$ 84.181,30</b>	<b>R\$ 195.649,83</b>	<b>R\$ 300.117,30</b>	<b>R\$ 379.068,90</b>
Custos	R\$ 4.859,36	R\$ 5.784,36	R\$ 8.374,36	R\$ 9.114,36	R\$ 9.484,36
Investimentos na infraestrutura	R\$ 28.800,00	R\$ -	R\$ -	R\$ -	R\$ -
Despesas	R\$ 1.536,00	R\$ 1.536,00	R\$ 8.962,56	R\$ 8.962,56	R\$ 8.962,56
Funcionários	R\$ 43.500,00	R\$ 92.220,00	R\$ 138.556,44	R\$ 147.084,21	R\$ 155.909,26
<b>Lucro Bruto</b>	<b>R\$ (44.196,21)</b>	<b>R\$ (15.359,06)</b>	<b>R\$ 39.756,47</b>	<b>R\$ 134.956,17</b>	<b>R\$ 204.712,72</b>
IR	R\$ (1.770,55)	R\$ -	R\$ (9.939,12)	R\$ (33.739,04)	R\$ (51.178,18)
CSLL	R\$ (637,40)	R\$ -	R\$ (3.578,08)	R\$ (12.146,06)	R\$ (18.424,14)
<b>Lucro Anual</b>	<b>R\$ (46.604,16)</b>	<b>R\$ (15.359,06)</b>	<b>R\$ 26.239,27</b>	<b>R\$ 89.071,07</b>	<b>R\$ 135.110,39</b>



**VPL**

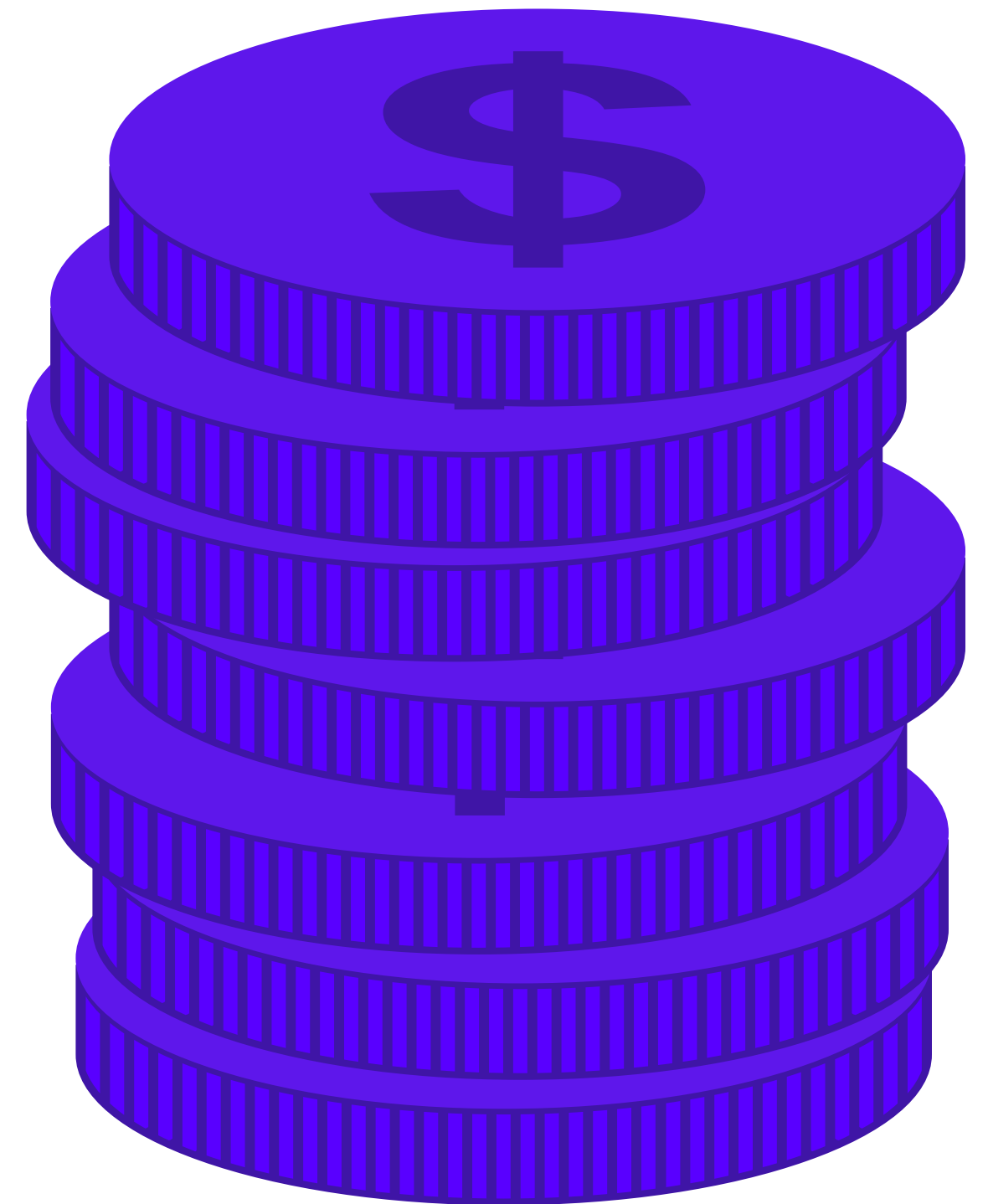
**R\$83.214,15**

**23,98%**

**TIR**

**APORTE**

**R\$50.000,00**



# MODELO DE NEGÓCIO CANVA



## PRINCIPAIS PARCEIROS

- Associações de advocacia.
- Profissionais da área jurídica.
- Instituições de Ensino.



## ATIVIDADES CHAVES

- Desenvolvimento de softwares.
- Manutenção do software,
- Atendimento ao cliente,
- Suporte técnico,



## PRINCIPAIS RECURSOS

- Infraestrutura tecnológica.
- Equipe de desenvolvimento de software.
- Canais de Comunicação.
- Suporte Técnico.



## PROPOSTA DE VALOR

- Aumento da produtividade.
- Integração financeira para controle eficaz.
- Ajuste do gerenciamento de dados.
- Praticidade e organização.



## RELACIONAMENTO COM O CLIENTE

- Site da Consultoria.
- Redes Sociais.
- Email.
- Telefone.



## CANAIS

- Plataforma online exclusiva.
- Mídias sociais para marketing e comunicação.



## SEGMENTO DE CLIENTES

- Empresas de pequeno e médio porte em São Paulo.
- Profissionais de todos os ramos que buscam soluções eficientes.



## ESTRUTURA DE CUSTOS

- Modelo de assinatura mensal para acesso ao software.
- Taxas de instalação personalizadas.
- Serviços de consultoria B.I. adicionais, mediante solicitação.



## FLUXO DE RECURSOS

- Renovação.
- Licenças de uso mensais ou anuais.
- Personalização.
- Manutenção.

# MODELO DE NEGÓCIO CANVA



## PROPOSTA DE VALOR

- Aumento da produtividade.
- Integração financeira para controle eficaz.
- Ajuste do gerenciamento de dados.
- Praticidade e organização.



### PRINCIPAIS PARCEIROS

- Associações de advocacia.
- Profissionais da área jurídica.
- Instituições de Ensino.



### ATIVIDADES, CANAIS E INFRAESTRUTURA

- Desenvolvimento de softwares.
- Manutenção do software.
- Atendimento ao cliente.
- Suporte técnico,



### PRINCIPAIS RECURSOS

- Infraestrutura tecnológica.
- Equipe de desenvolvimento de software.
- Canais de Comunicação.
- Suporte Técnico.

### RELACIONAMENTO COM O CLIENTE

Site da Consultoria.  
Redes Sociais.  
Email.  
Telefone.



### SEGMENTO DE CLIENTES

- Empresas de pequeno e médio porte em São Paulo.
- Profissionais de todos os ramos que buscam soluções eficientes.

### CANAIS

Plataforma online exclusiva.  
Mídias sociais para marketing e comunicação.



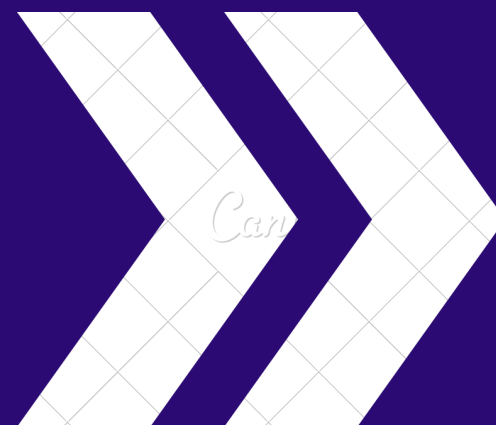
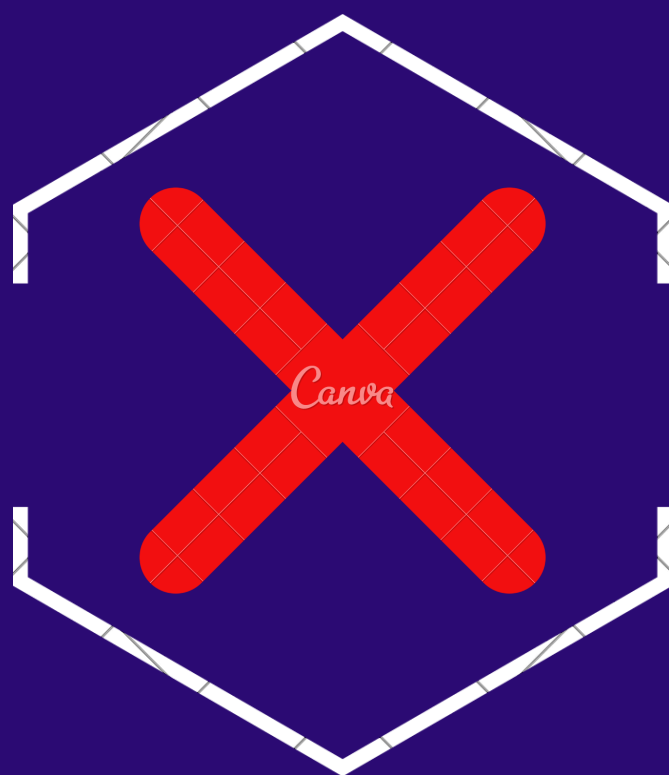
### FLUXO DE RECURSOS

- Modelo de assinatura mensal para acesso ao software.
- Taxas de instalação personalizadas.
- Serviços de consultoria B.I. adicionais, mediante solicitação.

Assinatura mensal ou anuais.

- Manutenção.





# DEFICIÊNCIAS

01

**TECNOLOGIA DESATUALIZADA**

02

**FALTA DE CONTROLE FINANCEIRO**

03

**FALHA NA SEGURANÇA DE DADOS**

04

**FALTA DE CONHECIMENTO TECNOLÓGICO**

## RELATÓRIO PROCESSUAL

---

1. *Journal of the American Medical Association*, 2000; 283: 2686-2692.

[illegible]

E-mail: [jeff@jeffrey.com](mailto:jeff@jeffrey.com)  
 Hometown: Chicago, Illinois, U.S.A.  
 Website: [jeffrey.com](http://jeffrey.com)  
 What makes Jeffrey such a successful  
 independent developer?  
 "I guess my ability to focus on building great Web

The U.S. company  
 has been fined \$100,000 for  
 failing to label  
 its products as  
 "containing synthetic  
 drugs" and "not  
 for use in children."  
 The U.S. company  
 has been fined \$100,000 for  
 failing to label  
 its products as  
 "containing synthetic  
 drugs" and "not  
 for use in children."

Enter the following:  
 File name: C:\MSDCAD\MSDCAD.DWG  
 Template: A3.dwt  
 Overwrite existing? YES  
 Enter the following: OK  
 The following message is displayed:

**INFORMAÇÕES  
ADICIONAIS DA  
EMPRESA**

Pronto para melhorar a produtividade,  
gerenciar o planejamento,  
e os recursos humanos de sua  
empresa? Então, a Soluções  
Integradas em Gestão, com  
seus produtos, pode ajudar  
você a melhorar  
seus resultados. Já que  
tudo isso pode ser feito  
com uma única solução,  
você não precisa de mais  
uma empresa.

From the new ZEN  
 you can enjoy a wide  
 range of products and  
 services that will  
 help you to  
 reduce costs and  
 improve your  
 File - and business  
 performance.  
 It's the new ZEN  
 from the people who  
 know the power of  
 the Internet.

# DEFICIÊNCIAS

01

**TECNOLOGIA DESATUALIZADA**

02

**FALTA DE CONTROLE FINANCEIRO**

03

**FALHA NA SEGURANÇA DE DADOS**

04

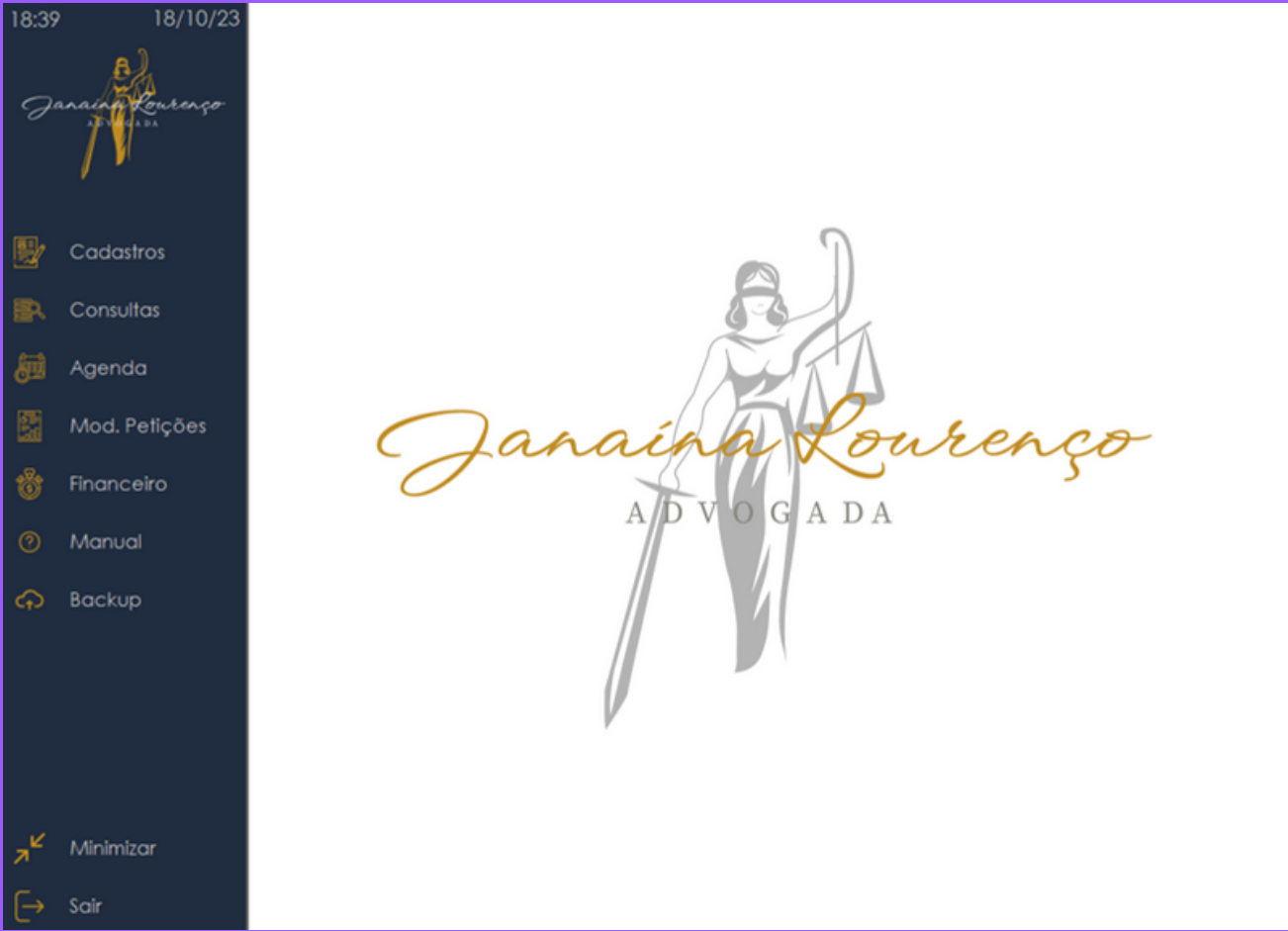
**FALTA DE CONHECIMENTO TECNOLÓGICO**



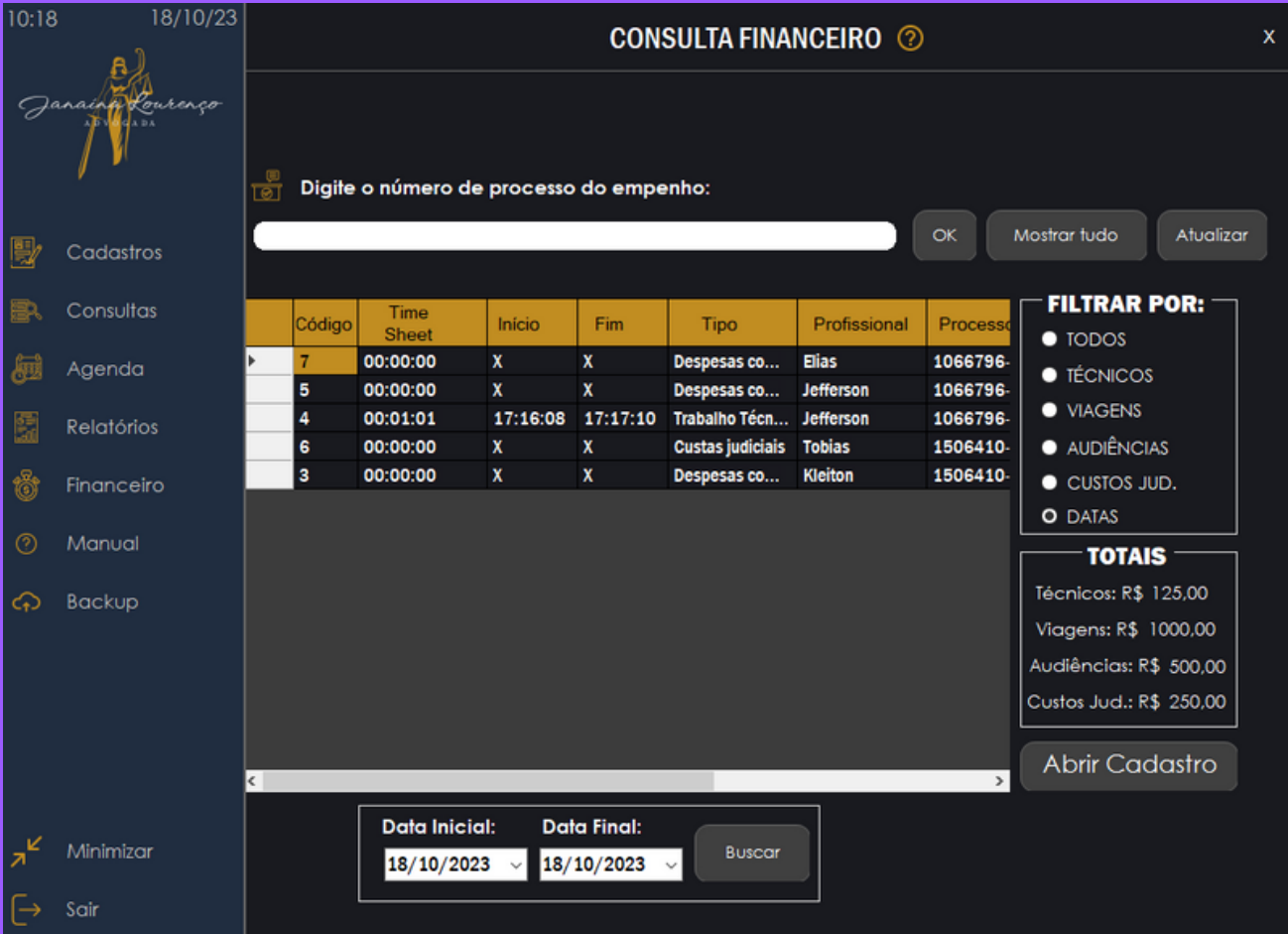
# QUAL É SOLUÇÃO PARA O CLIENTE?



# GERENCIAMENTO DE PROCESSOS



# GERENCIAMENTO FINANCEIRO





**BRINGING COLOR TO DARK SPOTS.**

---

