|  |  |
| --- | --- |
| Use case name: view sales report | |
| Actors: พนักงานขาย(salesperson) | |
| Description: salesperson ทำการเช็คสินค้าที่ได้ทำการขายไปว่าสินค้าตัวไหนขายได้กำไรสินค้าตัวไหนขายแล้วขาดทุนและในแต่ละเดือน ขายได้กำไรหรือขาดทุน | |
| Triggering Event: salespersonเช็คยอดการขายสินค้าว่าสินค้าชิ้นไหนขายดีและสินค้าชิ้นไหนที่ยังค้างใน สต็อกสินค้าบ้าง | |
| Trigger Type: ⭘External ⭘Internal | |
| Steps Performed (Main Path) | Information for Steps |
| 1.เช็คยอดการสั่งซื้อของลูกค้า | รายละเอียดของสินค้าที่ขายดีและไม่ดีทำให้ทราบยอดกำไรที่ได้และยอดที่ขาดทุน |
| 2.เช็คยอดของสินค้าที่ขายดีและขายไม่ได้ |
| 3. เช็คยอดการชำระเงินของลูกค้า |
| 4.ทำการรายงานยอดขายให้report ระบบ |
|  |  |
|  |  |
|  |  |
|  |  |
|  |  |
|  |  |
|  |  |
|  |  |
|  |  |
|  |  |
|  |  |
|  |  |
|  |  |
| Preconditions: ต้องมียอดการสั่งซื้อสินค้า | |
| Postconditions: พนักงานขายทำการตรวจสอบยอดการสั่งซื้อในทุกวัน | |
| Success Guarantee: : เจ้าของสินค้าทราบยอดขายได้จากพนักงานขายนำยอดแจ้งแก่reportระบบแล้วreportระบบแจ้งไปยังเจ้าของสินค้าอีกที | |
| Minimum Guarantee: จะไม่ทราบรายละเอียดการขายของสินค้าได้ว่าสินค้าตัวไหนขายดีจนหมดสต็อกหรือสินค้าตัวไหนขายไม่ได้ | |