

Leandro Vieira Reis

37 anos , Casado

Dados pessoais

E-mail: leandro@agvd.com.br
País de Nacionalidade: Brasil
Telefone: 41 99123 7570 (recados)
Celular: (41)992426307
Endereço: Rua Expedicionário Silvestre Skodowski, 319 Centro 83085360 São José dos Pinhais Paraná Brasil

Objetivos

Gestão em Vendas, Marketing ou Design Gráfico.

Resumo Profissional

Experiência de mais de 15 anos com mercado de Varejo, Atacado, Key Accounts, Food Service e Distribuição.

Gestão analítica (KPIs e Planejamento), planilhas em Excel, Coaching e Treinamento de Equipes.

Trabalhei em empresas de Grande Porte: (Parmalat, Unilever, Vale Fértil, NORSAL, Bertin, AMBEV, Globalbev, OESA).

E como prestador de serviços nas áreas de projetos de captação de recursos e eventos, design e produção gráfica, administração de mídias sociais. Produção de rótulos, desenvolvimento de marcas, desenvolvimento de produtos, assessoria e consultoria empresarial.

Busco recolocação no mercado de trabalho visando uma maior estabilidade financeira e possibilidade de crescimento junto com a empresa e/ou plano de carreira.

Desde já, agradeço por eventuais oportunidades e aguardo contato.

Formação

Escolaridade

Formação superior completa

Graduação

Comunicação Social - Bacharelado em Publicidade e Propaganda, Universidade Tuiuti do Paraná
(Dezembro de 2005) - Concluído

Idioma	Leitura	Escrita	Conversação
Espanhol	<div><div></div><div></div><div></div><div></div></div>	<div><div></div><div></div><div></div><div></div></div>	<div><div></div><div></div><div></div><div></div></div>
Inglês	<div><div></div><div></div><div></div><div></div></div>	<div><div></div><div></div><div></div><div></div></div>	<div><div></div><div></div><div></div><div></div></div>

Histórico profissional

Autônomo

Criação desde Março/2019

ARCAMI Distribuição de Alimentos

Supervisor de Vendas - Março/2017 a Novembro/2018

Gestão de equipe de Representantes Comerciais, acompanhamento de itens de performance, processo seletivo, contratação e treinamento de novos RCAS, prospecção de mercado, coaching da equipe de representantes, ampliação de mix e distribuição numérica.

Approach Publicidade e Propaganda

Autônomo - Junho/2013 a Março/2017

Prestação de serviços nas áreas de:

Representação comercial / Design e produção gráfica / Consultoria em gestão e marketing / Desenvolvimento de produtos / Implantação de PCP

Desenvolvimento de marcas / Produção gráfica de rótulos e embalagens / Comunicação visual

Principais clientes

- Cachaça Seleta (Representação)
- Claraind indústria de produtos de limpeza (Consultoria em Gestão e Marketing. Desenvolvimento de rótulos, comunicação visual, administração de redes sociais. Desenvolvimento de produtos, ajuste de política de preços e custos de produto e produção, implantação de PCP e ajustes no processo de linha de produção e formulação de produtos.)
- GR Artesanal produtos para embelezamento equino
- Paraná Têxtil indústria de telas para construção civil e agronegócio
- Campo Rural - Site de Vendas para o agronegócio
- ACAMP Associação de moradores da Campina do Taquaral
- Deputada estadual Cláudia Pereira

GlobalBev

Supervisor de Vendas - Interior do PR - Janeiro/2012 a Maio/2013

Comecei como Supervisor de Trade MKT, responsável pelo Sell Out dos Distribuidores em Curitiba e Região e fui promovido para Supervisor de Vendas cuidando de toda operação comercial no Interior do Paraná, responsável por 3 Representantes e Equipe terceira de merchandising. Atendendo todos os canais sendo que o Pequeno/Médio Varejo por meio dos distribuidores. E o Médio/Grande varejo e contas regionais e Atacados com os representantes.

AMBEV - Cia de Bebidas das Américas.

Supervisor de Vendas (Atual) - Fevereiro/2009 a Junho/2011

Supervisão de Vendas de Varejo de 1 a 5 Check-outs, Curitiba e região metropolitana, Equipe de 5 Vendedores e 5 Promotores. Recentemente promovido lateralmente como Supervisor de Vendas VIP Noturna. Cuidando de contratos e atendimento a casas noturnas, bares e pizzarias de Curitiba e Região Equipe de 4 Vendedores.

M. SHOP COMERCIAL

Consultor de Vendas II - Dezembro/2008 a Fevereiro/2009

Atendimento na loja, e vendas externas para empresas de Arquitetura, no segmento de Utilidades Domésticas e Coifas, Fogões, Adegas de alto padrão.

AGVD - Approach Gestão Em Vendas e Distribuição

Supervisor de Vendas e Merchandising - Julho/2006 a Novembro/2008

Atividade: Supervisão de Vendas dos Distribuidores, Vendas e Merchandising nos "Key Accounts" -

Relatórios: (Acompanhamento de Giro, Curva ABC, Facing, Pesquisa de preço etc.). Treinamento e acompanhamento de equipe de vendas. Acompanhamento da equipe de merchandising em conjunto com a agência. Elaboração de campanhas de vendas etc. - Empresa trabalha com gestão terceirizada e representação comercial para: VAL Alimentos, Bertin Alimentos, NORSAL (Sal Lebre) - www.agvd.com.br

VALE FÉRTIL INDÚSTRIAS ALIMENTÍCIAS LTDA.

Estagiário em Comunicação e Marketing - Junho/2005 a Junho/2006

(Relatórios de rentabilidade, análise de pedido, relatórios de merchandising (Análise de facing, share of shelf, share of market, custos, etc.) , re-design de rótulos, arte finalização, produção e orçamento de material gráfico para anúncios e material de comunicação visual para feiras, eventos e PDV's, Atendimento a fornecedores, clientes, agências e veículos de comunicação.) - www.valefertil.com.br

UNILEVER BRASIL LTDA.

Promotor de Vendas - Julho/2004 a Fevereiro/2005

Administração de Shelf Life, Merchandising, Reposição, Relatórios de Facing, Pesquisa de Preço, Reposição etc.

PARMALAT BRASIL S/A IND. ALIMEN

Promotor de Vendas - Abril/2003 a Dezembro/2003

Administração de Shelf Life, Merchandising, Reposição, Relatórios de Facing, Pesquisa de Preço, Reposição etc.

Último salário e benefícios

Último salário

R\$ 4.000,00 em Novembro/2018

Benefícios

Plano de Saúde e Odontológico

Outros objetivos

Pretensão salarial

Faixa de R\$ 4.000,00 (Real)

Região de interesse

Preferência pela região de Curitiba/Paraná/BR, ou num raio de 150 km.

Aceita viajar pela empresa.

Aceita considerar propostas de outras regiões.

Informações complementares

Curso de Organização e Realização de Eventos - Prof. Francisco Vieira - Docente da Anhembi - Morumbi - SP.(2009) /

Curso de Projetos de Captação de Recursos para Eventos - David Poit - Autor do Livro - Eventos Esportivos.(2009) /

Curso de Merchandising e Administração de Shelf Life - Superação - Parmalat Brasil S.A.

Última atualização

05/04/2022