

# Leandro Mateus P. Ribeiro

leandroyow@gmail.com ❖ (34) 93618-5114 ❖ Brasil, Patos de Minas ❖ [LinkedIn](#) ❖ [Github](#)

## SOBRE

Ao trabalhar como vendedor na área de crédito consignado, aprendi a comunicar de forma mais clara e concisa. Estudo inglês individualmente desde a minha adolescência, o que me permitiu comunicar, ler e escrever nessa linguagem. Trabalhei também em áreas completamente diferentes, como tradutor e legendador de vídeos, tradutor de websites, montador de móveis e varredor de ruas. Cada trabalho me ensinou lições importantes e essenciais, incluindo trabalho em equipe, gestão de tempo e principalmente disciplina. Atualmente estou praticando React e Bootstrap através da construção de projetos.

## EDUCAÇÃO

**Kenzie Academy Brasil - Front End Development** Maio 2022/ Outubro 2022

Um bootcamp de desenvolvimento web baseado em projetos, abrangendo HTML5, CSS3, JAVASCRIPT (ES6+), GIT e soft skills. Tudo aprendido através da construção de projetos reais, palestras e demonstrações diárias sobre programação, boas práticas da área e soft skills.

**CNA Escola de Idiomas – Master in English II** Agosto 2019/Dezembro 2019

- Escrita de várias redações sobre diversos assuntos.
- Treino constante de comunicação e escuta.
- Gramática avançada.

## EXPERIÊNCIA DE TRABALHO

**Tradução de Website e Legendagem de Vídeos (Freelancer, EN-BR)**

*Ekoenergy | Youtube | TED talks*

- Terminologia investigada e pesquisada na língua de origem e na língua-alvo para promover um entendimento mais fácil do leitor e uma tradução precisa.
- Tradução de documentos utilizando linguagem de destino generalizada para otimizar a compreensão do leitor.
- Pesquisa de referências em dicionários, léxicos, enciclopédias e bancos de terminologia computadorizada para uma tradução final mais fiel.

**Virtual Connection** Março 2020 – Janeiro 2021

*Agente de Retenção da Universidade Estácio de Sá*

*Presidente Olegário, MG*

- Análise de chamadas recebidas para sanar e resolver dúvidas e problemas dos clientes relacionadas aos produtos ou serviços oferecidos pela empresa.
- Ligações direcionadas a clientes-alvo para sanar dúvidas e persuadi-los a não abandonar o serviço oferecido pela empresa ou voltar a utiliza-lo caso já tenha abandonado.
- Influenciar clientes a reconhecer o valor dos produtos e serviços oferecidos, através da apresentação e explanação de possíveis dúvidas e objeções.
- Informar aos clientes as taxas e valores devidos de pagamento para os serviços solicitados, ou encerrados.

**Inovva Promotora** Março 2021 – Janeiro 2022

*Representante Bancário*

*Taguatinga Norte, DF*

- Negociação de contratos com clientes para exceder as metas de vendas sempre que possível.
- Ligação para potenciais clientes para a geração de leads e mantimento de lista de prospectados.
- Construção e estabelecimento de relações fortes com clientes, para permitir parcerias a longo prazo.

## HABILIDADES

Técnicas de Vendas, Metodologia Ágil(SCRUM), Design Responsivo, HTML, CSS, Rest API, JavaScript(ES6+),GIT, Trabalho em Equipe e Comunicação Transparente.

## Linguagens

Português Brasileiro – **Nativo**  
Inglês - **Fluente**