

Пакеты услуг — Уровни 0–3

WTP предлагает четыре уровня сотрудничества. Каждый последующий уровень расширяет предыдущий. Рекомендуемый уровень определяется на этапе предварительной проверки с учетом потребностей клиента и его рискового профиля.

Level 0 — Advisory

Для кого: Клиенты, которым нужна ясность перед принятием решений.

ПАРАМЕТР	ОПИСАНИЕ
Объем	Диагностика, оценка целесообразности, дорожная карта
Результат	Письменный консультационный отчет с рекомендуемым планом действий
Срок	3–5 рабочих дней
Стоимость	\$1,500 – \$3,000
Включает	Предварительная оценка рисков, анализ банковских сценариев, рекомендации по юрисдикции
Не включает	Любое исполнение, подачу документов или назначение встреч
Подходит для	Клиентов с классификацией YELLOW, сложных структур, клиентов, сравнивающих варианты

Когда рекомендовать LO:

- У клиента нечеткие цели или несколько возможных путей
- Рисковый вердикт — YELLOW: сначала необходимо установить условия
- Партнер хочет получить задокументированную оценку целесообразности перед представлением клиенту
- Клиент находится на ранней стадии планирования и не готов к обязательствам

Level 1 — Entry

Для кого: Частные клиенты, которым нужна базовая настройка в ОАЭ — виза, банковский счет, налоговое резидентство.

ПАРАМЕТР	ОПИСАНИЕ
Объем	Личное резидентство + банкинг + налоговая стратегия
Результат	Действующая виза, Emirates ID, личный банковский счет, путь к налоговому резидентству
Срок	4–8 недель
Стоимость	\$5,000 – \$12,000

Включенные услуги:

- Подача заявления на визу (инвесторская/фрилансерская/оценка Golden Visa)
- Оформление Emirates ID
- Открытие личного банковского счета (1 банк, 1 тип счета)
- Документ по стратегии налогового резидентства
- Банковский сценарий + координация встречи

- Маршрут поездки (если требуется визит)

Не включено:

- Регистрация компании
- Корпоративный банкинг
- Недвижимость
- Оформление членов семьи (доступно как дополнительная опция)

Level 2 — Setup

Для кого: Клиенты, которым нужна полная настройка бизнеса: компания, корпоративный банкинг и опционально недвижимость.

ПАРАМЕТР	ОПИСАНИЕ
Объем	Компания + корпоративный счет + личная настройка + опционально недвижимость
Результат	Зарегистрированная компания, торговая лицензия, корпоративный банковский счет, виза, Emirates ID
Срок	6–12 недель
Стоимость	\$15,000 – \$35,000

Включенные услуги:

- Все услуги Level 1
- Регистрация компании (Mainland или Free Zone)
- Торговая лицензия
- Открытие корпоративного банковского счета (1 банк)
- Регистрация корпоративного налога
- Зарегистрированный агент / PRO-услуги (первый год)
- Консультации по недвижимости (поиск + координация просмотров)
- Оформление виз для семьи (супруг(а) + дети)
- Поддержка при поступлении в школы (исследование + подача заявлений)

Дополнительные опции:

- Дополнительные банковские счета (+\$2,000–5,000 за банк)
- Юридическое сопровождение покупки недвижимости (+\$3,000–8,000)
- Координация ипотечного кредитования (+\$2,000)

Level 3 — Control

Для кого: Клиенты с постоянными операционными потребностями — бухгалтерия, управление сотрудниками, структурирование активов.

ПАРАМЕТР	ОПИСАНИЕ
Объем	Полное операционное сопровождение + постоянная поддержка + управление капиталом
Результат	Полностью функционирующая организация с бухгалтерией, HR и структурами для управления активами
Срок	Первоначальная настройка 8–16 недель, далее — постоянное сопровождение
Стоимость	\$35,000 – \$80,000+ (первоначальная) + ретейнер

Включенные услуги:

- Все услуги Level 2
- Настройка бухгалтерского учета
- Регистрация и подача отчетности по VAT
- Оформление виз для сотрудников (до 5 человек)
- Консультации по управлению капиталом
- Создание DIFC Foundation (защита активов)
- Координация открытия кастодиального счета
- Регистрация завещания (DIFC Courts)
- Ежеквартальные обзорные встречи
- Персональный менеджер

Ретейнер (после настройки):

- Ежемесячный ретейнер: \$2,000 – \$5,000/мес.
- Покрывает: ежегодные продления, текущий бухучет, HR-поддержку, ad-hoc консультации

Руководство по выбору пакета

ПОТРЕБНОСТЬ КЛИЕНТА	РЕКОМЕНДУЕМЫЙ УРОВЕНЬ
«Я просто хочу понять свои возможности»	L0 — Advisory
«Мне нужна виза и банковский счет»	L1 — Entry
«Я переносу свой бизнес в ОАЭ»	L2 — Setup
«Мне нужна виза для конкретной цели»	L1 — Entry
«Я хочу купить недвижимость и открыть компанию»	L2 — Setup
«Мне нужны полные операции: компания, бухгалтерия, сотрудники»	L3 — Control
«Я хочу защиту активов и структурирование капитала»	L3 — Control
«У меня сложный профиль / YELLOW-риск»	Сначала L0, затем пересмотр

Путь апсейла

УРОВЕНЬ	ЧТО ВКЛЮЧАЕТ	ПУТЬ К СЛЕДУЮЩЕМУ
L0 Advisory	Дорожная карта	«На основе дорожной карты — вот что покроет L1»
L1 Entry	Виза + Банк	«Банкинг настроен — регистрация компании логичный следующий шаг»
L2 Setup	Компания + Недвижимость	«Компания работает — давайте настроим бухгалтерию и HR»
L3 Control	Операционное управление	Полная операционная поддержка

Завершение каждого уровня создает естественную возможность для перехода на следующий.

Доход партнера по уровням

УРОВЕНЬ	СРЕДНИЙ ДОХОД	КОМИССИЯ ПАРТНЕРА (ОРИЕНТИРОВОЧНО)
L0	\$2,000	\$200 – \$400
L1	\$8,000	\$800 – \$1,600
L2	\$25,000	\$2,500 – \$5,000
L3	\$60,000	\$6,000 – \$12,000
Ретейнер	\$36,000/год	Рекуррентная доля