

Service Packages — Levels 0 to 3

Пакеты услуг — уровни Lo–L3

WTP предлагает четыре уровня взаимодействия. Каждый уровень расширяет предыдущий. Рекомендуемый уровень определяется на этапе предварительной проверки на основании потребностей клиента и профиля риска.

Lo — Консультация

Для: Клиентов, которым нужна ясность до перехода к исполнению.

ПАРАМЕТР	ОПИСАНИЕ
Объём	Диагностика, оценка осуществимости, дорожная карта
Результат	Письменный консультационный отчёт с рекомендованным путём
Продолжительность	3–5 рабочих дней
Стоимость	\$1,500 – \$3,000
Включает	Предварительная проверка рисков, оценка банковского сценария, рекомендация по юрисдикции
Не включает	Любое исполнение, подачу документов или запись на приёмы
Подходит для	Клиенты с классификацией YELLOW, сложные структуры, клиенты, сравнивающие варианты

Когда рекомендовать L0:

- У клиента нечёткие цели или несколько возможных путей
- Заключение по рискам — YELLOW: необходимо сначала установить условия
- Партнёр хочет задокументированную оценку осуществимости перед презентацией клиенту
- Клиент на раннем этапе планирования и не готов к обязательствам

L1 — Старт

Для: Частных клиентов, которым нужна базовая регистрация в ОАЭ — виза, банковский счёт, налоговое резидентство.

ПАРАМЕТР	ОПИСАНИЕ
Объём	Личное резидентство + банкинг + налоговая стратегия
Результат	Действующая виза, Emirates ID, личный банковский счёт, путь к налоговому резидентству
Продолжительность	4–8 недель
Стоимость	\$5,000 – \$12,000

Включённые услуги:

- Оформление визы (инвестор/фрилансер/оценка Golden Visa)
- Оформление Emirates ID

- Открытие личного банковского счёта (1 банк, 1 тип счёта)
- Документ по стратегии налогового резидентства
- Банковский сценарий + координация встреч
- Маршрут поездки (если требуется визит)

Не включено:

- Регистрация компании
- Корпоративный банкинг
- Недвижимость
- Оформление членов семьи (доступно как дополнение)

L2 — Регистрация

Для: Клиентов, которым нужна полная бизнес-регистрация с компанией, корпоративным банкингом и опционально недвижимостью.

ПАРАМЕТР	ОПИСАНИЕ
Объём	Компания + корпоративный счёт + личная регистрация + опционально недвижимость
Результат	Зарегистрированная компания, торговая лицензия, корпоративный банковский счёт, виза, Emirates ID
Продолжительность	6–12 недель
Стоимость	\$15,000 – \$35,000

Включённые услуги:

- Всё из L1
- Регистрация компании (Mainland или Free Zone)
- Торговая лицензия
- Открытие корпоративного банковского счёта (1 банк)
- Регистрация корпоративного налога
- Зарегистрированный агент / PRO-услуги (первый год)
- Консультации по недвижимости (поиск + координация просмотров)
- Оформление семейных виз (супруг(а) + дети)
- Поддержка в поступлении в школу (исследование + подача заявок)

Доступные дополнения:

- Дополнительные банковские счета (+\$2,000–5,000 за банк)
- Сопровождение сделки с недвижимостью (+\$3,000–8,000)
- Координация ипотеки (+\$2,000)

L3 — Управление

Для: Клиентов с постоянными операционными потребностями — бухгалтерия, управление персоналом, структурирование капитала.

ПАРАМЕТР	ОПИСАНИЕ
Объём	Полное операционное сопровождение + текущая поддержка + управление капиталом
Результат	Полностью функционирующая компания с бухгалтерией, HR и структурами управления капиталом

ПАРАМЕТР	ОПИСАНИЕ
Продолжительность	Первоначальная настройка 8–16 недель, затем текущее сопровождение
Стоимость	\$35,000 – \$80,000+ (первоначально) + ретейнер

Включённые услуги:

- Всё из L2
- Настройка бухгалтерии и учёта
- Регистрация и подача отчётности по НДС (VAT)
- Оформление виз сотрудников (до 5)
- Консультации по управлению капиталом
- Создание фонда в DIFC (защита активов)
- Координация кастодиального счёта
- Регистрация завещания (суды DIFC)
- Ежеквартальные обзорные встречи
- Выделенный аккаунт-менеджер

Ретейнер (после настройки):

- Ежемесячный ретейнер: \$2,000 – \$5,000/месяц
- Покрывает: ежегодные продления, текущий учёт, поддержка HR, разовые консультации

Гид по выбору пакета

ПОТРЕБНОСТЬ КЛИЕНТА	РЕКОМЕНДУЕМЫЙ УРОВЕНЬ
«Я просто хочу понять свои возможности»	L0 — Консультация
«Мне нужна виза и банковский счёт»	L1 — Старт
«Я переношу свой бизнес в ОАЭ»	L2 — Регистрация
«Мне нужна виза для конкретной цели»	L1 — Старт
«Я хочу купить недвижимость и зарегистрировать компанию»	L2 — Регистрация
«Мне нужно полное сопровождение: компания, бухгалтерия, сотрудники»	L3 — Управление
«Я хочу защиту активов и структурирование капитала»	L3 — Управление
«У меня сложный профиль / риск YELLOW»	Сначала L0, затем переоценка

Путь апсейла

..

L0 Консультация → L1 Старт → L2 Регистрация → L3 Управление

↓ ↓ ↓ ↓

Дорожная карта Виза+Банк Компания+Недвижимость Операции

..

Завершение каждого уровня создаёт естественный переход к обсуждению следующего:

- L0 → «На основе дорожной карты вот что покрое L1»
- L1 → «Теперь, когда банкинг налажен, регистрация компании — логичный следующий шаг»

- L2 → «Ваша компания работает — давайте настроим бухгалтерию и визы для сотрудников»

Доход партнёра по уровням

УРОВЕНЬ	СРЕДНИЙ ДОХОД	КОМИССИЯ ПАРТНЁРА (ОРИЕНТИРОВОЧНО)
L0	\$2,000	\$200 – \$400
L1	\$8,000	\$800 – \$1,600
L2	\$25,000	\$2,500 – \$5,000
L3	\$60,000	\$6,000 – \$12,000
Ретейнер	\$36,000/год	Рекуррентная доля