題號: 73 國立臺灣大學 108 學年度碩士班招生考試試題

科目: 工業與商業心理學

題號:73

節次: 8

共2頁之第1頁

請注意:

1.每題無絕對正確或錯誤之標準答案;答題之評分標準乃是「<u>您是否能將所學之工商心理學理論與知</u> 識應用在答題上」。

2.若您覺得問答題中的案例有條件不足之處,可以自行設定所需條件,並依此條件作答。

- 1.華人領導中最有特色的概念之一,就是上司會用差序格局將部屬分類。然而,將部屬區分為自己人與外人的概念,並非華人獨有。在西方領導理論中,「領導者-成員交換關係 (Leader-Member Exchange)」所談論的也是主管會將部屬分成內外人,而有不同的對待。 (20%,每題 10分)
 - a) 請比較這兩種領導理論之異同。
 - b) 請設計一個研究,在該研究中,能區隔出這此二理論對被領導者工作態度或行為之不同影響。
- 2.近年來員工建言(Employee Voice)的研究相當蓬勃。然而,有學者指出,員工建言不一定是真的建言, 更可能是一種員工所採用的印象管理策略,因此未必能對員工與組織有所助益。(16%,第一題 6 分, 第二題 10 分)
 - a) 請定義員工建言與印象管理。
 - b) 請根據一個理論觀點,設計一個研究回答前述的爭議。
- 3.請介紹一篇工商心理學領域中的實證論文,該論文不可是回顧論文、概念型論文、或整合分析論文。 (14%,每題7分)
 - a) 請畫出該論文的研究模式,其理論依據,以及簡述其研究發現。
 - b) 請以該論文為基礎,提出一個延伸性的研究想法。
- 4.學術與實務如何接軌,是人力資源管理學術或實務工作者需要深刻思考的問題。在目前人力資源管理的領域中,有些議題在學術上進展快速,卻尚未在實務上廣泛實踐;有些議題在實務上廣受業界青睐並運用,卻尚未在學術上受到該有的關注。(14%,每題7分)
 - a) 請選擇一個你認為「學術進展快速,但實務上無法普遍推動與落實」的人力資源管理議題,先簡單介紹這個議題的內容,再討論實務界無法跟上學術發展步調的可能原因或困境,並據此提出「縮小學術與實務落差」的建議。
 - b) 請選擇一個你認為「實務上廣泛運用,但學術上尚未深究」的人力資源管理議題,先簡單介紹這個 議題的內容,再討論此一議題在實務運用上有哪些待解決的學術問題,並提出可能的研究建議與方 向。

題號: 73 國立臺灣大學 108 學年度碩士班招生考試試題

科目: 工業與商業心理學

題號:73

節次: 8

共2頁之第2頁

5.小陳參加了一場為中學生家長所舉辦的「教學演講活動」。該活動介紹了「翻轉教室」(Flipped Classroom)的理念,也請若干老師分享翻轉教室的執行經驗。小陳聽完後,大致了解翻轉教室的核心精神是將學習的責任回歸學生,老師則轉為學習引導與催化的角色。翻轉教室進行的方式大抵是:在上課前,先讓學生預習一段預先準備好的課程內容(例如:老師預先錄製好的講課影片、閱讀材料);在上課中,老師則透過計畫性的活動,引導並激勵學生透過互動對預習過的課程內容進行提問、討論、思辨(例如:將學生分組,各組針對老師出好的題目進行討論與報告,並讓各組競賽)。

小陳本身是一家資訊科技公司的訓練專員,在參加完這次活動後,獲得了很多啟發。小陳發現自己公司內部的教育訓練,常常是由資深員工或主管擔任講師,以單向傳授的講授法向員工傳遞知識,員工往往相當被動,學習成效不彰。小陳覺得如果將「翻轉教室」的理念導入公司內訓,或許可以提高員工參與訓練的主動性,提升訓練成效。當小陳將這個構想跟公司內部同仁分享時,大家提了許多意見。

大林疑惑地說道:「翻轉教室是西方傳入華人社會的教學方式,在華人社會真的可以適用嗎?」

小張則質疑:「如果真的實行了,你怎麼確定訓練成效比以前的方式好?特別是大家真的會把所學運用在實際工作上嗎?」

阿美擔憂地表示:「上課前要預習啊,這樣不是會佔用大家額外的時間嗎?工作都做不完了,大家會願意配合嗎?以前的訓練方式好好的,在台下乖乖聽課就好,現在為什麼要改得這麼麻煩呢?」

請站在小陳的立場回答以下問題:(36%,前兩題各6分,第三題10分,第四題14分)

- a) 針對大林的疑惑,你有什麼觀點?你認為在華人企業的訓練中導入翻轉教室,如何將文化適切性的 問題納入考量?
- b) 針對小張的質疑,你認為該怎麼處理訓練成效評估的問題?
- c) 針對阿美的擔憂,你如何處理學員可能的抗拒?你認為運用什麼樣的激勵理論可以提升學員參與動機,為什麼?
- d) 雖然大林、小張、及阿美對你的構想有所保留,但人資部門的主管卻相當喜歡你的想法。實際上, 邇來在公司的策略目標上,鼓勵創新與創業精神,公司希望員工把公司內部具有創意且執行良好的 實務作法,轉換成產品或服務,向市場推廣。人資主管表示,可否先從「管理才能發展」試行,導 入翻轉教室的作法,若在公司試行與推廣成功,則再慢慢開發成一項「訓練套裝課程」的產品或服 務,以對外銷售。人資主管想聽聽你的看法,請你用你所熟知的行銷或消費者行為知識,向人資主 管說明你的觀點(例如:可行性、行銷或推廣策略的方向)。

試題隨卷繳回