Competitor Analysis (Dr. Browns)

Lekrey Jerel Jacob Laipiopa

Tujuan Analysis:

 Memahami Posisi Pasar: Analisis kompetitor membantu bisnis untuk memahami posisi mereka di pasar dan mengidentifikasi kekuatan serta kelemahan dibandingkan dengan kompetitor.

• **Strategi Pemasaran:** Dengan mengetahui strategi pemasaran kompetitor, bisnis dapat mengembangkan strategi yang lebih efektif untuk menarik pelanggan.

 Inovasi Produk: Mempelajari produk yang ditawarkan oleh kompetitor dapat memberikan inspirasi untuk inovasi produk baru yang dapat memenuhi kebutuhan pasar yang belum terpenuhi.

List of Competitor:







150 items



Data:

Semua data yang digunakan dalam analisis ini diperoleh langsung dari Tokopedia melalui metode scraping menggunakan API Tokopedia. Pengambilan data dilakukan pada tanggal 29 Juli 2024, memastikan bahwa informasi yang dianalisis adalah yang paling terkini dan relevan.

Contoh Data:

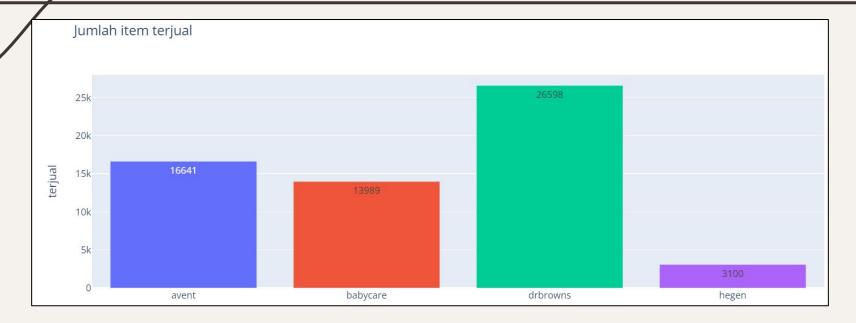
ī	id name	product_url	price	discount_percentage	original_price	is_sold	is_preorder	start_date	end_date	review_count	average_ratings	position	image_url	terjual
0 1384071227	Dr. Brown's PP Narrow Anti-Colic Options+ Baby	https://www.tokopedia.com/drbrowns/dr-brown- 5	775000.0	3.0	799000.0	False	False	2024-06- 20T13:39:40Z	2025-06- 20T13:39:40Z	0	NaN	NaN	https://images.tokopedia.net/img/cache/300- squ	0
1 1319781793	Dr. Brown's Options+ Gift Set Series / Paket P	https://www.tokopedia.com/drbrowns/dr-brown- 5	346000.0	0.0	NaN	False	False	NaN	NaN	0	NaN	NaN	https://images.tokopedia.net/img/cache/300- squ	2
2 1251298166	BELI 2 LEBIH HEMAT Dr. Brown's Glass WideNeck	https://www.tokopedia.com/drbrowns/beli-2- lebi	459000.0	18.0	562000.0	False	False	2024-01- 15T10:25:55Z	2025-01- 15T10:25:55Z	9	5.0	NaN	https://images.tokopedia.net/img/cache/300- squ	30

Data terdiri dari beberapa feature yaitu : Id, name , product_url , price , discount_percentage , original_price , is_sold , is_preorder , start_date , end_date , review_count , average_ratings , position , image_url , terjual

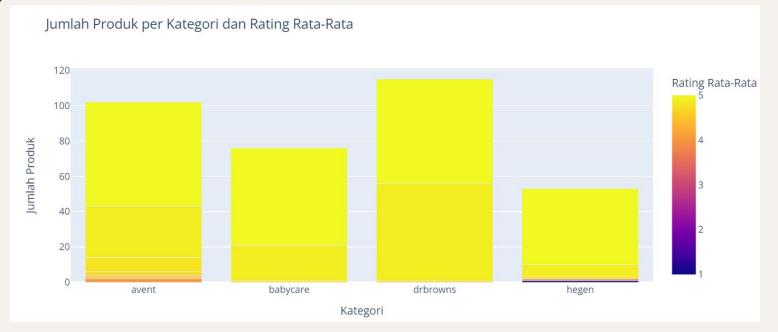
Ukuran data sebesar 424 rows dan 16 columns dengan setiap rows menggambarkan 1 produk di tiap toko

Analysis membandingkan setiap toko secara general

Perbandingan meliputi harga, diskon, rating, review count dan jumlah terjual



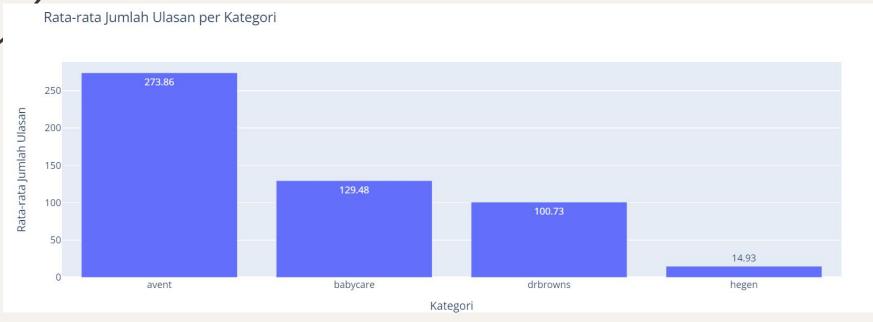
Perlu dicatat bahwa nilai "terjual" yang tersedia di Tokopedia tidak sepenuhnya akurat, seringkali mengalami pembulatan seperti "100+" untuk menandakan angka yang lebih besar dari 100. Namun, berdasarkan data yang tersedia, analisis menunjukkan bahwa Dr. Browns memiliki jumlah penjualan terbanyak di antara semua item jika dibandingkan dengan kompetitor lainnya **di Tokopedia**



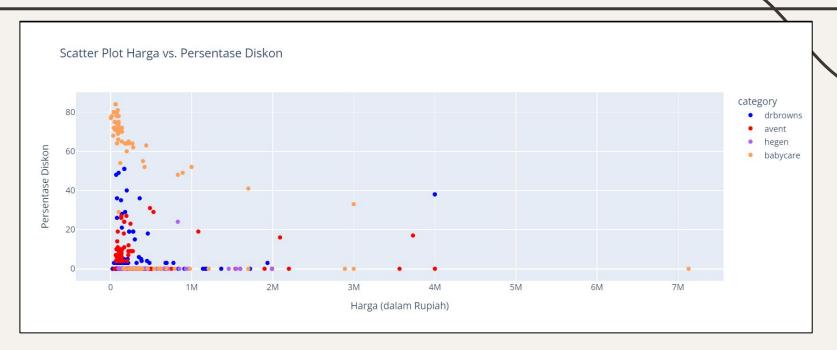
Berdasarkan observasi, terlihat bahwa mayoritas rating untuk toko Dr. Browns dan Babycare berada di kisaran 5 dan 4.9. toko Avent memiliki rating yang lebih rendah, yaitu 4. Sementara itu, toko Hegen memiliki rating paling rendah di angka 1, . Dari data ini, dapat disimpulkan bahwa Dr. Browns memiliki rating yang paling stabil dan bagus untuk setiap produknya, terutama karena jumlah produk yang lebih banyak dibandingkan dengan Babycare.



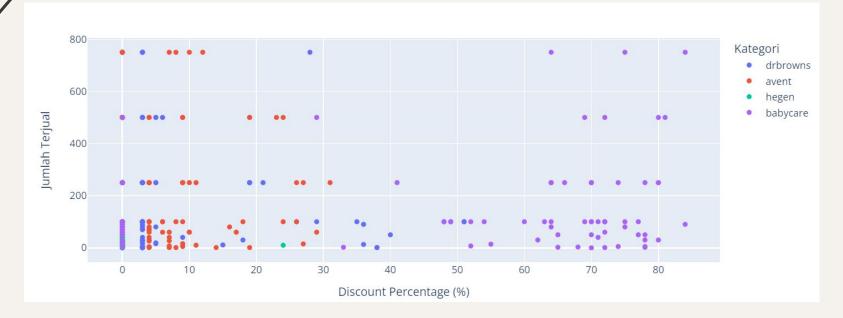
Dapat dilihat bahwa Dr. Brown memiliki lebih banyak barang yang sold out dibandingkan merek lainnya, yaitu sebesar 0,4 persen dari seluruh barang. Posisi kedua ditempati oleh Avent dengan hampir mencapai 0,3 persen, sementara Hegen memiliki persentase terjual paling sedikit.



Dari analisis diagram batang yang ditampilkan, dapat disimpulkan bahwa Avent menonjol sebagai merek dengan rata-rata jumlah ulasan tertinggi untuk setiap produknya, mencapai 273 ulasan. Posisi kedua ditempati oleh Babycare, yang menunjukkan rata-rata 129 ulasan per produk. Sementara itu, Dr. Brown berada di peringkat ketiga dengan rata-rata 100 ulasan untuk setiap produk. Data ini menunjukkan bahwa Avent mendapatkan perhatian dan umpan balik yang lebih banyak dari konsumen dibandingkan dengan Babycare dan Dr. Brown.



Analisis menunjukkan bahwa **Dr. Browns** menawarkan rentang harga yang luas, dari Rp 0 hingga Rp 4.000.000, mirip dengan pesaing lainnya. Namun, **Babycare** memberikan diskon yang lebih besar, terutama untuk item dalam rentang harga Rp 0 hingga Rp 1.000.000, dibandingkan dengan **Hegen** dan **Avent**. Meskipun diskon dari Dr. Browns juga kompetitif, Babycare unggul dalam menarik pelanggan dengan diskon lebih besar



Berdasarkan scatter plot yang ditampilkan, tampak bahwa babycare menggunakan strategi dengan memberikan diskon yang besar sambil menaikkan harga dasar produk mereka. Namun, data menunjukkan bahwa volume penjualan mereka serupa dengan para kompetitor. Hal ini menunjukkan bahwa strategi harga dan diskon yang digunakan mungkin tidak terlalu efektif dalam meningkatkan penjualan secara signifikan.

Analysis Berdasarkan setiap category item

Setiap item pembanding dipilih menggunakan metode similarity

Botol PPSU:

Kelebihan:

- mempunyai type yang lebih banyak dari yang lain, seperti botol bergambar dragon dan elephent
- mempunyai free items untuk pembelian bundle, seperti pacifier, flexees, pack
- memberikan discount dalam waktu yang lebih lama yaitu 1 tahun
- memiliki rating yang stabil di setiap item botol ppsu (5)

- memiliki varian ukuran yang lebih sedikit dibanding hegen
- tidak memiliki starterkit seperti hegen
- memiliki harga yang lebih mahal dibandingkan yang lain
- jumlah bundle yang terjual jauh lebih sedikit dibanding per item tidak seperti di competitor
- selisih harga 2 bottol 5oz dengan bundle hanya 21.360 tidak seperti hegen selisih 109.000 dan avent 50.800

Breastfeeding:

Kelebihan:

- termasuk banyak item yang jual di kategori breastfeeding
- satu satunya yang menjual tempat penyimpanan asi berbentuk botol
- menjual breastpump manual dengan harga yang lebih murah
- satu satunya yang menjual penyerap asi

- tidak menjual breast pump elektrik seperti babycare dan avent
- tidak ada bundle seperti avent
- tidak ada item milk bags

<u>Dental Care:</u>

Kelebihan:

- termasuk mempunyai item yang beragam dibanding yang lain , bahkan avent dan hegen tidak mempunyai item di category ini
- mempunyai banyak tipe bentuk
- menjual toothpaste
- menjual bundle toothbrush dan toothpaste

- tidak memiliki toothbrush electric seperti babycare
- tidak menjual pembersih lidah
- memiliki durasi discount yang lebih cepat
- harga yang sedikit lebih mahal dibandingkan babycare

<u>Wipes:</u>

Kelebihan:

- termasuk toko yang menjual item di kategori wipes karna banyak kompetitor tidak menjualnya
- memiliki banyak tipe tisue (pacifier , bottle , nose , head , tisu basah)
- rating yang bagus di setiap item

- varian ukuran dan pack tidak sebanyak babycare
- harga yang tidak semurah babycare
- penjualan tidak sebanyak babycare di semua tipe
- discount yang kurang besar dibandingkan babycare

Stroller:

Kelebihan:

- termasuk toko yang menjual item di category ini, hegen dan avent tidak ada
- harga yang lebih murah
- rentang usia yg lebih panjang 0 5 tahun
- ada discount
- banyak tipe frame dan warna

Kekurangan:

• tidak ada rating dan review

Botol PP:

Kelebihan:

- mempunyai lebih banyak item di kategory ini
- mempunyai lebih banyak varian ukuran
- mempunyai pilihan bentuk narrow neck dan wide neck dan standard baby bottle
- mempunyai lebih banyak bundle
- menawarkan free item di banyak item pack, pacifier, teeths
- menawarkan lebih banyak pilihan warna
- menawarkan gift set

- harga sedikit lebih tinggi di atas avent
- tidak menyediakan starter kit

Glass Bottle:

Kelebihan:

- hanya drb yang punya item ini dibandingkan kompetitor
- menyediakan bundle
- mempunyai ukuran yang beragam
- memberikan free item di bebrapa pembelian item

Kekurangan:

• -

<u>Pacifier Teether</u>:

Kelebihan:

- termasuk yang paling banyak atau beragam item yang dijual tidak seperti avent hanya dot bayi
- mempunyai item teether coolees
- rentang waktu diskon yang lebih lama dibanding yang lain
- mempunya model dan warna yang lebih beragam untuk silocon teether maupun dot bayi

- tidak mempunyai item FRUIT FEEDER MPASI
- harga yang sedikit lebih mahal dari yang lain seperti silicon theether di babycare dan dot bayi di avent
- tidak menjual hand teether seperti babycare

Electric:

Kelebihan:

- mempunyai item yang paling banyak di category ini
- mejual beberapa item yang tidak di jual di kompetitor
- menjual bundle
- menawarkan free item di hampir semua item
- paling banyak memberikan diskon
- memiliki harga yang di tengah tengah antara avent dan babycare

- tidak menjual hair dryer low radiation seperti babycare
- tidak menjual food maker seperti avent dan babycare

Toodler feeding:

Kelebihan:

- termasuk yang lumayan menjual item di category ini avent dan hegen tidak menjual
- harga yang lebih murah dari babycare
- menyediakan pilihan warna lebih banyak
- menjual snack cup

- mempunyai variasi item yang tidak sebanyak babycare
- tidak menawarkan bentuk yang lebih beragam seperti babycare
- beberapa item tidak ada rating dan review
- lacktriangle
- tidak menjual item per satuan

Dot Botol:

Kelebihan:

- Termasuk toko yang menjual banyak item di category ini
- mempunyai semua ukuran di setiap tipe

- rating avent lebih konsisten
- harga yang lebih mahal dibandingkan avent
- item yang tidak sebanyak avent
- review tidak sebanyak avent

Rekomendasi Produk Berdasarkan Top produk

Top produk kompetitor dipilih berdasarkan jumlah penjualan , jumlah ulasan dan rating

Top 7 produk Avent

- Philips Teat Natural Fast Flow 6M Plus SCF654/23 (10rb+, 4,303,5)
- Philips Bottle Natural 2.0 125ML/4OZ Single Pack SCF690/13 (7rb+, 2,995, 5)
- Philips Avent TEAT NATURAL MEDIUM FLOW 3MPLUS 3+ SCF653/23
- (5rb+,1,898,5) Philips Avent Clas+ Baby 2 Pcs 125ml Newborn Flow 0m+
- SCF560/27 Putih (4rb+, 2,027, 5)
- Philips Teat Medium Flow, 3 H.Normal (2PC Pack) Airflex SCF633/27 (1rb+, 523, 5)
- Philips Avent Natural Bottle Single 90z Tiger SCF627/40 Botol Bayi (1rb+, 405, 5) 6.
- Philips Natural PP 90Z Bottle Blue TWI SCF695/23 (750+, 425, 5)

Top 7 produk Hegen

- 1. Hegen PCTO[™] 240ml/8oz Feeding Bottle PPSU (2-Pack) (**250+,81,5**)
- 2. Hegen PCTO™ 330ml/lloz Straw Cup PPSU (Blue/Pink/Grey) (100+, 61, 5)
- 3. Hegen PCTO™ 330ml/11oz Feeding Bottle PPSU (100+, 42, 5)
- 4. Hegen PCTO™ Basic Starter Kit PPSU (100+, 45, 4.9)
- 5. Hegen PCTO[™] 60ml/2oz Feeding Bottle PPSU(90+, 22, 5)
- 6. Hegen PCTO™ 240ml/8oz Breast Milk Storage PPSU (80+,15,5)
- 7. Hegen PCTO™ 60ml/2oz Breast Milk Storage PPSU (25+,5,5)

Top 7 produk BabyCare

- 1. BC BABYCARE TISU BASAH BAYI WET TISSUE BABY WIPES HAND MOUTH (5rb+,1,762,5)
- 2. BC BABYCARE SIPPY CUP TRITAN 240ML BOTOL MINUM SEDOTAN ANAK BAYI (2rb+, 831, 4.9)
- 3. BC BABYCARE T-REX SIPPY CUP STRAW BOTOL MINUM SEDOTAN ANAK BAYI 300ML (2rb+, 763, 4.9)
- 4. BC BABYCARE SILICONE TOOTHBRUSH TONGUE CLEANER SIKAT GIGI LIDAH BAYI (750+, 380, 4.9)
- 5. BC BABYCARE TOPI KERAMAS MANDI ANAK BAYI SHAMPOO SHOWER CAP BABY (750+, 325, 5)
- 6. BC BABYCARE SIKAT GIGI BAYI ANAK LEMBUT SOFT BABY TRAINING TOOTHBRUSH (750+, 290, 5)
- 7. BC BABYCARE AIR PRO SERIES PANTS DIAPERS POPOK BAYI CELANA (750+, 121, 5)

Rekomendasi Potensial Produk

Produk di pilih berdasarkan produk yang tidak dimiliki dr.browns mempunyai rating bagus di kompetitor

- 1. SHAMPOO SHOWER CAP BABY (BabyCare)
- 2. Toothbrush electric (Babycare)
- 3. breast pump electric (avent)
- 4. 11oz Feeding Bottle PPSU (Hegen)
- 5. TONGUE CLEANER SIKAT GIGI LIDAH BAYI (BabyCare)
- 6. FRUIT FEEDER EMPENG DOT BUAH BAYI MPASI (babycare)