

Fiche technique du projet de PFE 2022-2023

SUJET : DEVELOPPEMENT D'UNE APPLICATION CRM BTP « RIM SALES » -- BACK & FRONT

STAGIAIRE : EN-NABOUCH MOHAMED

ENTREPRISE : RIM CONNECT

ENCADRANT DE L'ENTREPRISE : JAMALIDDINE ELYAZIGHI

Date de Début : 07/03/2023 **Date de fin :** 30/07/2023

DESCRIPTION PRECISE DES ACTIVITES PREVUES

Le but principal étant de faciliter l'utilisation, la mobilité et la flexibilité de l'entreprise et donc de mieux piloter son activité commerciale, plus particulièrement sa relation clients/fournisseurs. Les logiciels de gestion commerciale permettent également :

- Une vision en temps réel de la relation commerciale, et donc d'anticiper les éventuelles problématiques (retard de paiement, suivi de commande, etc.);
- Une analyse détaillée de l'activité commerciale (chiffres d'affaires par produits, etc.)

Rim Sales est un CRM dont le but est de multiplier la productivité des équipes de vente des PME en les aidants à accélérer les ventes.

Rim Sales organise les pistes afin que vous ayez toujours une vue complète de l'ensemble de l'entonnoir de vente de votre entreprise ou de votre service. Vous pouvez ainsi vous concentrer rapidement sur les prospects les plus susceptibles de conclure.

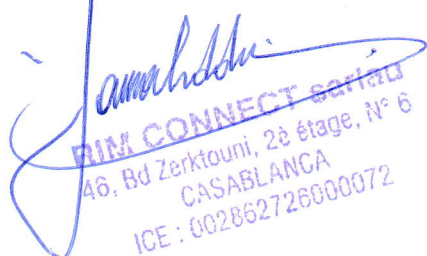
Rim Sales fournit une interface simple et rapide qui rassemble toutes les informations pertinentes sur un prospect en une seule vue.

DESCRIPTION PRECISE DES COMPETENCES VISEES

- JAVA JEE
- ANGULAR 12
- SPRING BOOT
- MYSQL

Signature de l'entreprise

Date : 08/03/2023


RIM CONNECT SARL
46, Bd Zerktouni, 2^e étage, N° 6
CASABLANCA
ICE : 002862726000072