

Verkoopkunst / druk 1 PDF

Wim Aalbers



Deze site bevat slechts een fragment uit het boek. U kunt de volledige versie van het boek downloaden via de onderstaande link.



Schrijver: Wim Aalbers
ISBN-10: 9789059722804
Taal: Nederlands
Bestandsgrootte: 2103 KB

OMSCHRIJVING

Verkoopkunst / druk 1 1e druk is een boek van Wim Aalbers uitgegeven bij Eburon Uitgeverij. ISBN 9789059722804 Dit is geen leerboek maar een inspiratieboek, voor iedereen die iets met verkopen heeft. Het beschrijft wat topverkopers anders doen, om meer en vaker te scoren. Of het nu gaat om producten en diensten, of om ideeën en plannen. Verkoopkunst is overal. Verkoopkunst bevat geen theoretische verhandelingen, schemas of stappenplannen. Er staat zelfs geen matrix in. Het is een verzameling kernachtige observaties uit de commerciële praktijk, over het gedrag van uitblinkers. Elk hoofdstuk maakt daarvan een punt en samen maken ze het verschil. Dit is een onmisbaar boek voor wie de verkoopvaardigheid van individuen en organisatie op een hoger niveau wil brengen. De schrijfstijl is toegankelijk en met liefde voor het ambacht. Wim Aalbers putte voor dit boek uit zijn rijke praktijk als manager, trainer en coach op het gebied van commercie en communicatie. Hij schrijft zoals hij werkt, snel ter zake, geen blad voor de mond en met een flinke dosis humor.

WAT ZEGT GOOGLE OVER DIT BOEK?

Effectief verplegen 2 CD ROM druk 1 9789057400506 Koop dit studieboek tweedehands bij bookmatch, een marktplaats met 185.000 Studieboeken. Boek niet goed, gratis retour.

De druk zakt relatief snel naar 1,2 bar. Als je dan niet bijvult zakt de druk dan nog verder, of blijft de meter dan op die 1,2 bar staan? Nieuw onderwerp Reageren:

druk van Handbook of Nursing Diagnosis van Lynda J. Carpenito-Moyet. Haar 13e editie is zodanig gewijzigd, dat een ... Deel 1 Verpleegkundige diagnoses

VERKOOPKUNST / DRUK 1

[Lees verder...](#)