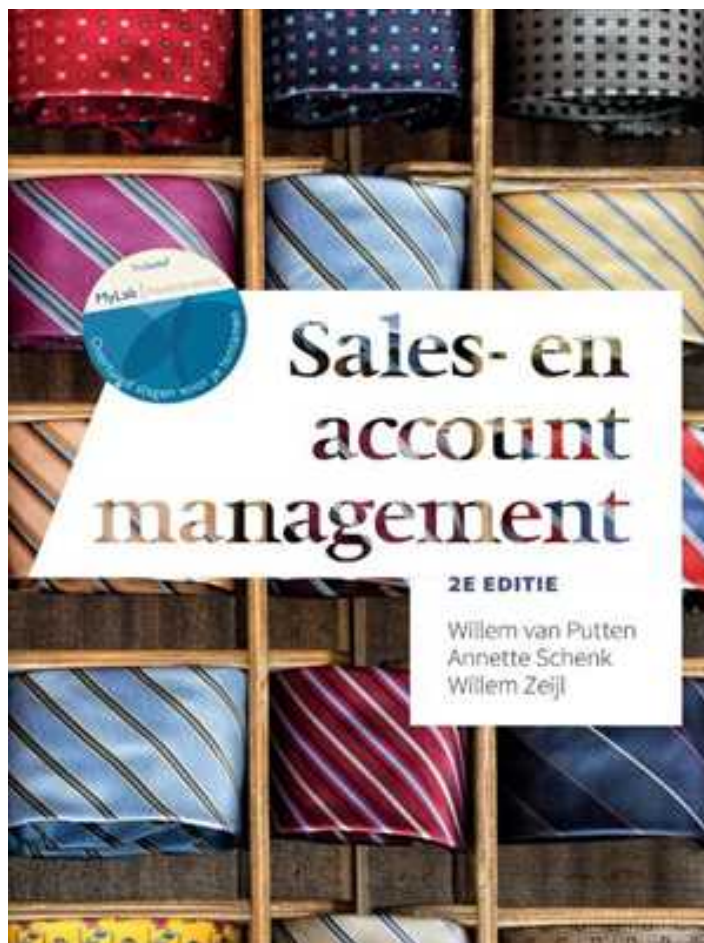


Trefwoorden: Sales- En Accountmanagement download gratis pdf, Sales- En Accountmanagementboek pdf gratis, Sales- En Accountmanagement lees online, Sales- En Accountmanagement torrent, Sales- En Accountmanagement epub gratis in het Nederlands, Sales- En Accountmanagement mobi compleet

Sales- En Accountmanagement PDF

Willem van Putten



Deze site bevat slechts een fragment uit het boek. U kunt de volledige versie van het boek downloaden via de onderstaande link.



DOWNLOAD PDF

Schrijver: Willem van Putten
ISBN-10: 9789043033831
Taal: Nederlands
Bestandsgrootte: 2160 KB

OMSCHRIJVING

Sales- En Accountmanagement 2e druk is een boek van Willem van Putten uitgegeven bij Pearson Benelux B.V.. ISBN 9789043033831 Sales- En Accountmanagement is een boek van Willem van Putten

WAT ZEGT GOOGLE OVER DIT BOEK?

Praktijkgerichte MBO- MHBO- en HBO-opleidingen Sales en Accountmanagement door heel Nederland Klassikaal of e-Learning. Bekijk ons aanbod en kies je opleiding!

desc prefix -Na deze praktijkgerichte training heb jij de relevante salesvaardigheden om op klantgerichte en professionele wijze te verkopen. Bekijk de training.

Trainingen, MBO-, HBO- en Masteropleidingen op het gebied van Verkoop, Sales en Accountmanagement bij de opleider van werkend Nederland. Bekijk het aanbod!

SALES- EN ACCOUNTMANAGEMENT

[Lees verder...](#)