

Coachen Reeks 1 - Motiverende gespreksvoering PDF

Sergio van der Pluijm



Deze site bevat slechts een fragment uit het boek. U kunt de volledige versie van het boek downloaden via de onderstaande link.



Schrijver: Sergio van der Pluijm

ISBN-10: 9789492723215

Taal: Nederlands

Bestandsgrootte: 3417 KB

OMSCHRIJVING

Wie mensen wil motiveren, heeft zijn oren harder nodig dan zijn mond. Motivatie is de sleutel tot verandering. Als coachende professional weet je dat. Maar hoe vergroot je die motivatie? Het vaak gebruikelijke overtuigen, oplossen of adviseren kan juist een averechts effect hebben. Wat wél werkt: luisteren, compassie tonen, samenwerken en verandertaal ontlokken. Coachen 3.0 – motiverende gespreksvoering is het eerste deel van een trilogie over coachen op basis van wetenschappelijke inzichten. Door dit leerboek zullen je gesprekken anders verlopen. Je coachee wordt gemotiveerder en jij krijgt meer voldoening in je werk. Deel 2 zal gaan over oplossingsgericht coachen, deel 3 over coachen met ACT (Acceptance and Commitment Therapy). "Sergio beschrijft een combinatie van vaardigheden die mensen werkelijk helpt om stappen te zetten richting positieve verandering." William R. Miller, Ph.D., Emeritus Distinguished Professor of Psychology and Psychiatry, The University of New Mexico "Met dit heldere, overzichtelijke en vooral praktische boek zou het zomaar kunnen dat ook jij gegrepen wordt door MGv." Rik Bes, MINT Inc-gecertificeerd MI-trainer, Centre for Motivation and Change, Hilversum

WAT ZEGT GOOGLE OVER DIT BOEK?

'Coachen 3.0 - Deel 1: Motiverende gespreksvoering' door Sergio van der Pluijm - Onze prijs: €27,50 - Vandaag voor 21:00 uur besteld, morgen in huis

Auteur Sergio van der Pluijm presenteert nieuwe standaard voor coaching Trainer van ex-gedetineerden deelt kennis over motiverende gespreksvoering Het boek over ...

Wim Donders was ruim dertig jaar docent gespreksvoering ... het gaat om het coachen ... Het is bestemd voor iedereen die verantwoord kennis wil maken met een reeks ...

COACHEN REEKS 1 - MOTIVERENDE GESPREKSVOERING

[Lees verder...](#)