

17 мая 2018

Децентрализованная платформа для многократного сокращения
издержек на разработку ПО

OPENGIFT.IO



**OPENGIFT.IO ПОМОГАЕТ
КОМПАНИЯМ**

РАЗРАБАТЫВАТЬ

ПРОГРАММНЫЕ РЕШЕНИЯ

ДО 10 РАЗ ДЕШЕВЛЕ И

БЫСТРЕЕ

**ЗА СЧЕТ СОВМЕСТНОГО
ФИНАНСИРОВАНИЯ ЭТИХ
ПРОЕКТОВ...**

...а еще OpenGift делает
платные программные решения
абсолютно бесплатными.

integration with marketing platforms...

we need our own video streaming module...

new CRM...

new billing system...

new content management system...

booking service...

Прямо сейчас тысячи компаний разрабатывают абсолютно одинаковые
программные библиотеки для своих бизнес-задач...

ЭТО МНОГОКРАТНО УВЕЛИЧИВАЕТ СТОИМОСТЬ ИХ ПРОДУКТОВ

new text editor...

IVR...

merchant service...

search engine...

we need our own voice recognition module...

authentication module...

route construction module...

МИССИЯ

НОВЫЕ ПРИНЦИПЫ МАКСИМАЛЬНО ЭФФЕКТИВНОЙ ПРОГРАММНОЙ РАЗРАБОТКИ

- Модульная архитектура
- Коллективное финансирование
- Конкурсы на лучший результат
- Бесплатное использование / платная доработка

Создана и запущена блокчейн-платформа

Привлечены первые платящие клиенты
интернет-магазины, онлайн-сервисы, интеграторы

Вовлечены в работу 400+ разработчиков и студий
и еще 30,000+ разработчиков в сообществе

РЫНОК

ПРИМЕР СЕГМЕНТА: ИНТЕРНЕТ-МАГАЗИНЫ

Общий объем:

100 тыс. магазинов в год (не
учитывая статистику по
Китаю)

Стоимость разработки

от 3 до 70 тыс. \$

Затраты на разработку ПО

2,1 млрд. USD

Мы учитываем только
задачи, которые
составляют 70%
дублируемого кода в WEB-
сегменте дает нам

Лидерство OpenGift на рынке

25% (0,5 млрд. USD)

Средняя комиссия

20% — 100 млн. USD

COMPASS

GILT

houzz

built



slack

SPOT
HERO

ЧТО ТАКОЕ GIFT ?

GIFT - это внутренняя валюта экосистемы. GIFT токенами оплачивается любая работа по созданию открытого ПО.

Программы, создаваемые в OpenGift являются открыто распространяемыми, но любая их доработка оплачивается.

Часть этой оплаты идет владельцам продуктов,
вложившимся в них на начальном этапе.

КОМАНДА

Amin Saleem

Коммерческий директор

Серийный предприниматель, владелец и бывший CEO в autoebid.com, британского стартапа, достигшего объема \$330,000,000 ежегодной выручки.



КОМАНДА

Steve Stone

Директор по продажам в Северной Америке

Развил два стартапа с нуля до оборота в
несколько миллионов долларов



КОМАНДА

Egor Maslov

Идеолог, Директор по ИТ

Совладелец сервиса Heliard и веб-студии
Heliant

более 15 лет в разработке программного
обеспечения



КОМАНДА

Eugeny Morozov

Коммерческий директор

Ранее работал в департаменте корпоративных продаж Visa. Кроме того имеет значительный опыт в развитии стартапов.

Принес компаниям, в которых работал более \$1 000 000 чистой прибыли



КОМАНДА

Slava Belykh

Директор по маркетингу

Более 10 лет в маркетинге и продвижении
крупных компаний.



КОМАНДА

... и еще более 10 профессионалов из
США, Китая, Кореи, России и
Беларуси

Спасибо что дочитали! :)

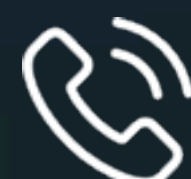


Получите первые GIFT токены в подарок!

Вы можете оставить их себе или поддержать с их помощью
создание бесплатного программного продукта!



info@opengift.io



+7 916 255 02 09



opengift.io