LENON MERLO

CIÊNCIAS DE DADOS E PROGRAMAÇÃO

lenontm@gmail.com (27) 99996-7238 github.com/lenonmerlo linkedin.com/in/lenon-merlo-873082239

RESUMO

- Estudante de Ciência de Dados pela Universidade Vila Velha (UVV) e pela EBAC Escola Britânica de Artes e Tecnologia
- Habilidade em Python, Power BI, HTML, Machine Learning e Inteligência Artificial
- Graduado em Administração em 2010, com 15 anos de experiência no mercado financeiro
- Busca uma transição de carreira para a área de tecnologia, com foco em desenvolvimento de soluções analíticas e de dados

EDUCAÇÃO

EBAC – ESCOLA BRITÂNICA DE ARTES E TECNLOGIA Ciências de dados – jun. 2024

UVV – UNIVERSIDADE VILA VELHA Ciência de dados – fev. 2024

FAESA – FACULDADES INTEGRADAS ESPÍRITO-SANTENSE Administração – fev. 2027 a dez 2010

CERTIFICAÇÕES E HABILIDADES

Data Science: testando hipóteses – Alura

Data Visualization: criando gráficos com bibliotecas Python – Alura

IA - EBAC

Introdução a Programação – EBAC

Power BI – Alura CPA-20 – ANBIMA

Python, HTML, Machine Learning, Banco de Dados, Git, GitHub.

IDIOMAS

Inglês intermediário - Cursando Cambly.

EXPERIÊNCIA

W1 CONSULTORIA

Consultor financeiro

- Análise e interpretação de dados financeiros
- Planejamento financeiro pessoal e empresarial
- Avaliação de riscos e estratégias de mitigação
- Conhecimento em investimentos e mercados financeiros
- Habilidades de comunicação e negociação
- Gestão de carteiras e otimização de recursos
- Conformidade regulatória e legislação financeira
- Consultoria em tomada de decisões estratégicas e de investimento

MAG SEGUROS

Gerente de contas

- Experiência em treinamentos sobre seguros de vida e planejamento patrimonial
- Habilidade em desenvolver e conduzir apresentações para clientes e parceiros
- Negociação eficaz para fomentar vendas e parcerias B2B2C
- Conhecimento em produtos de seguros e suas nuances
- Excelentes habilidades de comunicação e relacionamento interpessoal
- Capacidade de identificar oportunidades de negócio e criar estratégias de venda
- Gestão de contas e manutenção de relacionamentos de longo prazo com clientes e parceiros
- Conformidade com regulamentações e políticas internas da seguradora

BANCO SANTANDER

Gerente geral de agência

- Liderança e Gestão de Equipe: Capacidade de liderar, motivar e gerenciar uma equipe de funcionários bancários, promovendo um ambiente de trabalho colaborativo e produtivo.
- Gestão de Relacionamento com Clientes: Habilidade em construir e manter relacionamentos positivos com os clientes da agência, garantindo um serviço de qualidade e buscando soluções para suas necessidades financeiras.

BANCO ITAU

Gerente de relacionamento

Comunicação efetiva e gestão de carteira de clientes.