**👤 Administrador**

Responsable de la gestión global del sistema.

**Funcionalidades:**

1. **Gestión de proveedores**:
   * Agregar, modificar y eliminar proveedores.
2. **Registro de compras (entradas de mercancía)**:
   * Ingresar facturas con productos comprados.
   * Actualizar stock automáticamente.
   * Eliminar productos de la lista de pedidos si el stock supera el mínimo (vía transacción).
3. **Gestión de promociones**:
   * Crear, modificar y eliminar promociones.
   * Asignar promociones a clientes basadas en sus hábitos de compra.
4. **Visualización de reportes (exportables a PDF/Excel)**:
   * Ventas por semana, mes, año.
   * Ventas por producto.
   * Productos con stock mínimo.
   * Producto más vendido.
   * Producto menos vendido.
   * Productos no vendidos a un cliente.
   * Producto más vendido a un cliente (para ofrecerle promoción).
5. **Gestión de pedidos a proveedores**:
   * Visualizar la lista de productos con stock bajo.
   * Crear pedidos desde esa lista y añadir productos extra según análisis de ventas.
6. **Gestión de seguridad**:
   * Crear y administrar usuarios del sistema.
   * Asegurar que las contraseñas estén cifradas.

**👤 Empleado**

Responsable de la atención a clientes y mantenimiento del catálogo de clientes.

**Funcionalidades:**

1. **Gestión de clientes**:
   * Agregar, modificar y eliminar clientes (frecuentes).
2. **Realizar ventas**:
   * Registrar ventas a clientes frecuentes u ocasionales.
   * Aplicar promociones válidas al cliente.
   * Descontar stock de productos vendidos.
3. **Consulta de productos y promociones**:
   * Visualizar promociones vigentes para ofrecer al cliente.
   * Consultar existencias y precios.

🛠️ *El sistema, mediante triggers y procedimientos almacenados, manejará el control automático del stock.*