Leonardo Franco Calpa

Bryan Camilo Grueso

1. **Identificación del problema**

De acuerdo a la información dada por el CTO de Allers Group, Óscar Restrepo, la empresa en su deseo de expandirse a lo largo del territorio nacional e internacional requiere una herramienta que le facilite la implementación de técnicas de **BI** (Business Intelligence) para dar uso a datos almacenados desde hace 15 años que llevan usando SAP como **ERP** (planificador de recursos empresariales), para así hacer predicciones del mercado en el que se mueven y focalizar más las ventas.

**Definición del problema:**

Estructurar y organizar información almacenada tras quince años de recolección de datos de la empresa para luego evolucionar los datos que continuamente se están recolectando para así hacer predicciones de mercado y venta focalizadas.

**Requerimientos Funcionales:**

|  |  |
| --- | --- |
| Nombre | RF1- Estructurar la información |
| Resumen | El programa debe de estar en la capacidad de poder estructurar y manejar grandes volúmenes de información |
| Entradas | |
| -Información de la empresa, clientes, proveedores, ventas, entre otros. | |
| Resultados | |
| -información clasificada y estructurada. | |

|  |  |
| --- | --- |
| Nombre | RF2- Encontrar relación transacción-pedido |
| Resumen | El programa debe de ser capaz de encontrar una relación de un número de transacciones junto a los pedidos que tiene |
| Entradas | |
| -Clientes  -Transacciones de la empresa  -Listado de productos vendidos | |
| Resultados | |
| -Relación de pedidos y clientes | |

|  |  |
| --- | --- |
| Nombre | RF3- Establecer un listado de productos de acuerdo a las ventas |
| Resumen | Se debe de generar un listado de los productos más favorables para la venta de la empresa |
| Entradas | |
| -información de ventas.  -Inventario de los productos.  -Cantidad de productos vendidos por pedidos  -Informes de ventas de los clientes | |
| Resultados | |
| -Listado de productos favorables para la venta | |

|  |  |
| --- | --- |
| Nombre | RF4-Liberar recursos |
| Resumen | El programa estará en la capacidad de generar un reporte de los productos menos vendidos, los proveedores menos utilizados y los clientes con pocos pedidos |
| Entradas | |
| -Información ventas  -Información de clientes  -Informes de balance de la empresa  -Informe de proveedores. | |
| Resultados | |
| -Un reporte dando un balance del requerimiento | |