增长黑客[1]

August 14, 2020

Contents

1	核心要点															1								
	1.1	增长方法																				 		 1
	1.2	增长实战																				 		 1

1 核心要点

1.1 增长方法

- 搭建增长团队
- 好的产品是增长的根本
- 确定增长杠杆
- 快节奏试验

1.2 增长实战

- 获客: 优化成本, 扩大规模
- 激活: 让潜在用户真正使用你的产品
- 留存: 唤醒并留住用户
- 变现:提高每位用户带来的收益
- 良性循环: 维持并加速增长

获取、激活和留存客户的终极目标当然是从他们身上获取收益,并且逐渐提高每位用户带来的收益, 也就是提高用户的终身价值。

References

[1] S. Ellis, 增长黑客-如何低成本实现爆发式成长.