



4 владельца
по ПТС

Скрутка пробега
⌚ 140 000 км

Столкновение
🚗 Сильные повреждения



Краткое руководство для покупателя

СЕКРЕТЫ БЕЗОПАСНОЙ ПОКУПКИ

поддержанного автомобиля

Вместо аннотации

Уважаемые читатели!

Эта книга представляет собой пошаговое руководство по покупке поддержанного автомобиля. В одном месте мы собрали самую важную и полезную информацию для покупателей авто с пробегом. Мы раздаем эту книгу бесплатно, поэтому в качестве благодарности за наш труд просим сделать ее репост в соцсетях и порекомендовать своим друзьям и знакомым, которым она может быть интересна.



Еще больше информации о б/у автомобилях вы можете узнать в наших блогах. [В блоге на сайте](#) вы найдете лайфхаки продавцам и покупателям, а также обзоры проблем конкретных моделей авто на вторичном рынке. [На нашем YouTube-канале, который называется «Тебе водить»](#), смотрите видеообзоры автомобилей и разоблачения недобросовестных продавцов.

СОДЕРЖАНИЕ

Предисловие	5
Часть 1. Выбор автомобиля	8
Как выбрать автомобиль под свои потребности	8
Какую машину выбрать новичку	10
Какой пробег считается нормальным для подержанного автомобиля	13
Немного о возрасте	15
Часть 2. Подбор вариантов	18
Когда лучше покупать подержанный автомобиль	18
Сайты по продаже авто: преимущества и недостатки	20
На какие объявления не стоит обращать внимание при подборе автомобиля	21
Как разоблачить перекупа	27
Будьте осторожны	28
Что спросить у продавца авто по телефону	29
Как проверить историю автомобиля	30
Договариваемся о встрече с продавцом	32
Часть 3. Риски при покупке б/у автомобиля	35
Скрученный пробег	35
Дубликат ПТС	37
Ограничения ГИБДД	39
Автомобиль в угоне	40
Машины после такси	42
Утилизированные автомобили	45
Автомобили после аварии	46
Технические проблемы	49
Как обманывают покупателей автосалоны	50

Часть 4. Осмотр автомобиля	54
Проверка документов	55
Визуальный осмотр	56
Поиск следов удара и коррозии	57
Проверка ЛКП	58
Выявление проблем с геометрией кузова	61
Оценка систем смазки и выхлопа	62
Что еще можно оценить самостоятельно	63
Тест-драйв	65
Проверка авто на СТО	68
Что проверять на СТО	69
Как проверить автомобиль, если живешь в другом городе	71
Часть 5. Торг	74
Как вести себя при встрече с продавцом автомобиля	74
Уловки для снижения цены	76
Распространенные ошибки	78
Часть 6. Оформление сделки	81
Как заполнить договор купли-продажи	82
Как заполнить ПТС	85
Когда и как передавать деньги и ключи	87
Какие документы должен передать продавец авто покупателю	88
Если автомобиль под залогом в банке	89
Часть 7. Что делать после покупки автомобиля	91
Послесловие	94

Предисловие

До недавнего времени любой покупатель поддержанной машины в России не был застрахован от приобретения откровенно «убитого» автомобиля под видом исправного. Он рисковал связаться с мошенниками, вследствие чего оставался и без денег, и без машины. Но царящему на вторичном автомобильном рынке беспределу пришел конец — [сервис «Автокод»](#) позволяет точно установить всю подноготную любого легкового автомобиля, зарегистрированного в РФ, и быть уверенным в его истории.

Но, кроме юридической чистоты автомобиля, важно определить и его техническое состояние. Нередко бывает, что и пробег указан честный, и владелец по ПТС всего один (и он сам продает авто!), и значимых ДТП не зарегистрировано.. Но техническое состояние оставляет желать лучшего. Причем все недостатки мастерски скрыты с помощью предпродажной подготовки!

Переворошив книжные магазины, библиотеки и даже интернет, мы пришли к выводу, что грамотного и исчерпывающего руководства по проверке и покупке поддержанного автомобиля до сих пор нет. Мы первыми подробно расскажем, как самостоятельно проверить юридическое и техническое состояние автомобиля, как выбрать надежный автосервис для диагностики машины и как грамотно оформить сделку купли-продажи транспортного средства.

Также из книги вы узнаете, как:

- не попасться на откровенно мошеннические объявления;
- не купить машину с ограничениями ГИБДД или в залоге;
- вовремя отсеять машины, побывавшие в серьезных авариях;

- избавить себя от больших вложений в автомобиль после покупки;
- значительно сбить цену.

Даже если вы сменили не один автомобиль, даже если у вас есть связи в ГИБДД, даже если вы мастер предпродажной подготовки и знаете, что зачастую пытаются скрыть продавцы, книга наверняка окажется вам полезной, и вы узнаете что-то новое.

Мы постарались сделать это руководство простым и понятным для любого, кто отважится на приобретение поддержанного автомобиля. Не углубляясь в теорию, мы стремимся обеспечить читателя тем набором знаний, применив которые, он сможет получить истинное удовольствие от покупки авто.

В этой книге все будет по делу. Мы не будем разглагольствовать на темы, не имеющие прямого отношения к процедуре выбора первого (пятого, десятого) автомобиля.

Наша главная цель — чтобы вы с помощью этого руководства смогли сэкономить свое время и деньги и при этом остались довольны сделанным выбором.

Часть 1

ВЫБОР АВТОМОБИЛЯ

★★★★★ 4.8



★★★★★ 4.1



Выбор автомобиля

Выбирая машину, многие совершают ошибку просто потому, что начинают не с тех вопросов. И речь идет вовсе не о конкретных марках, а о типе кузова и типе автомобиля.

В большинстве своем будущий владелец смутно представляет, для каких целей он будет использовать автомобиль. И нередко кидается из крайности в крайность:

- глава большого семейства выбирает купе, а потом мучается, когда отвозит детей в школу;
- дачник покупает компактный хэтчбек, а потом штудирует интернет на тему подбора рейлингов и багажника;
- девушка совершает покупку, ориентируясь на «красоту», закрыв глаза на технические характеристики авто.

Перед тем как озадачиться проблемой выбора, стоит определиться, где и как вы будете ездить на вашей машине.

Как выбрать автомобиль под свои потребности

Чтобы упростить себе задачу выбора, ответьте на 5 вопросов:

- **Для чего мне автомобиль?** Куда и с кем я буду на нем ездить, что буду перевозить?
- **Сколько я готов потратить на покупку?** Помните, что затраты не ограничиваются стоимостью самой машины. Не забудьте про расходники, обслуживание, затраты на переоформление, страховку.

- **Какой тип кузова мне нужен?** Седан, хэтчбек, универсал, кроссовер? Не надо покупать универсал, если вы не планируете постоянно загружать багажник габаритными вещами. Для перевозки большого объема грузов раз в год проще и дешевле заказать грузовое такси. Для поездок по городу самым удобным будет хэтчбек, субкомпакт. Для загородных поездок седан подойдет лучше всего.
- **«Механика» или «автомат»?** Выбирайте, опираясь на условия эксплуатации. Нужно много ездить по городу? АКПП в пробках более удобен. Предстоит много колесить по загородным трассам? «Механика» поможет сэкономить топливо и лучше контролировать машину.
- **Что для меня самое важное в автомобиле, а что не имеет большого значения?** Запишите эту информацию в таблицу из двух столбиков или в один столбик — от самого важного до наименее значительного.

Эти вопросы помогут вам значительно ограничить возможные варианты покупки. Главное зафиксируйте их на листке бумаги и при дальнейшем поиске автомобиля не отходите от установленных параметров.

Также уделите внимание следующим характеристикам:

- **Мощность мотора.** Не надо покупать сверхсильные варианты, если вы не планируете устраивать скоростные заезды, а всего лишь хотите с комфортом ездить на работу. Но также не стоит покупать и «немощные» комплектации, если ожидаются выезды с полной загрузкой авто.
- **Тип привода.** Переднеприводные авто сегодня на пике популярности: простота и дешевизна конструкции, легкость в экс-

плуатации — это все о них. Задний привод — для любителей испытывать драйв и «снять сливки» с автомобиля. Полный привод — устойчивость почти в любых дорожных условиях, способность преодолеть легкое (и не очень) бездорожье.

- **Наличие элементов комфорта.** Кондиционер существенно увеличивает стоимость машины, однако зачастую не включается месяцами. Стоит ли переплачивать за его наличие?

Таким образом можно легко составить список наиболее подходящих вариантов. В конечном итоге у вас должен появиться примерно такой запрос: «Универсал, МКПП, более 100 л. с.» или «SUV, АКПП, 4x4, 150 л. с.». Этот запрос и заскидывайте на общетематические автофорумы. Советов получите море — как по маркам, так и по моделям и годам выпуска.

Какую машину выбрать новичку

Нет ничего более классического, чем покупка дешевого автомобильного «ведра» в качестве первой машины. Как правило, подобный выбор делают молодые парни, приобретая хлам за 50-70 тысяч рублей. Редко убитые российские машины ездят больше года у одного владельца: за 365 дней происходит три сотни ДТП, потому что «не жалко» и «надо же на чем-то учиться». Скорее всего, новички-владельцы таких машин редко посещают сертифицированные автоцентры, чинятся или во дворе, или в гараже у «братьев». Чаще всего молодые парни выбирают:

- LADA Samara;
- LADA Classic;
- LADA 110;
- LADA Priora;
- LADA Granta;

- Ока;
- GAZ 3110.

Без шуток, это самые покупаемые подержанные российские автомобили на нашем рынке.

Но стоит учесть, что на ладан дышащие автомобили плохи не грохотом, ржавчиной и отсутствием комфорта, они опасны тем, что могут сломаться в самый неподходящий момент, ненадежны и сомнительны.

Что же выбрать здравомыслящему водителю? Есть такие машины, которые с годами не выходят из моды. Проходят десятилетия, одно поколение сменяет другое, но большинство разумных начинающих водителей выбирают:

- Ford Focus;
- Mitsubishi Lancer;
- Toyota Corolla;
- Toyota Camry.

Эти автомобили входят в топ самых покупаемых на протяжении последних десяти лет. И этому есть разумное объяснение. Во-первых, они надежные — каждая из представленных машин в состоянии проездить 10 и более лет, «намотать» не одну сотню километров при должном обслуживании, а именно этот параметр стоит поставить во главу угла каждому новичку при выборе первой машины.

Какой первый автомобиль купить девушке

Вопрос настолько непрост, что ответ на него мы вынесли в отдельный абзац. Потому что первая машина для женщины-новичка должна быть удобной, красивой, чтобы сумки помещались, желательно красненькой, чтобы кресло детское можно было закре-

пить, чтобы надежная, простая в управлении и желательно все же красненькой. А если серьезно, то женщина подходит к выбору автомобиля рациональнее, чем мужчина. Особенно если речь идет о машине для девушки-новичка за рулем.

Первый автомобиль должен быть прост в управлении. Значит, все модели так любимых всеми женщинами MINI отпадают. Управление модными и стильными «малышами» требует предельной внимательности и сосредоточенности – руль реагирует на любое колебание слишком резко.

Первый автомобиль для начинающего водителя девушки не должен быть большим, чтобы парковка занимала меньше времени и оставляла меньше жертв. Поэтому от мощных рамных внедорожников мы откажемся. В машину должны помещаться муж, дети, подружки, пакеты из бутиков, «Ашана», «Ленты» и мелочи из «Икеи». Сожалеем, но «Матиз» и «Смарт» уже не подходят.

Водительский кокпит должен быть спроектирован таким образом, чтобы разместить сотни женских мелочей: от резинок и шпилек для волос до солнечных очков, бутылок воды и детского питания. Идеально, если в машине будут установлены дополнительные электронные помощники (системы экстренного торможения, ABS, парктроники, контроль слепых зон и т. п.). Привлекательный и яркий дизайн не будут лишними.

С учетом всех перечисленных пунктов мы советуем:

- Skoda Fabia;
- Peugeot 308;
- Fiat 500;
- KIA Picanto;
- Toyota Auris;

- Nissan Qashqai;
- Volkswagen Golf;
- VW Beetle.

В заключение этой темы стоит добавить, что автомобиль новичка, будь то мужчина или женщина, должен быть оснащен современными системами безопасности — антиблокировочной системой (ABS), системой стабилизации (ESP). Эти системы страхуют неопытного водителя от последствий незначительных ошибочных действий и очень помогают первое время, особенно на скользкой дороге.

Начинающему водителю будет лучше приобрести не очень дорогой автомобиль, не очень больших габаритов, чтобы было проще привыкнуть к машине, удобнее парковаться и управлять. По тем же причинам лучше подойдут машины с двумя педалями — не с классической «механикой», а с «автоматом», «роботом», вариатором. Привод лучше брать передний.

Какой пробег считается нормальным длядержанного автомобиля

Было бы здорово, если бы ретроавтомобиль из 70-х гг. с пробегом 50 тыс. км продавался с рук задешево в идеальном состоянии, потому что водителю «срочно нужны деньги». Это утопия. Как правило, среднестатистический водитель проезжает от 10 до 30 тыс. км в год. Поэтому трехлетний автомобиль с пробегом 30 000 км — это идеал, о котором можно мечтать.

Скорее всего, владельцем такой поддержанной машины будет менеджер среднего звена, перемещающийся в основном по городу между домом, магазином, работой и редкими вылазками в ближайший пригород. Но, кроме «белых воротничков», за руль

садятся и девушки в больших городах, перемещающиеся по ровным дорогам; и лесники, проезжающие по 5 тыс. км в год, зато по пересеченной местности; и рабочие, живущие в центре небольшого города с плохими дорогами, преодолевающие ежедневно 200 км до рабочего объекта.

Факторы, которые влияют на износ автомобиля:

- марка и страна производителя;
- дороги, по которым машина передвигалась;
- условия эксплуатации;
- стиль вождения и уровень заботливости владельца.

Китайские производители автомобилей хоть и заполонили российский рынок, но все еще не настолько надежны, чтобы покупать их с большим пробегом. Чаще всего «китайцы» беспроблемно служат ровно столько, сколько длится гарантия производителя. Первой, как правило, у них умирает электроника, затем — кузов и ходовая. Совсем по-другому обстоят дела с немецкими производителями, которые готовы «бегать» не одну сотню километров при должном уходе. То есть при владельце, который следил за ТО, вовремя менял все жидкости, заливал продукцию проверенных производителей, следил за коррозией и т. д.

Если машина намотала не один десяток километров по глубинке нашей страны, где и дорог-то нет, то даже 80 тыс. км могут вас насторожить. Магистрали в городах-миллионниках РФ немногим лучше проталин лесной степи. Машины, начавшие свой путь от дверей российских дилеров, требуют больше внимания и расходов, чем привезенные каким-то способом иномарки из-за рубежа. Если удастся найти подержанный автомобиль, привезенный, например, из Японии или Европы, то даже 40 000 км в год вас могут не пугать: где ровные дороги, там и машина «бегает» дольше.

Если же вы присматриваете внедорожник, уточните у владельца, по каким дорогам ездил автомобиль. Не верьте, если он покупал мощного огромного «американца» только для того, чтобы парковаться на поребриках, для этого хватает и возможностей кроссовера. Вряд ли владелец оффроудного «Джипа» охотно поделится информацией о том, что он — заядлый охотник или рыбак и каждые выходные покорял тайгу на продаваемом автомобиле, поэтому будьте внимательны.

Запомните: 10 тыс. км, пролетевших по хайвею, в разы отличается от 10 тыс. км в городских пробках или по сибирскому бурелому!

Если автомобиль внешне заметно уже «видавший виды», а на одометре гордо красуется цифра 40 000 км, не лишним будет уточнить у владельца, как он умудрился так «ушатать» машину.

Выбирайте автомобиль, внешний вид, пробег и состояние которого действительно стоят столько, сколько просит за него продавец. Сильно заниженная или сильно завышенная цена — повод задуматься. Пробег может быть скручен.

Обращайте внимание на одометр, но не верьте ему слепо. Каждый отдельно взятый случай может иметь обоснования. Небольшой пробег может не быть «нормальным», если водитель не был добросовестен. Впрочем, как и сотня километров может не быть приговором.

Немного о возрасте

Применительно к современным реалиям по-настоящему беспроблемной считается машина в возрасте 3-5 лет. Она уже «вылечена» от «детских болезней», но при этом ресурс большинства деталей еще не исчерпан.

Авто в возрасте 5-7 лет уже менее предпочтительно. Однако если за машиной ухаживали и вас не пугают мелкие неполадки, то такой вариант обойдется значительно дешевле трехлетки.

Машины 7-9 лет уже практически откатали свой ресурс, и рассматривать их для долгосрочного владения не рекомендуется — придется регулярно вкладываться в ремонт и замену узловых деталей, к тому же плановое ТО к такому возрасту выливается в ощутимые финансовые затраты.

Автомобиль старше 10 лет — очень рискованная покупка. Как правило, стоимость даже неплохой иномарки к этому возрасту оказывается невысокой. И все же такая машина потребует постоянных вложений. Отправляясь на ней в путешествие опасно, возникает большой риск поломки во время поездки. Но если это первая машина для «поучиться ездить», то более оптимального варианта не сыскать.

Часть 2

ПОДБОР ВАРИАНТОВ



Подбор вариантов

Со своими пожеланиями относительно автомобиля определились. Пришло время искать подходящие варианты. Из второй части книги вы узнаете, когда лучше покупать машину, где искать поддержанные автомобили, на какие объявления не стоит обращать внимание и что спросить у продавца по телефону.

Когда лучше покупать подержанный автомобиль

Наиболее выгодный месяц для покупки машины — декабрь, перед новогодними каникулами, если быть точными. Спрос на б/у авто в это время невысок, а значит, и стоимость снижена по отношению к другим месяцам.

Еще один фактор, влияющий на цену, — год выпуска. Считается, что с наступлением нового года машина автоматически становится на год старше, а значит, цена — ниже.

В январе, после новогодних праздников, наступает период затишья. Продавец, заметив снижение количества звонков, без труда сбрасывает цену до уровня, подходящего вам. Кроме того, в морозную погоду можно проверить запуск холодного двигателя. Это еще один аргумент в пользу приобретения автомобиля в преддверии нового года.

Весной просыпаются так называемые «подснежники», повышается интерес к автомобилям. К концу сезона спрос достигает

тика, существенного сброса цены на авто ждать не приходится, и приобретение автомобиля планируйте только в случае крайней необходимости. Кроме того, слякоть мешает осматривать машину достаточно хорошо, есть риск упустить дефекты кузова.

Летом покупать машину становится удобно тем, что осмотр можно проводить без спешки и в более комфортных условиях. В солнечную погоду вмятины и царапины видны лучше, чем когда-либо. Продавцы редко идут на уступки и не делают скидки, но к августу незначительно уменьшается спрос, а за ним и цены.

Осенью спрос на авто продолжает снижаться. Связано это с тем, что потенциальные покупатели постепенно готовятся к новогодним каникулам, иначе планируя свои расходы, некоторые уходят в «спячку». Помните, что для всех сезонов, в том числе для осени, действует одно правило — осмотр автомобиля должен производиться при дневном естественном свете. Кузов и части авто должны быть чистыми, а не покрыты слоем грязи. Так вы убережете себя от приобретения восстановленного и перекрашенного «коня».

Комфортность процедуры купли-продажи автомобиля осенью во многом зависит от погодных условий. В дождливую или морозную погоду спрос снижен, а потому продавцу, как и зимой, ничего не остается, кроме как снижать цену. Это тоже удачное время для покупки б/у авто.

Задумываясь над тем, когда лучше покупать автомобиль, не стоит сбрасывать со счетов курс валют. Дело в том, что иногда стоимость авто указывается в долларах, а некоторые продавцы не сразу меняют цену в соответствии с курсом. Следовательно, если поймать нужный момент, можно существенно сэкономить на приобретении автомобиля. Эта тенденция касается как новых автомобилей, так и машин с пробегом.

Сайты по продаже авто: преимущества и недостатки

Сегодня существует сотни электронных досок объявлений с б/у автомобилями. Наверняка в каждом регионе есть своя наиболее известная. Мы же приведем самые популярные федеральные сайты.

- **Avito.ru** — популярная площадка для покупки разнообразных товаров и услуг. В разделе «Авто» можно купить как новый, так и б/у автомобиль. Объявления поделены на подкатегории: автомобили, мотоциклы и мототехника, грузовые машины и специальная техника, водный транспорт, запчасти и аксессуары. Чтобы увидеть контакты продавца, зарегистрироваться не нужно, но, чтобы написать ему сообщение, регистрация требуется. Плюс сайта для жителей крупных городов — возможность выбора определенного района города.
- **Auto.ru** специализируется исключительно на продаже транспорта. Здесь можно приобрести автомобиль для личного пользования, коммерческий транспорт, мотоцикл. В отдельный раздел вынесены объявления о продаже запчастей и аксессуаров. Хорошо настроены фильтры. Есть сортировка по проверенным автомобилям. В каждом объявлении есть статистика цен, показывающая среднюю стоимость на похожие автомобили. Минус сервиса — объявления с проданными автомобилями не удаляются.
- **Drom.ru** — интернет-портал об автомобилях с объявлениями о покупке и продаже машин, спецтехники и запчастей. На сайте есть активный форум автолюбителей — самый крупный автофорум в Рунете. С помощью раздела «Автомобили на авторынках» на главной странице можно найти машины, которые продаются на автомобильных рынках разных городов. Есть также раздел с тест-драйвами и статьями о разных авто. Предусмотрена возможность поиска объявлений в 100 км, 200 км и так далее от выбранного города.

На какие объявления не стоит обращать внимание при подборе автомобиля

Перед тем как начать поиск автомобиля, запомните две вещи:

- Пропускайте объявления с многотысячным количеством просмотров, они накручены.
- Ищите частников. У перекупов машина в 9 из 10 случаев будет дороже, при этом ее состояние оставит желать лучшего. А дилеры без зазрения совести продают битые автомобили.

На перекупщиков или мошенников нарваться легко. Но несложно научиться отличать их объявления от тех, которые выставляют честные продавцы. Ниже мы разберем моменты, на которые стоит обращать внимание.

Цена. Низкая стоимость должна насторожить. Продавец может просить сумму, которая не соответствует году выпуска и комплектации, например, 200 тысяч рублей за пятигодовалый Renault Logan. Для пятилетней иномарки слишком дешево. Часто перекупщики скидывают машине 1-2 года. Если вы видите, что продается новая, притом недорогая машина, насторожитесь. Здравомыслящий человек не продаст автомобиль за бесценок. Если деньги нужны срочно, он отдаст ее фирме по выкупу машин.

Владелец. Обратите внимание, как указан владелец. Если есть пометка «Шевроле», «по Королле» или «хозяин», то это, скорее всего, перекупщик. Часто так пишут выходцы с Кавказа и Средней Азии. Они боятся спугнуть покупателей трудно произносимыми именами.

Chevrolet Niva I **160 000 ₽**

23 августа **76 (76 сегодня)** № 1076937281 Смотреть статистику цен



 По Шевроле
Екатеринбург

 Написать  Показать телефон
+7 ...

Год выпуска	2003
Пробег	230 000 км
Кузов	Внедорожник 5 дв.
Цвет	Серебристый
Двигатель	1.7 л / 80 л.с. / Бензин
Коробка	Механическая
Привод	Полный
Руль	Левый
Состояние	Не требует ремонта
Владельцы	3 или более
ПТС	Оригинал
Таможня	Растаможен
Обмен	Рассмотрю варианты
VIN	X9L21230*30****67

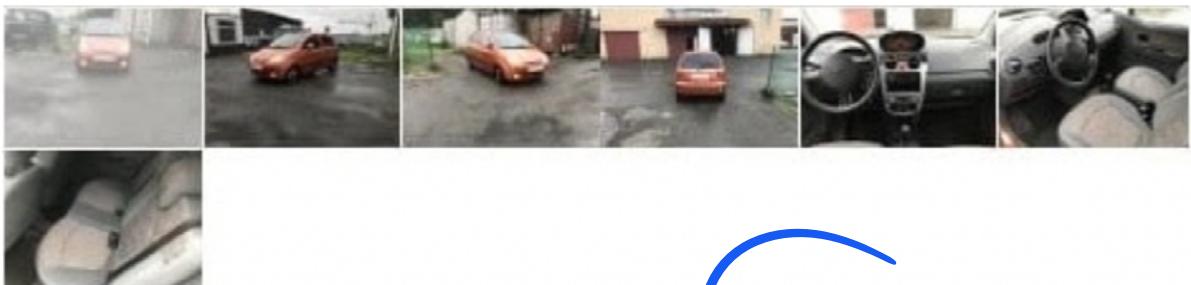
[Характеристики модели в каталоге](#)




Комментарий продавца

Продам шеви нива 
Ещё несколько фоток выложу на днях.
Переваренны пороги, крылья не гнилые но имеются рыжики на дверных арках и на дверях с низу.
Стоит не плохая музыка 4 колонки, сигнализация с автозапуском.
Скорости, раздатка не вылетают, есть бортовой компьютер, на бездорожье машина показывает себя замечательно,  по шевролет звонить

Текст. Перекупщики часто выражаются по-простому. При поиске машины не раз встретите фразы, типа «без подкрасов», «европейка», «полный фарш». Частники, наоборот, стараются следить за культурой речи.



Комментарий продавца

Хорошее достойное состояние! ни бита ни крашена! чистый опрятный салон!
по технической части все отлично! кондер заправлен! 2 комплекта ключей!
Полный фарш! БЕЗ подкрасов!!

Описание. «Официалы» и перекупы указывают минимум информации. Часто встречаются фразы: «Авто в отличном состоянии», «Вопросы по телефону». Или, наоборот, информации много, но общей, так говорят про сотни моделей: «Хорошая машина для семьи, никогда не подводила, экономичная». Еще один вариант — опции просто перечислены через запятую. В объявлениях от собственников больше конкретной информации.



Комментарий продавца

Автосигнализация Pandora с обратной связью, комплект зимних шин Nokian Nordman 4 205/55 R16 диски отсутствуют.

Телефон. Несложно «пробить» телефон из объявления. Скопируйте номер в строку поиска. Проверьте, не высветился ли он на странице или в группе «Вконтакте», которая принадлежит фирме по продаже машин, автосалону, сервису. Возможно, это не единственное авто, которое человек выставил на продажу и указал этот номер. Есть специальные приложения и сайты для проверки номеров автовладельцев. Просто наберите в «Гугле»: «Пробить продавца машины по номеру телефона». Поиск выдаст ряд ресурсов, которые позволяют проверить, имеет номер телефона отношение к перекупу или нет.

Адрес. Проверьте, где продавец готов показать машину. Частники укажут точный адрес или, например, район. Перекупщики часто ограничиваются городом. Если указан точный адрес, проверьте на карте. Перекупы часто выбирают для встречи промзоны, причем машину готовы показать только в рабочее время.

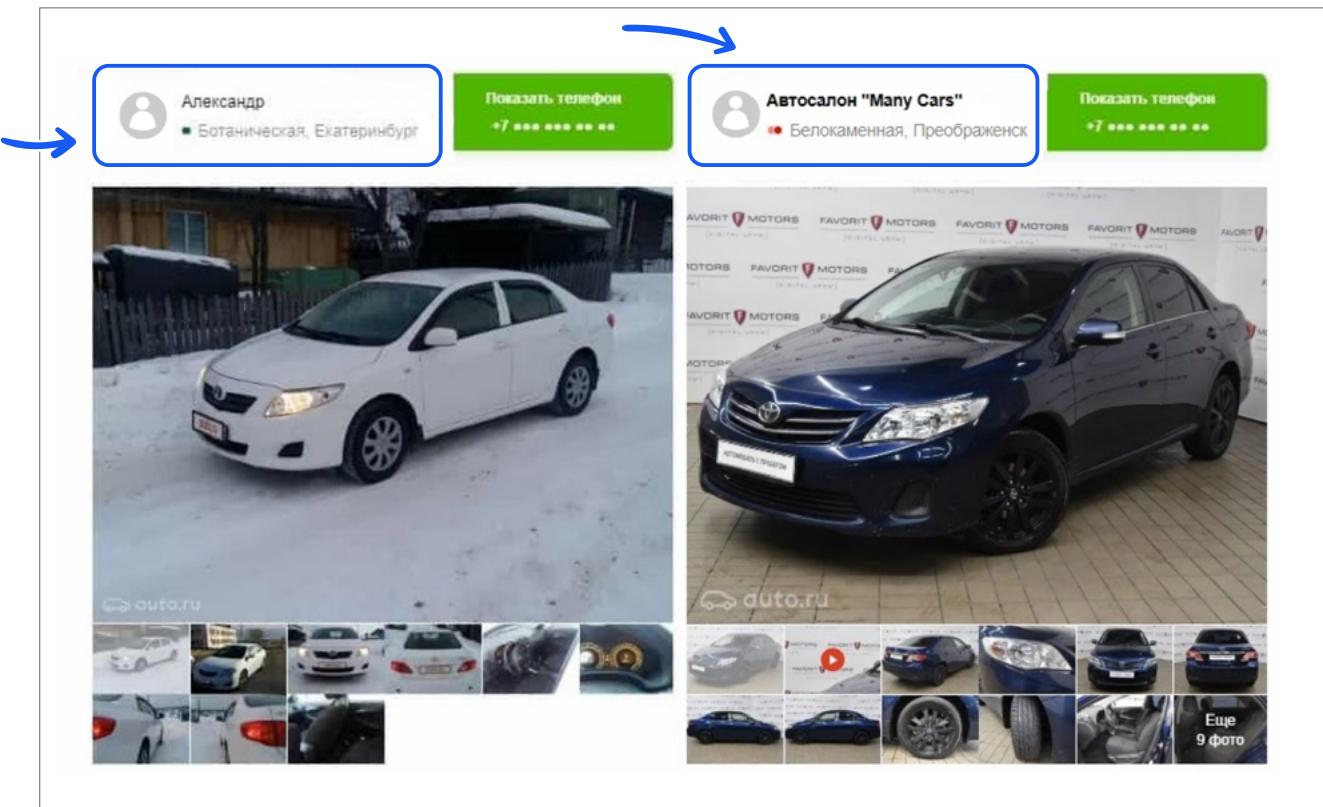
Фотографии. Если машина при пробеге 200 тысяч километров выглядит на 100, сразу закрывайте объявление. Так, неправдоподобно будет выглядеть Toyota Corolla 2009 года выпуска с идеальным кузовом и сияющими дисками.

Присмотритесь к салону. Частники ездят на машине вплоть до продажи. Это отражается на сиденьях, коробке передач, приборной панели, подлокотниках — появляются стертости, мелкие царапины. Можно попросить выслать фотографии салона, если их нет в объявлении.

Обратите внимание на госномер. Если железная табличка замазана частично или целиком, есть высокая вероятность, что объявление разместил перекупщик. Нередко нечестные продавцы покупают и продают автомобили в разных регионах.

Посмотрите, на каком фоне стоит машина. Частный владелец фотографирует железного коня рядом с гаражами, где тот хра-

нится, или возле дома, во дворе. Автосалон выставит в объявлении фотографии машины на фоне здания сервиса, автосалона или однотонной стены.



Отследите детали. Если изучите объявления автосалонов, увидите, что фирмы выкладывают по 7-8 изображений. Причем фотографии сняты с привычных ракурсов: вид спереди, сзади, сбоку. Фото с царапинами на крыле или дыркой от сигареты на обшивке двери вы не увидите. Фирму также выдаст защитная бумага на ковриках, черненая резина, вымытый моторный отсек, салон без единой пылинки, а также чистый кузов без госномера. У менеджеров автосалонов нет времени на мелочи, в неделю таких машин они фотографируют десятки.

 **Renault Logan II**

Новый · 2018 · X7L4SRAT*60***34 · № 1071346534

Обратный звонок  Купить в trade-in 

Автомир Renault Екатеринбург На Авто.ру с 2016 г.
Екатеринбург, микрорайон ЖБИ, улица Н... Официальный дилер

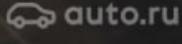
Показать телефон +7 ... • • • • •

Характеристики

-  Кузов
Седан
-  Комплектация
Luxe Privilege
-  Двигатель
1.6 л / 102 л.с. / бензин
-  Коробка
Автоматическая
-  Привод
Передний
-  Цвет
Белый

В наличии



Характеристики модели в каталоге 

У перекупщиков свои способы сделать из машины конфетку. Они надевают на сиденья новые чехлы, полируют авто, фотографируют второй комплект покрышек. Пропускайте объявление, если автомобиль на снимке изображен только с одной стороны. Возможно, на другой есть вмятина, скол, царапина или сильный зазор между элементами кузова.

Дата размещения объявления. Страйтесь отслеживать новые объявления и связываться с продавцами в ближайшие часы после выставления авто на продажу. Машины с одним владельцем, небольшим пробегом и мелкими недочетами покупают быстро, в том числе перекупы.

Как разоблачить перекупа

Позвоните. Разговор по телефону начните со слов: «Добрый день, хочу узнать по машине». Если звучит вопрос, какое авто интересует, сбрасывайте.

Случается, что продавец — женщина. Например, Мария. Звоните и специально называйте человека иначе: «Добрый день. Хочу узнать по поводу автомобиля. Это вы, Оксана?». Девушка не поправляет. Скорее всего, она сотрудница «серого» автосалона. Редко человек откликается на чужое имя, согласитесь.

Или другой вариант. В объявлении стоит мужское имя, но трубку берет девушка. Представляется женой, дочерью — ком угодно. Про машину рассказать готова, но показывать авто будет собственник. Узнайте, когда перезвонить, чтобы обговорить детали встречи с собственником. Настаивает на том, чтобы задали вопросы ей, кладите трубку.

Узнайте детали. Обзвоните по выбранной модели 3-5 объявлений. Быстро поймете, перекупщик продавец или нет. Жаждущий быстрее перепродать машину будет «плавать».

Озвучьте вопросы из ряда:

- Кто владелец машины? На кого авто зарегистрировано?
- Сколько владельцев в паспорте ТС? Оригинальный ли он?
- Где и когда проходили ТО?
- Что делали в автомобиле?
- Что нужно ремонтировать, менять?
- Есть сервисная книжка, чеки?
- Что в комплектации?

Перекупщики не ответят на все вопросы или будут говорить расплывчато. Не бойтесь завалить вопросами — это выведет пе-

рекупов на чистую воду. Часто от них слышишь: «Посмотрите машину, все расскажу» или «Вся информация в объявлении». Частник расскажет о мелочах, не поленится ответить на глупые вопросы. Он легко сообщит, где и когда поменял стойки, гранаты, ремень ГРМ, какие проблемы нашли недавно автослесари, какое залил масло. К таким продавцам смело езжайте смотреть машину. Тем более, если они согласны на диагностику в автосервисе.

Будьте осторожны

- Иногда при размещении объявлений мошенники используют платные номера с переадресацией. Набираете указанный телефон, и звонок переходит на автоответчик, который звучит как обычные гудки. Послушав их, за минуту потеряете от 50 до 200 рублей.
- Также мошенники используют платные смс. Бывает, что в объявлении написано: «Если не отвечаю на звонки, пишите смс, я занят». Отправив сообщение на указанный номер, рискуете лишиться от 100 до 1000 рублей.
- Насторожитесь, если во время звонка продавец уехал в другой город или регион. При этом, чтобы не гонять машину просто так, просит внести задаток. После того, как переведете деньги, рискуете больше их не увидеть. А телефон продавца будет недоступен.

Стоит отметить, что профессиональные перекупщики никогда не прибегают к откровенному мошенничеству, в отличие от работающих под «брата сестры мужа дяди», хотя и среди последних бывают любопытные экземпляры.

Главное, чтобы у продавца были полномочия к заключению договора купли-продажи. Это принципиально важный момент.

Если у продавца копия паспорта и расписывается не сам владелец, а всего лишь продавец, то такую сделку любой суд признает незаконной, вследствие чего вы рискуете лишиться и денег, и машины. Поэтому всегда (!) сверяйте данные паспорта и/или нотариально заверенной доверенности при подписании договора купли-продажи. Если продавец юлит, смело отказывайтесь от сделки.

Что спросить у продавца авто по телефону

Главное, что вы должны понять по телефонному разговору, – адекватен ли продавец, его ли это машина и стоит ли тратить время на осмотр выбранного автомобиля.

Большая ошибка – торговаться по телефону, еще не видя автомобиль и его состояние.

Как вести телефонные переговоры при покупке машины с пробегом

- Прежде всего, задайте вопрос, собственник продавец или нет. Возможно, машину продает родственник или близкий друг (это нормально), но в таком случае у него должна быть зарезервированная нотариусом доверенность.
- Спросите у продавца, какой он по счету владелец машины. Если продавец уже не первый владелец, то спросите, сколько времени он ездит на авто. Средний срок владения подержанным авто в РФ – около 3 лет. Если у авто часто менялись владельцы, есть повод задуматься, все ли хорошо с ТС.
- Авто продается с оригиналом ПТС или дубликатом? Если на руках у продавца дубликат ПТС, возможно, автомобиль находится в залоге. Спросите, по какой причине был сделан дубликат.
- Попадала ли машина в ДТП, насколько сильные были повреждения, приходилось ли перекрашивать элементы кузова? Преду-

предите по телефону владельца, что приедете на осмотр с толщиномером, и, чтобы не тратить время, вы ждете сразу честного ответа на вопрос. Имейте в виду, что перекрашивать пороги, — это норма, особенно в регионах с влажным климатом.

- Когда в последний раз проводились регламентные работы и как часто они выполнялись за весь период эксплуатации? Вы не узнаете по телефону, врет владелец или нет, но, если четких ответов у продавца нет, значит, автомобиль или некачественно обслуживался, или указанный пробег можно подвергнуть сомнению. Спросите о замене ГРМ, свечей зажигания, антифриза, элементов подвески. Это позволит узнать, насколько владелец осведомлен о продаваемом автомобиле. Перед тем как задавать эти вопросы, уточните, на каком пробеге производитель советует менять эти детали.
- Попросите продавца продиктовать или прислать вам госномер автомобиля, по которому сможете проверить историю машины.

Сразу договариваться о встрече с продавцом не стоит. Возьмите небольшую паузу, проанализируйте первый телефонный разговор, проверьте историю автомобиля и только потом примите окончательное решение, стоит тратить свое время на осмотр товара или нет.

Как проверить историю автомобиля

Вы позвонили по выбранным объявлениям, задали интересующие вопросы и узнали госномера автомобилей. Следующий шаг — отбор кандидатов к просмотру. Для этого проверяем историю автомобилей по госномеру [через сервис «Автокод»](#).

Если продавец не предоставил госномер, скорее всего, что-то скрывает. Иногда, чтобы узнать номер машины не обязательно

созваниваться с владельцем, можно разглядеть его на фотографиях в объявлениях.

Отчет «Автокода» формируется всего 2 минуты и стоит 399 рублей. При покупке сразу нескольких отчетов [действуют скидки](#). Проверка покажет:

- фото авто с данным госномером;
- количество владельцев;
- историю регистрационных действий;
- данные по ПТС;
- информацию об участии авто в ДТП и наиболее значимых повреждениях;
- расчеты ремонтных работ;
- историю технического обслуживания;
- историю пробегов;
- ограничения ГИБДД;
- числится ли машина в залоге;
- числится ли в угоне;
- работала ли в такси;
- числится ли в лизинге;
- была ли утилизирована;
- действующее ОСАГО;
- техосмотры;
- стоимость ОСАГО и налога;
- таможенную историю;
- историю штрафов;
- историю объявлений о продаже авто.

[Посмотреть пример отчета.](#)

С помощью «Автокода» вы за 2 минуты проверите автомобиль более, чем по 15 официальным базам: ГИБДД, ЕАИСТО, ФНП, реестру залогов, реестрам банков, реестрам страховых компаний, реестрам такси и другим.

Для удобства можно скачать приложение «Автокода» на свой [Android](#), [iPhone](#) или [Huawei](#). Через приложение пробить автомобиль можно будет прямо на сделке.

Увидели, что на машину наложены ограничения, есть залоги или она находится в утилизации? Откажитесь от покупки. Такой автомобиль вы не сможете поставить на учет в ГИБДД. Проверка показала скрученный пробег или легкую аварию? Это хороший повод снизить цену. Машина побывала в серьезных авариях и не раз нуждалась в дорогостоящем ремонте? Не думая, отказывайтесь от покупки, такое приобретение небезопасно для жизни. Увидели непогашенные штрафы? Попросите владельца погасить их.

Договариваемся о встрече с продавцом

Если итоги общения с продавцом вас устраивают, если никаких подозрительных моментов отчет [сервиса «Автокод»](#) не отображает, то договаривайтесь о встрече с продавцом.

Здесь действуйте следующим образом:

- Уточните район, где можно посмотреть машину. Не стоит договариваться о встрече на проезжей улице, выбирайте открытые площадки, например, парковки у торговых центров.
- Определитесь со временем. Соглашайтесь осматривать автомобиль только в светлое время суток.

- Попросите продавца взять с собой все документы: паспорт, ПТС, доверенность (если владельцем является не он).
- Уточните, чистая ли машина. Грязный автомобиль осматривать гораздо сложнее, а при инструментальной диагностике вам дополнительно придется оплатить услуги мойки. Намекните продавцу, что вы готовы подождать лишних полчаса, чтобы он успел вымыть автомобиль. Если продавец не соглашается, смело кладите трубку. Скорее всего, сделка будет проблемной.

Не забывайте, что хорошим тоном считается не требовать от продавца приезжать на осмотр, а выезжать к нему самостоятельно. Поэтому, вероятнее всего, встреча будет проходить в его районе, и он сам предложит вам место.

Если продавец машины предлагает провести диагностику в «хорошем знакомом сервисе», не исключено, что вас могут обмануть его друзья, работающие там. Поэтому если планируете диагностику в сервисе, выбирайте его самостоятельно.

Часть 3

РИСКИ ПРИ ПОКУПКЕ Б/У АВТОМОБИЛЯ



Риски при покупке б/у автомобиля

Прежде чем рассказать, как вести себя на встрече с продавцом автомобиля, поговорим о том, как обманывают покупателей продавцы подержанных машин.

Скрученный пробег

Каждый третий отчет сервиса «Автокод» показывает, что пробег машины скручен. В среднем за год каждый автомобиль проходит 20-30 тыс. км. Однако в продаже можно найти множество пяти-семилетних транспортных средств с пробегом 50-60 тыс. км, а то и меньше. Владельцы таких автомобилей могут утверждать, что пользовались машиной только «по большим праздникам». Но, скорее всего, реальный пробег гораздо выше обозначенного на приборной доске.

Зачастую к процедуре скрутки пробега прибегают, когда километраж переваливает за 200-400 тысяч, именно на этом этапе предстоит дорогостоящее ТО. Скручивают и при меньшем пробеге, если у машины повредилась панель приборов после аварии. Также часто мошенническую схему используют при ввозе автомобиля из страны, где налоги рассчитывают с учетом пробега, «набежавшего» за определенное время.

Обычно пробег скручивают у знакомых в автосервисе. Некоторые умельцы делают это самостоятельно. Часто просто снимают одометр, разбирают и устанавливают нужные цифры вручную

или, например, с помощью шуруповерта. Если одометр электронный, подключают ноутбук со специальной программой и выставляют необходимые показатели.

Пробег автомобиля можно узнать из диагностической карты. В ней пробег указывается при прохождении очередного технического осмотра. Технический осмотр осуществляется после 3 и 5 лет с момента приобретения нового автомобиля. Начиная с пятого года, производится каждый год. Но здесь важно помнить, что если диагностическая карта оформляется у страхового агента, в интернете или любым другим способом, при котором не требуется посещать СТО, то владелец сам указывает пробег, который заносится в систему ЕАИСТО.

Пробег можно отследить, исходя из расчета страховых ремонтных работ, как это делает [сервис «Автокод»](#). Кроме этого, сервис учитывает пробы из таможенной декларации, диагностической карты, из объявлений по продаже авто. Все эти данные помогают определить, был ли скручен пробег и на сколько.

⚠ Пробеги					
Обнаружено фактов скрутки пробега: 1					
№	Дата фиксации	Источник	Пробег	Тип владельца	Номер периода владения
1.	23.09.2014	Из истории расчетов ремонтных работ	114 100 км	Физическое лицо	👤 2
2.	24.09.2016	Из диагностической карты	124 000 км	Физическое лицо Использование в такси	👤 5
3.	11.10.2019	Из истории сервисного обслуживания	106 000 км ⚡	Физическое лицо Использование в такси	👤 5

Плохое состояние автомобиля при маленьком пробеге должно насторожить покупателя. Рекомендуем ознакомиться с документом о

последней замене масла. Здесь также может быть подвох. В данной брошюре, как правило, указано, при каком пробеге производили замену. Скажем, вам приглянулась машина, на одометре указано 60 с чем-то тысяч километров. Смотрите брошюру и видите, что масло было заменено на 110 тысячах. Вывод наклевывается сам собой.

Дубликат ПТС

Дубликат ПТС выдается по двум причинам: когда заканчивается место в ПТС (было большое количество собственников у авто, много лишних записей в ПТС) либо по причине утери оригинального ПТС.

Обычно на полях в дубликате ПТС ставится отметка выдан новый ПТС взамен либо утилизированного ПТС, либо утерянного ПТС.



Самое опасное — покупать машину с дубликатом ПТС, выданным по причине утери. Особенно, свежую. Двух-, трехгодовая машина могла быть куплена в кредит. Оригинал ПТС лежит в банке. А продавец пошел в ГИБДД, сказал, что ПТС утерян, и получил дубликат. Ничего не подозревающий покупатель приобретает залоговый автомобиль, а через несколько месяцев бывший владелец перестает платить по долгам. В этом случае банк через суд может забрать автомобиль уже у нового владельца.

Также оригинал ПТС может находиться в залоге, например, в ломбарде.

История залогов

Результат проверки

 Автомобиль в залоге

Дата проверки

14.06.2019

По данным НБКИ

Количество залогов: 1

Залог: 1

Статус

В залоге

Дата исключения

15.12.2021

По данным ФНП

Количество залогов: 3

Залог: 1

Номер залога

2018-002-622805-966

Дата возникновения

13.09.2018

Статус

В залоге

Дата исключения

По настоящее время

Тип залогодателя

Физическое лицо

Тип залогодержателя

Юридическое лицо

ФИО

Иван Иванович И.

Наименование

Акционерное общество
«Тинькофф Банк»

Если машина довольно новая, при этом дубликат был выдан взамен утилизированного, стоит задуматься, почему у автомобиля так часто менялись владельцы. На частую смену владельцев

нужно обратить внимание, даже если перед вами оригинал ПТС. ПТС дает понять историю автомобиля: сколько было собственников, сколько по времени они владели автомобилем. Если владельцы менялись слишком часто, скорее всего, у автомобиля есть проблемы.

В большинстве случаев, если проверка «Автокода» показывает много владельцев, то по отчету можно также проследить ограничения ГИБДД, залоги или серьезные ДТП.

Ограничения ГИБДД

Машину с ограничениями ГИБДД обычно продают ниже средней цены на рынке. Часто автомобиль с ограничениями или запретом на регистрационные действия продают перекупы или те, у кого есть коммунальные долги, штрафы ГИБДД, кредиты или же несовершеннолетние дети, на содержание которых нужно выплачивать алименты.

❸ Ограничения ГИБДД 					
Результат проверки:  Есть действующие ограничения для данного транспортного средства (на дату проверки 14.06.2019 в ГИБДД).					
Действующие ограничения: 1 					
№	Начало ограничения	Вид ограничения	Основание	Регион	Инициатор
1.	07.04.2019	Запрет на регистрационные действия	Документ: 0001234567/1234 от 01.04.2019, Иванов Иван Иванович, СПИ: 0001234567, ИП: 012345/00 /0123-ИП от 01.01.2019	город Москва	Судебный пристав

На сайте ГИБДД данные опубликованы: 14.04.2019

Машина с ограничениями на регистрационные действия не сможет пройти процедуру регистрации в ГИБДД.

В ситуации, когда недобросовестный хозяин не сообщил вам перед покупкой о существующем запрете, придется узнать, что стало причиной карательных санкций и какой госорган инициировал их наложение. Ксерокопию постановления должны выдать в МРЭО.

Далее все зависит от указанной в документе даты. Если вы приобрели автомобиль раньше, чем было наложено взыскание на предыдущего хозяина, необходимо написать в ФССП заявление с просьбой снять ограничение и предоставить бумаги, которые послужат подтверждением вашего права собственности (ДКП). Во многих случаях для снятия запрета этого бывает достаточно. Правда, гарантировать то, что это произойдет сию же минуту, никто не может. От незадачливых покупателей можно услышать немало историй как со счастливым, так и с печальным концом: у кого-то на снятие ограничений уходит день, а у кого-то — не один месяц или даже годы.

Если же вы приобрели автомобиль уже после наложения ограничений, придется искать прошлого владельца и убеждать его решить проблему, из-за которой был наложен запрет на регистрацию. Пока ограничения ГИБДД не будут сняты, вы не сможете поставить ТС на учет, а значит не сможете стать полноценным владельцем авто и законно передвигаться на нем.

Автомобиль в угоне

Есть, как минимум, три схемы продажи краденных автомобилей:

- Злоумышленники приобретают автомобиль в лизинг где-то в Европе, оформляя сделку по липовым документам на несуще-

ствующего человека. Далее вносится необходимая начальная сумма, после чего машина кочует в холодную Россию. Сотрудники ГИБДД не могут узнать ничего об авто, кроме того, находится оно в розыске или нет по их базе. Ни о каком угоне данных нет. Похитители смело оформляют технический паспорт и свободно продают украденный транспорт в любой области страны. Потом настоящий владелец спохватывается, когда не получает очередной месячный платеж. И начинается поиск. Но уже поздно.

- Еще один надежный, но не сильно распространенный вариант — перебить номера шасси. Мошенники выкупают «чистый» разбитый автомобиль, снимают часть кузова, где установлен номер, и буквально вваривают его в краденое авто. Распознать такой факт очень сложно — необходимо разобрать половину машины.
- Самая мощная схема — создать автомобиль-двойник. Мошенники набивают номера, которые принадлежат другому авто, и аналогичным образом делают документы. Где-то в Европе может ездить точная копия вашей машины, о которой вы даже не подозреваете.

О том, что ваша машина не та, за которую ее выдавали, вы узнаете вскоре после покупки. Чаще всего эта проблема обнаруживается, когда новоиспеченный владелец приходит переоформлять авто в ГИБДД. Как только сотрудники ГИБДД обнаружат несоответствие номерных знаков, тут же заберут у вас машину и поставят на автомобильную стоянку, пока не будут выяснены обстоятельства.

Проверить автомобиль на розыск очень непросто. Мошенник должен быть дурачком, чтобы продать автомобиль с несуществующими номерами или с номерами, которые числятся в угоне. Но-

мера обычно перебиваются или ввариваются новые. Без профессиональной диагностики заменить подмену будет очень сложно.

Поэтому советуем доверить проверку специалистам. Перед покупкой отвезите автомобиль на СТО или воспользуйтесь [услугами выездной проверки](#).

Машины после такси

Машина после работы в такси обычно сильно измотана, и ее технические характеристики навевают печаль. Сотрудники таксопарков, понимая, что продать такое авто за хорошую сумму очень сложно, ищут выход из ситуации. И находят, маскируя «рабочие лошадки» под новые приличные автомобили. Мастерство хитрых продавцов доходит до того, что покупатель даже на секунду не задумывается об обмане, выкладывая за машину кругленькую сумму.

Как продают машины после такси:

- Продавцы скручивают пробег больше, чем в два раза, аккуратно реставрируют изношенные детали и убеждают покупателя, что машина использовалась только в личных целях.
- Новую иномарку полностью (кроме фар и стекол) оборачивают в желтую пленку, а после выводят на линию. Через несколько лет от пленки избавляются, а пробег скручивают. Выходит, автомобиль почти новенький и проездил от силы 50 км. Обязательно добавят, что бывший владелец машины — дедуля, который часто оставлял «ласточку» в гараже. И никаких улик. Сервисная книжка подделана, история авто чиста, проверить невозможно, продают по рыночной цене.
- Бывает и такое, что таксопарки отправляют «по дружбе» состарившиеся машины в автосалоны, с которыми делятся про-

центром от продаж. Приобретение транспорта через салон усыпляет бдительность покупателя, а на продавце-посреднике ответственности нет.

Проверить автомобиль на работу в такси можно по базам данных. Но есть один нюанс: если владелец поменял на автомобиле госномер, то большинство сервисов проверки не покажут таксистское прошлое. На данный момент единственный сервис, который покажет работу в такси, даже если на автомобиле сменился госномер, — [«Автокод»](#). Также «Автокод» покажет работу в каршеринге.

История такси

На дату проверки информации об использовании транспортного средства:

Есть данные о регистрации в качестве такси 

Количество лицензий: 2

Лицензия: 1

Статус лицензии	Действительна	Юр. лицо получателя	ИП Иванов
Номер лицензии	0035606	Госномер	A111AA00
Дата получения	15.12.2017	Марка автомобиля	Land Rover
Дата окончания	15.12.2022	Модель автомобиля	Range Rover Sport
Регион выдачи	77		
Город выдачи	Москва		

Лицензия: 2

Статус лицензии	Аннулирована	Юр. лицо получателя	ИП Иванов
Номер лицензии	0023178	Госномер	A111AA00
Дата получения	10.07.2016	Марка автомобиля	Land Rover
Дата окончания	10.07.2021	Модель автомобиля	Range Rover Sport
Регион выдачи	77		
Город выдачи	Москва		

🕒 Коммерческое использование <small>NEW</small>			
Количество записей: 3			
1. Использование в каршеринге			
Сервис каршеринга	Rentmee	Компания	ООО "Авто"
Сайт сервиса	www.rentmee.club	ИНН	7701346338 ⓘ
		Период владения	с 28.04.2015 по 12.01.2016
2. Использование в такси			
Дата начала эксплуатации в такси	15.12.2017	Номер лицензии	0035606
Дата окончания эксплуатации в такси	15.12.2022	Период владения	с 08.06.2016 по настоящее время
3. Использование в такси			
Дата начала эксплуатации в такси	10.07.2016	Номер лицензии	0023178
Дата окончания эксплуатации в такси	10.07.2021	Период владения	с 08.06.2016 по настоящее время

Минусов у автомобиля после такси хоть отбавляй:

- небольшие повреждения кузова из-за езды по дворам;
- потрепанный салон из-за большого количества пассажиров и частого пользования услугами химчистки;
- разболтанные дверные механизмы;
- большой пробег и нестабильная работа двигателя;
- зачастую в продажу попадают машины, ни разу не проходившие технический осмотр.

И все это нужно чинить, покупать детали либо обновлять, что требует немалого количества денег. Срок службы одной машины

в такси составляет не больше двух лет, после чего ее либо продают, либо разбирают на запчасти.

Никто не запрещает покупать машины после такси, но ценник должен быть соответствующим.

Утилизированные автомобили

Покупка утилизированного автомобиля? «Позвольте! — скажет кто-то из читателей. — Как такое возможно? Ведь утилизированные машины разбираются и перерабатываются!». Не так все просто!

Восстановление регистрации сданного в утиль автомобиля невозможно. Но это относится лишь к тем машинам, которые оказались на пунктах переработки. Однако полученная в ГИБДД справка об утилизации вовсе не означает, что машина в скором времени окажется в пункте приема. Многие владельцы получают данный документ только для того, чтобы не платить налоги за транспортное средство, которое ими не используется. А некоторые при этом пытаются еще и заработать на его продаже.

Утилизация

Результат проверки	Утилизирован	Дата	23.01.2016
--------------------	--------------	------	------------

Информация по данным ГИБДД о нахождении автомобиля в реестре утилизированных. Выполнить регистрационные действия после утилизации нельзя.

Фактом утилизации считается:

- Свидетельство об утилизации ТС, выданное в рамках госпрограммы;
- Справка, выданная центром утилизации или пунктом приема металломолома;
- Подтверждение от владельца авто о самостоятельной утилизации машины.

Новый владелец не сможет поставить утилизированный автомобиль на учет в ГИБДД. Придется восстанавливать документы на машину. Сделать это может только бывший владелец. Если бывший хозяин машины заявит, мол, я не я, и хата не моя и откажется что-либо делать для восстановления регистрации машины, то при наличии договора купли-продажи на продавца можно смело подавать в суд. Статья 451 ГК РФ предусматривает, что грубое нарушение правил ДКП может служить основанием для расторжения сделки и возврата денежных средств. Ваш иск, скорее всего, будет удовлетворен, однако судебные разбирательства могут занять немало времени.

Если вы сознательно хотели приобрести утилизированную машину (цены на подобные авто обычно в полтора-два раза ниже средних по рынку), по большому счету ничего страшного в такой покупке нет. Главное — сразу договориться с бывшим владельцем о восстановлении документов.

Автомобили после аварии

Красивый, аккуратный, яркий, будто только что с завода образец существенно падает в цене, если он уже побывал в аварии. Такие машины знающие перекупщики реставрируют в два счета и преподносят покупателю в лучшем виде. Порой с первого взгляда и не заметишь, что может таить в себе почти новенькое авто. А привлекательная цена на фоне других машин с видимыми сколами сразу подтолкнет к покупке. Прибавит азарта классическая фраза: «Хотел продать за 500, но тебе отдам за 470...».

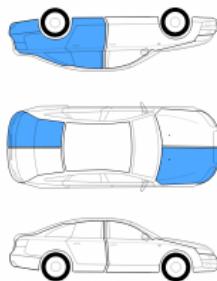
Пробить автомобиль на ДТП необходимо не только потому, что не хочется переплачивать забитое авто. Обман — дело неприятное, но одно дело просто крашеный бампер, у которого однажды начинает облезать лак и отваливаться краска со шпаклев-

кой. Другое дело — если автомобиль побывал в серьезном ДТП и сварен из нескольких частей или геометрию кузова выправили не до конца, в связи с чем его конструкция ослаблена. Машину может разорвать на ходу. В случае сварки двух частей у нее могут не сработать подушки безопасности при ДТП или сработать произвольно безо всякого столкновения. Поэтому проверка авто на аварии перед покупкой — первая и важная необходимость.

ДТП по данным ГИБДД

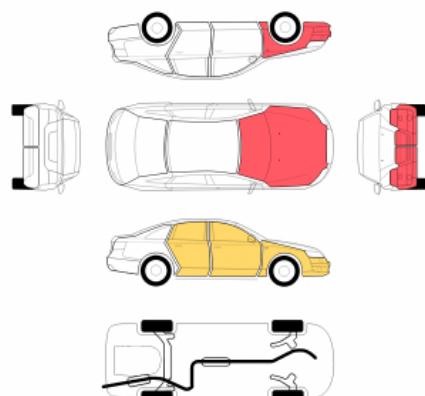
Результат проверки Обнаружено 2 ДТП на 14.06.2017

1. Дата	03.06.2016
Номер	730011674
Тип	Столкновение
Организация	ГИБДД
Регион	Москва



Данные актуальны на 14.06.2019

2. Дата	20.08.2015
Тип	Дорожно-транспортное происшествие
Повреждения	<10% от страховой суммы
Организация	Страховая компания
Тип страховки	КАСКО
Другие повреждения	Смещение двигателя Смещение переднего моста



Если повреждения авто несущественные (замена бампера, фар, зеркал, 1-2 поцарапанных элемента кузова), то, в принципе, покупка может оказаться выгодной. По крайней мере, на отечественной модели можно устраниить такие нюансы за 25-30 тысяч

рублей. А значит, смело просите скидку на эту сумму и радуйтесь приобретению.

Не все ДТП регистрируются в ГИБДД, а значит, не все числятся в базах данных. В этом случае поможет информация о расчетах страховых ремонтных работ, которые содержит отчет сервиса «Автокод». В разделе «Страховые работы» вы найдете информацию о том, когда и какие детали были повреждены, а также стоимость ущерба.

Расчёт ремонтов в страховых компаниях

Количество расчётов 2

Расчёт: 1

Дата калькуляции	24.12.2013	Общая стоимость	от 12 270 ₽	до 13 029 ₽
Номер документа	1177-2232-19-НЭ	Стоимость работ	от 1 891 ₽	до 2 008 ₽
Пробег	1 063 км	Стоимость окраски	от 10 379 ₽	до 11 021 ₽
Исполнитель расчёта	МАКС ЗАО Москва			
Категория исполнителя	Станция технического обслуживания			

Наименование

Дверь з премонтная краска s3

Вид ремонта

Окраска ремонтная (площадь повреждения детали <20-50%)

Облицовка бампера зремонтная краска s3

Окраска ремонтная (площадь повреждения детали <20-50%)

Боковина премонтная краска s3

Окраска ремонтная (площадь повреждения детали <20-50%)

Колесо (колеса) з - с/у

Вспомогательные работы (демонтаж/монтаж, чистка, устранение перекосов и пр.)

[Показать остальные позиции \(9\)](#)

К тяжелым повреждениям относится нарушение геометрии кузова, которое, как правило, является следствием лобового столкновения. С таким дефектом проблем точно не оберетесь — впоследствии будет быстро изнашиваться резина, трескаться стекла, появится утечка в салоне и т. д. Поэтому настоятельно советуем отказываться от таких ТС прямо на месте.

Если решите проверить машину через [«Автокод»](#), обратите внимание еще на один пункт — «Аукцион ТС с тотальным ущербом». Если автомобиль участвовал в таком аукционе, то покупать его точно не стоит.

Аукцион ТС с тотальным ущербом NEW

Количество записей: 1

Номер аукциона:	2016-06-11.AON.1201506111047029	Адрес пользователя:	Большая Ордынка 50
Дата размещения:	11.06.2016 00:00	Индекс пользователя:	115184
Пользователь, разместивший лот:	ЗАО МАКС	Город пользователя:	Москва
Пробег ТС:	132222	Телефон пользователя:	91234567890

№ Повреждения ТС:

1. Передняя часть
2. Левая сторона
3. Правая сторона
4. Задняя часть
5. Крыша

[Показать остальные повреждения 10](#)

Технические проблемы

Чтобы после покупки авто серьезные погрешности не стали для вас сюрпризом, разберемся в самых опасных технических проблемах.

- **Поломка двигателя** — самая опасная из всех болячек. Иногда ремонт двигателя оценивается в половину стоимости автомобиля.
- **Гнилая проводка** тоже восстанавливается недешево. Проблемы с электрикой часто оставляют незамеченными. Однако стоимость ремонта потом может обойтись в 10-200 тысяч рублей.

- **Ржавчина** говорит о том, что машине пора отправляться на пенсию. Цена ремонта – от 10 тысяч рублей и выше.
- **Машина-перевертыш** – это авто, совершившее кувырок во время ДТП. Как правило, у таких автомобилей имеются явные нарушения геометрии кузова, а это может послужить созданию нового ДТП на дороге. Жизнь дороже, поэтому перевертыши лучше всего сразу отправлять в утиль.
- **Автомобиль-конструктор** сваривается после ДТП из частей от разных авто. Как при этом он будет вести себя на дороге, не знает никто. А значит, данное ТС опасно для жизни.
- **Утопленник.** Авто, хоть раз затопленное водой, начинает медленно гнить. Плюс ко всему от него начинает источать соответствующий запах. Машина старится и в конечном счете погибает. Лучше сразу утилизируйте.
- **Автомобиль после пожара** может быть менее проблематичным, чем утопленник. Все зависит от степени пожара и объема ремонтных работ.

Не надейтесь, что вы сами выявите все дефекты. Большинство из них продавцы маскируют так, что без профессионального оборудования их не опознать. Реальную оценку технического состояния авто может дать только специалист.

Как обманывают покупателей автосалоны

Больше половины современных автолюбителей стремятся приобрести машину в специализированных точках – дилерских центрах и мелких автосалонах. Почему-то покупатели считают, что там сделка будет безопасной. Но это не всегда так.

И если дилерским центрам действительно можно доверять, то с мелкими автосалонами нужно быть настороже.

Официальные дилеры получают прибыль от продажи машин крупных автоконцернов, с которыми у них заключен контракт. Поддержанные экземпляры обычно попадают к ним по trade-in. То есть покупатель сдает свой автомобиль, доплачивает и получает новую дилерскую машину. Несомненным плюсом дилерских центров является их надежность. Такие компании чаще всего заботятся о своей репутации.

Сегмент дешевых авто здесь крайне скучен. Так, к примеру, «Оками Маркет» предлагает только два вида марок стоимостью ниже 300 тысяч рублей. По этой причине покупатели идут в мелкие автосалоны, где выбор бюджетных авто намного больше.

Деятельность мелких салонов направлена на продажи б/у автомобилей. Основной доход таких компаний формируется именно этим направлением. Зачастую такой автосалон представлен в виде обычной стоянки со множеством машин разных марок.

Покупка авто в мелких автосалонах имеет множество нюансов. Прежде чем приобрести б/у авто, рекомендуем внимательно прописать все пункты договора купли-продажи.

Мелкий салон постараётся забрать у вас сумму, превышающую указанную в объявлении. Главной «фишкой» таких заведений является многостраничный договор с бесконечными пунктами. Покупатель быстро устает и упускает из виду самые актуальные моменты. В частности, может быть прописано обязательство оплаты 10-15 тысяч за предпродажную подготовку, составление договора купли-продажи, проведение диагностики, консультации.

Даже после вычеркивания данных пунктов из договора, нельзя терять бдительность. Новую распечатку могут подменить. Это могут сделать под предлогом неправильных пунктов и необходимости закрепления договора подписями и печатью.

В подобных местах распечатка может занимать час времени. Это направлено на ослабление внимания покупателя. Общая атмосфера усугубляется постоянным напоминанием о скором закрытии.

Обязательно в договоре обратите внимание на то, кто является продавцом. Часто салоны указывают в этой графе договора бывшего владельца, никаких упоминаний в договоре о самом салоне нет. Получается, если автомобиль окажется проблемным, то предъявить претензии автосалону не получится, придется искать бывшего собственника, которого вы в глаза ни разу не видели.

Обязательно пробивайте историю автомобиля, если покупаете авто в таких местах. Здесь запросто можно столкнуться с машинами со скрученным пробегом, автомобилями после такси, восстановленными после ДТП и даже «утопленниками».

Часть 4

ОСМОТР АВТОМОБИЛЯ



Осмотр автомобиля

Как только будет определено место и время встречи с продавцом, открываем Яндекс.Карты, Google Maps или подобный сервис и изучаем местность и ближайшие окрестности. Это может быть двор, парковка торгового центра, рынок, автосалон. Простейшие правила личной безопасности предлагают отказаться от встречи на пустыре или в глухом закутке гаражного кооператива. Никогда не берите на первую встречу деньги, даже для задатка. В случае успешной сделки несложно доехать до банкомата и снять нужную сумму или все перекинуть деньги на карточку.

Найдите профильный сервис в подходящем районе. И лучше, чтобы это был не сервис официального дилера, где диагностика стоит, как номер люкс в пятизвездочном отеле Лас-Вегаса, а «марочная» СТО. В таком сервисе работают исключительно с вашей маркой машины и заранее знают слабые места, что позволит получить от техосмотра максимум. Не лишним будет позвонить на СТО и договориться о том, что вы приедете показать автомобиль в определенный промежуток времени. Как правило, диагностика в сервисе не занимает много времени, а при предварительной договоренности вас могут пустить на подъемник даже без очереди.

Отправляясь на осмотр автомобиля, обязательно взьмите с собой:

- **Небольшой магнит и мягкую ветошь.** С помощью этих материалов легко определить наличие слоя шпаклевки на кузове автомобиля.

- **Зеркальце.** С его помощью удобно осматривать днище на предмет деформации, ржавчины или сквозной коррозии.
- **Отчет «Автокода» с историей автомобиля.** Эти данные позволяют упростить торг на месте.
- **X/б перчатки.**
- **Толщиномер.** Поможет определить, перекрашивался ли автомобиль.

Далее мы пошагово расскажем, как действовать на осмотре автомобиля.

Проверка документов

Прежде всего следует убедиться, что осматриваемый автомобиль – действительно тот, за который его выдают. Для этого достаточно провести банальную сверку номеров и сопоставить данные:

- паспорта транспортного средства;
- свидетельства о регистрации транспортного средства;
- данные заводской таблички с VIN;
- данные, полученные из отчета «Автокода»;
- сведения из документа, удостоверяющего личность продавца.

Должны соответствовать все номера и коды, иначе время на осмотр терять не стоит.

Не стоит тратить свое время, если продавец не является собственником, при этом у него нет нотариально заверенной доверенности на продажу автомобиля.

Затем стоит изучить другие документы:

- Сервисную книжку (при наличии). Смотрим отметки о пройденном техобслуживании, даты проведения и ремонтные работы.

- Документы из автосервисов, если машина дополнительно проходила ремонт и обслуживание.

Здесь стоит изучить, какие узлы и агрегаты выходили из строя и как часто владелец обращался с проблемой к мастерам. Большинство автолюбителей хранит все эти документы, чтобы при продаже подтвердить бережное отношение к машине. А вот отсутствие актов может говорить либо о безалаберности хозяина, либо о попытке скрыть частые ремонты, либо о других проблемах.

Визуальный осмотр

После изучения документов следует перейти к непосредственному осмотру авто. Осматривая кузов, не спешите сразу тыкать в пороги магнитом, а в крылья — толщиномером. Сначала просто обойдите автомобиль вокруг, оцените наличие вмятин, царапин и потертостей. Попросите, чтобы продавец показал вам недостатки, о которых шла речь при общении по телефону.

Большое значение имеет равномерность износа шин. Оцените высоту протектора каждого из колес. Попросите посмотреть «запаску». Если износ явно неравномерен, скорее всего, имеются проблемы с подвеской, ремонт которой стоит достаточно дорого. Но, что гораздо хуже, речь может идти и о нарушенной геометрии.

Попросите запустить двигатель. При этом обратите внимание на цвет и «аромат» выхлопа. Обратите внимание, насколько быстро заводится мотор, как ровно он работает. Перестуков, потряхиваний, сизого или белого дыма из выхлопной трубы быть не должно. Если подставить руку к выпуску глушителя, то должна ощущаться равномерная пульсация.

Если все в порядке, не спешите радоваться. Современные присадки на несколько дней обеспечивают практически идеальную работу ДВС, которому остро нужен капитальный ремонт.

Поиск следов удара и коррозии

Машины даже младше 5 лет могут иметь следы коррозии, в том числе и сквозной. Этой «болезни» подвержены почти все выходцы из Поднебесной и транспорт узбекской сборки. Но и Ford, Audi или BMW после серьезного удара могут начать корродировать в поврежденном месте, а с российскими антигололедными реагентами металл прогнивает насквозь крайне быстро. Особенно проблемные места — пороги. Оценить их состояние позволяют неодимовый магнит, мягкая ветошь и зеркальце.

Вот как нужно проводить проверку:

- Оцениваем визуально соответствие толщины, цвета и равномерности порога.
- С помощью зеркала осматриваем нижнюю и заднюю часть порога, уделяя внимание зоне поддомкратных упоров (если таковые есть).
- Накладываем ветошь на кузовной элемент и подставляем магнит. Если он не примагничивается, элемент уже зашпаклеван. Отсутствующие повреждения на двери и стойке, а также в верхней части порога при раскрытой двери свидетельствуют о коррозии и последующем скрытии этого факта.

Прогнивший порог является поводом к серьезному удешевлению, так как свидетельствует о снижении степени безопасности автомобиля. Ведь жесткость кузова оказывается существенно ниже, что особенно опасно при столкновениях и может повлечь за собойувечья или даже смерть водителя и пассажиров.

Порог — вполне заменяемая деталь, поэтому, если продавец готов сбросить цену, можно подумать на тему покупки. В большинстве случаев продавец в курсе, во сколько обойдется ремонт,

поэтому может либо резко сбросить цену, либо закончить осмотр уже на этом этапе.

Проверка ЛКП

Следующий шаг осмотра — проверка состояния и толщины лакокрасочного покрытия (ЛКП). Толщиномер, взятый в прокат, позволит определить крашеные детали.

Осмотр выполняется в следующем порядке:

- кромка капота;
- прилегающие крылья, в том числе за колесными арками и в месте крепления головной оптики;
- двери и пороги;
- передняя стойка;
- центральная стойка;
- задняя стойка;
- задние крылья;
- крышка багажника.

Уделите внимание внутреннему пространству багажника. В большинстве случаев следы ремонта особенно не прячут и просто прикрывают обивкой, ковриками. Загляните в нишу «запаски». При серьезных ударах следы повреждений будут видны, так как качественную рихтовку этого отделения обычно не делают.

Средний показатель для заводских автомобилей составляет 100-150 микрон. Цифры выше явно свидетельствуют о том, что машина была перекрашена.

Если толщиномера нет, придется довериться своему зрению, однако современный компьютерный подбор автоэмалей позволяет добиться соответствия цвета на 99,9%.

Само по себе наличие качественно окрашенных деталей не всегда говорит о том, что машину покупать не стоит. Бывает, что даже покупаемый в салоне автомобиль уже однажды подкрашивался из-за неаккуратного съезда с автопоезда или маневрирования на стоянке дилера. Вопрос, что кроется за окраской?

При проведении первичного осмотра задавайте вопросы продавцу: по какой причине было обновлено ЛКП, почему об этом не было сказано при общении по телефону (если продавец пытался скрыть этот факт). Оценивать состояние кузовной покраски стоит даже в том случае, если в отчете «Автокода» нет данных о ДТП с участием осматриваемого автомобиля. Дело в том, что многие мелкие аварии решаются на месте, без привлечения ГИБДД и страховых компаний. Или же бывший владелец мог случайно наехать на столб или зацепить ворота гаража.

Отдельно следует отметить наличие окраски либо сколов и других повреждений на бамперах. Так как бампер нужен как раз для компенсации всевозможных ударов при наезде на сугробы, бордюры и прочие препятствия, то у нормально эксплуатируемой машины повреждения краски на этом кузовном элементе вполне допустимы. То же касается передней кромки капота, особенно у машин старше 3 лет. При движении на высокой скорости даже мелкий камушек, вылетевший из-под колес впереди идущего авто, вполне может оставить царапину на кромке капота.

Не стоит отказываться от автомобиля лишь по той причине, что у него имеются повреждения краски на бампере или капоте. Более того, обычно это свидетельствует об отсутствии лобовых

столкновений. Однако некоторые нечистые на руку продавцы могут подменить капот и бампер, пытаясь скрыть последствия серьезного ДТП.

Любое серьезное ДТП требует кузовных работ. Иногда деталь поддается рихтовке, но бывает, что кузовной элемент необходимо заменить. А замена происходит лишь в случае, когда сила удара была слишком высокой.

Ничего плохого в замене кузовного элемента нет, особенно если она произведена технически грамотно. Другое дело, что на вторичный рынок зачастую попадают автомобили, которые прошли «стапель», то есть к геометрии кузова есть много вопросов. Купить машину с «уведенным» кузовом — нажить большое количество проблем. Она заведомо менее безопасна, покрышки изнашиваются быстрее, а курсовая устойчивость оставляет желать лучшего.

Чаще всего о замене элементов говорит несоответствие ширины зазоров между панелями кузова. Как бы тщательно не производились ремонтные работы, добиться полного соответствия ширины зазоров с заводскими невозможно. Поэтому, обнаружив несоответствие, первым делом уточняйте подробности.

Замена крыльев, дверей, капота или порогов не говорит о том, что придется отказаться от покупки. Однако это будет весомым поводом для торга!

Для определения следов демонтажа кузовных элементов нужно:

1. Открыть капот и багажник и осмотреть крепления элементов. Если на болтах имеются следы воздействия ключей, это говорит о произведенном ранее демонтаже.

2. Похлопать дверями. Открываться и закрываться они должны с одинаковым усилием.
3. Оценить состояние креплений петель дверей. Следов воздействия инструмента быть не должно.
4. Подергать декоративные панели дверей со стороны салона. Замененные пистоны зачастую не обеспечивают нормального и плотного прилегания обшивки.
5. Осмотреть уплотнители. Их износ должен соответствовать возрасту автомобиля.

Многие перекупщики скрывают следы демонтажа, окрашивая крепежные элементы в цвет кузова. Но добиться заводского качества они уже не в состоянии, поэтому при обнаружении несоответствия тона, наплывов и потеков ЛКП уточняйте, зачем скрывались следы ремонта.

Выявление проблем с геометрией кузова

Визуально выявить проблемы с геометрией кузова машины возможно.

Для этого необходимо:

1. Оценить равномерность износа покрышек. Если геометрия нарушена, износ будет неравномерным из-за невозможности выставить развал/схождение.
2. Оценить ширину зазоров панелей кузова. Несоответствий быть не должно, ширина зазоров везде должна быть одинаковой.
3. Оценить состояние лонжеронов. Их видно как в подкапотном пространстве, так и со стороны днища. На лонжеронах не должно быть складок, волн и тем более следов сварки.

4. Определить, есть ли следы ремонта крыши. Это можно сделать с помощью толщиномера или путем оценки плотности прилегания дверей. Если перед вами «перевертыш», рекомендуем отказаться от покупки. У такого авто будут проблемы с регулярно трескающимися стеклами, протеканием уплотнителей во время дождя. Сбыть «перевертыш» сложно.

Оценка систем смазки и выхлопа

Осмотрев кузов, переходите к оценке подкапотного пространства и выхлопа. Для этого необходимо:

1. Оценить уровень всех заправочных объемов (антифриз, тормозная жидкость и пр.). Все они должны быть выше отметки MIN. Особое внимание уделите цвету антифриза. Он не должен иметь ржавого оттенка. Если следы ржавчины присутствуют, мотор, скорее всего, уже пострадал от перегрева.
2. Вынуть и проверить масляный щуп. Масло не должно собираться комками, от него не должно пахнуть бензином, и оно должно образовывать на щупе тонкую пленку.
3. Осмотреть маслозаливную горловину. На крышке не должно быть никакого налета. Наличие свежих потеков рядом с горловиной может свидетельствовать о том, что моторное масло менялось недавно. Поскольку масло в продаваемой машине никто обычно не меняет, можно сделать вывод, что продавец что-то скрывает.
4. Осмотреть масляный фильтр (обычно он на виду).
5. Постараться выявить потеки рабочих жидкостей на корпусе ДВС, в местах подсоединений шлангов и патрубков.
6. Если двигатель мытый, это может говорить либо о хорошей предпродажной подготовке, либо о попытке скрыть утечки.

Если погода теплая, осадков нет и не было как минимум сутки, можно оценить состояние двигателя по выхлопу:

1. Он не должен быть цветным. Белый цвет говорит о прогорании прокладки, вследствие чего антифриз попадает в камеру сгорания; сизый – о большом износе мотора, так как масло попадает в камеру сгорания; черный – смесь чрезвычайно обогащена бензином.
2. Пульсация выхлопа должна быть ровной и стабильной.

В конце концов, такая проверка нужна не только при покупке авто, но и во время его эксплуатации. Оценка систем смазки подскажет, когда нужно менять масло, и первая укажет на появившиеся неисправности.

Что еще можно оценить самостоятельно

Приведем еще ряд параметров автомобиля, которые вы можете оценить самостоятельно и которые помогут определиться с покупкой и ее стоимостью.

1. **Люфт рулевого управления.** С выключенным двигателем покачайте руль. Если при большом холостом повороте присутствует люфт, то придется ремонтировать рулевое управление.
2. **Стояночный тормоз.** Должен блокировать колеса на третьем щелчке.
3. **Кнопки блокировки, дистанционного открывания багажника и лючка бензобака.** Почему-то мало кто уделяет внимание проверке работоспособности этих элементов.
4. **Работоспособность брелка сигнализации.** В практике встречаются случаи, когда на ключи навешивается первый попавшийся брелок без батарейки, хотя сигнализация в машине вообще не установлена. Поэтому, если в ответ на ваш вопрос, работает

ли брелок, продавец говорит о севшей накануне батарейке, не верьте и мысленно откладывайте 7-12 тысяч рублей на установку сигнализации.

- 5. Регулировка зеркал.** Увы, но в условиях города зеркала — расходный материал. Их часто сносят проезжающие машины или неуклюжие пешеходы, а владельцы не всегда восстанавливают настройку в полном объеме. Нередко они просто сажают запчасть на старые крепления, не подключая к приводам и тягам.
- 6. Омыватели стекол, фар, работа дворников.** Если продавец говорит о кончившейся «омывайке», скорее всего, неисправен насос. Мысленно отложите еще несколько тысяч на ремонт.
- 7. Система регулировки сидений.** Особенной хрупкостью конструкции почему-то отличаются французские автомобили.
- 8. Изношенность сидений.** Самое просиженное место — водительское. Если все посадочные места имеют отчетливые следы износа, скорее всего, перед вами автомобиль бомбилы. Если же таксист легальный и продает свою рабочую машину, проверка по «Автокоду» позволит определить этот факт.
- 9. Царапины под ручками дверей, четкость их работы.** Даже самые дорогие иномарки имеют чуть более тугие ручки пассажирских дверей. Сильные царапины или другие мелкие дефекты под ручками, а также подозрительно легкий ход опять-таки может подсказать, что этот автомобиль служил рабочей лошадкой для бомбилы.
- 10. Прокуренность салона.** Даже если вы сами дымите подобно паровозу, прокуренный салон — весомый аргумент для торга. Поэтому осмотрите потолок и стойки, постараитесь уловить следы табачного дыма.
- 11. Чистота сидений.** Если сиденья закрыты чехлами, снимите их. Обивка сидений не должна быть идеально чистой, но иногда

под тканевыми накидками прячут грязь, прожженности от сигарет и прочие неприятные вещи.

12. Ремни безопасности. Подергайте все ремни, они должны легко вытягиваться, а при рывке должен срабатывать стопор. Следы повреждений на ремнях недопустимы. Замки ремней должны легко фиксировать пряжку и не менее легко выдавать ее назад.

Не забудьте проверить машину в движении. Тест-драйв позволит наиболее детально изучить авто.

Тест-драйв

Не настаивайте на том, чтобы ехать за рулем автомобиля. Вам вполне хватит поездки на пассажирском месте, чтобы получить исчерпывающую информацию. На водительском месте будет достаточно посидеть, чтобы проверить регулировки под себя и настройки зеркал.

На что стоит обратить внимание во время тест-драйва:

- удобство посадки на водительском сиденье;
- регулировку рулевого колеса по вылету и углу наклона;
- исправную работу двигателя и трансмиссии (не должно быть шумов и стуков в работе двигателя, не должно быть синего, черного и белого выхлопа, должно быть легкое и четкое переключение передач, не должно быть рывков и толчков при переключении передач);
- исправную работу тормозной и ходовой части (легкость вращения руля, реакция автомобиля на нажатие тормоза, плавность и отсутствие посторонних шумов при движении по неровностям дороги);
- обзорность боковых зеркал и зеркал заднего вида.

Далее разберем тест-драйв пошагово.

Шаг 1. Попросите владельца запустить двигатель и немножко «погазовать». В случае неисправности мотора даже неопытному водителю будут резать слух вероятные постукивания, металлические звуки. Исправный ДВС должен работать ровно, с приятным для слуха звуком. Любые подозрения — лишний повод загнать машину в сервис для диагностики, так что не стесняемся записывать замечания себе в блокнотик.

Если все в порядке, то предлагаем продавцу проехаться по трассе, затем по грунтовой дороге и в финале по городу.

Шаг 2. Выезжаем на трассу. Этот этап позволит нам оценить разгон автомобиля, его поведение на дороге. Если выбираете машину с автоматической коробкой передач, можно оценить плавность переключения передач, нет ли заметных «пинков» и толчков. Заметные толчки при разгоне автомобиля говорят о неисправности коробки передач, что может вылиться в крупную сумму последующего ремонта.

Попросите водителя максимально быстро набрать скорость от 60 км/ч до 90 км/ч. Это даст понять, насколько комфортно будет совершать обгоны по трассе. На скоростях 80-90 км/ч можно приблизительно оценить шумоизоляцию машины, можно ли в машине спокойно говорить, не повышая голос.

Шаг 3. Лучше заранее продумать, на какую ближайшую грунтовую дорогу можно свернуть с трассы. Лезть в грязь не обязательно, если вы, конечно, проверяете не полноприводный внедорожник.

Для моноприводных авто идеально подойдет щебеночная дорога или любой другой участок, где будут присутствовать неровности дорожного покрытия.

Попросите выключить музыку в машине и прислушайтесь к работе подвески. Не должно быть слышно неестественное бряканье спереди. Если же при проезде кочек и ямок слышны постукивания, то это серьезный повод загнать машину в сервис на подъемник.

Что же касается полноприводных машин, тут самое время проверить, подключается ли полный привод. Саму его работу в сухое время года, скорее всего, проверить не получится, но если в авто есть понижающая передача, то ее как раз-таки можно проверить. Автомобиль на «понижайке» должен идти медленно, несмотря на высокие обороты двигателя. Вы сразу почувствуете этот момент.

Шаг 4. Возвращаемся в городскую среду, чтобы проверить общее поведение машины на дороге.

На светофорах понаблюдайте, легко ли переключаются передачи на механической коробке и нет ли «пинков» при начале движения на АКПП. На неисправном «автомате» небольшие толчки чаще всего проявляются при переходе с первой на вторую передачу, в самом начале движения. Однако стоит оговориться, что некоторые производители допускают слабо выраженный переход с одной передачи на другую в силу конструктивных особенностей АКПП. Почитайте в интернете отзывы о конкретной марке авто.

Попросите заехать во двор и припарковаться у бордюра. Выйдите из машины и визуально оцените уровень высоты переднего и заднего бамперов. Очень часто эти детали получают повреждения при «встрече» с поребриками и бордюрами.

Попросите водителя развернуться во дворе, понаблюдайте со стороны на радиус разворота машины. С большим радиусом разворота вкупе с низкими бамперами ваше будущее авто может доставить некоторый дискомфорт при вождении во дворах, на парковке у дома или торгового центра.

Поищите, где можно проехать по «лежачим полицейским». Будет немаловажно послушать работу подвески и в городской среде.

Проверка авто на СТО

Даже если вы привыкли все делать самостоятельно, проверку авто лучше доверить профессионалам. Ведь только осмотр в СТО может дать стопроцентную гарантию в автомобиле. Большинство машин напичканы разного рода электроникой, проверить которую можно только с помощью специального сканера и программ. Сбой одного из электроэлементов лишит вас транспортного средства надолго. К тому же только на СТО можно поднять машину на подъемнике и тщательно проверить днище автомобиля.

Напомним, что для инструментальной диагностики лучше выбрать автосервис, который специализируется на конкретной марке авто. Стоит избегать СТО официальных дилеров, поскольку там отношение к работе менее ответственное, и за рамки принятого автопроизводителем регламента мастера не выйдут. А если добавить довольно высокие цены (от 500 рублей за элемент) на любые услуги официальных дилеров, то плюсы специализированного сервиса (от 2500 за полный осмотр) будут очевидными.

Почему следует ехать именно в «марочную» СТО:

1. Мастера отлично разбираются в автомобилях конкретной марки, заведомо знают слабые места и определенные тонкости в диагностике.
2. Компьютерная диагностика производится с помощью соответствующего программного обеспечения.
3. Используется специализированное оборудование.

Конечно, и в мультибрендовом автосервисе мастера смогут посмотреть подвеску, оценить качество работы мотора и выявить серьезные недостатки и даже скрытые дефекты кузова и геометрии. Вот только в специализированном СТО вам укажут, например, на необходимость замены стоек динамической подвески Range Rover Sport, выпущенного до 2013 года, поскольку LR настоятельно рекомендует менять штатные стойки на версию нового образца. А в неспециализированном сервисе, скорее всего, просто отметят работоспособность подвески, не обратив внимания, что через 10-20 тыс. км она потребует дорогостоящей замены стоек.

Никогда не соглашайтесь ехать на СТО, предложенную продавцом. С большой долей вероятности машину будет проверять знакомый продавцу мастер, который может умолчать об обнаруженных проблемах.

Что проверять на СТО

Прибыв на станцию техобслуживания, расскажите мастеру обо всех своих подозрениях относительно кузовщины, геометрии кузова и прочих недостатках, которые вы выявили в ходе беседы с продавцом и при визуальном осмотре. Мастер достаточно быстро определит, какой кузовной ремонт производился, нарушена ли геометрия кузова (в том числе сделав измерения по контрольным точкам), срабатывали ли подушки безопасности и не заглушиены ли они в текущий момент.

К слову о сработавших подушках. Этот элемент безопасности должен меняться сразу после срабатывания. Однако далеко не всегда при кузовном ремонте после ДТП сработавшая подушка действительно меняется! Это очень дорого, поэтому если машина готовится к продаже, то индикатор просто-напросто глушится.

Выявить заглушку можно лишь при компьютерной диагностике в условиях СТО.

Следует заметить, что далеко не всегда проверяется тормозная система. Поэтому, заказывая диагностику, уделите внимание проверке тормозов на стенде. Развал-схождение также может диагностироваться только по договоренности. Не забудьте попросить мастера проверить коробку передач, если вы сомневаетесь в ее исправности. Для МКПП и АКПП существуют разные «симптомы».

МКПП:

- 1.** Передачи включаются туго.
- 2.** Передачи не всегда включаются полностью либо выскакивают.
- 3.** Посторонние шумы при работе трансмиссии.

АКПП:

1. Переключение режима работы коробки передач сопровождается ударами. Последовательность проверки: поочередное включение из режима «паркинг вверх», затем — «вниз», затем опять — «вверх».

2. Рывки, дергание, скрежет и вибрация при переключении передач под нагрузкой во время движения, особенно при плавном наборе скорости и столь же плавном торможении.

3. «Задумчивость» трансмиссии при резком нажатии на педаль акселератора. Но здесь следует сделать оговорку — АКПП разного производства могут либо полностью останавливать машину при «тапке в пол», либо резко ее ускорять. Перед тестом стоит поискать информацию об используемой коробке в интернете, либо спросить у продавца.

По результатам компьютерной диагностики, визуального осмотра, проверки на стендах и прочих тестов мастер даст полное заключение о машине. В нем будут отражены все выявленные недостатки, дефекты, а также приведен список рекомендаций (заменить ремень ГРМ, поменять тормозные диски и колодки ввиду оставшегося незначительного ресурса и пр.). По всем этим пунктам обсудите с мастером стоимость ремонтных и сервисных работ и запишите итоговую сумму.

Как проверить автомобиль, если живешь в другом городе

Чтобы как следует оценить состояние машины, которая продается в другом городе, есть два варианта. Первый из них — отправиться на осмотр самому. Для этого необходимо максимально конкретизировать поиск, распланировать время (отведите по крайней мере 2,5 часа на просмотр одного автомобиля, не пытайтесь смотреть 4-5 авто за один день) и предварительно уточнить все подробности по телефону. Вам придется немало проехать и потратить на это дополнительные средства. При этом автомобиль может оказаться в плачевном состоянии, тогда время и деньги будут потрачены зря.

Второй вариант попроще. Узнать все о технической части транспортного средства можно с помощью [выездной проверки](#). Для проведения такой экспертизы не нужно ехать в другой город и встречаться с продавцом. За вас это сделает технический специалист.

Например, выездная экспертиза от сервиса «Автокод» проходит в несколько этапов:

- сверка документов и проверка их на подлинность;

- осмотр подкапотного пространства (мастер проверяет все силовые элементы);
- проверка электроники посредством подключения диагностического сканера к OBD-разъему;
- осмотр кузова на наличие коррозии;
- проверка оригинальности стекол по маркировке и оригинальности фар по дате выпуска, отдельно уделяется внимание свету фар;
- осмотр стыков бампера, проверка геометрии кузова и гидроусилителя руля, а также работоспособности кондиционера;
- проверка ЛКП с помощью толщинометра;
- проверка давления в шинах;
- проверка подкапотного пространства и уровня масла.

После диагностики специалист присыпает подробное экспертное заключение с фотографиями вам на почту, и вы уже сами решаете, стоит покупать автомобиль или нет.

Часть 5

ТОРГ



- 5 000 ₽

↘ - 0,2%

- 20 000 ₽

↘ - 0,5%

- 35 000 ₽

↘ - 0,9%



Торг

Торг уместно выделить в самостоятельную часть процедуры покупки машины, поскольку именно от его результатов будет зависеть выгода сделки.

Самое главное, что вы должны запомнить в вопросе снижения цены на машину, — по телефону торговаться категорически запрещено! Как минимум потому, что обсуждать цену, не видя товара, глупо. Цена на продающийся автохлам может быть завышена на 100-150 тысяч рублей, а в телефонном разговоре вы сторгуете 10 000 рублей. И зачем вам это «ведро» с гвоздями за огромную сумму?

Как вести себя при встрече с продавцом автомобиля

Рекомендуем прибыть на место встречи заранее, минут за 15-20. Это не только хороший тон, это может иметь и практическое значение.

Если автомобиль в плачевном состоянии, не исключено, что продавец уже на месте устраниет очевидные проблемы: доливает жидкости, подкрашивает пороги или что-то в таком духе. Впрочем, это скорее исключение, нежели правило: куда вероятнее, что вы не застанете вашего контрагента за такой деятельностью.

Поздоровайтесь с продавцом машины уверенно, будьте твердым, но не перегибайте. Вы оба оказываетесь в условиях рынка, и здесь проявление слабости может привести к тому, что по сделке условия будут диктовать вам, а не вы.

На протяжении всей сделки наблюдайте за тем, как ведет себя продавец: на манеру его речи, на то, как он разговаривает и жестикулирует, на поведение. Тем, как он общается, продавец автомобиля заявит не только о себе, но и ненароком может сообщить информацию о машине.

Если человек лжет, то часто непроизвольно уводит взгляд в левый верхний угол. «Бегающие» зрачки во время переговоров сообщают о том, что от вас пытаются что-то скрыть. Если продавец дерганый, начинает грубить и спешит закончить встречу, то это, вероятнее всего, означает, что вас пытаются одурачить.

Не всегда улыбчивый и лояльный ко всем вашим просьбам при осмотре авто продавец предлагает отличный автомобиль без нареканий. Возможна ситуация, в которой вам дают полностью осмотреть машину, которая по итогу встречи оказывается в неудовлетворительном состоянии.

За что можно просить скидку

- 1. Большое количество владельцев.** Чем больше было собственников, тем сильнее износ автомобиля. Даже если последний владелец пользовался машиной очень аккуратно, мала вероятность, что четыре предыдущих вели себя так же.
- 2. Скрученный пробег.** Если одометр скручен, а хозяин об этом умолчал, можно смело просить скидку. В зависимости от того, насколько скручен пробег, можно скинуть до 15% от стоимости машины.
- 3. Участие в ДТП.** Если разбита фара, поцарапано крыло, покосан бампер, прикиньте, во сколько может обойтись вам починка. Эту стоимость и просите скинуть у продавца. Специалисты рекомендуют торговаться, когда сумма на ремонт по вашим меркам не превышает 30-40 тысяч. В случае, если больше, покупать машину нет смысла.

4. Непройденное ТО. Повод просить скидку, как минимум равную стоимости ТО, и как можно скорее пройти осмотр.

Торговаться можно всегда. И если реальных оснований для скидки недостаточно, вы вправе использовать хитрые приемы.

Уловки для снижения цены

Мы выделили пять методов:

1. Начните торг с минимальной цены.

Допустим, вы выбрали автомобиль за 650 000 рублей, начнайте с 600 000 рублей. Продавец будет повышать вашу цену, а вы — понижать. В итоге получится комфортная цена для обоих.

2. Предложите купить машину «здесь и сейчас».

Этот психологический триггер был популярен еще во времена существования автомобильных рынков. Предложите купить машину за 600 тысяч рублей, если стоила она 650 тысяч, но на месте. Используйте этот метод только, если в кармане на самом деле лежит 600 тысяч.

3. Скиньте цену за счет будущих работ с автомобилем.

Предложите скинуть небольшую сумму на необходимое техническое обслуживание после покупки: на замену масла, фильтров, колодок и т. п.

4. Проверьте историю автомобиля и предоставьте продавцу отчет.

Смело указывайте продавцу на нестыковки в объявлении. Обнаружили скрученный пробег, просите скидку. Если выяснили, что у машины было много владельцев, то подробно расспросите, как за ней ухаживали предыдущие водители. Внимательно изучите историю ДТП: чем больше мелких повреждений, тем сильнее снижайте цену.

5. Смотрите на мелочи.

Притираться к слишком пыльным колесам, конечно, не нужно. Но если нет второго комплекта ключей, запаски или в машине не приятно пахнет, просите скинуть цену за все недочеты. Это кажется мелочью: 500 рублей за одно, 1500 – за другое, в итоге может набежать как раз на ту сумму, которой вам не хватает. Если продавец принципиально не готов уступить несколько тысяч, а вам как раз их и не хватает, скажите ему об этом честно, иногда это может сработать.

За помощью в торге можно обратиться к автоподборщикам. Они скинут цену профессионально и обоснованно, вот только им за это тоже придется заплатить. Другой вариант – обратиться к техническим специалистам. Они укажут на уязвимые моменты, а вы уже сами обоснуете перед продавцом, почему он должен дать за это скидку.

Грамотная техническая проверка позволяет снизить стоимость ТС на 15-30%. Максимальная сумма, на которую удалось скинуть цену автомобиля нашему специалисту [выездной проверки](#), составила 150 000 рублей.

Как торговаться в автосалоне

Уверенность – большое преимущество в процессе торга. Однако не менее важно демонстрировать недовольство, раздражение. Лучше выказать нежелание покупать авто, чем с улыбкой соглашаться на слова менеджера по продажам. Это вынудит его пойти навстречу вашим требованиям.

Важно сохранять железное спокойствие вплоть до момента подписания договора. Продавец может попытаться искусственно создать суету, заговорить зубы. Твердо стойте на своем. А еще лучше приведите свидетеля (толкового друга, коллегу), он поддержит вас и не позволит менеджеру слишком зарваться.

Есть еще одно правило: торговаться имеет смысл не более получаса. Если за это время автосалон не скинул цену, скорее всего, усилия напрасны. Можно, правда, пойти на хитрость и заявить, что в соседнем салоне предлагают такой же автомобиль дешевле.

Распространенные ошибки

Многие клиенты автосалонов совершают типичные ошибки:

- не проверяют заинтересованное авто;
- не торгаются при покупке машины в автосалоне;
- не читают договор купли-продажи.

Слепо доверяя работникам салона, вы идете на неоправданный риск. А ведь чтобы перестраховаться, достаточно потратить несколько минут и изучить подробную историю авто. А при малейших сомнениях в техническом состоянии автомашины можно пригласить выездных экспертов. Все это — возможности для торга.

Перед подписанием договора купли-продажи не лишним будет внимательно изучить его. В документе не должно быть двусмысленных формулировок, касающихся прав покупателя и продавца. Кроме того, убедитесь, что в договор внесена имена та сумма, которую удалось выторговать.

Сколько можно реально сэкономить, торгуясь в салоне

Планируя поход в автосалон, помните: почти каждый менеджер склонен пойти вам навстречу и скинуть цену, поскольку его зарплаток зависит от количества проданных машин и начисленных бонусов. Продавец кровно заинтересован, чтобы вы купили автомобиль.

С другой стороны, менеджер не вправе делать крупную скидку без согласования с начальством, которое не любит терять лишних денег. Поэтому надеяться на слишком большой куш не стоит. Приличной считается скидка в размере 5-10% от цены авто.

Часть 6

ОФОРМЛЕНИЕ СДЕЛКИ



Оформление сделки

Сегодня действует упрощенная система покупки и регистрации подержанных автомобилей. Продавцу больше нет необходимости снимать автомобиль с учета с целью продажи, а затем ехать с покупателем на сверку номеров. Покупателю для перерегистрации достаточно предъявить документы на автомобиль и договор купли-продажи в ГИБДД, после чего пройти сверку номеров и стать законным обладателем машины.

Помните — важно подстраховаться, чтобы в случае проблемной покупки суд признал вас добросовестным продавцом. Для этого рекомендуем сохранять скрины объявлений. Например, если в объявлении написано, что автомобиль не бит, не крашен, ограничений не имеет, а потом оказывается, что все по-другому, то скрин объявления подтвердит, что продавец умышленно вас обманул. Плюс нужно будет сделать скрины всех проверок. Это послужит подтверждением того, что вы проверяли автомобиль по всем возможным базам и значит, вы добросовестный продавец. В таком случае суд примет вашу сторону.

Уберечь себя от проблем с залоговым авто поможет поход к нотариусу. Все залоговые машины отображаются в реестре залогов. Однако есть риск, что на момент проверки авто там еще не появится, а на момент покупки его уже внесут в реестр. Нотариус при вас проверит автомобиль через реестр залогов и заверит тот факт, что автомобиль на данный момент не находится в залоге. Если после покупки проблемы все-таки возникнут, суд признает вас добросовестным покупателем и окажется на вашей стороне.

Как заполнить договор купли-продажи

Обратите внимание, что правом подписи договора купли-продажи со стороны продавца располагают только:

1. Собственник (собственники) ТС по ПТС.
2. Лицо, представляющее интересы собственника ТС на основании нотариально оформленной доверенности.
3. Представитель юридического лица. В этом случае договор также подтверждается печатью организации, где покупается автомобиль.

Больше никто не имеет права подписывать договор купли-продажи, за исключением случаев, когда автомобиль принадлежит несовершеннолетнему или лицу, признанному недееспособным по решению суда. В такой ситуации договор подписывается родителем или опекуном (что подтверждается документально). Полномочие, позволяющее поставить свою подпись под договором, указывается в преамбуле с указанием документа, его номера и даты.

Вот краткий чек-лист заполнения договора купли-продажи:

- заполните договор в трех экземплярах ручкой темного цвета;
- укажите дату и город, в котором происходит оформление сделки;
- поставьте номер договора, чтобы вписать его позже в ПТС, например, 01012017 (день, месяц и год продажи);
- впишите паспортные данные продавца и покупателя;
- заполните данные автомобиля;
- укажите стоимость автомобиля;
- обменяйте ключи на деньги;

- подписьвайте документ, заверять у юриста его не нужно, ставить печать тоже.

[Скачать бланк договора](#)

Перед подписанием обязательно изучите все пункты договора, в том числе обратите внимание на дату передачи ТС. При работе с документами уймите эйфорию от покупки, поскольку нередко проблемы возникают из-за невнимательного прочтения договора.

При заполнении графы стоимости автомобиля учтите, что указывать следует полную стоимость, за которую вы покупаете машину. Ведь в случае возникновения проблем продавец будет обязан вернуть лишь те деньги, которые указаны в договоре.

**ДОГОВОР КУПЛИ-ПРОДАЖИ
ТРАНСПОРТНОГО СРЕДСТВА (НОМЕРНОГО АГРЕГАТА)**
от «15» июля 2017 г

г. Москва

Пятнадцатое июля две тысячи семнадцатого года

Мы, нижеподписавшиеся граждане Российской Федерации:

Сидоров Семен Семенович 10.10.1978 года рождения, паспорт
серия 2003 номер 123456, выдан 11.10.2003 года
ОУФМС России по г. Москва, код подразделения 001-002,
зарегистрированный(ая) по адресу: г. Москва ул. Синяя д. 6 кв. 122, именуемый(ая) в дальнейшем

«Продавец», с одной стороны и

Иванов Иван Иванович 12.12.1980 года рождения, паспорт
серия 2004 номер 654321, выдан 12.10.2004 года
ОУФМС России по г. Тверь, код подразделения 002-001,
зарегистрированный(ая) по адресу: г. Москва ул. Зеленая д 7Б кв.2, именуемый(ая) в дальнейшем

«Покупатель», с другой стороны, заключили настоящий договор купли-продажи транспортного средства (номерного агрегата) о нижеследующем:

1. «Продавец», имея в собственности транспортное средство (номерной агрегат):

Идент. № (VIN): XXX1234555643 № кузова: XXX1234555643
Марка, модель: BMW X5 № шасси (рамы): не установлен
Тип ТС: Легковой Паспорт ТС: серия 20 № 123456
Модель, № двигателя: M50 328477 выдан: МРЭО г. Москва 12.01.2016 г.
Цвет: ЧЕРНЫЙ Год выпуска: 2015
Свидетельство о регистрации ТС:
серия 20 04 № 443332, выдано: Регистрационный знак: A111AA199
г. РЭГ ГИБДД №1 г. Москва г.

стоимость которого оценивается сторонами в 1 000 000
(один миллион) рублей, передает его в собственность «Покупателя»;

2. «Покупатель» принимает данное транспортное средство (номерной агрегат) и уплачивает его стоимость «Продавцу»;

3. «Продавец» передает «Покупателю» транспортное средство (номерной агрегат) свободным от любых прав третьих лиц;

4. Право собственности на транспортное средство (номерной агрегат) переходит к «Покупателю» с момента подписания настоящего договора.

5. Подписи сторон:

«Покупатель»
Транспортное средство
BMW X5 получил:

«Продавец»
Денежные средства в размере 1 000 000
(один миллион) рублей получил:

Если вы не взяли с собой деньги либо они лежат на банковском счете, вам следует зарезервировать покупаемый автомобиль. Делается это с помощью задатка. Задаток оформляется в виде расписки, где указывается сумма задатка, предмет задатка с указанием VIN (а не госномера), контрагенты (данные продавца и покупателя), обязательство продать автомобиль за такую-то сумму и число, до которого должна быть совершена сделка.

Чтобы обезопасить себя, вам стоит сфотографировать паспорт продавца: основной разворот с фотографией и паспортными данными, а также страницу с постоянной регистрацией.

При выплате полной стоимости обязательно утите объем задатка. Расписка о задатке возвращается после подписания договора купли-продажи.

Как заполнить ПТС

После подписания договора вы получаете комплект документов, включая ПТС. Следует незамедлительно вписать себя как нового собственника автомобиля, прежний владелец расписывается в соответствующей графе.

Заполняются следующие графы:

- наименование собственника (ФИО);
- адрес;
- дата передачи (продажи);
- документ о праве собственности (в вашем случае договор купли-продажи от определенного числа);
- подписи нового и прежнего владельцев.

Остальные графы заполняются сотрудником ГИБДД при постановке на учет.

После внесения данных в ПТС, подписания договора и его оплаты вы становитесь полноправным собственником машины, забираете ключи, прочие вещи (если вы о них условились) и... счастливо отбываете в страховую компанию для покупки полиса ОСАГО. Существует мнение, что законодательство позволяет в течение 10 дней ездить без страхового полиса. Это не совсем верно, поскольку:

1. 10 дней с момента покупки машины дается на ее регистрацию и оформление, в том числе приобретение страхового полиса.
2. КоАП, в частности статья 12.37, п. 2 гласит: «2. Неисполнение владельцем транспортного средства установленной федеральным законом обязанности по страхованию своей гражданской ответственности, а равно управление транспортным средством, если такое обязательное страхование заведомо отсутствует, влечет наложение административного штрафа в размере восьмисот рублей».

Теоретически водитель может сослаться на Решение Верховного Суда РФ от 17 апреля 2012 г. № АКПИ12-205 при претензиях со стороны инспекторов ГИБДД. Однако это решение не снимает ответственности с лица, управляющего транспортным средством, в случае ДТП. Не забывайте об этом. Поэтому сделать полис ОСАГО рекомендуется в день покупки.

Если автомобилю больше 3 лет, просите у бывшего владельца диагностическую карту, чтобы заново не пришлось проходить техосмотр. Более того, без этой бумаги страховку вам не продадут.

Когда и как передавать деньги и ключи

Вы проверили автомобиль и готовы к сделке. Когда передавать деньги продавцу и забирать ключи, дело сугубо ваше. Вы можете сделать это в момент заключения договора купли-продажи. Правда, тогда появится риск нарваться на машину с обременениями и пострадать от этого в будущем. Также вы можете передать оплату после регистрации автомобиля в базе ГИБДД, удостоверившись, что с машиной полный порядок. Вопрос только в том, согласится ли на это продавец. Вывод: как вы с ним договоритесь, так и сможете рассчитаться за покупку.

Как передавать деньги, также решаете вы и продавец. Если выбор пал на оплату наличными, то действуйте так:

- Возьмите с собой друга, а лучше двух. Они же станут свидетелями в случае судебного разбирательства.
- Выберите безопасное место: банк, рецепция отеля или делового центра. Крупный магазин или пустая улица не подойдут.
- Вместе при свидетелях пересчитайте всю сумму.
- Потребуйте расписку от продавца о том, что он получил деньги. В ней должны быть паспортные данные продавца, сумма и предмет сделки.

Будьте осторожны и внимательны. Если щекотать нервы не хочется, то вы можете провести оплату через банк. Как вариант, арендовать ячейку. Там оставите сумму за авто, а после регистрации продавец сможет забрать деньги. Правда, в договоре на аренду ячейки содержимое не указывается. По сути, вы можете положить туда любую сумму вместо положенной. Поэтому о пересчете средств нужно договариваться с банком индивидуально.

Для безналичного расчета банк предлагает услугу аккредитива. Сделка происходит так:

- Продавец и вы заключаете ДКП.
- Вы приносите ДКП и свой паспорт в банк, пишете заявление на открытие аккредитива.
- Открываете счет в банке и вносите нужную сумму.
- Продавец выполняет условия ДКП и предоставляет подтверждающие документы банку. Какие это будут документы, решают стороны.
- Банк проверяет документы и переводит деньги продавцу.

Также вы можете перевести оплату с карты на карту через банкомат, мобильное приложение или мобильный банк. Однако не забудьте перед этим уточнить суточный лимит у банка.

Какие документы должен передать продавец авто покупателю

После того, как все денежные вопросы будут улажены, продавец должен передать вам следующий набор документов:

- договор купли-продажи (в двух экземплярах);
- акт приема-передачи (если вы решили его подписать);
- свидетельство о регистрации ПТС.

Если действующая диагностическая карта будет отсутствовать, то в ближайшее время вам придется пройти ТО. Для этих целей вы можете выбрать любого оператора, получившего аккредитацию Российского союза автостраховщиков. Список сервисов указан в [Регистре ОТО](#).

Если автомобиль под залогом в банке

Не стоит отказываться от машины, если она в залоге у банка, поскольку нередко продажа такой машины как раз и связана с невозможностью собственника обслуживать кредитные обязательства. Нередко очень неплохие машины выставляются по невысокой цене, так как связываться с кредитным авто мало кто хочет, за исключением толковых перекупщиков.

Процедура покупки такой машины довольно проста и безопасна, если соблюсти несколько моментов:

1. Уточнить в банке, у которого в залоге находится автомобиль, может ли третье лицо погасить кредит за должника досрочно и в полном объеме.
2. В договоре купли-продажи указать, что передача денег за автомобиль будет произведена в виде перечисления денежных средств на расчетный счет банка, в котором автомобиль числится в залоге.
3. Момент фактической передачи ТС должен находиться на получение ПТС, который, как правило, находится в банке.
4. Взять выписку из банка о том, что кредит за автомобиль полностью погашен.

Самостоятельно оформить такую сделку будет непросто, поэтому для составления договора и юридического сопровождения стоит обратиться к опытному юристу. Иначе есть риск, что договор купли-продажи может быть признан судом недействительным, если кредитный договор исключает возможность такого рода действий.

Часть 7

ЧТО ДЕЛАТЬ ПОСЛЕ ПОКУПКИ АВТОМОБИЛЯ



Что делать после покупки автомобиля

Ниже мы пошагово расписали, что нужно сделать после покупки автомобиля.

Пройдите ТО

Если у вас нет действующей диагностической карты, вам необходимо пройти техосмотр. Без него вы не сможете узнать реальное состояние машины и не получите полис ОСАГО. Хорошо бы это сделать еще до покупки авто, но лучше поздно, как говорится.

Застрахуйте машину

ОСАГО необходим каждому автовладельцу. В противном случае вы не сможете зарегистрировать машину на себя. Застраховать автомобиль лучше в день покупки автомобиля.

Зарегистрируйте автомобиль в ГИБДД

Поставить ТС на учет необходимо в течение 10 дней с момента покупки. Необходимые документы для этого:

- заявление;
- паспорт;
- ПТС;
- ДКП;

- государственный регистрационный знак (при наличии такового);
- полис ОСАГО (оригинал предъявлять не обязательно – достаточно ксерокопии).

Если авто регистрирует представитель настоящего владельца, то необходима доверенность.

Постановка авто на учет состоит из нескольких действий:

- подача пакета необходимых документов в ГИБДД;
- визуальный осмотр машины представителем Госавтоинспекции;
- выдача госномеров и свидетельства о регистрации ТС.

Теперь можно переходить к работе над техническим состоянием машины.

Приведите в порядок техническое состояние машины

Даже если прежний владелец уверял вас в том, что с машиной все в порядке, не поленитесь и проделайте следующие действия:

- 1.** Замените масло в двигателе, а также прочих узлах, на которые укажет мастер марочной СТО. Например, существует мнение, что обязательно надо менять трансмиссионное масло, однако многие КПП (хоть механические, хоть автоматические) не предусматривают эту процедуру. Но моторное масло менять следует непременно. Если куплен отечественный полноприводный или заднеприводный автомобиль, стоит поменять масло не только в ДВС, но и в трансмиссии, и в раздатке, и в редукторах мостов.
- 2.** Замените антифриз. Не всегда понятно, в каких режимах эксплуатировался двигатель, как часто менялась охлаждающая жидкость, насколько эффективен радиатор.
- 3.** Слейте тормозную жидкость и заправьте систему заново. Это убережет вас от неприятностей в случае, если ТЖ впитала

большой объем влаги, ведь она отличается повышенной гигроскопичностью.

4. Посетите шиномонтаж для балансировки дисков. Вряд ли предыдущий владелец думал об этом, готовясь к продаже. А вот несбалансированный диск становится дополнительным источником нагрузки на ходовую часть автомобиля.
5. Поменяйте воздушный и салонный фильтры. Для ДВС кислородное голодание достаточно губительно. Салонный же фильтр обеспечивает более комфортные условия внутри машины при закрытых окнах.
6. Замените ремень и ролики ГРМ. Не всегда понятно, сколько предыдущий владелец накатал на установленных и какие запчасти использованы: оригинальные или аналоги.
7. Для машин старше 7 лет актуальна замена сальников коленвала, коробки передач, редукторов.

Не лишним будет посетить профильный для вашей машины форум в интернете и попросить совета у опытных владельцев, на что еще следует обратить внимание сразу после покупки поддержанного автомобиля. Также не стоит в течение хотя бы месяца покидать пределы родного населенного пункта. Ведь ваш «кот в мешке» может внезапно «захандрить». Ездите по родному городу, наблюдайте за поведением машины в тех или иных ситуациях, привыкайте к ней. В первую неделю стоит отказаться от прослушивания музыки или радио, следует внимательно слушать подвеску, звук мотора и трансмиссии, даже если на диагностике никаких проблем не было выявлено.

Послесловие

В этом руководстве мы постарались раскрыть все тонкости покупки поддержанного автомобиля, начиная от выбора модели и заканчивая необходимыми мероприятиями после покупки автомобиля. Но имейте в виду: каждый автомобиль, даже новый, индивидуален. Нередки случаи, когда у новых иномарок типа Škoda Octavia отказывают узлы и агрегаты один за одним, что делает владение автомобилем крайне проблематичным. Что уж говорить о поддержанном транспорте? Да, проверять его можно и нужно, но никто не даст гарантию, что внезапно не откажет трансмиссия или не стукнет мотор! И все же, чем больше диагностических мероприятий пройдет машина, тем меньше денег потом потребуется в нее вложить.

Перед покупкой обязательно проверьте автомобиль [с помощью сервиса «Автокод»](#). Это убережет вас от больших проблем и гарантированно обезопасит от мошенников.

Если вы хотите узнать еще больше о подержанных автомобилях, [читайте наш блог](#) и [подписывайтесь на наш YouTube-канал](#). Мы регулярно публикуем там лайфхаки для продавцов и покупателей, а также обзоры б/у автомобилей.

Желаем вам удачи на дорогах! Как говорится, ни гвоздя, ни жезла!

Если книга была для вас полезной, пожалуйста, поделитесь ссылкой на нее в своих социальных сетях.

