## Explorando sitios de comercio electrónico

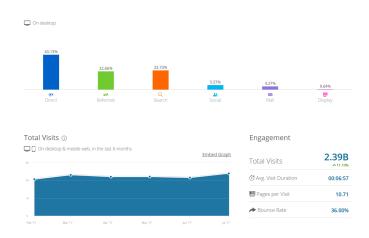
Análisis Inteligente de Datos

Leonardo Aranda

Agosto, 2017

#### Introducción

- Descubrir patrones en sitios de comercio electrónico con más visitas.
- Datos de Alexa + SimilarWeb. Ejemplo de amazon.com:



### Variables

■ Comportamiento de usuarios y fuentes de tráfico web.

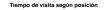
Variable	Descripción		
url	Dirección del sitio web (ID)		
position	Pertenece o no al Top 50.000 mundial (Clase)		
bounce	Porcentaje de visitas con una sola página vista		
ppv	Páginas vistas por visita		
time	Tiempo promedio de la visita		
paid_search	Tráfico pago		
traffic_direct	Tráfico directo		
traffic_display	Tráfico de redes de publicidad		
traffic_search	Tráfico de buscadores		
traffic_mail	Tráfico de correo electrónico		
traffic_social	Tráfico de redes sociales		
traffic_referrals	Tráfico referido desde otras páginas		

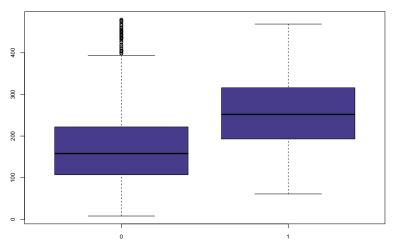
### Vector de medias

- Diferencia en la media de los grupos
- ¿ Son significativas ?

	V1	V2
Group.1	0	1
bounce	40.48	43.03
paid_search	13.92	18.46
ppv	4.52	5.80
time	172.99	255.88
traffic_direct	24.46	28.58
traffic_display	0.88	1.74
traffic_search	54.47	45.90
traffic_mail	4.21	5.20
traffic_social	3.12	3.84
traffic_referrals	12.86	14.74

# Tiempo de visita - Distribución





## Tiempo de visita - Normalidad

■ Prueba de Shapiro-Wilk

position	p-value		
0	0.0000000 0.0240839		

■ Transformación de Box-Cox

position	p-value
0	0.0002660
1	0.0019657

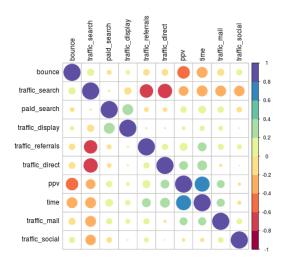
### Tiempo de visita - Prueba de Mann-Whitney-Wilcoxon

- $H_0$ : Los grupos pertenecen a la misma distribución.
- *H*<sub>1</sub>: Existen diferencias significativas en la distribución.

```
##
## Wilcoxon rank sum test with continuity correction
##
## data: time by position
## W = 148840, p-value < 2.2e-16
## alternative hypothesis: true location shift is not equal to 0</pre>
```

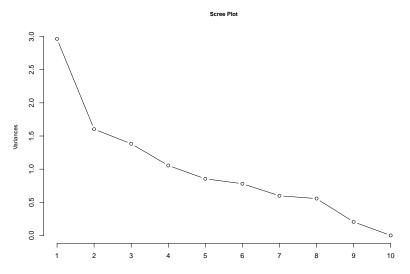
#### Matriz de correlación

- Correlación negativa entre Search vs Referido y Directo.
- Correlación positiva entre Directo y Tiempo de Visita.



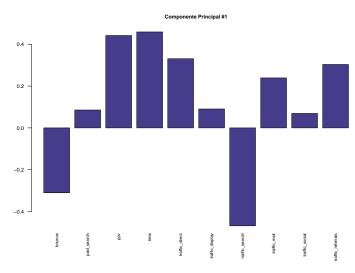
# Componentes principales - Scree Plot

■ Tres componentes explican el 60% de la variabilidad.



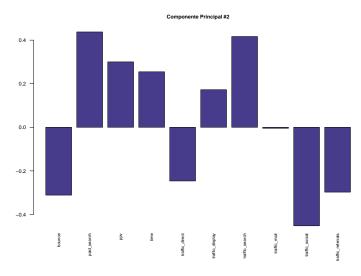
## Componentes principales - Componente 1

- Nivel de interacción
- Componente de forma



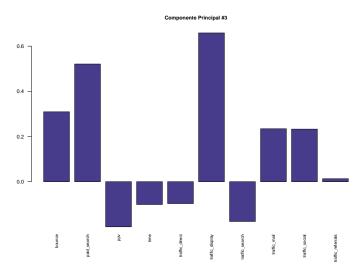
### Componentes principales - Componente 2

- Conocimiento de marca
- Componente de forma



## Componentes principales - Componente 3

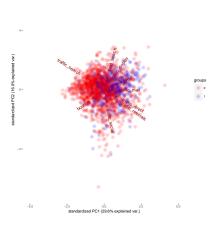
- Tráfico pago
- Componente de forma



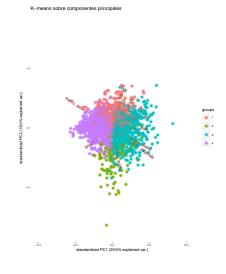
### Componentes principales - Biplot

- Grupo 1 proyecta valores positivos sobre la primer componente.
- Grupo 1 tiene mayor Tiempo de Visita, tráfico Directo, Referido y desde Email.
- Grupo 0 tiene mayor Bounce.

Position sobre componentes principales



# Clustering - K-means



## Clustering - Grupos según posición global

- Cluster 3 concentra a los primeros sitios del ranking.
- Cluster 4 concentra a los últimos sitios del ranking.

cluster	0	1
1	259	106
2	122	21
3	440	187
4	704	89

### Clustering - Grupos identificados

- Cluster 3: Baja tasa de rebote, elevado tiempo de visita, elevado tráfico directo.
- Cluster 4: Bajo nivel de páginas por visita, elevado tráfico pago.
- ¿ Hub vs Authority ?

	V1	V2	V3	V4
Group.1	1	2	3	4
bounce	40.46	46.59	34.99	45.03
paid_search	38.13	7.37	11.38	8.28
ppv	5.02	3.83	6.58	3.44
time	212.41	142.62	263.66	130.75
traffic_direct	22.66	21.16	34.77	19.82
traffic_display	3.64	0.55	0.63	0.30
traffic_search	54.04	33.90	37.91	67.13
traffic_mail	5.60	12.36	5.12	1.89
traffic_social	2.17	15.56	3.01	1.77
traffic_referrals	11.89	16.46	18.56	9.10

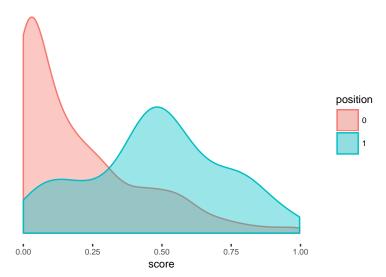
#### Análisis discriminante - Resumen

- No se satisfacen supuestos de normalidad y homocedasticidad
- Análisis discriminante cuadrático
- 70% training / 30% testing.

```
## Confusion Matrix and Statistics
##
##
            Reference
## Prediction 0
##
           0 333 57
##
            1 48 44
##
##
                  Accuracy: 0.7822
                    95% CI: (0.7426, 0.8182)
##
##
       No Information Rate: 0.7905
##
      P-Value [Acc > NIR] : 0.6956
##
##
                     Kappa: 0.3201
##
    Mcnemar's Test P-Value: 0.4350
##
##
               Sensitivity: 0.43564
               Specificity: 0.87402
##
            Pos Pred Value: 0.47826
##
##
            Neg Pred Value: 0.85385
                Prevalence: 0.20954
##
##
            Detection Rate: 0.09129
```

### Análisis discriminante - Puntuaciones

#### Puntuaciones discriminantes



#### Software

■ Python: Preparación de datos.

RStudio: Análisis y documentación.

■ GitHub: Almacenamiento y versionado del código.

#### **Conclusiones**

- Los resultados permiten hacer un diagnóstico de los sitios de comercio electrónico.
- El Tiempo de Visita es significativamente más elevado en sitios con mayor volumen de tráfico.
- Sus principales fuentes de tráfico son Directo, Email y Referido.
- Los sitios con poco nivel de tráfico presentan mayor Tasa de Rebote.
- Para trabajos futuros, se podrían aplicar otros métodos que intenten mejorar el desempeño de clasificación del análisis discriminante.