



ERICK MENEZES DA SILVA

RESUMO PROFISSIONAL

Profissional com experiência em vendas e gestão de equipes, atuando no atendimento ao cliente, negociação e fechamento de contratos. Possui vivência em controle de estoque, organização de pedidos, treinamento de colaboradores e acompanhamento de metas comerciais. Destaca-se pela proatividade, boa comunicação e foco em resultados, com histórico de atuação como vendedor e gerente, sempre contribuindo para o crescimento das vendas e satisfação dos clientes.

DADOS PESSOAIS

05/09/2000
(62) 98255-4316
erickmenezes981@gmail.com
Rua F-009, 10-12, Residencial
Fidélis | Goiânia - Go

EDUCAÇÃO

Ensino Médio Completo
Informática básica (Info School)
Administração (Unopar)

QR CODE WHATSAPP



HISTORICO PROFISSIONAL

Casas Pedro – Estoquista e Vendedor

Período: 24/05/2021 à 07/06/2022)

Acompanhei e orientei novos colaboradores nas atividades diárias, garanti o bom atendimento ao cliente e a organização do ambiente de trabalho. Também auxiliei na reposição de produtos e no controle de qualidade.

West Service (South e Co) – Vendedor

Período: (05/08/2022 à 09/08/2023)

Realizei atendimento ao cliente e vendas de produtos e serviços, organizei o setor de vendas com foco no atingimento das metas estabelecidas, além de desenvolver habilidades em comunicação e persuasão comercial.

Aguiar Tendas – Gerente/Vendedor

Período: 05/05/2024 à 22/07/2025)

Fui responsável pela gestão de vendas e atendimento aos clientes, controle de estoque, organização e acompanhamento de pedidos. Coordenei a equipe para garantir o cumprimento das metas e prazos.

HABILIDADES

Eloquência verbal/Boa Oratória
Negociação de Vendas
Atendimento ao cliente com foco em resultado
Fechamento de vendas
Organização e controle de processos administrativos
Capacidade interpessoal e trabalho em equipe
Capacidade de trabalhar com metas

OBJETIVO PROFISSIONAL

Atuar nas funções de vendedor e gerente, aplicando minhas habilidades de comunicação, liderança e organização para oferecer atendimento de qualidade, coordenar equipes, otimizar processos de vendas e controle de estoque, visando o alcance de metas e o crescimento sustentável da empresa.