

10x: A REGRA QUE FAZ A DIFERENÇA

Estabeleça meta 10x maiores

Objetivos pequenos na motivam

Com metas maiores se você não alcançar ainda terá feito mais do que alcançando uma meta medíocre.

Tome 10x mais ações

Trabalhar mais

Trabalhar por mais tempo

Trabalhe melhor

Aqui da para mesclar princípios de outro livro.
A revolução 80/20

Saindo da classe média

Pare de correr atrás do que você precisa,
Vá atrás de mais.

Não entre em competição

Pense sempre a frente

Não entre em competição

Crie

Domine sua área

Faça o que os outros não fazem

Não se prenda a tradições

Aperfeiçoe as habilidades alheias para que se tornem sua vantagem.

Obsessão não é doença é um dom

Toda grandeza vem da obsessão

Prometa alto e realize ainda mais

Expanda - nunca contraia

Momentos de aperto, são oportunidades de ganhar daqueles que assumem uma postura defensiva

Em vez de seguir a maioria lidere.

A forma de escapar da crise é expandir

A forma de escapar da crise é expandir

Comece um incêndio

Quando você começar as ações 10x e elas começarem a dar resultados, não pare tome mais ações potencializadas, não relaxe.

O sucesso exige atenção contínua

Não existe superexposição

O medo é um bom indicador

O medo é um sinal de que você está fazendo o necessário para ir na direção certa.

Enquanto você não sentir medo você está na sua zona de conforto

Se você sentir medo é hora de agir. Nunca espere o medo passar.

O mito do gerenciamento do tempo

A primeira coisa a fazer é tornar o sucesso seu dever

Estabelecer prioridades definitivas e distintas

Passar maior parte do tempo fazendo coisas que gerem sucesso

Abundância em todas as áreas

Trabalhe mais enquanto está no trabalho

Decida em quais áreas você quer ter sucesso e em qual proporção é determine quanto tempo vai empregar nessa empreitada

Faça um relatório de como gasta o seu tempo. Cada segundo.

Ir com calma encoraja pensamentos nocivos

Procrastinação

Preguiça

Falta de pressa

Moleza

Tendência de culpar os outros

Irresponsabilidade

Expectativa de que outra pessoa vai resolver seus problemas

Crítica é sinal de sucesso

É o que você deve esperar quando começa a ter sucesso

É melhor ouvir as críticas dos invejosos porque você está indo bem, do que as críticas de parentes ou chefe porque você não está fazendo o suficiente

A crítica é um elemento da fórmula do sucesso

A crítica precede a admiração

Satisfação do cliente é a meta errada

Seu foco é atrair novos clientes

E surpreenda-os entregando muito mais do que eles esperam

O único cliente insatisfeito que você pode ter é o que não comprou seu produto

A fidelização do cliente é superior a satisfação do mesmo
A maioria das pessoas se dá mal porque não tem clientes suficientes
Empresas em crescimento precisam de reconhecimento público
Não foque em manter um cliente satisfeito, foque em fideliza-lo

Onipresença

Esteja em todos os lugares
As pessoas devem identificar seu rosto, nome, logo marca, não só pela oferta que representa, mas até por ofertas semelhantes.
Foque em expandir sua marca

Desculpas

Uma desculpa nunca é o motivo pelo qual você fez ou deixou de fazer algo. É apenas uma coisa que você inventa para se sentir melhor.
Se você fizer do sucesso uma opção, então ele não será uma opção.

Bem sucedido ou mal sucedido?

Tenha uma atitude "eu posso"
É a única forma de ter a visão 10x
A solução sempre existe, mesmo que exija esforço para encontra-la
Acredite que "eu vou dar um jeito"
Troque "não sei" por "ótima pergunta, vou checar essa informação e descobrir"
Foque na oportunidade
Problemas são portas para o sucesso
Ame os desafios
Cada desafio é uma experiência que aprimora as

habilidades

Procure resolver os problemas

Persista até alcançar o sucesso

Arrisque-se

Não seja razoável

Seja perigoso

Gere riqueza

Renda paga imposto riqueza não

Aja rapidamente

Pessoas de sucesso acreditam que suas conquistas futuras dependem de investimentos em ações que talvez não deem resultado hoje, mas que, quando são consistentes e persistentes, darão resultados em breve.

Sempre diga "sim"

Nunca diga não até que seja necessário

Comprometa-se sempre

Mantenha o foco

Vá com tudo

Foque no "agora"

Pare de usar análises e cálculos como desculpa para procrastinar

Demonstre coragem

Abrace as mudanças

Determine e faça a abordagem certa

Vá além das ideias tradicionais

Seja orientado pelas metas

Esteja em uma missão

Tenha um alto nível de motivação

O que interessa são os resultados

Seja focado em obter resultados

Tenha objetivos e sonhos grandes

Pessoas de sucesso sonham alto e têm objetivos imensos.
Não são realistas.

Crie sua própria realidade

Comprometa-se primeiro, dê um jeito depois

Seja muito ético

Se você não vai trabalhar todos os dias – e faz tudo o que for possível para vencer –, então está roubando de sua família, do seu futuro e da empresa onde trabalha.

Tudo que exclua prover sucesso em longo prazo significa colocar todos que fazem parte da sua vida – até você – em risco.

Considero falta de ética não utilizar completamente seus dons, talentos e mente com os quais você foi abençoado.

Fique interessado no grupo

Você só pode se dar tão bem quanto as pessoas que estão ao seu redor.

seu sucesso é limitado à habilidade daqueles ao seu redor.

Seja dedicado ao aprendizado contínuo

Os CEOs de sucesso devem ler uma média de 60 livros por ano e comparecer a, aproximadamente, seis conferências.

Veem cada oportunidade de serem treinados e educados como um investimento muito sólido e certo.

Fique desconfortável

"Eleve" seus relacionamentos

Os faixa-preta não aprendem novas habilidades com os faixa-branca.

É preciso interagir com pessoas melhores do que você. É a única maneira de melhorar.

Seja disciplinado

Começando com a regra 10x

Considere uma obrigação ética usar todo o seu potencial

Comprometa-se completamente em tudo que se propõe a fazer

O objetivo tem que ser mais valioso que o risco

Lembre-se: nunca pare de adicionar lenha e agir,
independentemente das ações alheias.

o medo é um indicador de que você está indo na direção certa.

O mundo não recompensa aqueles que só falam.

Você e eu precisamos não só falar, mas agir.

o segredo para aplicar a Regra 10X, é sempre entender as
palavras e frases do tema que você está aprendendo.