### Case Técnico

## Descrição da empresa

A empresa **Exponencial Investimentos LTDA** é um escritório de agentes autônomos de investimento (AAI), credenciado da corretora Experience Investimentos. Sendo assim, o principal driver financeiro é a negociação de produtos presentes na corretora. Sua composição de pessoal conta com:

- Agentes autônomos: comerciais que detém clientes e são responsáveis pela venda de produtos, sendo o FrontOffice da companhia. São quarenta pessoas;
- Líderes de produto: são especialistas em cada um dos produtos oferecidos pela companhia, por isso, servem como suporte técnico e operacional para os comerciais do FrontOffice. São duas pessoas;
- **Diretores**: responsáveis pela visão estratégica da empresa, são os agentes autônomos de investimentos que fundaram a companhia, e hoje realizam funções gerenciais, administrativas e de suporte comercial, primordialmente. São duas pessoas;
- Operacionais: funcionários responsáveis pelo funcionamento das engrenagens da empresa, sem cunho comercial. São cinco pessoas;

Dessa maneira, na companhia, são oferecidas as seguintes categorias de produtos:

| Produto               | Risco | Comissão Fixa |
|-----------------------|-------|---------------|
| COE                   | Alto  | 2,5%          |
| Carteira Automatizada | Médio | 1,2%          |
| Renda Fixa            | Baixo | 0,15%         |
| Oferta Pública        | Médio | 1,0%          |

<sup>\*</sup> A conversão de anual para mensal pode ser feita a uma taxa de juros simples (divisão por 12)

O assessor aloca recursos mediante aporte financeiro, por parte do cliente, processo denominado captação, ou **quando um produto vence** na carteira atual dele, gerando saldo em conta, que será reinvestido. Nesse momento, o assessor pode optar por qual produto deve colocar, a fim de garantir uma exposição ao risco saudável ao cliente, sem comprometer a rentabilidade da carteira.

# Identificação do problema

Como descrito, a empresa conta com uma ampla gama de produtos. Ainda assim, há uma dificuldade no gerenciamento das carteiras dos assessores, no sentido de que há pouco direcionamento para ele sobre o comissionamento dos produtos. Seja por negligência, ou por ignorância, as vendas dos assessores não ocorrem de uma maneira eficiente, gerando baixo Return on Assets (ROA).

### **Produto do Case**

Nessa situação, por ser o estagiário de Business Intelligence (BI) da empresa, foi solicitado que você pudesse prover ao assessor uma ferramenta funcional onde ele possa ver os próximos vencimentos e uma projeção da receita esperada com alocação, com foco em gerenciar o risco e o ROA das carteiras, simultaneamente. Além disso, a diretoria precisa ver especificamente como cada assessor está realizando esse trabalho, a partir de um acompanhamento desses vencimentos. Por último, mas não menos importante, é necessário que esse acompanhamento seja apresentado em um painel expositivo, que passa nas televisões do escritório, a fim de estimular a competição entre os assessores.

#### Banco de Dados

A base contará com sete tabelas, que deverão ser usadas para análise e montagem dos sistemas.

- DadosClientes: dados sobre os clientes.
- DadosAssessores: dados sobre os assessores.
- Diversificador: essa planilha contém a composição de ativos da carteira de cada cliente.
- Relatório de COE: essa planilha contém os dados de produção de COE de um dado mês.

- Relatório de Carteira Automatizada: essa planilha contém dados de carteira automatizada de um dado mês.
- Relatório de Ofertas Públicas: essa planilha contém dados de carteira automatizada de um dado mês.
- Produtos: dados sobre os produtos.

# Recomendações

Monte uma apresentação de 15-20 minutos, onde você irá expor seu processo de resolução, assim como as suas ferramentas finais. Após esse tempo, será aberto um momento de dúvidas e perguntas, a respeito do que foi apresentado.

Este case tem como objetivo avaliar as soluções que você traz para o problema. Sendo assim, o foco está principalmente na sua ideia, com a execução representando apenas a ferramenta necessária para chegar ao final. Busque uma solução autêntica e seja responsável e conhecedor de cada passo que você trilhou para entregá-la.

No lado técnico, é esperado que os sistemas sejam desenvolvidos em **Python**, com o incentivo ao uso de **Power BI** como uma ferramenta de visualização. Em acréscimo, pode ser de vasta ajuda o uso das bibliotecas **Streamlit** e **Pandas**.

Seja excedente e busque entender a natureza do problema, para que a sua solução seja eficaz e aplicável.