

Báo cáo tổng kết đề tài nghiên cứu khoa học

# DỰ ĐOÁN SỰ HÀI LÒNG CỦA KHÁCH HÀNG BẰNG CÁC PHƯƠNG PHÁP HỌC MÁY/HỌC SÂU

Giáo viên hướng dẫn: Đỗ Như Tài

Thành viên: Nguyễn Hoàng Thanh Phương , Văn Hoàng Như Ý, Lê Hồng Sơn, Đỗ Hữu Lộc

## AGENDA

1. Introduction
2. Motivation
3. Related works
4. Proposed method
5. Experiment and Results
6. Conclusion

khách hàng dễ thay đổi





Sự bùng nổ thương mại điện tử

Thách thức trong việc dự đoán sự hài lòng của khách hàng

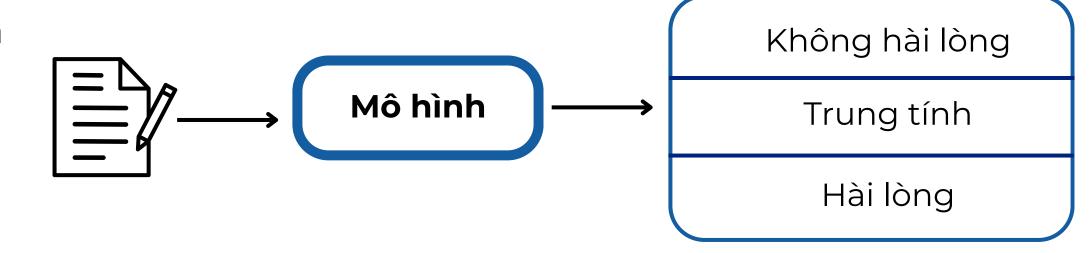
#### The problem:

#### Input:

Các đặc trưng người dùng và giao dịch trong dữ liệu thương mại điện tử

#### **Output:**

Cảm xúc, thái độ của khách hàng



INTRODUCTION

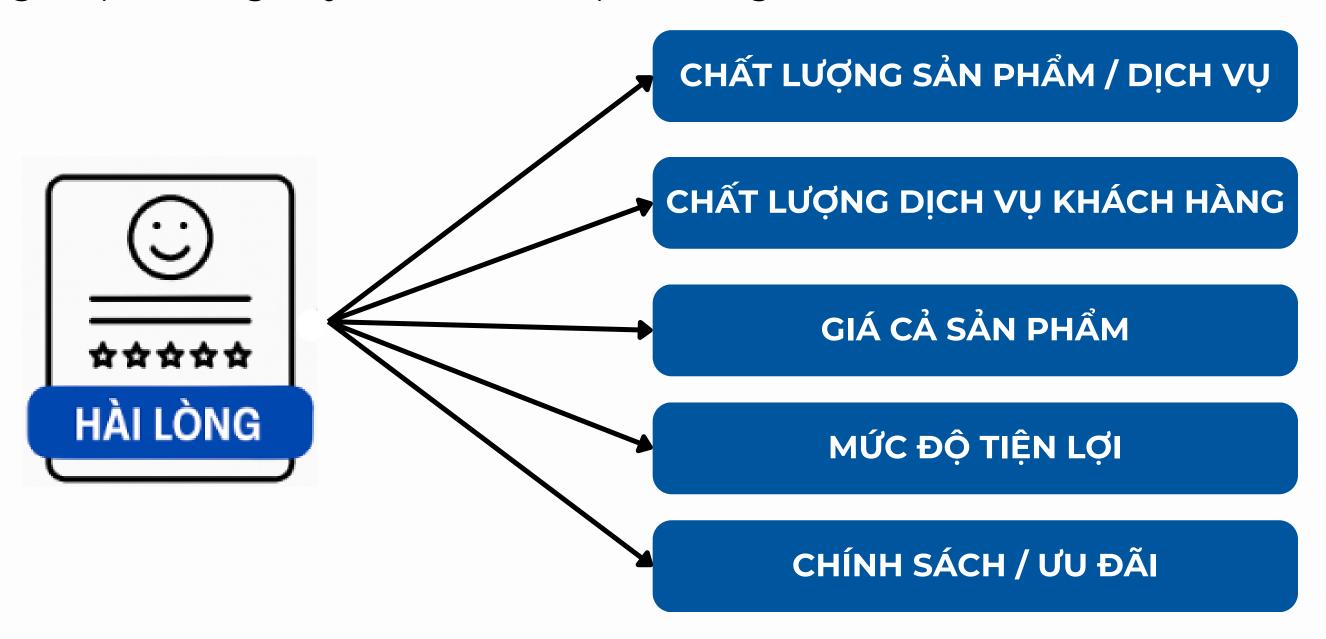
MOTIVATION

RELATED WORKS

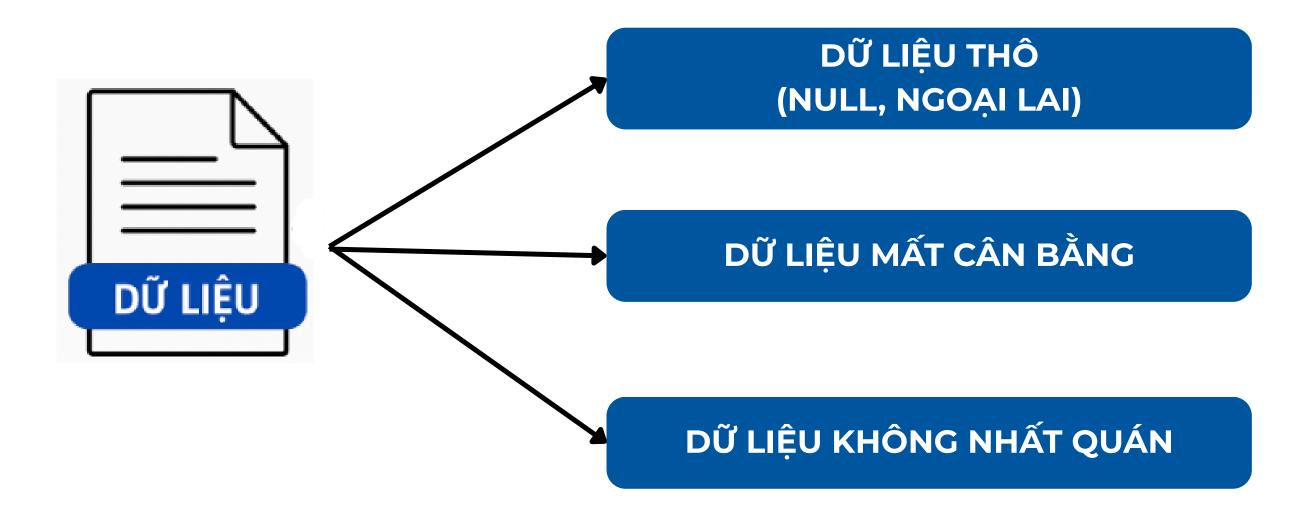
EXPERIMENTS AND RESULTS

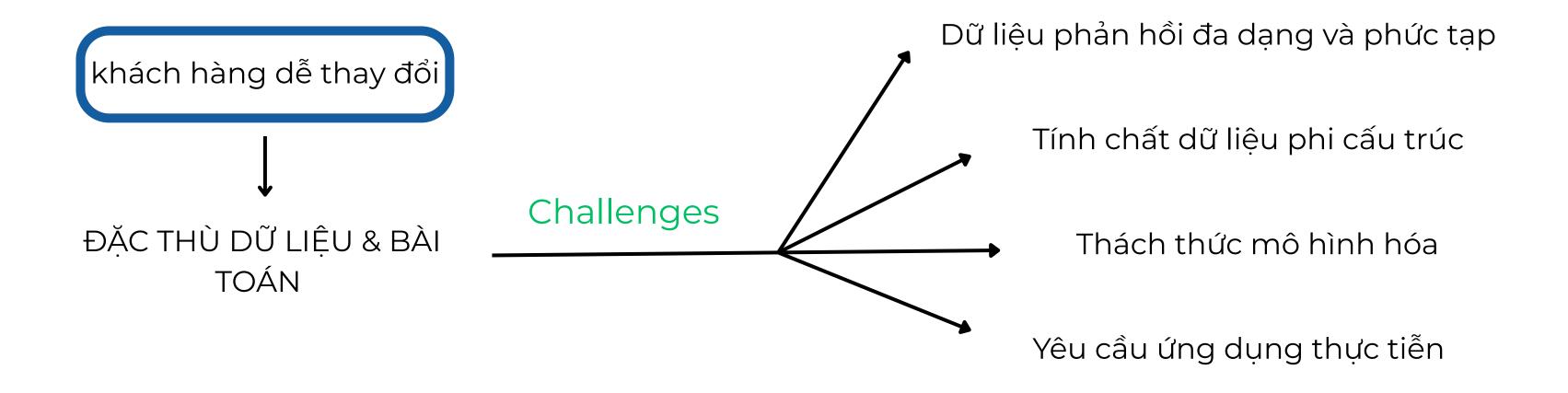
CONCLUSION

 Khách hàng thường cung cấp phản hồi chủ quan, mang tính cảm xúc, sử dụng ẩn dụ, từ lóng hoặc không đầy đủ về mức độ hài lòng



• Dữ liệu thu thập được thường tồn tại nhiều vấn đề tiềm ẩn ảnh hưởng đến độ chính xác của mô hình dự đoán.





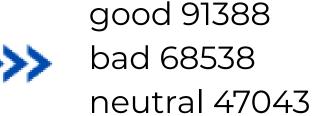


Làm thế nào để tiền xử lý và chọn mô hình phù hợp để dự đoán chính xác sự hài lòng từ dữ liệu thương mại điện tử?

**Dataset** 

Source: Kaggle

26 thuộc tính & 206.969 mẫu







user_id		
age		
Gender		
Date_Registered		
ls_current_loyalty_program_member		
loyalty_points_redeemed		
loyalty_tier		
Received_tier_discount_percentage		
Received_card_discount_percentage		
Received_coupon_discount_percentage		
product_category		
Product_value		
transaction_id		

payment\_method
payment\_datetime
purchased\_datetime
purchase\_medium
final\_payment
released\_date
estimated\_delivery\_date
received\_date
shipping\_method
tracking\_number
customer\_experience

Dữ liệu có nhiều biến chưa tương quan
Phân phối biến đa dạng, không đồng đều
Dữ liệu bị thiếu và có một số ngoại lai cần xử lý
Dữ liệu chưa cân bằng giữa các lớp

Cần xử lý kỹ càng trước khi xây dựng mô hình

← Biến mục tiêu (good, neutral, bad)

INTRODUCTION MOTIVATION

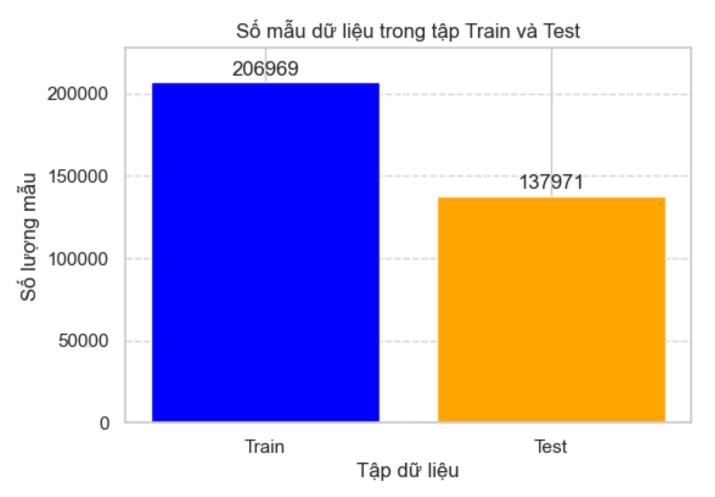
N

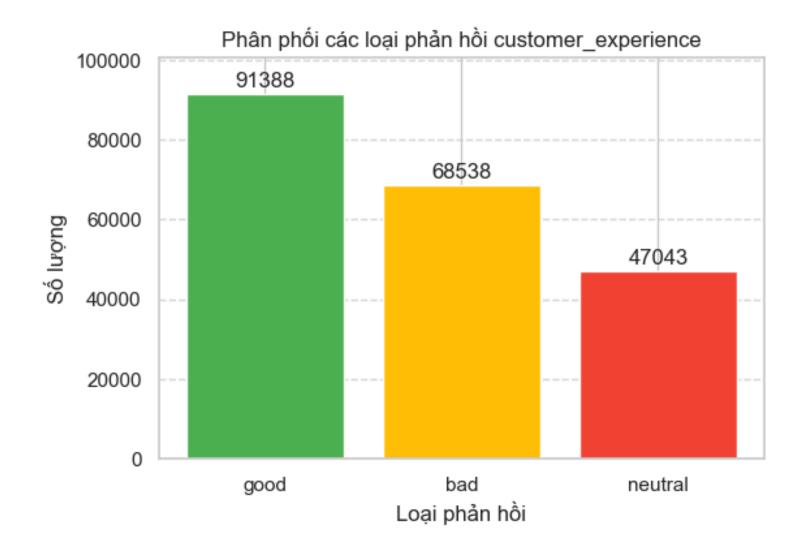
RELATED WORKS

**EXPERIMENTS AND RESULTS** 

CONCLUSION

### 2. MOTIVATION





#### Nghiên cứu hướng đến các mục tiêu cụ thể:

- Phân tích các yếu tố ảnh hưởng đến sự hài lòng của khách hàng trên sàn thương mại điện tử.
- Xây dựng và huấn luyện các mô hình học máy/học sâu để dự đoán mức độ hài lòng khách hàng dựa trên dữ liệu phản hồi.
- Đánh giá và so sánh hiệu quả các mô hình dựa trên các chỉ số phổ biến như Accuracy, F1-Score và RMSE.
- Đề xuất mô hình tối ưu có khả năng ứng dụng thực tế, hỗ trợ doanh nghiệp cải tiến dịch vụ và ra quyết định chính xác hơn.

### 3. RELATED WORKS

• Graph Neural Networks to Predict Customer Satisfaction Following Interactions with a Corporate Call Center

 A Machine Learning Approach to Detect Customer Satisfaction From Multiple Tweet Parameters

- Xây dựng mô hình sử dụng mô hình bảng cho vấn đề này (Đánh giá tính ổn định của mô hình trên các tập dữ liệu nhỏ).
- Sử dụng phương pháp Lấy mẫu dữ liệu và mất cân bằng trên mô hình đề xuất.

Giải thích chi tiết: Tiền xử lý tập dữ liệu

Làm sạch dữ liệu

Loại bỏ cột không cần, sửa định dạng user\_id, điền giá tri thiếu

Chuẩn hóa dữ liệu

Chuẩn hóa biến phân loại (Gender, phương thức thanh toán)

INPUT —

Loại bỏ bản ghi trùng

Loại bỏ bản ghi trùng lặp

Xử lý ngoại lai

Dùng IQR loại bỏ giá trị bất thường ở giá sản phẩm và thanh toán

Kỹ thuật tạo đặc trưng

Nhóm độ tuổi, đếm tần suất user\_id, chuyển cột ngày thành datetime

#### Giải thích chi tiết: Xây dựng và đánh giá mô hình dự đoán

- Áp dụng các kỹ thuật tiền xử lý và lựa chọn đặc trưng phù hợp với từng mô hình.
- Đánh giá hiệu quả các mô hình học máy/học sâu và chọn mô hình tối ưu nhất.



 Xử lý thiếu, mã hóa biến, chuẩn hóa dữ liêu.

- Random Mô hình: Forest, LightGBM, CNN
- Cross-validation (K=5), đánh giá theo F1, Accuracy

- để GridSearchCV tìm siêu tham số tối ďЧ
- LightGBM cho kết quả tốt nhất

#### Các mô hình:

Xây dựng LightGBM, mô hình boosting dựa trên cây quyết định, tối ưu tốc độ và hiệu quả trên dữ liệu lớn, nhiều đặc trưng.

Triển khai Random Forest, mô hình ensemble đơn giản, dễ huấn luyện, dùng để so sánh cơ sở với các mô hình tiên tiến hơn.

Ứng dụng CNN, sử dụng convolution 1D để khám phá khả năng học sâu với các đặc trưng tuần tự hoặc đã được mã hóa từ dữ liệu bảng.

### 5. EXPERIMENTS AND RESULTS

### 5.1. Mô hình truyền thống (Random Forest)

#### Kết quả đánh giá:

- Là một mô hình ensemble đơn giản và phổ biến.
- Dễ triển khai, tốc độ nhanh nhưng không đạt hiệu suất cao như LightGBM trong bài toán này.

#### Chi tiết theo từng lớp:

Lớp	Precision	Recall	F1-Score	Support
Ο	0.57	0.54	0.55	13,707
1	0.52	0.63	0.57	9,408
2	0.69	0.64	0.67	17,416

### 5. EXPERIMENTS AND RESULTS

5.2. Các mô hình học sâu (CNN)

Kết quả đánh giá:

Chi tiết theo từng lớp:

### 5. EXPERIMENTS AND RESULTS

### 5.3. Mô hình LightGBM

#### Kết quả đánh giá:



- Accuracy: 0.6731
- F1-Score: 0.6741
- Macro Avg Precision: 0.68
- Macro Avg Recall: 0.68
- Macro Avg F1: 0.68



#### Chi tiết theo từng lớp:

Lớp	Precision	Recall	F1-Score	Support
0	0.60	0.67	0.63	13,707
1	0.73	0.73	0.73	9,408
2	0.71	0.65	0.68	17,416

### 6. CONCLUSION

- LightGBM cho hiệu suất tốt nhất với Accuracy và F1-Score vượt trội.
- Có thể cải thiện bằng kỹ thuật xử lý mất cân bằng, chọn đặc trưng và tuning hyperparameter.
- Random Forest phù hợp làm baseline, không tối ưu cho bài toán.

#### Bảng kết quả đánh giá mô hình (Model Evaluation Metrics Table).

Chỉ số	LightGBM	Random Forest
Accuracy	6.731	6.043
F1-Score	6.741	6.054
F1 lớp 0	63	55
F1 lớp 1	73	57
F1 lớp 2	68	67
Ôn định	Tốt	Trung bình
Tổng quát	Tốt	Cần cải thiện

### 6. CONCLUSION

### Ý nghĩa thực tiễn

- Giúp doanh nghiệp dự đoán sớm mức độ hài lòng khách hàng.
- Tối ưu chiến lược tiếp thị, nâng cao hiệu quả và giữ chân khách hàng.
- Mô hình có thể ứng dụng rộng rãi trong nhiều lĩnh vực khác.
- Hỗ trợ chuyển đổi số và nâng cao trải nghiệm khách hàng.

### Ý nghĩa thực tiễn

- Accuracy và F1-Score còn thấp, dữ liệu có thể chứa nhiễu, outlier.
- Giải pháp:
  - Tuning tham số nâng cao, ensemble học máy.
  - Loại bỏ outlier, feature engineering, chuẩn hóa dữ liệu.



# THANK YOU!

