

 bihama	<h1>CHÍNH SÁCH</h1> <hr/> <h2>Chính sách bán hàng dành cho Cộng tác viên của Bihama.vn</h2>	<p>Ngày hiệu lực: 1/7/2020</p> <hr/> <p>Phiên bản: 1.0</p> <hr/> <p>Mã tài liệu: Bihama_CSBH</p> <hr/> <p>Bản quyền của Bihama</p>
--	---	--

A Mục đích

- Chính sách bao gồm các quy định và cách tính thưởng cho tất cả các cộng tác viên tham gia hợp tác với Bihama.vn

B Phạm vi và hiệu lực

- Đối tượng áp dụng: Tất cả các Cộng tác viên tham gia liên kết với Bihama.vn
- Thời gian có hiệu lực: 1/7/2020

C Nội dung:

Chính sách bán hàng dành cho Cộng tác viên của Bihama.vn - 2020

I. ĐIỀU KIỆN THAM GIA HỢP TÁC CÙNG BIHAMA:

1. Là công dân Việt Nam từ 18 tuổi trở lên, có đầy đủ trách nhiệm và hành vi dân sự.
2. Đăng ký là thành viên thông qua hệ thống của sàn thương mại điện tử **bihama.vn**
3. Đã từng tham gia các khóa đào tạo về ngành bảo hiểm và hiểu biết về sản phẩm bảo hiểm là 1 lợi thế.
4. Thành viên sau khi được kích hoạt trở thành cộng tác viên chính thức của bihama.vn sẽ được hưởng thu nhập thụ động và nhiều chính sách ưu đãi đến từ sàn thương mại điện tử bihama.vn

II. GIẢI THÍCH THUẬT NGỮ :

- BPoint: được ghi nhận để tính toán hoa hồng cho các thành viên theo chính sách trả thưởng của **bihama.vn**, được tính dựa trên phí tham gia bảo hiểm và tỷ lệ hoa hồng theo từng sản phẩm của từng công ty đúng quy định của pháp luật. Được quy đổi như sau:
- 1 BPoint = 50 VNĐ
- Ví dụ phí bảo hiểm = 100.000 VNĐ sẽ được quy ước bằng $100.000 / 50 = 2000$ BPoint

III. CHÍNH SÁCH

1. Đăng ký trở thành Cộng tác viên chính thức : Bạn có thể dùng tên đăng nhập **username** và mật khẩu **password** đã tạo bên sàn **bihama.vn** khi đăng ký để đăng nhập vào hệ thống **portal.bihama.vn**. Lúc này bạn cần thực hiện xác minh thông tin cá nhân và ký kết hợp đồng để trở thành cộng tác viên chính thức của sàn. Hệ thống sẽ bắt đầu tính và trả thưởng thu nhập thụ động cho bạn cao nhất lên đến 40%.

2. Đăng ký trở thành đại lý bảo hiểm chuyên nghiệp: Khi bạn muốn có một cơ hội nghề nghiệp và xác định đại lý bảo hiểm là công việc mà bạn yêu thích và hướng tới, bạn có thể đăng ký trên sàn thương mại điện tử bihama.vn . Bạn có thể dùng tên đăng nhập **username** và mật khẩu **password** đã tạo bên sàn **bihama.vn**

khi đăng ký để đăng nhập vào hệ thống **portal.bihama.vn**. Lúc này bạn cần thực hiện xác minh thông tin cá nhân, chứng chỉ đại lý bảo hiểm (nếu có) và ký kết hợp đồng để trở thành đại lý chính thức của sán. Hệ thống sẽ bắt đầu tính và trả thưởng cho bạn. Ngoài ra khi bạn là đại lý, nếu bạn là người có tố chất lãnh đạo và thỏa mãn các điều kiện của sán, bạn có thể tự đăng ký để trở thành lãnh đạo trên **portal.bihama.vn** và có thể hưởng thu nhập thụ động, hoa hồng lãnh đạo lên đến 75% .

3. Ví điện tử : Bihamas chi trả hoa hồng cho các cộng tác viên thông qua ví điện tử

- Mỗi ví điện tử được đăng ký nhiều thẻ ngân hàng để có thể rút tiền từ ví điện tử về tài khoản ngân hàng của mình ngay lập tức khi hợp đồng bảo hiểm được phát hành phi nhân thọ / hoặc sau 21 ngày ACK đối với nhân thọ
- Trong ví điện tử có 2 loại ví :
 - Ví đỏ : trạng thái tiền chưa được kích hoạt đặt lệnh rút tiền
 - Ví xanh : trạng thái tiền đã được kích hoạt đặt lệnh rút tiền

* lưu ý :

- Tiền từ ví đỏ là tiền bạn sẽ nhận được khi hợp đồng bảo hiểm đã phát hành (phi nhân thọ) hoặc sau 21 ngày ACK (nhân thọ)
- Tiền từ ví xanh là tiền bạn sẽ nhận được sau khi công ty bảo hiểm chuyển tiền hoa hồng (thông thường là 3 ngày sau khi tiền vào ví đỏ)
- Bạn được rút số tiền tối thiểu 1000 BPoint (tương ứng 50,000 VNĐ) và sẽ được rút tiền khi có phát sinh hoạt động tiếp thị
- Số tiền rút không được quá số BPoint trong ví xanh
- Số dư duy trì tối thiểu là 2000 BPoint trong ví xanh
- CTV chỉ được đặt lệnh rút tiền từ 8h sáng - 20h tối hàng ngày (trừ chủ nhật)

4. Đề nghị thay đổi địa điểm kinh doanh : để yêu cầu thay đổi địa điểm kinh doanh nhằm mục đích kết nối và nhận được hỗ trợ từ các CTV khác của bihamas trên địa điểm kinh doanh của bạn, CTV cần truy cập vào trang web **portal.bihama.vn**

* Điều kiện để yêu cầu thay đổi địa điểm kinh doanh :

- Thay đổi về chỗ ở

- Thay đổi về đội nhóm kinh doanh
- Thay đổi về vùng miền kinh doanh

5. Đề nghị thay đổi tuyển trên: để yêu cầu thay đổi tuyển trên CTV cần truy cập vào trang web **portal.bihama.vn**

***Điều kiện để đề nghị thay đổi tuyển trên :**

- Do thay đổi địa điểm kinh doanh (phải thay đổi địa điểm kinh doanh trước)
- Tuyển trên ngừng hoạt động
- Tuyển trên không hỗ trợ
- Tuyển trên không đăng ký làm lãnh đạo
- Lý do khác (cần trình bày chi tiết)

6. Nhận mã giảm giá : để nhận được mã khuyến mại này các cộng tác viên cần hoàn thành chỉ tiêu được sản thương mại điện tử **Bihama** đặt ra trong một khoảng thời gian được yêu cầu theo đội nhóm kinh doanh và mỗi cá nhân sẽ thuộc một nhóm và chịu sự quản lý của trưởng nhóm. Nhiệm vụ của các cộng tác viên là phải hoàn thành chỉ tiêu bằng cách share, chia sẻ bài viết Bihama trên các phương tiện truyền thông mạng xã hội của cá nhân. Khi hoàn thành chỉ tiêu các cộng tác viên sẽ được cấp 1 mã giảm giá riêng. Mỗi mã giảm giá có thể dùng được **X** lần (tùy từng mã) trong 1 khoảng thời gian quy định. CTV có thể cung cấp mã khuyến mại này để cho khách hàng mua hàng giúp khách hàng có được ưu đãi tốt nhất. Số tiền phí bảo hiểm dùng để tính hoa hồng sẽ được bảo tồn nguyên vẹn khi tính thưởng cho cộng tác viên như trước khi áp dụng mã giảm giá.

7. Khóa học : Các cộng tác viên sẽ nhận được nhiều khóa học cung cấp kiến thức về bảo hiểm, kỹ năng bán hàng miễn phí và hỗ trợ 1 phần chi phí để trở thành đại lý bảo hiểm chuyên nghiệp.

8. Quản lý thông tin : Các thông tin khóa học và chính sách thưởng, chính sách sản phẩm mới sẽ được cập nhật vào hộp thư của bạn thường xuyên trên hệ thống **portal.bihama.vn**

9. Huỷ hợp tác: Cộng tác viên sẽ bị huỷ hợp tác nếu có hành vi vi phạm hoặc không đạt đủ tiêu chí và điều kiện hợp tác với sản Bihama.vn như sau:

- Ngưng hoạt động trong thời gian dài (6 tháng)
- Vi phạm các chính sách của công ty đề ra

*** Lưu ý :**

- Đề nghị duyệt tuyển trên sẽ được cập nhật 1 tháng một lần
- Tuyển trên có thể sẽ được thay đổi sau khi cập nhật lại hệ thống

IV . CHÍNH SÁCH TRẢ THƯỞNG, HOA HỒNG

* **CHÚ Ý :** Nếu bạn đăng ký trở thành cộng tác viên thì sẽ có cơ hội nhận được các loại thưởng sau: hoa hồng affiliate (hoa hồng giới thiệu), hoa hồng marketing, hoa hồng bán lẻ, hoa hồng tương trợ và tổng thu nhập thụ động tối đa lên tới 40%.

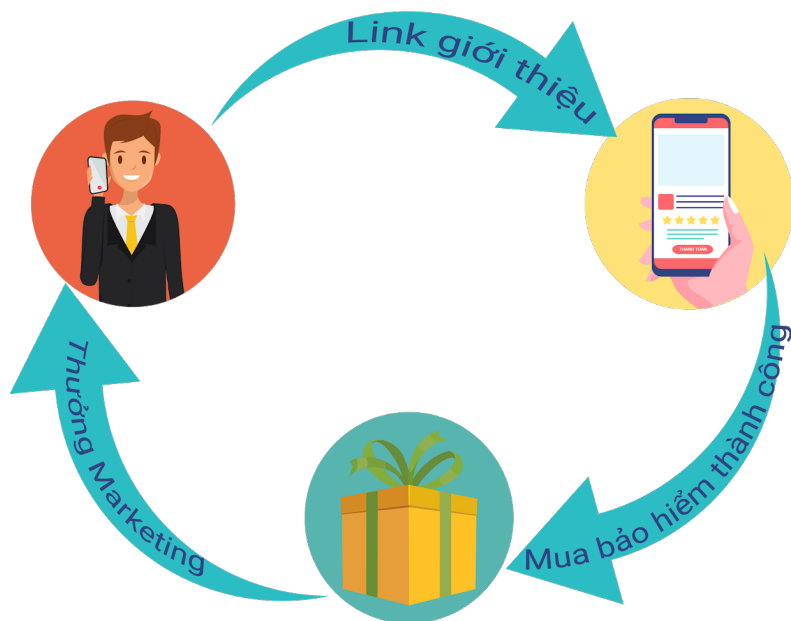
Nếu bạn đăng ký và muốn trở thành đại lý, bạn sẽ có cơ hội nhận được các loại thưởng sau: hoa hồng affiliate (hoa hồng giới thiệu), hoa hồng marketing, hoa hồng bán lẻ, hoa hồng tương trợ và được hỗ trợ, đào tạo trở thành đại lý chuyên nghiệp.

Ngoài ra khi bạn đã đăng ký làm đại lý, bạn có cơ hội để đăng ký để trở thành lãnh đạo để có cơ hội hưởng thêm các loại thưởng sau: hoa hồng lãnh đạo, chương trình promotion với thu nhập thụ động tối đa lên tới 75%.

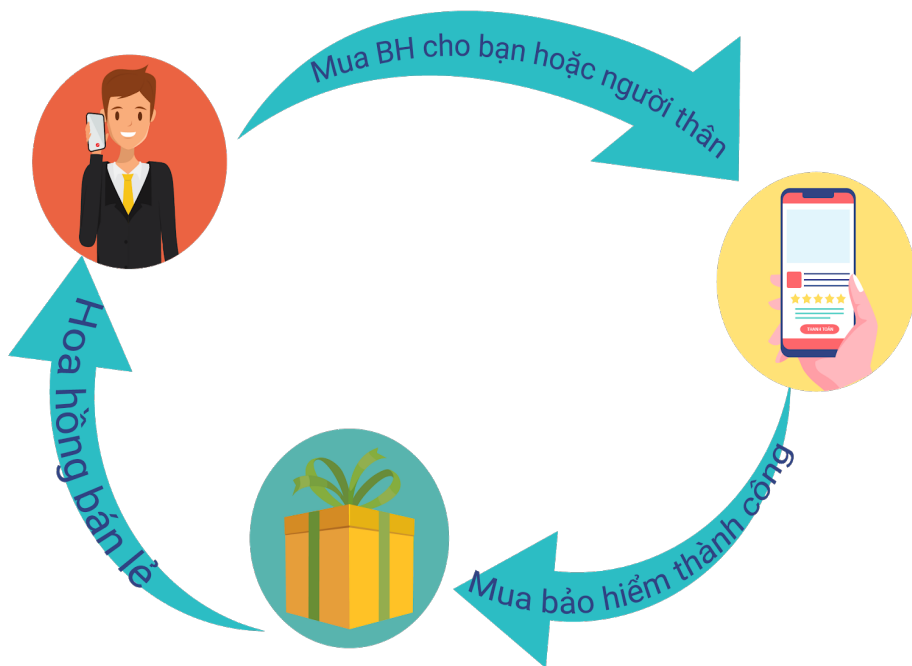
Mỗi cộng tác viên khi đăng ký thành công sẽ được cấp 1 link giới thiệu để có thể tạo ra một hệ thống tiếp thị liên kết và có thể hưởng các loại hoa hồng sau:


1. Hoa Hồng Affiliate: Hoa hồng affiliate là hoa hồng bạn sẽ nhận được khi bạn giới thiệu được một thành viên mới tham gia vào hệ thống bán hàng cùng Bihama. Mỗi user mới đăng ký thành công bạn sẽ nhận được 200 BPoint và được chuyển trực tiếp vào Ví điện tử của bạn.

2. Hoa hồng Marketing: Khi một khách hàng tham gia mua một sản phẩm bảo hiểm bất kỳ trên sàn thương mại điện tử bihama.vn dưới link giới thiệu của bạn, hệ thống sẽ ghi nhận và tính thưởng hoa hồng cho bạn dựa trên từng loại hình bảo hiểm, gói sản phẩm chính, gói sản phẩm phụ, chức danh của bạn và được liệt kê chi tiết trong phần **Chính sách trả thưởng** tại **portal.bihama.vn**



3. Hoa hồng bán lẻ : là hoa hồng được tính khi bạn là cộng tác viên chính thức của sàn thương mại điện tử bihama.vn và tham gia mua một sản phẩm bảo hiểm bất kỳ cho bạn hoặc người thân trên sàn. Hệ thống sẽ ghi nhận và tính thưởng hoa hồng cho bạn dựa trên từng loại hình bảo hiểm, gói sản phẩm chính, gói sản phẩm phụ, chức danh của bạn và được liệt kê chi tiết trong **Chính sách trả thưởng** tại **portal.bihama.vn**





4. Hoa hồng tương trợ : khi tham gia vào hệ thống cộng tác viên của Bihama, bạn sẽ nhận được hoa hồng tương trợ từ cấp lãnh đạo gần nhất là tuyển trên và chính là người đã giới thiệu bạn vào hệ thống (với điều kiện tuyển trên của bạn đã đăng ký làm lãnh đạo) Hoa hồng tương trợ được tính bằng 5% tổng doanh thu của tuyển trên và chia đều cho các thành viên mà tuyển trên đã tuyển ra. Hoa hồng tương trợ chỉ được duy trì khi bạn có hợp đồng phát sinh trong quý. Hoa hồng tương trợ sẽ được chi trả trong tuần gần nhất của quý tiếp theo.

5. Hoa hồng lãnh đạo : Khi bạn tự đăng ký để trở thành lãnh đạo, bạn sẽ được quản lý một đội nhóm kinh doanh riêng do chính bạn là người đã giới thiệu vào hệ thống và bạn sẽ là người quản lý, hỗ trợ các thành viên tuyển dưới để hỗ trợ và phát triển đội nhóm kinh doanh của mình đạt được hiệu quả tốt nhất. Bạn sẽ được nhận thêm nhiều lợi ích như hoa hồng lãnh đạo, chương trình promotion khi có một hợp đồng bảo hiểm phát sinh từ các thành viên tuyển dưới của bạn. Lúc này bạn sẽ là trưởng nhóm marketing và có thể đăng ký để trở thành trưởng phòng phụ trách, giám đốc phụ trách, chủ tịch bàn tròn triệu phú theo thứ tự tăng dần và các điều kiện thỏa mãn trong chính sách trả thưởng tại **portal.bihama.vn**.

6. Chương trình promotion : là các chương trình khuyến mại được đưa ra bởi sàn thương mại điện tử Bihama.vn nhằm mục đích khuyến khích, hỗ trợ phát triển hệ thống, cá nhân và đội nhóm kinh doanh. Chương trình promotion được tính trên tổng doanh thu của bạn trên một quý và được chi trả trong tháng gần nhất của quý tiếp theo.