

Curestry

Платформа для автоматической диагностики и отладки AI-агентных систем

ПРОБЛЕМА

Агенты в продакшене ломаются. Отладка занимает 6-8 часов. Текущие инструменты дают логи, но не решение.

РЕШЕНИЕ

Automated Root Cause Analysis. Мы находим причину сбоя за 10 минут и предлагаем фикс (On-Premise / Hybrid).

ЗАПРОС

\$180,000 на 6 месяцев runway для выхода на Seed раунд и масштабирования пилотов.

Production Gap: Агенты работают до первого сбоя

Компании научились создавать агентов (Level 1), но застряли на этапе их поддержки (Level 2).

Боль разработчика: "Черный ящик"

Когда мульти-агентная система падает, инженер видит 2000 строк логов.

- ✗ Агент A передал галлюцинацию Агенту B?
- ✗ Ошибка в контекстном окне?
- ✗ Таймаут внешнего API?

6-8 часов

Среднее время поиска причины (MTTR)

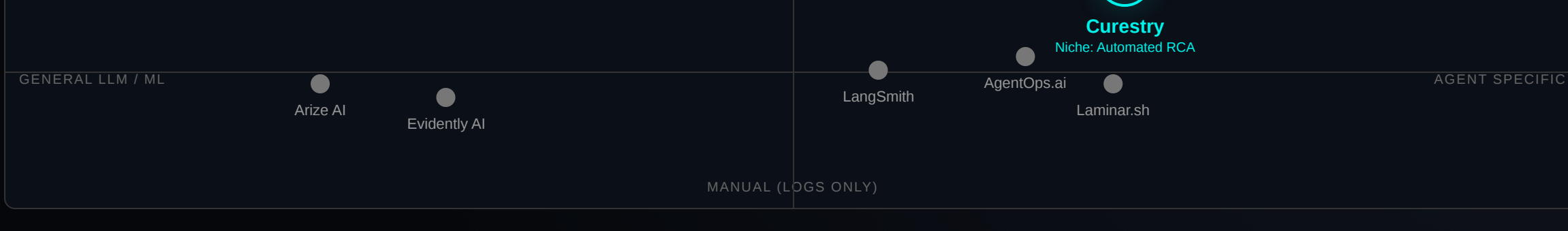
Недостаток текущих инструментов

Рынок переполнен инструментами Observability (наблюдения), но пуст в части Remediation (исправление).

Инструмент	Что дает	Чего нет
LangSmith	Отличные трейсы	Авто-диагностика
Laminar	Аналитика токенов	Системного лечения
Arize AI	ML мониторинг	Понимания логики агентов

Конкурентный ландшафт: Где наша ниша

Мы не пытаемся заменить LangSmith. Мы строим специализированный слой автоматической диагностики для сложных систем.



General Observability

Arize, Evidently. Фокус на классическом ML мониторинге (drift, accuracy). Слабо подходит для агентской логики.

Agent Tracing

LangSmith, AgentOps, Laminar. Показывают что случилось (трейсы), но анализ причины лежит на человеке.

Automated Remediation

Curestry. Мы забираем данные из трейсинга и автоматически ищем Root Cause с помощью каузальных графов.

Технология: От логов к решению

Мы интегрируемся как middleware слой в фреймворки (LangGraph, CrewAI).

STEP 1 OBSERVABILITY

Сбор телеметрии. Поддержка локальных моделей (vLLM/Ollama) и закрытых контуров.

- Token Tracking
- Latency
- Cost Analysis

CORE VALUE RCA ENGINE

Анализ сбоя через Causal Graphs + LLM. Система определяет, в каком узле логики произошла ошибка.

- Semantic Analysis
- Logic Validation
- 90% Accuracy (MVP)

STEP 3 AUTO-FIX (BETA)

Генерация патчей для промптов или параметров. A/B тестирование фикса в песочнице.

- Prompt Optimization
- Parameter Tuning
- Git Integration

Стек: Python, Go (backend), ClickHouse (logs), PostgreSQL (meta), vLLM (inference).

ON-PREMISE READY

Бизнес-модель и Тарификация

Гибридная модель: SaaS Subscription + Usage Overages.

FREE

\$0

- 5,000 runs / мес
- 10 агентов
- Community Support

Цель: Лидген, Devs

STARTER

\$100 /мес

- 200 runs
- 5 агентов
- RCA Engine Access

Target: AI Стартапы (55%)

PRO

\$500 /мес

- 3,000 runs
- 15 агентов
- Priority Support

Target: Mid-market (35%)

ENTERPRISE

Custom

- On-Premise
- SLA
- Unlimited seats

Target: Финтех/Маркетплейсы (10%)

\$750

BLENDED ARPU

12x

LTV / CAC RATIO

4 мес

PAYBACK PERIOD

Трекшн и Валидация

Мы на этапе активного тестирования гипотезы и первых пилотов.

ПИЛОТЫ И ПАРТНЕРЫ

- **Botable** (AI боты в мессенджерах)
Статус: Активный пилот. Боль: MTTR 4 часа.
- **Convivio** (AI симулятор литчей и продаж)
Статус: Валидация RCA подхода.
- **Diffuzio** (Контент-машина)
Статус: Участник бета-теста.

МЕТРИКИ ПРОДУКТА (BETA)

96%

Точность RCA

-20%

Экономия токенов

20-30 мин

Время на оплату промптов

ПАЙПЛАЙН

30+ теплых лидов в листе ожидания.

Юнит-экономика (Прогноз Year 1)

Здоровая экономика за счет высокого LTV в B2B сегменте.

CAC (ПРИВЛЕЧЕНИЕ)

\$400

Blended CAC

Organic Community, Content \$300

Paid/Nurture \$500

Free to Paid conversion

LTV (ЦЕННОСТЬ)

\$5,100

Avg Lifetime Value

ARPU \$750

Gross Margin 62%

Churn 6-8%

Lifetime: 10-12 мес (Conservative)

ЭФФЕКТИВНОСТЬ

LTV / CAC

12.7x

Payback Period

4 мес

Запрос финансирования

PRE-SEED ROUND

\$180k

На 6 месяцев Runway

Post-Money Valuation

Equity Offered

\$1.5M - \$2.0M

~10%

СТРУКТУРА РАСХОДОВ (BURN RATE: ~\$25.8K/MO)



CEO, CTO, ML Eng, 2 Devs
Servers, AI Inference
Content, Meetings, Pilots
Legal, Accounting

План на 6 месяцев (Runway)

Цель раунда: Валидация Product-Market Fit и выход на Seed метрики.

Месяц 1-2

PRODUCT POLISH

- Завершение tech prototype
- Интервью первых пилотов
- Выход в публичную бета

Месяц 3-4

FIRST REVENUE

- Конвертация пилотов в платных (\$1.5k MRR)
- Запуск Self-Service (Starter план)
- Публичный релиз SDK

Месяц 5-6

SCALE & SEED PREP

- Выход на \$10k MRR
- 20+ активных клиентов
- Подготовка метрик для Seed раунда

Команда

3 со-основателя с опытом в AI, ML и B2B SaaS и 2 LLM Engineer

СЕО / PRODUCT

Графический дизайн и маркетинг. Отвечает за вижен и продажи.

СТО

LLM Engineer. Founder rddv.tech. Опыт построения RAG систем. Архитектура ядра Curestry

COO / OPS

Technical PM. Процессы, интеграция с клиентами и операциянка

+ Поддержка Backend/Security инженеров (Contractors)

Давайте обсудим

Email
team@curestry.com

Telegram
@lauranovat

Phone
+7 (702) 777-62-98