

# **Standard Operating Procedure**

*Creating quotation*

Pembuatan penawaran harga

**Sales Department**

2019

# Standar Operasional Prosedur:

## Pembuatan Penawaran Harga

### Departemen: Penjualan

4 April 2019—SOP #SD-001

### Tujuan:

Pembuatan penawaran harga dimaksudkan untuk menginformasikan pelanggan harga barang yang yang dibutuhkan sebelum pelanggan memutuskan untuk membeli barang tersebut.

### Definisi

### Langkah

1. Menerima kebutuhan dari pelanggan berupa BOQ ataupun daftar kebutuhan non-formal lainnya.
2. Masuk ke url ‘../ae/sales/sales.php’
3. Pada *side navigation bar*, klik pada menu ‘*quotation*’, dan pilih sub-menu ‘*Create a quotation*’.
4. Isikan pada input *customer*, serta referensi barang sesuai dengan BOQ yang telah diterima sebelumnya.
5. Isikan pada kolom ‘*Price*’, untuk harga pricelist, kolom ‘*Discount*’, dan kolom ‘*Quantity*’.
6. Isikan termin pembayaran pada *container ‘note*’, dan isikan informasi tambahan lainnya pada *text-area* di bawahnya.
7. Klik tombol *calculate* untuk melanjutkan, periksa kembali seluruh tabel di atas.
8. Apabila sudah sesuai, klik tombol *submit* untuk melanjutkan.
9. Periksa kembali data penawaran harga beserta termin pembayaran yang telah diinput sebelumnya.
10. Screenshot hasil tersebut, dan dikirimkan secara tertulis kepada kepala bagian *sales*, atau *manager*.
11. Apabila telah disetujui, maka klik tombol ‘*proceed*’.
12. Selesai

Catatan:

## Test Case