

ДИСЦИПЛИНА Экономическая культура

полное название дисциплины без сокращений

ИНСТИТУТ технологий управления (ИТУ)

КАФЕДРА Экономики

полное название кафедры

ВИД УЧЕБНОГО
МАТЕРИАЛА Лекция

ПРЕПОДАВАТЕЛЬ Казанская Ирина Витальевна

фамилия, имя, отчество

СЕМЕСТР 3,4, 5, 6 2023/24 уч. года

номер семестра обучения, учебный год

Лекция 2. Доходы и расходы экономических субъектов

План лекции

1. Доходы и расходы государства
2. Доходы и расходы организации
3. Доходы домашних хозяйств и механизмы их получения
4. Расходы домашних хозяйств и их оптимизация
5. Налоги: сущность, функции, виды
6. Налоги, уплачиваемые физическими лицами в РФ
7. Кругооборот доходов и расходов в экономике

1. Доходы и расходы государства

Государственные доходы — это денежные средства, которые поступают в безвозмездном и безвозвратном порядке в распоряжение органов государственной власти.

Доходы государства делятся на налоговые и неналоговые.

Центральное место в системе государственных доходов занимают налоги. Виды налоговых поступлений, механизм взимания каждого из них определяются в законодательном порядке.

К неналоговым доходам государства относятся поступления от эксплуатации и реализации государственного имущества, доходы от внешнеэкономической деятельности, получение процентов за выдачу международных кредитов, платежи за пользование природными объектами, штрафы, возмещение ущерба и иные платежи.

Государственные расходы — это затраты государства на обеспечение жизнедеятельности общества. Государство устанавливает приоритетность общественных потребностей, регламентирует порядок их удовлетворения исходя из экономической политики и имеющихся ресурсов.

Расходы государства делятся на обязательные, социальные и экономические.

Обязательные расходы связаны с обеспечением суверенитета страны и внутренней безопасностью. Это расходы на управление, обеспечение правопорядка, содержание вооруженных сил.

Социальные расходы позволяют государству развивать систему образования, финансировать культуру, средства массовой информации,

физическую культуру и спорт, удовлетворять потребности граждан в медицинском обслуживании, осуществлять социальную защиту.

Экономические расходы связаны с финансированием инфраструктурных отраслей (транспорт, связь, дороги), важных национальных проектов, фундаментальных исследований, оказанием финансовой поддержки организациям и отраслям, положение которых является наиболее сложным.

Сводным планом поступления доходов и использования полученных средств на покрытие расходов является *государственный бюджет* (от англ. budget – сумка, кошелек). Государственный бюджет составляется Правительством страны и утверждается высшим законодательным органом власти. В России проект государственного (федерального) бюджета ежегодно обсуждается и принимается в виде закона Федеральным собранием. По окончании финансового года Правительство РФ отчитывается об исполнении бюджета.

Разница между доходами и расходами государственного бюджета образует сальдо бюджета. Оно может быть положительным – профицит госбюджета – когда государство аккумулирует средств больше, чем тратит. Отрицательное сальдо государственного бюджета – дефицит госбюджета – показывает, что расходы государства превышают его доходы.

Бюджетный дефицит может быть профинансирован тремя способами.

1. За счет внутреннего займа. Государство выпускает ценные бумаги (облигации и казначейские векселя) и продает их домохозяйствам и фирмам страны. Государственные ценные бумаги высоколиквидные (их легко и быстро можно продать), надежные (гарантированы государством) и доходные (по ним выплачиваются проценты).

2. С помощью внешнего займа, т.е. займа у других стран (как правило, путем продажи им частных и государственных ценных бумаг) или международных финансовых организаций (Международного валютного фонда, Мирового банка, Лондонского клуба, Парижского клуба и др.).

Долговые обязательства, возникшие в результате внутренних и внешних заимствований, образуют *государственный долг*. Обслуживание госдолга является частью расходов государственного бюджета и предусматривает выплату процентов по долгу и погашение всей суммы долга при истечении определенного периода.

Чем больше государственный долг, тем большие суммы должны идти на его обслуживание. Получается порочный круг: государство прибегает к

заимствованию для финансирования дефицита своего бюджета, а расходы по обслуживанию госдолга могут спровоцировать еще больший дефицит.

3. Монетизация. Центральный банк осуществляет денежную эмиссию, т.е. выпускает в обращение дополнительные деньги, с помощью которых покрывается превышение расходов бюджета над доходами. Главный недостаток эмиссионного способа финансирования дефицита государственного бюджета состоит в том, что увеличение денежной массы ведет к инфляции.

2. Доходы и расходы организации

Доходы организации – это полученные в денежной или натуральной форме экономические выгоды, необходимые для решения трех важнейших задач:

- обеспечение самоокупаемости: основная часть доходов является источником возмещения текущих затрат, связанных с осуществлением деятельности организации;

- обеспечение выполнения финансовых обязательств перед государством: часть доходов является источником выплат различных налоговых платежей в государственный и местные бюджеты и обязательных взносов в государственные внебюджетные фонды;

- обеспечение самофинансирования: часть доходов является источником формирования прибыли, за счет которой образуются фонды производственного развития, дополнительного материального стимулирования работников, социальных выплат, выплат владельцам и т.п.

Доходы организации состоят из:

1) выручки от реализации – суммы денежных средств от произведенной и реализованной продукции (товаров или услуг), оплаченной покупателем или заказчиком;

2) внереализационных доходов, непосредственно не связанных с основной производственной деятельностью. Их источниками служат доходы от участия в других компаниях; штрафы, пени, неустойки, полученные от контрагентов; проценты по выданным займам и другие доходы.

Расходы организации – уменьшение экономических выгод в результате выбытия денежных средств и другого имущества или возникновения обязательств, приводящее к уменьшению ее капитала.

Расходы по обычным видам деятельности группируются по следующим *экономическим элементам*:

- материальные затраты;
- на оплату труда;
- страховые взносы в связи с обязательным социальным страхованием работников, их пенсионным обеспечением и медицинским страхованием (по установленным законодательством РФ нормам);
- амортизация (от лат. *amortizatio* – «погашение»): перенос стоимости постепенно изнашиваемых основных средств (зданий, оборудования и т.п.) на стоимость выпускаемого продукта;
- прочие затраты.

В зависимости от реагирования на изменение объема производства различают постоянные и переменные расходы. К *постоянным* относят те, сумма которых не зависит или слабо зависит от объема производства (например, расходы на аренду помещений, платежи по кредиту, заработную плату административного персонала и др.). *Переменными* называются расходы, сумма которых изменяется вместе с изменением объема производства. Это расходы на приобретение сырья, материалов, потребление электроэнергии в технологическом процессе, транспортные расходы и т.п.

Финансовый результат деятельности организации – это разница между ее доходами и расходами. Если она положительна, то итог называется прибылью, если отрицательна – убытком.

Прибыль – цель деятельности коммерческой организации. Если бизнес приносит прибыль, то это означает, что все расходы, связанные с производством продукции (работ, услуг), будут покрыты доходами. В этом случае говорят, что бизнес рентабелен, эффективен.

Прибыль выполняет стимулирующую функцию, так как представляет собой основу для дальнейшего расширения и совершенствования бизнеса, а также для повышения оплаты труда сотрудникам и доходов предпринимателей.

Прибыль создает базу экономического развития государства в целом. Механизм перераспределения прибыли организаций через налоговую систему позволяет «наполнять» доходную часть федерального и региональных бюджетов. Это дает государству возможность успешно выполнять возложенные на него функции и осуществлять намеченные программы.

3. Доходы домашних хозяйств и механизмы их получения

Домашнее хозяйство – это хозяйство, которое ведется одним или

несколькими совместно проживающими и имеющими общий бюджет людьми. Часто термин «домашнее хозяйство» используется как аналогичный термину «семья».

Личные доходы домашних хозяйств – это материальные ресурсы, полученные физическим лицом или семьей в процессе применения профессиональных навыков и умений, продажи личного имущества или получения выплат от государства, определенных законом, и некоторыми другими способами.

Виды доходов домашних хозяйств многообразны.

1. Факторные и нефакторные. Факторными доходами являются те, которые определяются факторами производства, основными из которых являются земля (земельные угодья и все естественные ресурсы); капитал; труд и предпринимательские способности. Домохозяйства, предоставляя в распоряжение фирм факторы производства, получают вознаграждение в виде заработной платы, ренты, процента и прибыли (рис.2.1).

Нефакторные – доходы, не связанные непосредственно с результатами труда, предпринимательской деятельностью или доходами от собственности. Это различные социальные трансферты — выплаты из госбюджета или специальных фондов (пенсии, пособия, стипендии и т.п.).

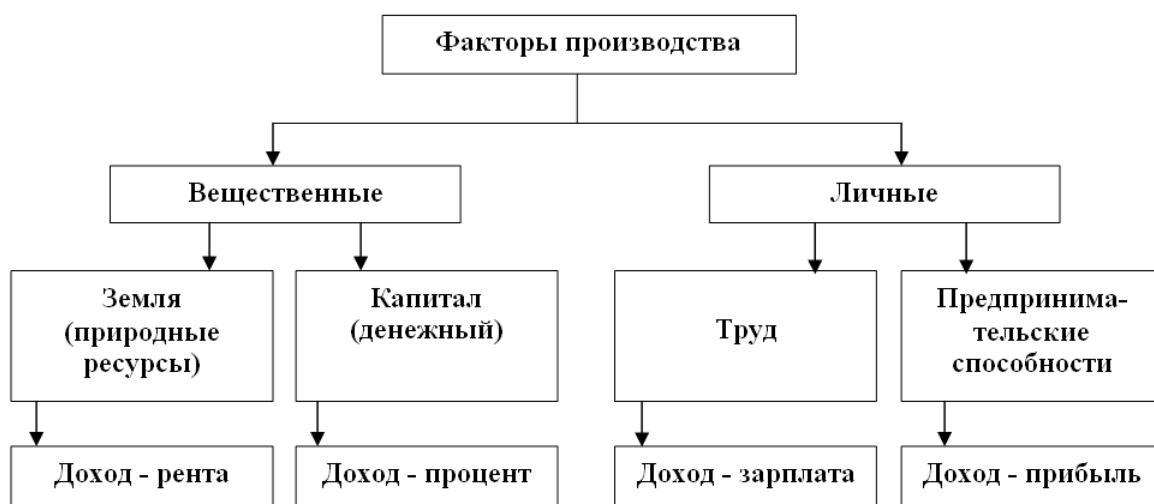


Рисунок 2.1. Классификация факторов производства и факторных доходов

2. Денежные и натуральные. Натуральные доходы населения – это не только доходы от личного подсобного хозяйства, социальная помощь в натуральной форме (продукты, одежда и т.д.), но и выдача заработной платы работникам в виде продукции в условиях кризиса неплатежей.

3. *Активные и пассивные.* Активные доходы напрямую зависят от затраченного времени, уровня профессиональных знаний и навыков. Они прекращаются одновременно с прекращением выполнения деятельности. Основной категорией лиц, получающих активные доходы, являются наемные работники. Источниками пассивного дохода могут выступать проценты по банковским вкладам, доходы по ценным бумагам, от сдачи в аренду недвижимости, выплаты за авторские права на интеллектуальную собственность и т.п.

4. *Постоянные и случайные.* Постоянный доход – это материальные средства, получаемые регулярно за определенный период времени (неделю/месяц/год). К таким доходам относятся заработная плата на основной работе, социальные трансферты, доход от стабильно работающего бизнеса, выплаты по любым долгосрочным договорам и др.

Случайные доходы – это выплаты, периодичность которых невозможно спрогнозировать, при этом зачастую и сумма является разной. Самые распространенные источники случайного дохода: подработка, премии на основной работе, прибыль от недавно запущенного бизнеса, выигрыш в лотерею и др.

5. *Легальные и теневые.* В отличие от легальных доходов, имеющих юридически оправданную форму, теневые доходы являются результатом неучтенных и противоправных видов деятельности. Теневые доходы бывают криминального происхождения (например, связанные с торговлей наркотиками, контрабандой, коррупцией и т.п.) и не криминальные по характеру (например, подпольные мастерские, торговля без лицензии и т.д.).

6. *Номинальные и реальные.* Номинальный доход – это сумма денежных средств, которая получена частным лицом или семьей за определенный период времени и будет потрачена на приобретение товаров или услуг по цене, актуальной на период получения выплаты.

Реальный доход характеризуется количеством товаров и платных услуг, которые можно приобрести на номинальный доход. Реальный доход еще называют покупательской способностью. Этот вид дохода учитывает такие факторы как налоги, тарифы и изменения ценовой политики.

Рост реального дохода рассчитывается как рост номинального дохода минус рост среднего уровня цен. Например, если номинальный доход за год вырос на 10%, а цены – на 4%, то благосостояние домохозяйства улучшилось только на 6%.

4. Расходы домашних хозяйств и их оптимизация

Расходы домашних хозяйств – это фактические затраты на приобретение материальных и духовных ценностей.

Существуют различные подходы к классификации расходов домохозяйств.

1. По периодичности: ежемесячные, ежегодные и сезонные расходы.

2. По величине: мелкие, средние и крупные.

3. По важности: обязательные, желательные, статусные.

4. По срочности: кратко-, средне- и долгосрочные.

5. Текущие и капитальные потребительские расходы. К текущим расходам домашнего хозяйства следует отнести расходы на приобретение продовольственных товаров, непродовольственных товаров, используемых в течение относительно непродолжительного периода времени (обувь, одежда и т. п.), а также оплату периодически потребляемых услуг (например, таких, как услуги парикмахерской, прачечной, стоматолога и т.п.).

Капитальные расходы включают в себя затраты на приобретение непродовольственных товаров, используемых в течение достаточно длительных промежутков времени (расходы на мебель, приобретение жилья, транспортных средств и т.д.). К этим расходам следует отнести затраты на услуги, которые участники домашнего хозяйства потребляют достаточно редко, а результат этих услуг, напротив, оказывает на них существенное влияние и определяет их жизнь в течение достаточно длительных промежутков времени (расходы на образование, на медицинскую операцию и т.д.).

6. По функциональному назначению расходы подразделяют на следующие группы:

– обязательные платежи. Это налоги и сборы с физических лиц, коммунальные и другие платежи (арендная плата за съемное жилье, оплата транспортных проездных и др.). Если домашнее хозяйство использовало заемные средства, то обязательен возврат основной суммы полученного кредита (займа) и выплата процентов по нему. Если участники домашнего хозяйства пользуются услугами личного или имущественного страхования, то страховые взносы являются обязательными выплатами;

– потребительские расходы на покупку товаров и оплату услуг. Их величина зависит от уровня розничных цен, потребностей семьи в конкретных благах, объема ее денежных доходов и от суммы налогов и

других обязательных платежей;

– денежные накопления и сбережения (отложенные расходы). Отдельные домохозяйства откладывают средства на «черный день» или на покупку дорогостоящего товара. Высокий уровень доходов других домохозяйств позволяет направить часть средств для извлечения дополнительного дохода и защиты от инфляции (инвестировать в ценные бумаги, открыть банковский вклад и др.).

Вопрос о том, как экономить деньги, актуален всегда. На эту тему написаны книги, проводятся многодневные семинары, в блогах и на форумах в Интернете люди делятся друг с другом своим опытом по оптимизации расходов.

Правильно организованная система покупок минимизирует лишние расходы. Чтобы не покупать ненужное, следует составить список покупок, найти места, где можно купить дешевле, чем в магазине у дома. В магазине строго следовать этому списку, выбирая более дешевые изделия, если нет иных условий (например, сомнений в качестве дешевого аналога). Обращать внимание не только на полки на уровне глаз, где почти всегда выкладывают товары с максимальной ценой. Важна любая мелочь: например, ходить по магазинам лучше на сытый желудок, поскольку сытый человек становится более рассудительным.

Так называемый кешбэк (возврат части средств, потраченных на приобретение товаров и услуг, рублями или льготными баллами) нередко позволяет сэкономить, но гораздо чаще толкает людей тратить больше, чтобы получить больше бонусов.

Большая экономия может достигаться в отношении оплаты коммунальных услуг при установлении водяных счетчиков, при переходе на тариф оплаты электроэнергии, дифференцированный по зонам суток, при замене лампочек накаливания на энергосберегающие.

Следует помнить о расходах, которые приводят к дополнительным расходам в будущем. Речь идет о любых приобретениях за счет заемных средств, о покупке недвижимости, автомобиля, домашних животных. Обязательно надо проверять, достаточно ли имеющихся доходов, чтобы обслуживать такие приобретения в будущем.

5. Налоги: сущность, функции, виды

Налог – обязательный, индивидуально безвозмездный платёж, принудительно взимаемый органами государственной власти различных

уровней с организаций и физических лиц в целях финансового обеспечения деятельности государства и (или) муниципальных образований.

Существуют и другие платежи в пользу государства: *сбор и государственная пошлина*. В отличие от налога это возмездные и целевые платежи: государство за плату адресно предоставляет плательщику некие услуги или права на ведение определенной деятельности. Так, существует сбор на вылов рыбы, на отстрел диких животных и птицы. Госпошлину необходимо уплатить, например, для оформления права собственности на квартиру, регистрации брака или развода, получения водительских прав или загранпаспорта, рассмотрения исковых заявлений.

Еще один тип платежей, которые похожи на налоги, *страховые взносы* – платежи работодателей на обязательное пенсионное и социальное страхование на случай временной нетрудоспособности и в связи с материнством, на обязательное медицинское страхование.

Налоги выполняют одновременно четыре основные функции.

Фискальная функция (от лат. *fiscus* – денежная казна) означает, что за счет налогов формируется доходная часть государственного бюджета.

Распределительная (социальная) функция состоит в перераспределении общественных доходов: органы власти взимают обязательные платежи с налогоплательщиков и направляют эти средства на поддержку малообеспеченных и незащищенных слоев населения.

Регулирующая функция направлена на решение тех или иных задач экономической политики. Государство разрабатывает такую налоговую политику, которая подразумевает не только всеобщее обложение и изъятие, но и предусматривает право воспользоваться льготами, вычетами, освобождениями и прочими привилегиями.

Контрольная функция позволяет государству отслеживать полноту и своевременность поступлений в бюджет денежных средств.

В настоящее время для классификации налогов используются различные критерии. Отнесение того или иного налога к определенному виду позволяет более четко уяснить содержание и суть данного налога.

1. *По территории охвата*. В России применяется трехуровневая система налогообложения, в которой выделяются [2]:

- федеральные налоги и сборы, устанавливаемые федеральным законодательством и обязательные к уплате на всей территории РФ (налог на доходы физических лиц, государственная пошлина);
- региональные, устанавливаемые федеральным законодательством и

законами субъектов РФ и обязательные к уплате на территориях соответствующих субъектов (транспортный налог);

– местные, устанавливаемые федеральным законодательством и нормативными правовыми актами представительных органов местного самоуправления и обязательные к уплате на территориях соответствующих муниципальных образований (земельный налог, налог на имущество физических лиц).

2. По способу обложения и изъятия:

– прямые налоги: взимаются с дохода или имущества налогоплательщика и уплачиваются им за счет своих средств;

– косвенные налоги: взимаются с товаров и услуг, включаются в цену продукции и оплачиваются ее потребителями. К ним относится НДС и акцизы.

НДС (налог на добавленную стоимость) организации и индивидуальные предприниматели добавляют к стоимости продаваемых товаров (работ или услуг). Фактически расходы по уплате налога несут конечные потребители, но перечисляют суммы налога в бюджет не они, а организации.

По такому же принципу устроен акциз – косвенный налог на определенные группы товаров, производимых внутри страны. К подакцизным товарам в РФ относятся, например, алкогольная и табачная продукция, легковые автомобили, бензин и дизельное топливо.

3. По характеру налоговых ставок (доли собранного налога в стоимости налогооблагаемого объекта) налоги делятся на:

– пропорциональные – налоги, ставки которых являются неизменными вне зависимости от величины объекта налогообложения (например, налог на прибыль организаций);

– прогрессивные – ставки налога повышаются по мере увеличения налоговой базы. К этой категории из российской практики можно отнести, например, НДФЛ, транспортный налог;

– регрессивные – налоги, ставки которых уменьшаются по мере роста величины объекта налогообложения (страховые взносы, уплачиваемые работодателями).

4. По способу уплаты выделяют:

– налоги, удерживаемые у источника. Налог исчисляется, удерживается и перечисляется в бюджет за налогоплательщика налоговым агентом. В частности, налоговым агентом является работодатель по отношению к

заработной плате, выплачиваемой работникам. Работники (налогоплательщики) получают доход уже за вычетом налога;

- налоги, уплачиваемые по декларации. Декларация – документ, в котором налогоплательщик самостоятельно отражает объект налогообложения, исчисляет размер налоговой базы и определяет сумму налога, подлежащую уплате в бюджет;

- налоги, уплачиваемые по уведомлению. Определение величины налоговой базы и исчисление налога производится налоговым органом (к примеру, имущественные налоги физических лиц). Исчисленная сумма налога отражается в уведомлении, высылаемом в адрес налогоплательщика, на основании которого и производится непосредственно уплата налога. На современном этапе уведомления высылаются в электронном виде через личный кабинет налогоплательщика.

Взимание налогов регулируется налоговым законодательством. Полный перечень налогов, принципы налогообложения и уплаты налогов в стране закреплены в Налоговом Кодексе РФ (НК РФ).

6. Налоги, уплачиваемые физическими лицами в РФ

Физические лица в России обязаны уплачивать налог на доходы физических лиц и имущественные налоги (транспортный налог, земельный налог, налог на имущество физических лиц). Помимо этого физические лица несут бремя уплаты косвенных налогов – НДС и акцизов.

Основная налоговая нагрузка на население связана с уплатой *налога на доходы физических лиц (НДФЛ)*. Объектом налогообложения является совокупный доход, полученный за год.

Российским законодательством установлены разные ставки НДФЛ для разных видов доходов физических лиц. Большинство доходов резидентов (лиц фактически находящихся на территории РФ не менее 183 календарных дней в течение 12 следующих подряд месяцев) облагается по ставке НДФЛ 13%: доходы от трудовой деятельности, от продажи имущества, дивиденды. Если доходы от трудовой деятельности за год превысили 5 млн. руб., то сумма до 5 млн. включительно облагается по ставке 13%, а свыше — по ставке 15%. Выигрыши и призы в конкурсах, проводимых в рекламных целях, облагаются НДФЛ по ставке 35 % (при доходах свыше 4000 руб.).

Нерезиденты платят НДФЛ по большей ставке — 30% по общему правилу. Есть случаи, когда ставка будет ниже, например, 15% с дивидендов,

полученных от российских компаний, 13% — если доходы получены иностранцами, работающими по патенту.

Налог на профессиональный доход (НПД) — это специальный налоговый режим для граждан и индивидуальных предпринимателей, которые получают профессиональный доход, не имея работодателя и не привлекая наемных работников по трудовым договорам. НПД самозанятые уплачивают по ставке 4% (по доходам, полученным от контрагентов физических лиц) или по ставке 6% (по доходам, полученным от индивидуальных предпринимателей или юридических лиц). При этом существует ряд ограничений: деятельность должна вестись на территории субъекта РФ, где введен данный налоговый режим, доход за календарный год не должен превышать 2,4 млн. руб.

Транспортный налог уплачивают физические лица, которые владеют транспортными средствами (автомобилем, мотоциклом, мотороллером, моторной лодкой, гидроциклом, снегоходом и др.). Налогоплательщиком является тот гражданин, на которого зарегистрировано транспортное средство. Сумма налога зависит от мощности двигателя транспортного средства и его категории.

Плательщиками *земельного налога* являются физические лица, обладающие земельными участками на праве собственности, праве постоянного (бессрочного) пользования или праве пожизненного наследуемого владения. Для расчета налога используется кадастровая стоимость земельного участка по состоянию на 1 января того года, за который уплачивается налог. Кадастровая стоимость — это рыночная стоимость, установленная в процессе государственной оценки и занесенная в кадастровый паспорт земельного участка.

Ставки земельного налога определяются на уровне муниципальной власти, в пределах, установленных Налоговым кодексом РФ.

Налог на имущество физических лиц уплачивают граждане, обладающие правом собственности на имущество в виде объектов недвижимости — жилых помещений (квартир, комнат), жилых домов, гаражей, машиномест и иных зданий и помещений. Для расчета налога берется кадастровая стоимость имущества, указанная в Едином государственном реестре недвижимости по состоянию на 1 января календарного года, являющегося налоговым периодом.

Все имущественные налоги рассчитываются за календарный год (с 1 января по 31 декабря того же года), при этом в расчет принимается то

количество месяцев, в течение которого гражданин являлся собственником имущества. Имущественные налоги уплачиваются на основании налогового уведомления не позднее 1 декабря следующего года.

Льготы по налогам – это преимущество, которое государство предоставляет определенной категории налогоплательщиков. Налоговый Кодекс утверждает перечень налогоплательщиков – физических лиц, имеющих право на льготы. Преференции предоставляются пенсионерам и предпенсионерам, многодетным семьям, семьям, потерявшим кормильца, инвалидам, чернобыльцам, военнослужащим или членам их семей.

Формы налоговых льгот, установленные действующим законодательством для физических лиц:

- изъятия – выведение из-под налогообложения конкретных объектов. Не подлежат налогообложению государственные пособия, пенсии, стипендии, алименты, доходы от продажи имущества, находящегося в собственности более 5 лет и другие доходы согласно ст. 217 и 220 НК РФ;

- освобождение от уплаты налога. Например, пенсионеры и предпенсионеры, инвалиды и лица, пострадавшие от радиации, не платят налог на имущество за одну квартиру, комнату, дом или гараж любой площади;

- скидки – исключение из налогооблагаемой базы какой-то части суммы. Самый распространенный вид скидок, предоставляемых налогоплательщикам – налоговые вычеты. В настоящее время предусмотрено 7 видов вычетов, наиболее популярные из них стандартные (ст. 218 НК РФ), социальные (ст. 219 НК РФ) и имущественные (ст. 220 НК РФ).

Стандартные налоговые вычеты предоставляются на основании личных заслуг и обстоятельств (Героям Советского Союза и России, инвалидам и т.д.) и на основании обеспечения детей-иждивенцев (родителям детей в возрасте до 18 лет или до 24 лет, если ребенок продолжает обучение после школы, а также детей-инвалидов). Стандартные налоговые вычеты можно применять, пока суммарный доход налогоплательщика с начала года не превысит 350 000 руб. (табл. 2.1).

Гражданин имеет право на *социальные вычеты*, если в течение года оплачивает лечение, обучение, спортивные услуги, платит страховые взносы, участвует в благотворительности (табл. 2.2). В совокупности сумма расходов по указанным статьям, кроме благотворительности, обучения детей и дорогостоящего лечения, не может превышать 120 тыс. руб. за налоговый период (календарный год).

Таблица 2.1. Стандартные налоговые вычеты

| Категория получателя вычета | На 1-го ребенка | На 2-го ребенка | На 3-го ребенка и всех далее рожденных детей | На любого по счету ребенка, если он инвалид |
|---|-----------------|-----------------|--|---|
| Родитель, усыновитель | 1400 | 1400 | 3000 | 12000 |
| Опекун, попечитель, приемный родитель | 1400 | 1400 | 3000 | 6000 |
| Единственный родитель (приемный родитель) | 2800 | 2800 | 6000 | 24000 |

Таблица 2.2. Социальные налоговые вычеты

| Вид вычета | В пользу кого происходит оплата | Размер вычета |
|-----------------------|--|--|
| Обучение | Самого себя | Не более 120 тыс. руб. в год |
| | Собственных детей, своих братьев и сестер до 24-х лет | Не более 50 тыс. руб. в год на каждого |
| Лечение | Самого себя, супруга, родителей, детей до 18-и лет | Не более 120 тыс. руб. в год |
| Дорогостоящее лечение | Самого себя, супруга, родителей, детей до 18-и лет | В полной сумме понесенных расходов |
| Занятие спортом | Самого себя, детей до 18-и лет | Не более 120 тыс. руб. в год |
| Благотворительность | Благотворительных, религиозных, социально-ориентированных некоммерческих организаций | Не более 25% от суммы дохода, полученного за календарный год |

Имущественные налоговые вычеты предоставляются как при продаже имущества, так и при его покупке (табл. 2.3). Доходы от продажи имущества, находящегося в собственности более минимального предельного срока, налогом не облагаются.

Налоговые вычеты предоставляются гражданину после подачи налоговой декларации на основании заявления и документов, подтверждающих его право на вычеты. Таким образом, гражданину возвращается сумма «переплаченного» НДФЛ.

Таблица 2.3. Имущественные налоговые вычеты

| Разновидность вычета | Размер вычета |
|---|--|
| При продаже жилых домов, квартир или комнат, которые были в собственности менее минимального предельного срока* | Фактически полученные доходы, но не более 1 млн. руб. |
| При продаже иной недвижимости, которая была в собственности менее минимального предельного срока* | Фактически полученные доходы, но не более 250 тыс. руб. |
| При продаже движимого имущества, которое было во владении менее 3-х лет | |
| При покупке недвижимости или строительстве дома | Фактические расходы, но не более 2 млн. руб. |
| При уплате ипотечных процентов | Фактические уплаченные проценты, но не более 3 млн. руб. |

* Минимальный срок ограничен 3 годами при условии, что реализованное имущество было предварительно приватизировано, унаследовано, получено в дар. В остальных случаях минимальный предельный срок составляет 5 лет.

7. Кругооборот доходов и расходов в экономике

Кругооборот доходов и расходов – это поток товаров и услуг в экономике между фирмами и домашними хозяйствами, посредством движения денежных средств через финансовые рынки, деятельности правительства, а также движения товаров и услуг из-за границы и за границу. На рис. 2.2 представлено только движение денежных средств между экономическими субъектами.

Поскольку домохозяйства действуют рационально, то они тратят на потребление не весь свой доход. Часть дохода они сберегают, причем сбережения должны приносить доход. Фирмы же испытывают потребность в дополнительных средствах для обеспечения и расширения производства, т. е. в кредитных средствах. Это предопределяет необходимость появления финансового рынка, на котором сбережения домохозяйств превращаются в инвестиционные ресурсы фирм. Это превращение происходит двумя путями: либо домохозяйства предоставляют свои сбережения финансовым посредникам (в первую очередь банкам), у которых фирмы берут кредиты; либо домохозяйства тратят свои сбережения на покупку ценных бумаг, выпускаемых фирмами, напрямую обеспечивая их инвестиционными ресурсами.

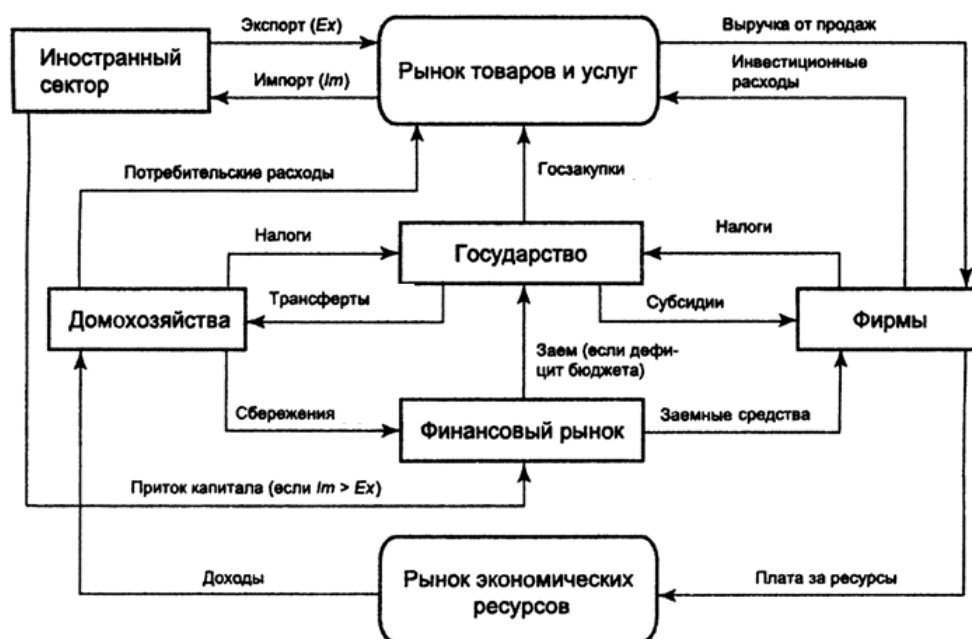


Рисунок 2.2. Схема кругооборота доходов и расходов

Полученные на финансовом рынке средства фирмы тратят на покупку инвестиционных товаров, в первую очередь оборудования.

Государство делает закупки товаров и услуг, что связано с необходимостью содержания государственного сектора экономики, обеспечения производства общественных благ.

Государство обязывает всех платить налоги, являющиеся основным источником доходов государственного бюджета. Однако, выступая перераспределителем национального дохода, государство не только собирает налоги, но и выплачивает трансферты. *Трансферты* – это платежи, которые домохозяйства и фирмы безвозмездно получают от государства, т. е. не в обмен на товары и услуги. Трансфертные платежи государства домохозяйствам – это разного рода социальные выплаты, такие как пенсии, стипендии, пособия по безработице, нетрудоспособности, бедности и др. Трансфертные платежи государства фирмам есть *субсидии*.

В зависимости от состояния государственного бюджета государство может выступать либо кредитором, либо заемщиком на финансовом рынке. Если расходы государства (государственные закупки и трансферты) превышают его доходы (налоги), то государство для оплаты своих расходов должно занять деньги на финансовом рынке, выступая заемщиком (делает внутренний заем). Если же доходы государства превышают расходы, государство может выступить на финансовом рынке кредитором, покупая ценные бумаги частных фирм.

Взаимоотношения национальной экономики с экономиками других стран проявляются через международную торговлю товарами и услугами, т. е. экспорт и импорт товаров и услуг.

Модель характеризует реальную экономику в очень упрощенном виде. В частности, не учитываются инвестиционные расходы домашних хозяйств на строительство объектов недвижимости, предполагается, что все сбережения населения являются источником инвестиций для фирм, что тоже не в полной мере отражает реальные процессы.

Модель кругооборота иллюстрирует важный экономический закон: то, что для одних субъектов является доходами, для других становится расходами, и наоборот.