



Business BluePrint (BBP)

E-Book

GTM.(104).[10].Import.(AR)

Business BluePrint (BBP)

E-Book Contents

01 - BBP Document

02 - Workshop Presentation

03 - Benefits

04 - Workshop Record

05 - BBP Signoff and Presence List

06 - Gaps

07 - Issues

08 - Impacts



GTM.(104).[10].Import.(AR)

10- Purchase

EPM		Country					Business Unit					
Level 0 – Group	Level 1 – Scenario	Level 2 – Process	BR	AR	PY	UY	AGRI	F&I	Fertilizer	S&B	IOP	Corp
10 - Purchase	10.40 – Import		X				X		X			

DOCUMENT REVISION

Author / Revision	Version	Date	Comments	Status
Julio Vigorito	V01	January, 23 th	Example Document	Working in progress

Project Name	Phase	Work Stream	Functional Leader	Page 1 of 36
BSA DEMETRA	Blue Print	Importación	Julio Vigorito / Pablo Calamara	

Contents

01. Importation Scenario	3
01.01. BBR Scenario Description.....	3
01.02. Objective.....	4
01.03. Functional Scope	4
01.03.01. Contract Creation BAR – AS IS	4
01.03.01.01. Contract Creation BAR – TO BE	7
01.03.01.02. GAPs BAR Import	15
01.03.02. Pricing BAR – AS IS.....	16
01.03.02.01. Pricing BAR – TO BE	16
01.03.02.02. GAPs BAR Import	17
01.03.03. Fixations BAR – AS IS	18
01.03.03.01 Fixations BAR – TO BE	18
01.03.03.02 Gaps BAR Import.....	19
01.03.04. Nomination BAR – AS IS	19
01.03.04.01 Nomination BAR – TO BE.....	19
01.03.04.02 Gaps BAR Import.....	24
01.03.05 Execution / Settlement BAR – AS IS	25
01.03.05.01. Execution / Settlement BAR – TO BE.....	25
01.03.05.02. GAPs BAR Import	26
01.04. Process Flow – TO BE	27
02. Master Data	28
02.01. Organizational Structure	28
02.02. Material master	28
02.03 Incoterms	29
02.04 Location	29
02.04.01 Weigh type / Grade type	31
02.04.02. Base Locations.....	32
02.05. Market Table - YEXGL_MARKETV	33
02.06. Crop Year.....	33
02.06. Quality Schemme	33
03. Integration.....	35
04. RICEFS.....	35
05. Reporting	35
06. Roles & Responsibilities.....	35
07. Access profile	35
08. Organizational Impacts.....	35
09. Open Issues	35
10. BPO – Business Process Owner's acceptance sign off.....	35

Project Name	Phase	Work Stream	Functional Leader	Page 2 of 36
BSA DEMETRA	BluePrint	Importación	Julio Vigorito / Pablo Calamara	

01. Importation Scenario

01.01. BBR Scenario Description

Bunge és una empresa multinacional de alimentos, agronegócio y bionergía, que tiene mucha de sus operaciones basadas en el proceso de exportación / importación. En Brasil és la principal empresa del sector agroalimentario y la mayor exportadora del país.

Actualmente Bunge Brasil opera, en promedio, 700 procesos de importación, moviendo más de USD 300.000.000 por año. Entre los productos importados tenemos trigo, soja, grasas, aceites, aceites de oliva, materiales para el consumo, insumos y equipos. Todos estos productos son traídos a Brasil por vía aérea, marítima y rodoviaria. Es parte de la importación todo el control de la operación, a partir de la compra, embarque de la mercancía en el exterior hasta la nacionalización y entrega de la misma en la filial.

Para el escenario de importación de granos BBR los dos principales productos son Soja y Trigo. En general la origen del Trigo és Argentina (puede tener trigo Paraguayo) y de la Soja és Paraguaya (puede tener Soja Uruguaya). Estas importaciones se recebin en las plantas de Ponta Grossa y Rio Grande. Con respecto a los proveedores, BBR solo compra Soja de proveedores paraguayos que son participantes de Monsanto.

Aca un punto importante és que la importación de Trigo Argentino esta en la solución de Foods BBR. Actualmente no tenemos la solución de Trigo Argentino habilitado en Agri.

Otro punto importante és que toda la importación de Soja se hace en regimen Drawback. Esto regimen és basicamente un compromiso que Bunge firma en la Secretaria de Comercio Exterior (SECEX), donde hay que obligatoriamente exportar una cantidad de mercancías que fuera importada anteriormente. Consiste en la suspensión o eliminación de tributos incidentes sobre insumos importados para su uso en producto exportado. El mecanismo actúa como un incentivo a las exportaciones, pues reduce los costos de producción de productos exportables, haciéndolos más competitivos en el mercado internacional. De acuerdo con esto regimen, toda esta Soja importada debe ser procesada y posteriormente exportada como Harina y Aceite.

El equipo comercial de los núcleos son responsables por la creación de los contratos, que son creados abajo de las entidades definidas para el proceso de originación. En este proceso las entidades se dividen por Nucleos, de acuerdo con las regiones comerciales de mercado definidas en BBR. Actualmente los nucleos de donde hacen las importaciones son Ponta Grossa y Rio Grande.

Todos estos contratos son negociados a precio Fijo, a través del simulador de márgenes creado para solución de originación. A partir del simulador el equipo comercial negocia un precio en dólar / saca con el exportador y la funcionalidad muestra las margenes teóricas del negocio, que son calculadas basadas en algunos parámetros:

- Precios de mercado (Premio y Chicago)
- Flete
- Gastos administrativas
- Interés

De acuerdo con los parámetros citados arriba, el simulador va muestrar online la margenes teóricas. Esto permite que el comercial pueda elegir en cual filial és mejor recibir la mercaduria, en cual fecha de liquidación y si esta se utilizará para moler o para exportar directamente (lo que llamamos de Intención del contrato o Tipo de liquidación).

Para cada Silo en Brasil tenemos una capacidad de planificación de recibos de mercaduria. El equipo de planificación comercial és responsable por el mantenimiento / gestión de esto proceso. En general esto control se hace por tipo de liquidación (Crushing y Export), período y filial de entrega / liquidación. Si al momento de la negociación del precio con el exportador, la planta que va recibir la mercaduria no tiene capacidad de almacenarlo, el comercial no va a poder crear el contrato.

En la gran mayoría de las veces los contratos de importación son CIF, donde el exportador és responsable por la entrega de la mercancía (y sus respectivos costos) en BBR. En algunos raros casos hay contratos FOB. Pero és importante informar la programación de entrega en la creación del contrato, para que el equipo de ejecución pueda planificar los recibos.

Una vez creado los contratos, estos deben ser aprobados por el gestor comercial de la filial que hizo la negociación. Como los contratos de importación son en dólar, despues que estén aprobados y, para que podamos tener el precio final en reales, tenemos que fijar el dólar. El exportador informa al equipo comercial BBR el momento (dia) de fijar el dólar, de acuerdo con lo que más le conviene. Pero hay que respetar el dia de pago que

Project Name	Phase	Work Stream	Functional Leader	Page 3 of 36
BSA DEMETRA	BluePrint	Importación	Julio Vigorito / Pablo Calamara	

fuera firmado al momento de negociar el contrato. Los pagos de los contratos de compras en BBR son basados en el valor del documento de Fijación, donde estas el precio final del contrato.

Despues que el contrato este cerrado con el exportador y la compra és efectivada / aprobada por el equipo de compras, empeza la gestión de embarque de importación. Cuando la mercaduria és embarcada, el exportador envia una invoice al equipo de importación con el detalle de la compra, el conocimiento de embarque y el pedido de compra creado y aprobado en SAP. Para los casos de Soja, esto pedido és creado al momento de nominar la compra por el cockpit de ejecución A3.

Con todas las documentaciones necesarias en la mano, se inicia el proceso de importación en el sistema Easy. En esto sistema insertamos toda la información necesaria de embarque. Hay algunas interfaces entre Easy y SAP a lo largo del escenario.

Antes de la creación del embarque en Easy, se debe verificar si el producto importado necesita una licencia de importación, la cual es emitida por algún órgano análogo, como por ejemplo el MAPA. Para los casos de Drawback (soja), el número del acto concesional está vinculado a la LI. El registro de la LI se realiza en el Siscomex (Organo fiscal del Gobierno) con posterior relleno de la numeración en el Easy.

Además de insertar toda la información del embarque en Easy, la invoice también se lanza em SAP a través de una interfaz, generando la importación en tránsito. A partir de este momento empeza a calcularse la variación cambiaria. La importación en transito és una provisión, basada en la invoice del exportador. Se hace este lanzamiento de provisión porque el valor final a pagar debe ser basado en el valor de la Fijación. Como fuera dicho anteriormente, el precio solo va estar cerrado cuando el dólar fuera fijado.

Con la llegada de la mercancía en el puerto, aeropuerto o frontera de Brasil, se inicia la fase de desembarazo aduaneiro por la aduana para la liberación y transporte del producto importado. El desembarazo consiste en el procedimiento mediante el cual se comprueba la exactitud de los datos declarados por el importador en relación con las mercancías importadas y si se ajustan a la legislación específicas relativas al producto. Todas estas informaciones pertinentes al desembarazo deben complementar el embarque ya informados en el Easy para el registro de la DI (Declaración de Importación). Este registro también se realiza en el Siscomex con posterior relleno en el Easy.

En el registro de la DI también se recogen todos los tributos de la importación por débito en cuenta. Estas deudas también se contabilizan en Easy con interfaz SAP para el registro de los pagos anticipados. También son contabilizadas en Easy los gastos adelantados a terceros por servicios prestados.

Una vez liberada la mercancía en la Aduana, pasando por todos los procesos burocráticos, se emite la nota fiscal de importación (Global), que genera la entrada del producto en la filial (stock) o las notas fiscales para el transporte de la carga. La Nota Fiscal es solicitada por el equipo de importación al equipo fiscal de cada filial vía e-mail. Esta emisión ocurre a través de Easy con interfaz SAP. Cuando la carga fraccionada, se emiten también las Notas Fiscales de Remessa (desde Easy a SAP), conteniendo sólo la cantidad cargada. Una vez que la carga llega en la Filial, se crean los Tickets (via cockpit I/O) en SAP para hacer la entrada de la mercancía y, estos son aplicados al contrato.

En este momento el tránsito lanzado al inicio de la importación (embarque) es anulado y generado una partida financiera en la cuenta del proveedor para posterior cierre de cambio. De acuerdo con lo que fuera pago basado en la Fijación y lo que fuera recibido (liquida), se hace la conciliación de las diferencias en la contabilidad.

Después de la finalización de la importación, se reciben los cobros de los servicios prestados durante el proceso de embarque y desembarque por el equipo de ejecución, tales como: almacenaje, tasas, flete, demurrage, servicios de despachante, etc. Las notas fiscales se otorgan, insertan en el sistema Easy y se envían al SAP vía interfaz, generando una solicitud de compra de servicio.

01.02. Objective

El objetivo deste BBP és detallar los procesos de importación en BAR y identificar los gaps necesarios para adaptar estos procesos a la solución SAP-BBR.

01.03. Functional Scope

01.03.01. Contract Creation BAR – AS IS

Project Name	Phase	Work Stream	Functional Leader	Page 4 of 36
BSA DEMETRA	BluePrint	Importación	Julio Vigorito / Pablo Calamara	

Para las negociaciones con materiales productivos, actualmente tenemos los siguientes escenarios de importación en Bunge Argentina y, dependiendo de lo que ejecutamos, tenemos distintos sistemas.

1. Importación de Soja

Este proceso es hecho en COBOL, en este escenario se compra la Soja de Bunge Paraguay bajo el régimen de importación temporal, se procesa y posteriormente se exportan los subproductos dentro de los lineamientos de dicho régimen. Existen beneficios fiscales para la exportación bajo este modo.

La parte de la gestión documental es hecha en su totalidad en JIRA sin integración con el sistema COBOL.

La gran mayoría de los casos son compras intercompany con Bunge Paraguay y Bunge Uruguay en menor medida, pero puede pasar algunos casos que se pueden hacer con terceros.

El proceso empieza cuando el comercial de Paraguay envía un mail al equipo de administración comercial en Rosario, con las siguientes informaciones:

- Fecha de contrato
- Vendedor
- Comprador
- Tonelaje
- Tolerancia (+/-10 %) (Debe contemplar el ingreso anticipado de FC con el overfill negociado)
- Producto
- Precio USD/MT
- Bolsa y Mes de futuro
- Periodo de entrega
- Puerto de descarga

Con las informaciones de arriba se cargan los contratos en COBOL. Además de estos datos, también informamos algunos otros importantes para carga:

- Sucursal: La filial de donde se está creando el contrato
- Operador comercial
- Tipo de Operación: Siempre a precio flat
- Cosecha
- Forma de pago: Siempre contra entrega
- Tipo de cambio. Por default BNA comprador
- Vencimiento de pago y pago a días (en general 3 días de la primera entrega)
- Liquidación siempre 100%
- Tipo de liquidación siempre DGA (Acopiadores)
- Número del contrato del vendedor
- Observaciones

El precio siempre es flat, pero tiene su origen de la bolsa de Chicago. Hay un control de precio que se arma con un promedio de las últimas compras hechas. Esto si aplica más a los escenarios de originación. Todas las compras son con base CIF en puerto de destino T6.

Una vez que se informa todos los datos anteriores, el contrato es cerrado en COBOL y se envía un mail al equipo de ejecución para cargar los datos en JIRA.

Para los casos en que se gestiona el contrato en papel, el original es recibido vía Courier en las oficinas de Bunge y COMEX solicita firmar por la gerencia de COMEX. El original firmado es escaneado y, enviada la copia por mail al exportador. Asimismo se envía el original nuevamente con el Courier al exportador.

2. Importación de Insumos y fertilizantes

Actualmente este proceso es hecho en SAP y la parte de gestión documental también es hecha en JIRA.

Este proceso si parte de un presupuesto de ventas locales al año, que se analiza / revisa todo el mes. Se importa siempre los productos finales (commodities) y las materias primas necesarias para producir, que no existen en Argentina.

Project Name	Phase	Work Stream	Functional Leader	Page 5 of 36
BSA DEMETRA	BluePrint	Importación	Julio Vigorito / Pablo Calamara	

Para los casos de commodities el equipo comercial de ventas pasa el pronóstico de lo que va consumir y, para las materias primas, el equipo de planeamiento de producción pasa el pronóstico de producción. Los presupuestos son divididos por cabecera, que es un agrupador de puertos en donde se descarga la mercancía. Hoy los principales son: Bahia Blanca, Necochea, Ramallo, Campana, Rosario y Upriver.

Todas estas informaciones con las cantidades que serán consumidas / producidas y las cabeceras de donde se descarga pueden ser extraídas del reporte de posición comercial. Este reporte es mejor detallado en los BBPs de compra / ventas locales.

Una vez que el equipo de compra recibe la confirmación del negocio por mail, se carga el contrato en SAP. La confirmación contiene el producto, la cantidad, el precio por tonelada, el incoterm, la condición de pago, el puerto de descarga y el período estimado en que la mercancía va cargar.

Las importaciones pueden ser en buques, camiones, ferrocarril y barcazas. Hay varios tipos de incoterms que se puede utilizar en las negociaciones, como por ejemplo, CFR, FOB, FCA, CIF... Las condiciones de pago pueden variar.

En la creación del contrato en SAP, el equipo comercial de compra informa el proveedor, el trader responsable, la condición de pago, el incoterm, el producto, la cantidad, el puerto / deposito de descarga, la origen del producto, la clase de valoración, el precio de compra, el medio de transporte, el período estimado de descarga y el nombre del barco (actualmente lo ingresa COMEX en un campo texto posterior a la carga del contrato). Los contratos pueden tener varias posiciones con diferentes productos y puertos.

La clases de valoración posibles para este proceso son Import y Temporal. La segunda respresenta las negociaciones que se hacen bajo del regimen de importación temporal.

Los contratos también pueden tener tolerâncias Min/Max - +5% o -5% - +10% o -10%. En general son cargados con el maximo de la tolerância y despues se cambia la cantidad de acuerdo con los BLs.

El precio puede ser CFR y basado en una publicación internacional semanal por producto. Actualmente esta publicación no se carga en SAP y no hay control de precios automático. Los costos involucrados en la negociación (la mayoria por puerto) son cargados en tablas de condiciones de SAP. Despues de cargado el contrato, los costos pasan por una revision del equipo de ejecución, que puede agregar algunos otros que correspondan o corregir los existentes.

Una vez que el contrato es creado, se genera el pedido de compra (PO) automaticamente. Este pedido pasa por una estrategia de liberación, donde hay dos niveles de aprobación: una por el gerente comercial y otra por el director comercial. En paralelo a este proceso liberación, se crea un llamado en el Portal de Chamados para que el equipo de ejecución cargue las informaciones en este sistema. En este momento son cargados en JIRA los siguientes datos conforme se van conociendo:

- Proveedor
- Producto
- Origen del Producto
- Cantidad
- Tolerância
- Grado
- Moneda
- Precio de compra (CFR)
- Condición de pago
- Puerto de carga
- Puerto de descarga
- Tipo de importación
- Número de Senasa
- Derecho de Importacion
- Intervención especial
- Precio FOB
- Banco
- Instrucciones de Pago
- Datos del Buque
- Status de las documentaciones necesarias

Project Name	Phase	Work Stream	Functional Leader	Page 6 of 36
BSA DEMETRA	BluePrint	Importación	Julio Vigorito / Pablo Calamara	

- Informaciones de Seguro
- Demurrage
- Dispatch
- Otros conceptos,
- Pedido de compra
- Total descargado
- Total descargado por proveedores (prorrateos)
- Fecha de Firma del contrato
- Facturas para enviar por cobro de Demurrage y Despatch.

Despues que el contrato es liberado, hasta que lleguen los BLs, existe la posibilidad de cambiar las cantidades y los puertos de descargas. Estos datos se cambian de acuerdo con las informaciones de los BLs. Si el cambio de la cantidad fuera para menos, el contrato no vuelve a pasar por una estrategia de liberación. Una vez que tengan los BLs, no es posible cambiar estos datos, en caso de estar devengadas las facturas se deben anular para poder hacer algún cambio.

Los contratos tienen un formulario de impresión, que se imprime y se archiva en el legajo.

3. Importación de Aceite de Palma

Son negocios que se hacen a través de un corredor, con Malasia y/o Colombia. El objetivo de esta importación es posteriormente exportar la mezcla a Chile.

01.03.01.01. Contract Creation BAR – TO BE

Al migrar la solución para el sistema SAP-BBR, se implementarán cambios importantes que se explicarán adelante. Aunque mucho de lo que se explicará en este BBP, con respecto a las nuevas funcionalidades, ya estan detallados en el BBP de compra Locales (Originación y fertilizantes).

Los contratos serán creados a través del cockpit Trading Station (YEXGL_AGRI_TS). Además de la creación de los contratos, desde este cockpit hay la posibilidad de cambiar, visualizar, consultar (uno o mas de acuerdo con diferentes parámetros de consulta) y preciar.

The screenshot shows the Agri Trading Station cockpit. On the left, there are several dropdown menus for filtering contracts by entity (P1055 Nucleo - Ponta Grossa), commodity (Soja), trading desk (B10 Ponta Grossa), date range (01.01.2019 to 25.01.2019), and other parameters like delivery point and project. The right side displays various status and contact fields. Below the filters, a table lists contracts with columns for ID, date, responsible, created by, price, description, quantity, name, comments, and date. The table shows several entries for Soja purchases from different dates and locations.

Lista de contrato	S	Data fixa...	Responsável	Criado por	Pric...	Descrição do Parceiro	Qtde. do Contrato	Nome do Modelo	Comm...	I...	Safra	Data de ...
• 36574-10		24.01.2019	C2072068	PC08		10,000 Compra Soja Mercado Interno - Fixo - Trade - USD			CIF	2019	24.01.2019	
• 36579-10		25.01.2019	C2072068	PC08		100,000 Compra Soja Mercado Interno - Fixo - Trade - USD			CIF	2019	25.01.2019	
• 36580-10		25.01.2019	C2072068	PC08		100,000 Compra Soja Mercado Interno - Fixo - Trade - USD			CIF	2019	25.01.2019	
► 1000068069-10		24.01.2019 JULIO	C2072068	PC08	TREXIM SA TRADIN...	10,000 Compra Soja Mercado Interno - Fixo - Trade - USD			149855	CIF	2019	24.01.2019
► 1000068097-10		25.01.2019 JULIO	C2072068	PC08	TREXIM SA TRADIN...	100,000 Compra Soja Mercado Interno - Fixo - Trade - USD			149855	CIF	2019	25.01.2019

En este cockpit los contratos son agrupados abajo del nuevo concepto de Entidades. En BBR las Entidades son las filiales / núcleos responsables por la negociación de los contratos y se dividen por regiones de mercado. En BAR los negocios de Soja son hechos por el equipo de administración comercial desde Rosario, los de Fertilizantes son hechos por el área de Abastecimiento de fertilizantes en Buenos Aires y los de Palmiste son hechos por el equipo comercial del puerto San Martin. Serán utilizadas tres entidades para importación, de acuerdo con la region que estas negociando y el producto negociado:

➤ Nucleo Centro (Rosario)

Project Name	Phase	Work Stream	Functional Leader	Page 7 of 36
BSA DEMETRA	BluePrint	Importación	Julio Vigorito / Pablo Calamara	

- Nucleo Sur (Buenos Aires)
- Nucleo Centro (Pto. San Martín)

Esta definición puede ser cambiada en función de lo que se defina para el resto de las operaciones de la compañía.

Otro concepto importante que vamos a utilizar en BAR es el Grupo de commodity. A partir de este concepto es posible agrupar todos los materiales que lo corresponden. Para el proceso de importación serán utilizados los siguientes grupos:

- Soja
- Palmiste
- Fertilizantes Nitrogenados
- Fertilizantes Fosfatados
- Fertilizantes Azufrados
- Fertilizantes Mezclas
- Fertilizantes Otros

Los grupos de commodities estarán asignados a sus respectivas Entidades. Soja va estar asignado a de Centro y los de Fertilizantes van a estar asignado a de Sur.

La estructura organizacional definida para los escenarios de importación son:

- Soja

Org. de Ventas / Compra AR12 – Granos / Canal de Distribución 42 – Mercado Externo / Sector de Actividad 46 – Agri Grain.

- Fertilizantes

Org. de Ventas / Compra AR10 – Fertilizantes / Canal de Distribución 42 – Mercado Externo / Sector de Actividad 01 – Ferti.

- Palmiste

Org. de Ventas / Compra AR11 – Foods / Canal de Distribución 42 – Mercado Externo / Sector de Actividad 54 – Ingredientes Ind.

En los procesos de importación existirán, al principio, estos 4 tipos de documentos en el flujo del contrato:

- Contrato Master (YPM1): Es el contrato acordado.
- Fijación (YPF1): Es el documento donde estás el precio final cerrado y es la base para el pago al proveedor.
- Precio (YPP1): Es el documento que también contiene un precio (provisorio y/o final) y es el puente con la ejecución.
- Ejecución (YPE1): Es el documento utilizado por la ejecución para las movimentaciones de mercancía y facturación.

Hay una diferencia en la creación de contratos de compra de Soja que no son intercompanies, donde crearemos un documento de Simulación (YPS1) antes del contrato. Este documento sirve para el cálculo de la margen teórica de la negociación y es la referencia para la creación del contrato.

En los contratos de compra hay diversas informaciones importantes, de acuerdo con lo que fuera explicado en los BBPs de compra locales (Originación y Fertilizantes). Aquí podemos destacar algunas que utilizaremos en importación:

- Proveedor

Fornecedor	1882689	TREXIM SA TRADING IMPORT/ 1111 KATUET...
Valor líquido	142.062,57	/ 4,00000 M
Nº externo		

Project Name	Phase	Work Stream	Functional Leader	Page 8 of 36
BSA DEMETRA	BluePrint	Importación	Julio Vigorito / Pablo Calamara	

- Fecha de Pedido: Define la fecha que fuera hecha la negociación

A screenshot of a software interface with a blue header bar. Below it is a table with three tabs: 'Visão Geral' (selected), 'Opções', and 'Informações Adicionais'. Under 'Visão Geral', there is a row with two input fields: 'Data Doc.' containing '25.01.2019'.

- Condición de pago

A screenshot of a software interface with a blue header bar. Below it is a table with three tabs: 'Dados básicos' (selected), 'Compras', and 'Conds.cabeçalho (c)'. Under 'Compras', there are two rows of input fields: 'Data documento' with '17.01.2019' and 'Sua referência', and 'CondPgtoComp' with 'E001 CAD São Paulo'.

- Responsable: La persona responsable (Trader) por hacer la negociación del contrato.

A screenshot of a software interface with a blue header bar. Below it is a table with two tabs: 'Responsável' (selected) and 'JULIO'.

- Price Model: Define el Tipo de precio del contrato. Si es un contrato Frame, Basis o Flat y, si es una compra en dólar o en otra moneda

A screenshot of a software interface with a blue header bar. Below it is a table with two tabs: 'Price Model' (selected) and 'PC08 Compra Soja Merc... ▾'.

- Material: Define el producto que estan siendo negociado

A screenshot of a software interface with a blue header bar. Below it is a table with two tabs: 'Síntese de itens' (selected) and 'Itens do contrato comercial'. The 'Itens do contrato comercial' table has columns: Nº d..., Ctg.item, Material, and Denominação. A row shows '10 YMC1 GTM 149855 PY SOJA EM GRAO'.

- Cantidad / Unidad de medida

A screenshot of a software interface with a blue header bar. Below it is a table with two tabs: 'Síntese de itens' (selected) and 'Itens do contrato comercial'. The 'Itens do contrato comercial' table has columns: Nº d..., Ctg.item, Material, Denominação, Quantidade pedida, and U... . A row shows '10 YMC1 GTM 149855 PY SOJA EM GRAO 100,000 TO'.

- Moneda: Define la moneda de los documentos. Esta información será definida a partir del Price Model correspondiente. Para contratos de importación siempre USD.

A screenshot of a software interface with a blue header bar. Below it is a table with two tabs: 'Moeda' (selected) and 'USD'. There is also a numeric input field with '4,00000' and a small yellow icon.

- Locations: Define las ubicaciones que estan involucradas en la negociación: Puerto origen y destino, Filial de liquidación (de donde se factura), Base Location (región de mercado para cálculo del MtM).

Project Name	Phase	Work Stream	Functional Leader	Page 9 of 36
BSA DEMETRA	BluePrint	Importación	Julio Vigorito / Pablo Calamara	

[GTM] Import (AR)

BUNGE

Workstream Business Blueprint

Local Origem	<input type="text"/>	Depósito	<input type="text"/>	Centro	<input type="text"/>
Filial Entrega	<input type="text"/>				
Local Transf.	<input type="text"/>				
Destino	50045975	PONTA GROSSA FABRICA, BR	Depósito	2007	AGRIBUSINESS
Filial Liquidação	50045997	S.FCO DO SUL, BR	Centro	2359	

Dados de Controle UPL

Loc. Base FOB ... 50045997 S.FCO DO SUL, BR

Para los contratos de fertilizantes la Base Location no es un dato obligatorio, porque estos productos no se valúan a mercado. Pero será definido una default para adaptar a la solución BBR.

- Incoterms: Define el Incoterm del Contrato (Ej. CIF o FOB) y donde se hace la pesajen y clasificación

Logística / Programação

Incoterms	CIF C... <input type="button" value="▼"/>	PONTA GROSSA	Tipo de Execução	<input type="text"/>
Peso Final	DEST No Destino <input type="button" value="▼"/>		Local Classificação	DEST No Destino <input type="button" value="▼"/>

- Periodo de Embarque: Define los períodos de embarque que se va recibir la carga

Inic. Per.	01.02.2019 <input type="button" value="▼"/>
Fim Per.	28.02.2019 <input type="button" value="▼"/>
Mês Entrega/Expedição	02/2019 <input type="button" value="▼"/> Mês

- Intención: Define cual es la intención del contrato: Crushing (compra para moler), Trade (compra para exportar directamente) o No Relevant. Para los contratos de Fertilizantes utilizamos la opción No Relevant.

Intenção	2 Export <input type="button" value="▼"/>
----------	---

- Cosecha: Define cual es la cosecha del contrato. Para fertilizantes no hay la necesidad de informar.

Safra	2019 <input type="button" value="▼"/>
-------	---------------------------------------

- Tipo de Transporte: Tipo de transporte utilizado para importar.

Transporte	ZA <input type="text"/>	Rodoviário
------------	-------------------------	------------

- Tipo de Operación: Define cual es el tipo de operación del contrato. Para el proceso de importación vamos a utilizar "Compra Importación" (lo que sea para consumo) e "Importación Temporal" (bajo el regimen temporal).

Tipo Operação	007 COMPRA IMPORTAÇÃO <input type="button" value="▼"/>
---------------	--

- Detalles del Component Price: De acuerdo con el Price Model elegido, habilita los componentes de precio que se debe llenar o que se cargaran automaticamente.

Project Name	Phase	Work Stream	Functional Leader	Page 10 of 36
BSA DEMETRA	BluePrint	Importación	Julio Vigorito / Pablo Calamara	

The screenshot shows the Workstream Business Blueprint interface. At the top, there are tabs: Visão Geral, Opções, Informações Adicionais, Exportação/Importação, Detalhes Component Pricing, Textos de despesas p/ contratos, and Dados Ad.Op. Below the tabs, there is a section for 'Price Model' with fields like PC08 / BR12, Compra Soja Mercado In..., Quantidade 100,000 TO, Data Liquidação 01.02.2019, and a checkbox for 'Valor resumido Doc.Curr/TC Item UoM'. A 'Resumo do Comp.' table lists components: FE01 Flat, FE12 MTP US\$/SC, FE22 FX + Proteção FX - Commodity, and FE28 Hedging Câmbial. Below this is another table for 'Componente' with rows for various items like CE11 Preço a Pagar, CE01 Chicago, CE02 Prêmio, CE03 Spread Premio (Port...), and CE25 Fixação do Dólar.

- Informaciones relevantes para pago

The screenshot shows the payment information section. It includes a header 'Exibir Contrato Mestre de Compras 1000068097' and a 'Detalhes de Pagamento' section. Below it is a 'Informações de Pagamento' table with columns for Item/Fracion, Valor, and Adicionar Texto Padrão. Further down are sections for 'Cessão de Crédito' and 'Bloqueio de Contas', each containing tables with multiple rows of data.

- Loading Clause / Rate

The screenshot shows the 'Exportação/Importação' tab with sections for 'Loading Clause' (dropdown menu) and 'Loading Rate' (set to 0,000 MT/Dia). To the right are fields for 'Declaration Date' (checkbox) and 'Extension (Days)' (set to 0).

Para los datos relevantes a la gestión del SIMI (Sistema Integral de Monitoreo de Importaciones) / SENASA / ANMAC, debemos tener en cuenta las siguientes informaciones:

- Para el tracking y registración se agregarán dos nuevos campos en la solapa de datos Add On Exportación/Importación, el cual identificará el SIMI, Nro SIMI, la fecha de aprobación y la fecha de validez (180 días de la fecha de aprobación). Estos datos serán cargados posteriormente por el equipo de ejecución.
- Numero de inscripción del SENASA / ANMAC. Los datos del SENASA que son fijos del material con información relevante a aduana (SENASA, Pos. Arancelaria, % derechos, etc), se mantendrán en la tabla YCTGL_EXPO_COMMO la cual es actualmente utilizada para esos fines para el manejo de las exportaciones.
- Envio de solicitud de SIMI al despachante en PDF
- Para los textos adicionales relacionados al producto, se utilizará un campo texto de posición.

Project Name	Phase	Work Stream	Functional Leader	Page 11 of 36
BSA DEMETRA	BluePrint	Importación	Julio Vigorito / Pablo Calamara	

Para los casos en que por alguna razon se deba gestionar una nueva SIMI por una parte de la cantidad total del contrato, se deberá generar una nueva posición por la cantidad parcial e ingresar los datos de la nueva SIMI en dicha posición. Para los escenarios de importación temporal no serán habilitados los campos relevantes a SIMI.

Los datos con respecto al SENASA y ANMAC, si corresponda al producto importado, son obligatorios para la solicitud del Despacho de Importación.

Todas estas informaciones arriba serán llenadas por el equipo de COMEX.

De acuerdo con el producto que estamos negociando (Soja, Palmiste o Fertilizantes / Insumos), tendremos algunas diferencias para la creación de los contratos.

1. Importación de Soja

Para las compras con Bunge Paraguay se utilizará la funcionalidad de Intercompany. En esta solución, una vez que se apruebe el contrato de venta en BPY, se creará automáticamente un contrato de compra en BAR. En estos casos no es posible cambiar informaciones en los contratos de compra. Las únicas informaciones que estarán disponibles para cambios son la que correspondan a gestión aduanera, que manejan el equipo de COMEX. Todos los cambios en la compra serán originados de los cambios que se puedan hacer en la venta.

Para los procesos de Soja que no sean intercompany, los contratos deben ser creados desde el Simulador. A través de esta funcionalidad será posible calcular el margen teórico de la operación y, así definir por cual localidad comprar y si este producto se utilizará para crushing o export. La solución de simulación está explicada en los documentos BBPs de Originación.

The screenshot shows the Bunge Price Simulator v1.0 interface. At the top, it displays 'Simulador de Preço de Compras v1.0' and 'Dados Gerais' with fields for P1055, B10, Núcleo - Ponta Grossa, and 006 COMPRA NORMAL. It also shows the date of execution: 14.03.2019 at 08:05:59 by Cesar Carvalho Vigorito Silva, Julio(C2072068). Below this is the 'Liquidation' section where users can select commodity (Soybean), year (2019), currency (USD), payment date (15.03.2019), and shipping method (CIF). The 'Locations' section lists Núcleo (50045975) and Filial Entrega (50045975) both mapped to PONTA GROSSA F... Local 1. The 'Seleção Atual' section shows current settings for Quantidade (100,000), Preço a Pagar (20,00 USD por 1 SC6), Frete CIF (69,00 BRL por 1 TO), Frete FOB (0,00 BRL por 1 TO), and Dolar Frete (3,75099 por 1 TO). The 'Resultados' section contains two tables: 'Modelo PC10 Compra Soja Mercado Interno - Fxo - Crushing - USD' for March 2019 and 'Modelo PC08 Compra Soja Mercado Interno - Fxo - Trade - USD' for April 2019. Both tables show data for various locations like PONTA GROSSA FABRICA, PARANAGUÁ - SANBRA, RIO GRANDE CIF, S.FCO DO SUL, and SFS VIA MARINGA, detailing Saldo CPC, Saldo US\$, and Margem US\$.

Los contratos se crearán abajo de la entidad Centro (Rosario). Una vez que estos fueren creados, serán aprobados por el gestor de la área (o según defina el negocio) por la transacción WB24. Aca hay un punto muy importante a considerar. Para los escenarios intercompanies, al momento que se aprueba la venta, ya se aprueba automáticamente la compra. Los documentos de fijación y pricing (del lado de la compra) también serán creados en este momento.

Project Name	Phase	Work Stream	Functional Leader	Page 12 of 36
BSA DEMETRA	BluePrint	Importación	Julio Vigorito / Pablo Calamara	

Además de esto, para todos los procesos de compras de granos, debemos validar la capacidad de planificación de recibos de mercancía en la planta. Si no hay capacidad en la planta los contratos no pueden ser aprobados.

Los contratos intercompanies no podrán ser anulados directamente. Estos serán anulados desde la venta exportación BPY, siempre considerando que aquellos que ya fueran nominados / ejecutados no podrán ser anulados. Los que no son intercompany podrán ser anulados directamente, también respectando las reglas de nominación / ejecución.

2. Importación de Fertilizantes / Insumos / Palmiste

Los contratos de fertilizantes y palmiste no utilizarán el Simulador, según fuera definido para las compras locales. Se crearán los contratos directamente desde el cockpit de contratos (YEXGL_AGRI_TS), a través de la funcionalidad Quick Entry.

A través de esta funcionalidad llenamos todos los campos necesarios para la creación del contrato, como fuera detallado anteriormente. Incluso los componentes de precio correspondientes a esta negociación y la planificación de entrega:

Project Name	Phase	Work Stream	Functional Leader	Page 13 of 36
BSA DEMETRA	BluePrint	Importación	Julio Vigorito / Pablo Calamara	

[GTM] Import (AR)

Para la identificación del puerto donde va llegar la mercancía, la filial que va recibir y procesar esta mercancía y, la región de mercado que valuamos MtM (en caso de corresponder), utilizaremos los datos de locations que ya explicamos en este BBP. El puerto de descarga informamos en el location Destino, de carga en el location origen, la filial (que puede ser el propio puerto) informamos en el location Filial de liquidación y la región de mercado informamos en el Base Location. Este último será cargado automáticamente, de acuerdo con el producto, incoterm y filial de liquidación. Como fertilizantes y palmiste no evalua MtM, será definido un default.

Va estar habilitado la creación de contratos de compras con mas de una posición para diferentes materiales y puertos. Lo que no se podrá hacer es mezclar productos de dos grupos de commodities diferentes en el mismo contrato.

Todo los contratos se crearán abajo de la entidad Sur (Buenos Aires). Una vez que estos fueran creados, serán aprobados por el gestor de la área (o según defina el negocio) por la transacción WB24. Al aprobar el contrato, aunque estos ya tienen un precio fijo cerrado, se debe crear el documento de fijación / pricing manualmente por el cockpit TS. Porque estos documentos solo podrán ser creados cuando todos los costos estuvieren informados en el contrato.

Aca hay un punto importante a considerar. Para atender el proceso de estrategia de liberación para las compras de Fertilizantes, al momento de aprobar un contrato de compra, será generada automáticamente una PO "dummy", que pasará por el flujo de liberación, con los niveles de aprobación correspondientes según se defina. Mientras esta PO no fuera liberada por los responsables, no será posible hacer el pago del contrato. Pero esto no bloqueará la fijación, la ejecución y el devengamiento de la factura anticipada. Se deberá seguir la definición que fue hecha para los escenarios de compras locales para la logica de la estrategia de liberación.

Los contratos pueden ser anulados directamente en el Trading Station, una vez que no posea recepciones de mercadería y facturas cargadas. En caso de tenerlas, se deberá proceder a la anulación de dichos documentos para poder modificar / borrar el contrato. Los cambios en cantidades solo podrán hacerse sobre la cantidad pendiente de recepción. En caso de tener que hacer modificaciones sobre la cantidad total, se deberá anular las recepciones de mercadería efectuadas hasta el momento para ese contrato de compra.

Para la consulta de los contratos que no fueran recibidos, además de la trading station que ya nos muestra las cantidades (nominadas, ejecutadas y facturadas), se puede utilizar el reporte de Open Contracts que usamos en la solución de exportación BBR, con algunas adaptaciones.

Utilizaremos la nueva solución de Item status desarrollada en SAP-BBR, para control de las cantidades del contrato y análisis de estas cantidades en el report UPL (Long Short y MtM). Será definido junto a el equipo de negocio cuales item status vamos parametrizar para cada escenario de importación.

Para los casos que sean necesarios, utilizaremos la funcionalidad que ya existe en SAP-BBR para impresión de formularios de contrato (business confirmation) desde el sistema.

Existirán los campos para informar las cantidades de Overfill y Underfill negociadas en cada operación. Debemos contemplar el ingreso anticipado de FC con el overfill negociado.

A través del cockpit TS se realizará la firma del contrato, poniendo un status de firmado en el documento.

01.03.01.02. GAPs BAR Import

- **GAP(IMP)001:** Adaptar la funcionalidad del Quick Entry para atender las operaciones de importación de Fertilizantes y Palmiste. Este GAP será compartido con BPY, ROU y CHI.

1. Sacar la obligatoriedad del mes de futuro para fertilizantes
2. Sacar la validación de caixinhas para fertilizantes
3. Incluir los incoterms necesarios (CFR, DAP...)
4. Incluir la lógica de habilitar los locations necesarios por cada incoterm
5. Sacar la obligación de las informaciones de liquidación para fertilizantes
6. Permitir que se cree contrato con mas de una posición por el quick entry

- **GAP(IMP)002:** Campos y manejo de las informaciones de SIMI / SENASA / ANMAC.

Creación de los campos para llenar las informaciones correspondientes al SIMI / SENASA / ANMAC, así como las siguientes funcionalidades referentes a estos campos:

1. Calculo de la fecha de vencimiento del SIMI (180 días de la fecha de aprobación)
2. Ajuste de la tabla YCTGL_EXPO_COMMO para el SENASA
3. Busca de las informaciones del SENASA / ANMAC en la tabla.
4. Validaciones de las informaciones para solicitud del Despacho de Importación.
5. Envio de solicitud de SIMI al despachante

- **GAP(IMP)003:** Creación del Tipo de Operación "Importación Temporal" para manejo de los procesos de importación de insumos temporales.

No solo la creación del tipo de operación como el tracking para el manejo de la ejecución posterior, carga de DITs, etc.

- **GAP(IMP)004:** Validación de planificación de planta en la creación de los contrato de Granos intercompany

En la creación de los contratos de importación de granos intercompany, que serán creados automáticamente una vez que se apruebe la venta exportación, hay que validar la planificación de planta (caixinha). Si no tuviera capacidad de recibimiento en la planta, no será posible aprobar la venta exportación.

- **GAP(OW)045:** Solución para Estratégia de Liberación para Fertilizantes. Este Gap es compartido con Compras locales, ROU y BPY

Project Name	Phase	Work Stream	Functional Leader	Page 15 of 36
BSA DEMETRA	BluePrint	Importación	Julio Vigorito / Pablo Calamara	

- Buscar los códigos utilizados en Rússia para Estratégia de Liberación
- Adaptar la solución (tabla YCAGL_DOC_DET)
- Configuración: MC va generar PO. PO controla status do MC.

01.03.02. Pricing BAR – AS IS

Dependiendo del escenario de importación – Soja, Fertilizantes o Palmiste - que se está ejecutando, tendremos diferentes conceptos de precios y costos.

Para los casos de importación de soja se carga un precio flat basado en el precio del mercado según corresponda. Los costos de las operaciones, cuando existen, son informados posteriormente por el equipo de COMEX.

Para fertilizantes los precios - siempre CFR – son basados en una publicación internacional semanal por producto. Actualmente esta publicación no se carga en SAP y no hay control de precios automático. Este es informado manualmente en el esquema de precio en la creación del contrato.

Los costos involucrados en la negociación (la mayoría por puerto) son cargados previamente en tablas de condiciones de SAP y calculados automáticamente en la pricing del contrato. Los costos para importación son los siguientes:

- Derechos – Porcentaje (hay una tabla por producto)
- Seguro Aduana - Pesos
- Estadística – Dolar
- IVA Aduana – Porcentaje
- Ganancias ADUANA – Porcentaje
- IIIB Aduana – Porcentaje
- Arancel SIM + Guarda - Dolar
- Aduana L-MAN - Pesos
- Aduana / Serv Extra – Pesos
- AGP – Dolar
- Desestiba – Dolar
- Demora – Dolar
- Agente Marítimo / Extra – Peso
- Surveyor – Peso
- Movilidad / Despachante – Dolar
- SENASA Otros gastos- Peso
- SENASA Arancel – Peso
- Importación Trans Financeira – Peso
- Trámite DJAI – Dolar
- Trámite CAI – Dolar
- Gastos Aduaneros – Dolar
- Despacho de honorarios – Dolar
- Gastos Operativos - Dolar
- RENAR arancel
- RENAR Gastos Varios
- SEDRONAR arancel
- SEDRONAR Gastos Varios
- Forwarder / ATA
- ANMAT / INAL
- Gastos terminal

Como fuera dicho anteriormente estos costos se determinan automáticamente en la creación del contrato, pero pueden ser cambiados después por el equipo de ejecución. Existe también la posibilidad de agregar algunos que no fueran determinados en la creación.

01.03.02.01. Pricing BAR – TO BE

Project Name	Phase	Work Stream	Functional Leader	Page 16 of 36
BSA DEMETRA	BluePrint	Importación	Julio Vigorito / Pablo Calamara	

Para informar los precios / costos y calcular el margen de los contratos utilizamos la nueva solución desarrollada en SAP-Agri, que es el Price Model. Un esquema de precio donde se define los componentes que van a formar el precio final y, caso necesario, calcular el margen. Aquí también informamos todos los costos.

El PM también define la moneda que será utilizada en el contrato.

Para visualizar el PM y sus respectivos componentes con los valores, tenemos que acceder a la solapa Datos Adicionales - Detalles del Componente Price.

Síntese	Dados de material	Compras I	Condições (compras)	Parceiro	Textos	Status do item	Dados add-on		
Visão Geral	Opções	Informações Adicionais	Exportação/Importação	Detalhes Component Pricing	Textos de despesas p/ contratos		Dados Ad.Op.		
Price Model PC08 / BR12 Compra Soja Mercado In...		Quantidade	100,000 TO	Data Liquidação	01.02.2019				
<input type="checkbox"/> Valor resumido Doc.Curr/TC Item UoM <input checked="" type="checkbox"/> Reduzir visão Qtd.Grp.Opc 100,000 TO Data de Pagamento 31.01.2019									
Resumo do Comp.									
Ti...	Denominação	Uni...	Qtd Fixa	Montante ...	Qtd Prov	Montante ...	Moeda	Unidade p...	UM da condição
<input checked="" type="checkbox"/> FE01 Flat		TO	100,000	369,02	0,000	0,00	USD	1	TO
<input checked="" type="checkbox"/> FE12 MTP US\$/SC		TO	100,000	23,00	0,000	0,00	USD	1	SC6
<input checked="" type="checkbox"/> FG01 FLAT		TO	100,000	383,33	0,000	0,00	USD	1	TO
<input checked="" type="checkbox"/> PRBM Preço BMC		TO	100,000	383,33	0,000	0,00	USD	1	TO
<input checked="" type="checkbox"/> Preço Avg. Price Fix <input checked="" type="checkbox"/> V.Moed Doc 0,00 BRL Val. BMC 38.333,33									
Componente									
Fix... Pricing component	Quantidade	Fix Qty.	U... Monta...	Moeda	Uni...	U... Num...	Deno...	Valor condição	Moe... DtFixPreço
103... CE11 Preço a Pagar	▼ 100,000		TO 23,00	USD	1 SC6 3	50	38.333,33	USD	25.01.2019
103... CE01 Chicago	▼ 100,000		TO 917,25	USD	100 BU 1	1	917,25	USD	25.01.2019
103... CE02 Prêmio	▼ 100,000		TO 80,00	USD	100 BU 1	1	80,00	USD	25.01.2019
103... CE03 Spread Premio (Port...	▼ 100,000		TO 7,00	USD	100 BU 1	1	7,00	USD	25.01.2019

Para atender los escenarios de BAR Importación serán creados los siguientes Price Models, con sus respectivos componentes de precio, de acuerdo con el producto que se va negociar:

- **Soja – Fijo – Crushing USD**
- **Fertilizantes – Fijo USD**
- **Plamiste – Fijo USD**

01.03.02.02. GAPs BAR Import

- **GAP(IMP)006:** Creación de los siguientes Price Models para los escenarios de Soja, Fertilizantes y Palmiste con sus respectivos componentes de precio, así como las adaptaciones de los esquemas de cálculos.

1. Soja – Fijo – Crushing USD
 - Precio Flat
2. Fertilizantes – Fijo USD
 - Precio de compra
 - Derechos – Porcentaje (hay una tabla por producto)
 - Seguro Aduana - Pesos
 - Estadística – Dolar
 - IVA Aduana – Porcentaje
 - Ganancias ADUANA – Porcentaje
 - IBB Aduana – Porcentaje
 - Arancel SIM + Guarda - Dolar
 - Aduana L-MAN - Pesos
 - Aduana / Serv Extra – Pesos
 - AGP – Dolar
 - Desestiba – Dolar
 - Demora – Dolar
 - Agente Marítimo / Extra – Peso
 - Surveyor – Peso

Project Name	Phase	Work Stream	Functional Leader	Page 17 of 36
BSA DEMETRA	BluePrint	Importación	Julio Vigorito / Pablo Calamara	

- Movilidad / Despachante – Dolar
- SENASA Otros gastos- Peso
- SENASA Arancel – Peso
- Importacion Trans Financeira – Peso
- Tramite DJAI – Dolar
- Tramite CAI – Dolar
- Gastos Aduaneiros – Dolar
- Despacho de honorários – Dolar
- Gastos Operativos – Dolar
- RENAR arancel
- RENAR Gastos Varios
- SEDRONAR arancel
- SEDRONAR Gastos Varios
- Forwarder / ATA
- ANMAT / INAL
- Gastos terminal

3. Palmiste – Fijo USD

- Precio Flat

01.03.03. Fixations BAR – AS IS

En los procesos de importación de soja y fertilizantes no hay un documento de fijación. La fijación es representada por el propio precio del contrato.

01.03.03.01 Fixations BAR – TO BE

En la nueva solución si utilizará un nuevo documento en el flujo de los contratos, además de los PCs y ECs. Este documento es la Fijación, donde estás el precio real del contrato. Una vez que este documento esté creado, el MtM y otros reportes de SAP y BI siempre buscan el precio del contrato de ahí. Para las compras el tipo de documento es el YPF1.

Categoría Ctr.	Nº externo	Contrato Mestre	Con...	Data...	Comentarios	Criado por	Responsáv
M		1000068097	25.01...	TEXT	C2072068	JULIO	
S		1000068097	25.01...		C2072068		
G		1000068097	25.01...		C2072068	JULIO	
P		1000068097	25.01...		C2072068	JULIO	

En el proceso de fertilizantes, aunque todos los contratos de importación ya tienen un precio fijo, después de la aprobación no se generará automáticamente el documento de fijación. Este será generado manualmente por el cockpit TS, una vez que se hayan ingresado / revisado todos los costos de la operación.

Project Name	Phase	Work Stream	Functional Leader	Page 18 of 36
BSA DEMETRA	BluePrint	Importación	Julio Vigorito / Pablo Calamara	

Para los casos de contratos intercompanies, estos documentos serán creados automáticamente al momento de la aprobación del contrato de ventas exportación. Así como fuera explicado en la sección anterior. Las Fijaciones pueden ser creadas por cantidades parciales o totales. Para los negocios Flats siempre serán creadas fijaciones por la cantidad total.

Existe la posibilidad de anular una Fijación por el cockpit TS. Como todos los contratos de importación son Flat, hay dos maneras de anular, de acuerdo con el tipo de contrato:

- **Intercompanies:** Anulando el contrato de venta exportación, se anula automáticamente la compra importación (contrato y fijación). Siempre respectando la regla de las cantidades nominadas / ejecutadas.
- **No Intercompanies:** Anulando el contrato master directamente, anula la fijación automáticamente. También respectando la regla de las cantidades nominadas / ejecutadas.

01.03.03.02 Gaps BAR Import

- **GAP(IMP)007:** Adaptar la solución de Fijación de BBR al proceso de importación BAR. Este gap es compartido con ROU, BPY y CHI

Habilitar la solución de Fijación a los procesos de importación BAR.

01.03.04. Nomination BAR – AS IS

Actualmente no hay un proceso de nominación que se hace por el sistema. Todo el manejo de la documentación se hace por fuera de los sistemas y toda la información necesaria para la aprobación de la descarga / despacho de mercancía en el puerto (Aduana), son enviadas por mail al despachante y cargadas en el sistema JIRA.

Para las compras bajo el régimen de importación temporal, las DITs son cargadas en SAP con sus respectivas informaciones. Los gastos asociados a esta operación son ingresados en SAP en el cockpit A3. Para esto se debe crear un proyecto / EP específico para gastos de importación y crearlos como no planificados. Los siguientes gastos son ingresados:

- Senasa -> gastos de AFIDI
- Honorarios FANJUL -> honorario despachante y otros honorarios
- Otros Gastos

01.03.04.01 Nomination BAR – TO BE

El nuevo proceso de nominación será ejecutado a través del cockpit YEXGL_AGRI_A3. Para nominar un contrato primero tenemos que crear el proyecto y el EP por este cockpit de ejecución. Al acceder a la transacción el sistema solicita la Organización de Ventas.

Los siguientes datos llenamos en la creación del proyecto. La única información obligatoria en este momento es la descripción del proyecto.

Project Name	Phase	Work Stream	Functional Leader	Page 19 of 36
BSA DEMETRA	BluePrint	Importación	Julio Vigorito / Pablo Calamara	

Agribusiness BAL EP Modificar

Projeto	<input type="text"/>
Denominação	<input checked="" type="checkbox"/>
Navio	<input type="text"/>
Vessel Owner	<input type="text"/>
Captain	<input type="text"/>
Agent	<input type="text"/>
TSW Nomination	<input type="text"/>
C/P Date	<input type="text"/>
Demurrage	<input type="text"/>
Dispatch	<input type="text"/>
Detention	<input type="text"/>
Time Chart Rate	<input type="text"/>
Daily Hire Rate	<input type="text"/>
Responsável	<input type="text"/>
Project Categ	Projeto normal <input type="button" value="▼"/>

Una vez creado el proyecto, el siguiente paso es crear los EPs.

Agribusiness BAL EP Modificar AGR.0000317-01 PAN CERES-SOJA-PGA-OLAM-05/2018

Projeto	Key Number	Projeto	EP
PAN CERES-SOJA-PGA-OLAM-05/2018	AGR.0000317	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Agribusiness BAL EP Modificar AGR.0000317-01 PAN CERES-SOJA-PGA-OLAM-0			
EP	<input type="text"/>		
Denominação	<input checked="" type="checkbox"/>		
Tipo Execução	<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="button" value="▼"/>	
Responsável	<input type="text"/>		
Trading Desk	<input type="text"/>	<input type="button" value="▼"/>	
GrpMercads.	<input type="text"/>		
Commodity code	<input type="text"/>		
Centro de lucro	<input type="text"/>		
Moeda do Rel.	<input type="text"/>		
UM registro	<input type="text"/>		
Tipo interface	<input type="text"/>	<input type="button" value="▼"/>	
Interface Active	<input type="checkbox"/>		

Para estos casos tenemos que informar los siguientes campos:

- **Denominación:** La denominación del EP.
- **Tipo de ejecución:** Aquí tenemos la siguiente opción
 - **09 – Multi B-t-B:** El tipo que utilizamos para el proceso de importación.
- **Trading Desk:** La Trading desk correspondiente a la Entidad en la creación del contrato.
- **Commodity Code:** Aquí informamos la commodity que va a ser ejecutada. Una vez que llenamos este campo, los campos grupo de mercancías, moneda, UM y centro de beneficio se cargan automáticamente.

Project Name	Phase	Work Stream	Functional Leader	Page 20 of 36
BSA DEMETRA	BluePrint	Importación	Julio Vigorito / Pablo Calamara	

Una vez creada la nominación el usuario puede cambiar la cantidad o borrar caso necesario. No se puede cambiar la cantidad para más de lo que tiene disponible en el contrato y, todos los cambios de cantidad deben realizarse a través del EP.

La nominación es representada por el contrato de ejecución en GTM (tipo de contrato YPE1). En este momento, además de crear el EC, el sistema también crea automáticamente un pedido de compra (PO), que es el documento standard de SAP para los procesos de compra. A través de este documento es posible hacer la ejecución (entrada de la mercancía) y/o devengar la factura.

Para el proceso de nominación en el escenario de importación BAR, utilizaremos los mismos conceptos de Proyecto, EPs y ECs, a través del cockpit YEXGL_AGRI_A3.

En BAR tendremos que considerar algunos importantes puntos:

- Para las importaciones a través de buques, los proyectos serán creados por buques. Para las importaciones por barcaza, los proyectos pueden ser creados por convoy o contrato. Cuando sean a través de camiones, los proyectos serán creados por la cantidad que corresponda a la operación. Para las importaciones de no productivos, crearemos un proyecto por Orden de compra.
- Para buques y barcazas los EPs serán creados por despacho de importación / BL (Relación N Facturas X BL X Despacho de Importación). Para el caso de camiones se creará un EP por cada despacho de importación y cada camion será representado por una delivery en SAP. Para las importaciones de no productivos también crearemos un EP por DI.
- Para los casos en que exista descarga en mas de un puerto, se crearán tantos EP como puertos, de forma tal de mantener la relación EP – Despacho de Importación. Si existe la necesidad de cambiar el puerto de descarga, este puede ser cambiado directamente en el EP. Una vez cambiado el puerto se actualiza las nominaciones asignadas en este EP.
- Será desarrollada una funcionalidad de Gestión de Despachos de Importación (explicaremos mas adelante en este BBP).
- Las funcionalidades de almacenamiento de archivos adjuntos, seguimiento de documentos y checklist de eventos no serán hechas en SAP.

Al momento de la nominación real será necesario ingresar los datos de buque y agencia marítima (si corresponde), validar el Vessel Screening y fechas necesarias para el embarque serán ingresadas en un momento anterior a la nominación real por el área de ejecución.

Project Name	Phase	Work Stream	Functional Leader	Page 21 of 36
BSA DEMETRA	BluePrint	Importación	Julio Vigorito / Pablo Calamara	

VIAJE **TIEMPO**

F&F-AGRI-BAR EP Modificar R002093-01 SOLAE-CTO 5001689-CFR/CAP SAN NIC

Buque	7460	CAP SAN NICOLAS
Agencia	610410	CMA CGM ARGENTINA S.A.
Propiedad del barco	N	Vessel Screening Detail
Fi.	X	IMO # 9622203 Vessel screening
C/C Día		User VRUSSO Date 17.01.2018 Time 14:08:24
Responsable	1100	
Prop. Buque		INDEPENDENT LOGISTIC SERVICES
Agente	610178	
Fin carga 3ros		
Fumigador		
Fecha de consolidación	19.01.2018	
Fecha de Cut off documental	22.01.2018	
Fecha de Cut off físico	23.01.2018	

VIAJE **TIEMPO**

F&F-AGRI-BAR EP Modificar R002093-01 SOLAE-CTO 5001689-CFR/CAP SAN NIC

TEA		Hora TEA Rec	00:00:00
TEA Recalada		Hora TEA ZC	00:00:00
TEA ZC		Hora TEA Rada	00:00:00
TEA Rada		Hr. TEAC	00:00:00
TEA		Hora TET	00:00:00
TET		Hr. TEAD	00:00:00
TEA			

En la creación del EP informamos el producto, locations (Puerto y/o Muelle) y algunas otras informaciones importantes para el embarque. Una vez creado el EP, es posible nominar los contratos informando la cantidad que se quiera nominar. Al momento de nominar el contrato también es posible elegir el puerto que se va descargar.

El EP/nominación en el sistema representarán las descargas de JIRA, con todos los datos que esta última considera:

➤ **Datos del Negocio:**

Responsable, proveedor, producto, origen, unidad medida, incoterm, puerto de descarga, muelle, ritmo descarga, cantidad, tipo de importación.

➤ **Datos de ejecución y control. Se creará un nuevo botón en el EP, por lo cual permitirá acceder a los datos relevantes:**

Importador, nombre barco (en caso de barcazas se deberá tomar un campo texto con los ID que identifican a cada uno), bandera, surveyor nominado (empresa control que es indicada por el sector Abastecimiento), fecha estimada de arribo (ETA), buque status, SIMI, despachante, aduana.

Un dato importante que debemos considerar al nominar es el tipo de operación. Para el proceso de importación de insumos temporales hay que validar si el tipo de operación corresponde (Importación Temporal). Este parámetro es la base para que en la ejecución separemos lo que es temporal de lo que es a consumo.

Para fertilizantes todos los gastos de la operación serán informados en el contrato y serán planificados de acuerdo con la cantidades nominadas. Para los gastos que ya fueron planificados (creada la nominación) y hubiera la necesidad de cambiar el puerto de descarga, este será cambiado en el EP y actualizará automáticamente los gastos que correspondan.

Project Name	Phase	Work Stream	Functional Leader	Page 22 of 36
BSA DEMETRA	BluePrint	Importación	Julio Vigorito / Pablo Calamara	

En todos los escenarios de importación (soja, fertilizantes y palmiste) será posible crear gastos planificados y no planificados al nivel de proyecto o EP, a través de este cockpit A3 en la solapa Gastos.

Para las importaciones de terceros en puertos de Bunge, las cuales deben formar parte del line up del puerto, se creará un proyecto indicando el cargador responsable, los datos del buque, puerto, muelle y las fechas conocidas a efectos de que sean considerados. Una vez finalizada la carga, se deberá proceder a cerrar el proyecto, este tipo de proyectos nunca se ejecutarán en el sistema.

Una vez que el contrato fuera nominado, se devengará la factura. Con la factura devengada en SAP y con los otros documentos relevantes para el despacho, se enviará un mail al despachante. El envío de los documentos al despachante seguirá siendo vía email.

Cuando el despachante tenga el numero de despacho aprobado, va a informar al equipo de ejecución. Con esta información se llenarán los campos de numero de despacho y fecha de oficialización en una nueva pantalla de carga de despacho, que estará disponible desde el A3.

Ademas de los campos informados arriba, tendrán la posibilidad cargar otros datos importantes para el proceso de importación (estos se mostrarán de acuerdo con el escenario – Soja o Ferti - ejecutado):

1. Buque / Camión / Barcaza (en este caso con los ID's ingresados de cada barcaza)
2. Checkbox de solicitud de pago de derechos
3. Nro LMAN
4. Valor LMAN (validación Cantidad cumplida mayor a cantidad BL)
5. Fecha de pago de derechos
6. Agencia Marítima
7. Aduana
8. Despachante
9. Cantidad BL
10. Cantidad Cumplida (cantidad ejecutada en el contrato)
11. Producto / NCM
12. Banco
13. Factura Legal
14. SIMI
15. Numero de BL
16. Informaciones de SENASA
17. Precios
18. Derechos de importación
19. Nro de Garantía
20. Nro de Poliza de caución
21. Fecha Vencimiento DIT
22. Fecha cancelación DIT
23. Forwarder
24. Transporte Interno (Nombre de la empresa transportista)
25. Observaciones
26. Botón Seguro con los datos relevantes al reclamo y tracking a la compañía aseguradora (*)

(*) - **Datos relevantes para el seguro:**

Project Name	Phase	Work Stream	Functional Leader	Page 23 of 36
BSA DEMETRA	BluePrint	Importación	Julio Vigorito / Pablo Calamara	

RECUPEROS -
SEGUROS Y ZASS - D

Algunos de estos campos serán cargados manualmente por el usuario y otros serán cargados automáticamente.

Para los casos de materiales no productivos, además de los datos que correspondan (citados arriba), deberemos tambien informar la orden de compra-posición y el valor de derechos a pagar deberá ser ingresado manualmente.

Dependiendo del escenario que se este ejecutando, habrá que pagar derechos de importación antes solicitar el despacho. Se generará asiento automatico luego de completar el checkbox de solicitud de pago de derechos. Será agregada esta nueva funcionalidad en la pantalla de solicitud de despacho. Para el caso de DIT se generará el asiento de pago correspondiente a SIM (actualmente 10USD fijos).

Una vez que el despacho fuera informado, tendremos que ingresar el numero de DI en esta pantalla. Solo se podrá realizar el cupeo para el ingreso de la mercadería si existe número de despacho informado.

01.03.04.02 Gaps BAR Import

- **GAP(IMP)008:** Adaptar la funcionalidad de solicitud / manejo de despachos para el proceso de importación.

Para adaptar la funcionalidad tenemos que considerar los siguientes:

1. Campos específicos para el proceso de importación
2. Creación del asiento contable para pago de los derechos de importación
3. Validación de la creación del derecho de importación para emisión de la solicitud de despacho.
4. Creación de nueva pantalla de información relevante al seguro

- **GAP(IMP)009:** Gastos de importación relacionado a las descargas

Creación de los gastos de importación en el A3, así como todo el tracking de estos gastos. Planificación, provisión y devengamiento.

- **GAP(IMP)010:** Reportes para gestión de las importaciones

Desarrollar / adaptar los siguientes reportes para la gestión de importación en SAP:

1. Reporte de Importaciones en curso (contratos)



2. Reporte de Despachos de importación

Contemplará:

- i. Datos relevantes al reclamo de seguros
- ii. Datos relevantes a Laytime



DESPACHOS DE IMPORTACION DESC

Project Name	Phase	Work Stream	Functional Leader	Page 24 of 36
BSA DEMETRA	BluePrint	Importación	Julio Vigorito / Pablo Calamara	

01.03.05 Execution / Settlement BAR – AS IS

Una vez que toda la documentación de importación fuera oficializada en la Aduana, será posible ejecutar los contratos. De acuerdo con el proceso, hay diferentes maneras de ejecución.

1. Importación de Soja paraguaya en barcazas

Para el proceso de importación de soja hay una interfaz con SIP, que carga los recibos de importación en el sistema COBOL. Cada recibo de importación contiene los siguientes datos:

- Producto
- Puerto de descarga
- Fecha de recibo
- Número de recibo
- Turno
- Número de BL
- Cosecha
- Procedencia
- Cantidad descargada
- Calidad

Del negocio principal se van a desprender tantas descargas y despachos como BL's (embarques) haya en el contrato. No siempre habrá un BL por cada barcaza ya que, en muchos casos para reducir el volumen de documentación, se agrupan varias barcazas en un solo BL.

El equipo de ejecución de exportación Bunge Paraguay envía por mail una planilla con las barcazas de cada contrato y su aplicación, así como también los comprobantes (facturas, NC/ND).

EMBARQUE DE SOJA -BUNGE PARAGUAY- UABL												
Mes	Contrato N°	Embarcad	Cliente	Produc	Totalizado	Nº Fact Lega	Remolcador	Barcazas	Tn cargad	Nº de BL	Nº de MIC/DT	
Abril	BPY 2010309	BPY	BAR	SOJA	6003992	1949	CHACO X	U 706	1.538,808	201	01/18	
Abril	BPY 2010309	BPY	BAR	SOJA	6003992	1949	CHACO X	U 946	1.506,678	201	01/18	
Abril	BPY 2010309	BPY	BAR	SOJA	6003992	1949	CHACO X	U 415	1.450,001	201	01/18	
Abril	BPY 2010309	BPY	BAR	SOJA	6003992	1949	TBN	U 439	1.402,049	202	02/18	
										6.544,815	5.897,536	

Según esta planilla enviada por Bunge Paraguay y, basados en los datos de contratos y número de BL, los recibos son aplicados a los contratos en COBOL. Si hay diferencia entre lo que se devengó en la factura anticipada y lo que se recibió de Paraguay, se carga una ND o NC según corresponda.

Los contratos pueden tener tolerancias. Para las negociaciones que se hacen bajo el régimen de importación temporal, si recibimos más que la cantidad del DIT oficializado, el excedente se gestiona como importación para consumo, ante pago de LMAN.

2. Importación de Insumos / Fertilizantes

En este proceso tenemos un cockpit en SAP de creación de cupos, donde se genera un cupo virtual por DI. Este cupo virtual se envía al sistema R&D (Recepción y Despacho) a través de una interfaz. Para las operaciones con buques y barcazas, cada uno de los cupos va representar la cantidad que se informó en el BL. Para las operaciones con camiones, el cupo es real y cada uno de ellos representa un camión con su respectiva descarga.

01.03.05.01. Execution / Settlement BAR – TO BE

Las facturas anticipadas necesarias en este proceso serán devengadas por el cockpit A3, basadas en la cantidad de la nominación. Este proceso fue explicado en la sección anterior de nominación.

Debe considerar el escenario en que se recibe una factura por el total del contrato y la cantidad de Overfill negociado.

Project Name	Phase	Work Stream	Functional Leader	Page 25 of 36
BSA DEMETRA	BluePrint	Importación	Julio Vigorito / Pablo Calamara	

La ejecución de los contratos de importación en la nueva solución se dará desde el cockpit I/O (Inbound / Outbound), según los lineamientos definidos en compras locales. Solo se podrá hacer una vez que toda la gestión de embarque fuera realizada y los documentos de importación fueran aprobados en la Aduana. De acuerdo con el proceso ejecutado, la interfaz funcionará de maneras distintas.

1. Importación de Soja con Barcazas

Al recibir la interfaz del Sistema Integrado de Puerto (SIP) con las informaciones de las descargas, se generará un ticket de entrada en el cockpit I/O. Este ticket podrá ser aplicado automática o manualmente al contrato. En caso de que fuera aplicado automáticamente, se seguirán las reglas de aplicación automática definidas para compras locales. Una vez procesados los tickets de entrada se crearán automáticamente los tickets de repeso en la sociedad Bunge Paraguay en el EP/BL correspondiente.

Las notas de créditos por diferencia de peso serán registradas a través del cockpit A3 en el BL que corresponda, según instrucciones de Bunge Paraguay.

2. Importación de Fertilizantes en Buques/barcazas

Los cupos virtuales serán creados manualmente a través del cockpit I/O, sobre la nominación que corresponda. El usuario tendrá que informar el puerto de descarga, el producto y el proveedor, para que el sistema muestre los contratos que correspondan y, así generar el cupo. Una vez creado se enviarán automáticamente a R&D mediante una interfaz. El mismo será procesado en el sistema R&D con las descargas informadas en el puerto y, mediante otra interfaz, se contabilizará en SAP la entrada de la mercadería. Ver con Flow para enviar como atributo del cupo el número de DI, cantidad del despacho y origen a R&D, para la gestión y tracking en las ventas, actualmente se carga manualmente.

3. Importación de Fertilizantes en camiones

El área de COMEX generará cupos reales de recepción por el cockpit I/O, los mismos serán procesados por la planta donde le ingresarán al recibo en R&D el número de Despacho a Plaza (esto en el caso de que no enviemos desde el origen en la creación del cupo los datos del DI) y serán procesados en R&D y SAP de forma normal sin particularidades.

4. Importación de Palmiste

La ejecución de los contratos de palmiste será hecha directamente en el cockpit A3. Las entradas de mercancías serán hechas de forma manual para cada buque descargado en el puerto.

Si hay gastos planificados involucrados en el proceso, estos serán provisionados a la medida que ejecutamos los contratos, basados en la cantidad ejecutada. Las facturas referentes a estos gastos serán devengadas posteriormente por el equipo BBS, a través del cockpit YEXGL_AGRI_MIRO.

Con respecto al gasto de flete internacional, se cargará un gasto no planificado al momento de la nominación, ya que debe devengarse la factura con anticipación a la ejecución de la compra. Se creará un llamado del tipo correspondiente (para que ingrese al proceso de pago por finanzas) para el devengamiento de la factura. La misma debe ser cargada en el sistema con la condición de pago correspondiente (actualmente 3 o 5 días de fecha de BL) y fecha base la fecha de BL.

Devengamiento de Factura/NC/ND de mercadería:

Se creará un llamado del tipo correspondiente al BBS (para que ingrese al proceso de pago por finanzas) para el devengamiento del/los comprobante/s de compra al EP correspondiente.

Para el checklist de gastos eventuales existirá un campo texto en la nueva pantalla de DI donde se podrán ingresar observaciones a efectos de ser utilizados como checklist en el reporte de gastos asociados pendientes de cobro/pago (OAP demurrage and dispatch). Se podrán predefinir textos por material para que se carguen automáticamente y puedan ser editados.

01.03.05.02. GAPs BAR Import

Project Name	Phase	Work Stream	Functional Leader	Page 26 of 36
BSA DEMETRA	BluePrint	Importación	Julio Vigorito / Pablo Calamara	

- **GAP(IMP)011:** Devengamiento anticipado de la facturas de importación, basado en la cantidad nominada.
Este gap es compartido con ROU, BPY y CHI

Adaptar la solución que utilizamos hoy en BBR para las facturas aniticipadas. Ademas de esto, tendremos que considerar los desvios que se puedan pasar en el proceso.

01.04. Process Flow – TO BE



AR - Flujos
Importación TO BE.v

Project Name	Phase	Work Stream	Functional Leader	Page 27 of 36
BSA DEMETRA	BluePrint	Importación	Julio Vigorito / Pablo Calamara	

02. Master Data

02.01. Organizational Structure

En SAP-BBR la empresa utilizada para Bunge Alimentos es la 2203.

La estructura organizacional es la estructura comercial donde se crean los contratos GTM. Se compone de:

- Organización de Ventas / Compras: Utilizamos esta información para separar los segmentos de negocio de Agri, Foods, Sugar y Offshore.
- Canal de Distribución: Utilizamos esta información para separar lo que es Mercado externo y Mercado Interno.
- Sector de Actividad: Para solución de exportación BBR, utilizamos esta información para separar de acuerdo con la commodity del contrato. Las commodities que tuvieran un proceso de crushing antes de exportar de los contratos que no tuvieran.
- Oficina de Ventas: En la solución GTM Bunge utilizamos esta información como siendo la misma de la Trading Desk.

Para el proceso de Exportación BBR tenemos basicamente dos estructuras organizacionales, dependiendo del material:

- Soja, Maiz, Lecitina y Linter:

BR12 Agribusiness BAL
42 Mercado Externo
46 Agri Grain

- Harina y Aceite:

BR12 Agribusiness BAL
42 Mercado Externo
45 Agri Crushing

Lo que cambia es el Sector de Actividad. Se decidió separar en dos por el tema de la Intención del contrato utilizado en el reporte de posición UPL, como se dijo anteriormente en esto BBP. Para los materiales que hacemos exportación directa – no hicimos crushing - se usa el Sector 46 – Agri Grain y para los materiales que hacemos crushing antes de exportar se usa el 45 – Agri Crushing.

La organización de compra también es la BR12 – utilizamos el estándar GTM Bunge de las compras y ventas teneren el mismo código – y la oficina de ventas y grupo de compras es el B07.

La entidad es la P1070 – Exportación y el Trading Desk es el B07.

02.02. Material master

Material es el nombre en SAP de cualquier tipo de producto (commodity, fertilizantes, etc...). Se representa en el sistema con un código / nombre interno. Sigue el estandar para los nombres de commodities en SAP-BBR: [Código ISO País] - [Tipo de Commodity] -[Clave de Factor de Calidad se tiene]

- Ejemplo: BR Soybean Meal Highpro, RU Wheat CI5, IT Sunflower seed Oleic Comentario:
⇒ Código ISO país puede ser reemplazado por una region en caso de alguna necesidad del negocio.

Los materiales deben estar extendidos para las Plantas y Organización de Ventas que serán utilizadas en los contratos GTM.

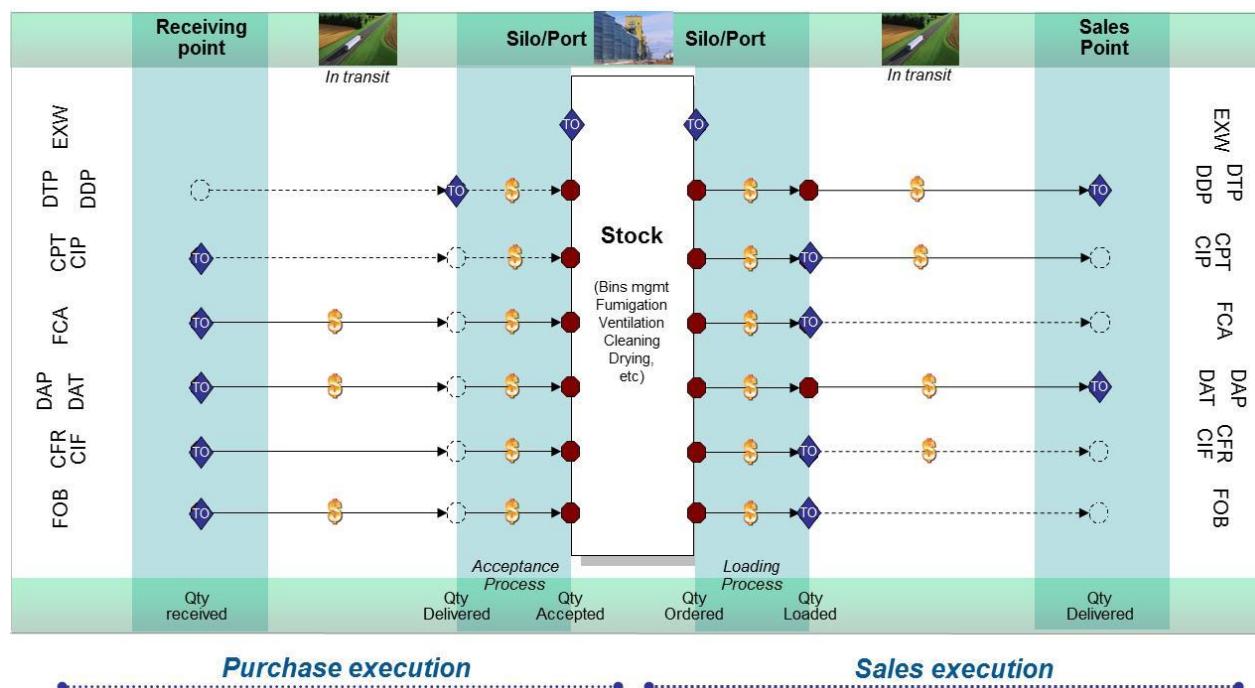
En la solución GTM Bunge utilizamos un concepto de grupo de commodities, donde agrupamos los materiales. Los grupos de commodities estan asignados a la entidad. Con respecto a los grupos de commodities asignados a la de exportación, tenemos los siguientes:

G100038	Harina de Soja
G100039	Lecitinas
G100040	Maiz
G100042	Aceite
G100044	Soja - Trade
G100080	Linter

Project Name	Phase	Work Stream	Functional Leader	Page 28 of 36
BSA DEMETRA	BluePrint	Importación	Julio Vigorito / Pablo Calamara	

02.03 Incoterms

Los Incoterms definen cual parte del contrato (Comprador o Vendedor) tiene que arcar con los costos de la movimentación de la commodity y, en cual punto la entrega tiene lugar y el riesgo para la otra parte. Incoterms en Agribusiness son conocidos en su mayoría como paridades. Algunas de las paridades utilizadas as veces no se especifican como Incoterms "limpios", pero con un término comercial adicional como los NF FO o CIF FO. In SAP la lista disponible sigue exactamente la lista estándar internacional (incoterm 2000, Incoterm 2010). El término comercial adicional "FO" se almacenará en un campo adicional (texto o otro que se definirá) De la lista anterior de Incoterms y los siguientes US-GAAP, podemos definir para cada Incoterm el lugar / momento en que se realiza la transferencia de propiedad (TO en el esquema a continuación) correspondiente a la transferencia de riesgo.



La imagen arriba representa también la lista de Incoterms disponible en el sistema.

En la solución de exportación BBR la gran mayoría de los contratos son FOB, donde el cliente arca con los costos del negocio. Solo para algunos casos de Lecitina / Linter que utilizamos el incoterm CIF.

02.04 Location

Definition & objectives

El concepto de Location en la solución SAP-GTM fuera creado para simplificar / ocultar al usuario final, la complejidad en términos de manejo de "Ubicación Física", que es básicamente compuesto por plantas, depósitos, punto de conexión de transporte, zona de transporte, etc...

Location es un elemento clave de la ejecución y se puede definir como una ubicación física / dirección donde las mercancías pueden ser compradas, almacenadas o vendidas. Los campos claves son:

- Nombre (obligatorio)
- Dirección (opcional)
- País (obligatorio)
- Tipo (obligatorio): Silo, Puerto, Muelle, Granja, Estación de ferrocarril, Lugar de carga de camiones, Ciudad, Región.

El tipo de la Location es importante una vez que determina la tecnología subyacente de la planta SAP (Planta Estandar o Planta Logistica Virtual). Pero, desde el punto vista de usuario no hay diferencia, una vez que las dos soluciones proporcionan un valor / cantidad por ubicación.

Técnicamente un Location es un grupo de cuentas de proveedor YLOC. Deben ser creados previamente como datos maestros antes de ser utilizados en contratos o otros informes.

En la solución SAP-Agri BBR fuera creada la nueva transacción YEXGL_LOCATION:

Project Name	Phase	Work Stream	Functional Leader	Page 29 of 36
BSA DEMETRA	BluePrint	Importación	Julio Vigorito / Pablo Calamara	

SAP

The screenshot shows the SAP Master Data interface. In the center, a dialog box titled "Entrar uma unidade organizacional..." (Enter an organizational unit) is open, showing a list of companies with "Empresa" and "2203" selected. The main area has sections for "Master Data" (ID do Local, Nome do Local, Cidade) and "Atributos" (Centro, Tipo, Dom/Exp). Buttons for saving (green checkmark) and canceling (red X) are visible.

A partir de esta transacción el usuario puede crear, cambiar y visualizar los Locations.

Manutenção de Locations (Pontos)

This screenshot shows the "Manutenção de Locations (Pontos)" window. It displays a location record for "SANTOS" with details like address, city, state, and classification. The classification section includes fields for "Centro" (2262, SANTOS EXP), "Tipo" (SILO), "Atividade" (PORT), and various checkboxes for logistics roles like "Núcleo Comercial" and "Filial Entrega".

Todos las características de la pantalla arriba que estan en la parte Clasificación, son las mismas que estan en los datos maestros de proveedores. Estas informaciones son muy importantes para generación y ejecución de los contratos. Por ejemplo: En el campo Origen de los contratos de exportación, solo podremos informar aquellos Locations que tienen las características Dom / Exp = Export y la Actividad = Puerto.

Location usage in contracts

Todos los contratos en GTM Bunge utilizan los Locations. Para los contratos de ventas exportación BBR, como la gran mayoría son FOB (Origen x Origen), tenemos que informar siempre el campo Origen. En general esto location representa un Puerto o un Silo de donde va salir la mercancía.

Logística / Programação

This screenshot shows the "Logística / Programação" window. It includes fields for "Incoterms" (FOB ... SANTOS), "Peso Final" (ORIG Na Origem), "Cliente" (50000002 BUNGE INTL. COM. LTD SUC. UR), "Origem" (50046008 SANTOS, BR), "Tipo de Execução" (empty), "Local Classificação" (ORGAN Na Origem), "Depósito" (2007 AGRIBUSINESS), and "Centro" (2262).

Hay algunos pocos casos de contratos de Lecitina que tenemos el Incoterm CIF (Origen X Origen), pero tambien informamos el campo Origen para estos.

Project Name	Phase	Work Stream	Functional Leader	Page 30 of 36
BSA DEMETRA	BluePrint	Importación	Julio Vigorito / Pablo Calamara	

Visão Geral	Opções	Informações Adicionais	Exportação/Importação	Detalhes Component Pricing	Textos de despe																								
Logística / Programação <table border="1"> <tr> <td>Incoterms</td> <td>CIF C...</td> <td>SINGAPORE</td> <td>Tipo de Execução</td> <td colspan="2"></td> </tr> <tr> <td>Peso Final</td> <td>ORIG Na Origem</td> <td></td> <td>Local Classificação</td> <td>ORGN Na Origem</td> <td></td> </tr> <tr> <td>Cliente</td> <td>50067485</td> <td>BUNGE ASIA PTE LTD, SG</td> <td></td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>Origem</td> <td>50045768</td> <td>LEM - LUIZ EDUARDO MAGALHAES</td> <td>Depósito</td> <td>2007 AGRIBUSINESS</td> <td>Centro 2348</td> </tr> </table>						Incoterms	CIF C...	SINGAPORE	Tipo de Execução			Peso Final	ORIG Na Origem		Local Classificação	ORGN Na Origem		Cliente	50067485	BUNGE ASIA PTE LTD, SG				Origem	50045768	LEM - LUIZ EDUARDO MAGALHAES	Depósito	2007 AGRIBUSINESS	Centro 2348
Incoterms	CIF C...	SINGAPORE	Tipo de Execução																										
Peso Final	ORIG Na Origem		Local Classificação	ORGN Na Origem																									
Cliente	50067485	BUNGE ASIA PTE LTD, SG																											
Origem	50045768	LEM - LUIZ EDUARDO MAGALHAES	Depósito	2007 AGRIBUSINESS	Centro 2348																								

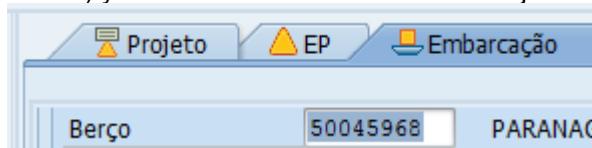
No hay casos en exportación BBR que necesitamos informar el location Destino.

Todos los controles con respecto a los Incoterms y Locations (Origen y Destino), estan parametrizados en la tabla YTRGL_LOCATRULE.

Otro campo de location que llenamos para la venta es el campo Cliente. Se carga automaticamente cuando informamos el cliente del contrato. Todos los business partners en la solución SAP-Agri tienen una Location que los representan.

Estos 3 Locations abajo tambien son muy importantes para el escenario de ventas exportación BBR:

- Filial de Liquidación: En la solución SAP-Agri es el location de donde hacemos la facturación. Pero para el proceso de exportación utilizamos siempre el Puerto.
- Base Location: Es el Location de donde hacemos el marcado del precio de mercado. En general tambien es el Puerto. Aca es importante tener en cuenta que esto dato viene de la parametrización de la tabla YEXGL_BASELOCAS. Vamos detallar mejor el tema de las Base Locations mas adelante.
- Muelle: Por motivos fiscales en Brasil es necesario informar el Muelle de donde estas saliendo el buque. Esto Location en general no es informado en el contrato (hasta se puede poner en la solapa de Opción de Puerto) y si en el EP en el momento de la ejecución.



Los contratos de Compra exportación - que se crean para hacer el proceso de Washout – tienen una estructura un poco distinta de Locations. A pesar de todos estos tambien ser FOB (Origen x Origen). Lo que cambia es que en estos casos no tenemos el campo Cliente y ni el campo Origen. En lugar de estos dos tenemos los campos Local Origen y Filial Entrega, respectivamente:

- Local Origen: En la solución SAP-Agri es el location de donde sali la mercancía para entregar en Bunge. En general es la location del proveedor. Como en la exportación estos contratos solo se crean para hacer el Washout con la venta, siempre informamos el Puerto.
- Filial de Entrega: En la solución SAP-Agri es la filial Bunge que recibe la mercancía. Asi como pasa con el Local de Origen, en la exportación siempre informamos el Puerto.

Logística / Programação					
Incoterms	FOB ...	ITACOATIARA	Tipo de Execução		
Peso Final	ORIG Na Origem		Local Classificação	ORGN Na Origem	
Local Origem	50045758	HERMASA NAVEGAÇÃO (ITACOAT...			
Filial Entrega	50045758	HERMASA NAVEGAÇÃO (ITACOAT...	Depósito	2007 AGRIBUSINESS	Centro 2265

Para la Filial de Liquidación y Base Location es lo mismo concepto de la venta. El Muelle no necesitamos informar para estos casos.

02.04.01 Weigh type / Grade type

El sistema actualmente ofrece dos campos de contrato que permitirán a los usuarios especificar “en qué momento la cantidad y la calidad serían definitivas” para el proceso de liquidación, lo que proporciona mayor flexibilidad.

Estos dos campos acomodan dos valores “Origen” y “Destino” que se refieren a una de las dos Locations en los contratos. Basado en la declaración anterior, los siguientes ejemplos son:

Compra por contrato de semillas FCA camión, origen = granja, destino = planta trituradora de Bunge

- Si el tipo de peso es “origen”: el proveedor nos facturará la cantidad cargada en la granja (= origen) cuando la contracción debida al movimiento de la granja a la planta de trituración de Bunge sea para nosotros,

Project Name	Phase	Work Stream	Functional Leader	Page 31 of 36
BSA DEMETRA	BluePrint	Importación	Julio Vigorito / Pablo Calamara	

- Si el tipo de peso es destino: la cantidad recibida en la planta de trituración (= destino) nos será facturada por el proveedor. No hay contracción para Bunge,
- Si el tipo de grado es "origen": la calidad medida en la carga en la granja (origen) se utilizará para calcular la asignación de calidad (bonificación o descuento),
- Si el tipo de grado es "Destino": calidad medida en nuestra planta de trituración.

En el mundo de lo agronegocio, son posibles otras combinaciones que estarán disponibles para el campo de tipo de peso / grado:

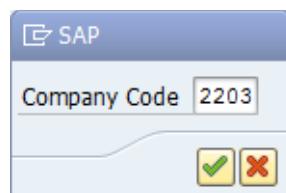
- Origen preliminar, destino final: se realiza una primera liquidación en función de la cantidad / calidad en el origen (recibida en depósito fiscal) y luego una segunda (final por diferencia) en el destino,*
- Carga preliminar, destino final: se realiza una primera liquidación en función de la cantidad / calidad en el origen (cargada desde un depósito de garantía) y luego una segunda (final por diferencia) en el destino.*

En la solución de exportación BBR, solo utilizamos Peso Origen X Grado Origen para todos los contratos.

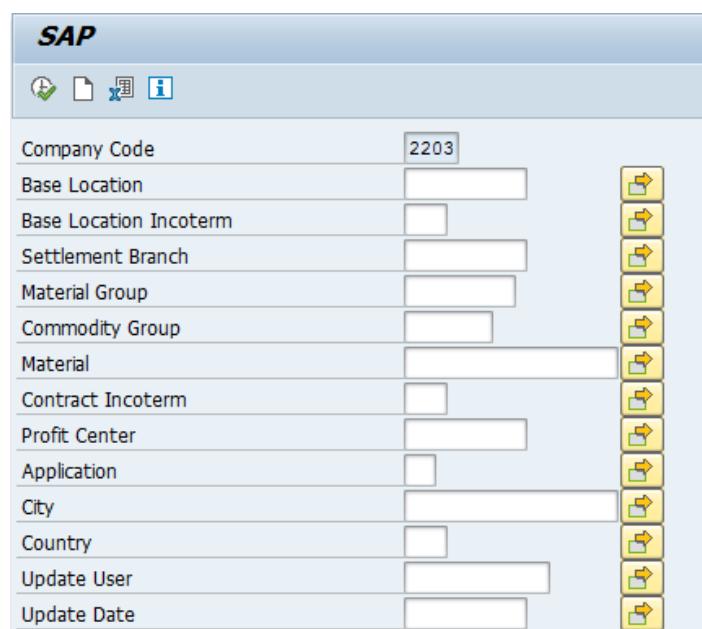
02.04.02. Base Locations

En la solución GTM Bunge tenemos el concepto de base location, que es un location que utilizamos para marcar el precio de mercado. Todos los contratos GTM son basados en el precio de la base location. En BBR creamos una nueva transacción para manejar / determinar esta información en los contratos. La transacción es la YCTGL_BASELOC_PARAM.

Por lo cual informamos inicialmente la empresa:



Y aca podemos hacer la consulta y crear nuevas



La determinación de la Base Location / Incoterm Base Location está hecha por los siguientes parámetros:

Project Name	Phase	Work Stream	Functional Leader	Page 32 of 36
BSA DEMETRA	BluePrint	Importación	Julio Vigorito / Pablo Calamara	

- Incoterm del Contrato
- Filial de Liquidación
- Grupo de commodity o Material

Una vez definida la Base Location en esta funcionalidad, esta información será cargada automáticamente en la creación del contrato. También se utilizará en la tabla YEXGL_MARKETV para determinar el precio de mercado para esta location. En la próxima sesión vamos detallar mejor la Marketv Tables

02.05. Market Table - YEXGL_MARKETV

En la solución GTM Bunge hay una tabla que informamos todos los precios de mercado, de acuerdo con los siguientes parámetros:

- Organización de Ventas
- País
- Grupo de Commodity o Material
- Base Location
- Incoterm
- Fecha Valida: La fecha valida para el precio
- Tipo de Valor: Es el tipo de valor del precio. Aca tenemos las siguientes opciones:
 - FUT: Futuros
 - PRM: Premio
 - SPM: Spread

Estos precios pueden ser cargados manual o por una interface que tenemos con el LIM (.). Los simuladores de precio – utilizados en originación y ventas MI – y el reporte MTM buscan valores de premio y spreads en esta tabla.

02.06. Crop Year

La cosecha es una información obligatoria en la creación del contrato GTM. Para nuestra solución fuera creada un cadastro para determinación de las cosechas, de acuerdo con algunos parámetros. La transacción para la creación de la cosecha es la YCTGL_GTM_CONFIG, en esta opción abajo:

Exibir visão "Determinação de Safras": síntese										
Determinação de Safras										
	Safra	Grupo C...	Nome 1	Material	Texto b...	Apl	Receber de	ReceberAté	Contrat.De	Cont
• Determinação de Tipos de Op	2015			139761	BR SOJA ...		01.01.2015	31.01.2016	01.01.2000	31.0
• Determinação de Safras	2015			149854	BR SOJA ...		01.01.2015	31.01.2016	01.01.2015	31.0
• Tabela Simulador - Determina	2015			149855	PY SOJA ...		01.01.2015	31.01.2016	01.01.2015	31.0
• Simulador - Controle de Carac	2015	G100043	Soja Cru ...				01.01.2015	31.01.2016	01.01.2015	31.0
• Simulador - Conversão CMA p	2015	G100044	Soja - Tr...				01.01.2016	31.01.2016	01.01.2016	31.0
• Simulador - Determinação Bas	2015	G100049	Grupo S...				01.01.2015	31.01.2016	01.01.2015	31.0

Los siguientes parámetros determinan las cosechas en los contratos:

- Grupo de commodity o Material
- Fecha de Recebimento Desde / Hasta
- Fecha de Contrato Desde / Hasta

La información de cosecha es muy importante para la solución de “Caixinha” en la Originación. Los planes son siempre creados para un grupo de commodity / cosecha.

02.06. Quality Schemme

A través de esta funcionalidad se permite la inserción de la información que se basa en los cálculos de calidad. Esta información se compone de tablas, con límites de porcentaje para la aplicación de descuentos de calidad.

Project Name	Phase	Work Stream	Functional Leader	Page 33 of 36
BSA DEMETRA	BluePrint	Importación	Julio Vigorito / Pablo Calamara	

De esta forma, los porcentajes evaluados en la clasificación de materia prima, que superan los estándares ANEC y estándares estipulados en contratos, serán calculados y aplicados conforme a las tablas registradas en el sistema SAP para fines de cálculo de descuentos comerciales.

Las tablas de Descuento de Calidad de Granos, tienen como objetivo calcular y medir las pérdidas de peso que ocurren debido a la característica de cada producto, que sobrepasa los estándares de calidad.

La aplicación de los descuentos de acuerdo con las tablas registradas en nuestro sistema, calculan los porcentuales excedentes de los patrones parametrizados. cómo; humedad, impurezas, averías, verdosos y PH. La transacción para el registro de calidad es la YEXGL_AGRI_CQCM.

Esquemas de Qualidade

Parâmetros de Seleção	
Empresa	<input checked="" type="checkbox"/>
Nro Esquema	<input type="text"/>
Local	<input type="text"/>
Centro	<input type="text"/>
<input type="checkbox"/> Modificação em massa	

En la parte de arriba de la pantalla tenemos los esquemas de calidad y, en la parte de abajo, los materiales asignados con sus respectivas características, valores y rangos:

Esquemas Qualidade

Empr.	Contr.Comercial	NºItem	Nro Esquema	Esquema	Descrição Esquema	GCom	Data Iní.	Data Fim	Es I., Lo
2203		1		ESQUEMA DUMMY ME	ESQUEMA DUMMY ME	B07	01.01.2008	01.01.2999	<input checked="" type="checkbox"/>
2203		2		ESQUEMA DUMMY	ESQUEMA DUMMY		01.01.2008	01.01.2999	<input checked="" type="checkbox"/>
2203		3		ESQUEMA QUALIDADE ANEC	ESQUEMA QUALIDADE ANEC	B07	01.01.2016	01.01.2099	<input type="checkbox"/>
2203		4		ESQUEMA QUALIDADE STO	ESQUEMA QUALIDADE STO		01.01.2008	01.01.2999	<input type="checkbox"/>
2203		5		ESQUEMA DUMMY STO	ESQUEMA DUMMY STO		01.01.2008	01.01.2999	<input type="checkbox"/>
2203		6		ABC INDUSTRIA E COMERCIO S/A	ABC INDUSTRIA E COMERCIO S/A		01.01.2008	01.01.2999	<input type="checkbox"/>
2203		7		ABC-INDUSTRIA E COM S/A-ABC-IN	ABC-INDUSTRIA E COM S/A-ABC-INCO		01.01.2008	01.01.2999	<input type="checkbox"/>
2203		8		ABC-INDUSTRIA E COM S/A-ABC-IN	ABC-INDUSTRIA E COM S/A-ABC-INCO		01.01.2008	01.01.2999	<input type="checkbox"/>
2203		9		ABC-INDUSTRIA E COM S/A-ABC-IN	ABC-INDUSTRIA E COM S/A-ABC-INCO		01.01.2008	01.01.2999	<input type="checkbox"/>
2203		10		ADILAR LUIZ ROSSO ARMAZENS - E	ADILAR LUIZ ROSSO ARMAZENS - EPP		01.01.2008	01.01.2999	<input type="checkbox"/>

Características de Material									
Nro...	Material	Caract.interna	Nome característica	Deno...	UMB	B.Char.V.	Vlr.Inf.	CQ Inf	CQ Sup.
3	139024	Y_SILICA	Silica / Areia	BR F...	%	1,0000	0,0000		
3	139024	Y_COMMENTS	Observação	BR F...		0,0000	0,0000		
3	139024	Y_PROTEIN	Proteína	BR F...	%	48,0000	48,0000		
3	139024	Y_FIBER	Fibra	BR F...	%	8,0000	0,0000		
3	139024	Y_SOLUBILITY	Solubilidade (KOH)	BR F...	%	0,0000	0,0000		
3	139024	Y_MOISTURE	Umidade	BR F...	%	12,5000	0,0000		
3	139024	Y_UREA	Urease	BR F...	MG	0,5000	0,0000		
3	139024	Y_ASHES	Cinzas	BR F...	%	7,0000	0,0000		
3	139024	Y_FREEPOISO...	Livre de Semente...	BR F...		0,0000	0,0000		

Project Name	Phase	Work Stream	Functional Leader	Page 34 of 36
BSA DEMETRA	BluePrint	Importación	Julio Vigorito / Pablo Calamara	

03. Integration

04. RICEFS

05. Reporting

06. Roles & Responsibilities

07. Access profile

08. Organizational Impacts

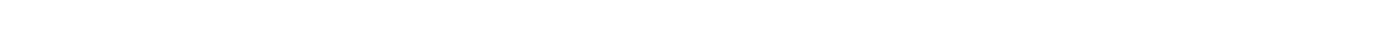
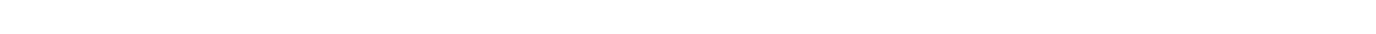
09. Open Issues

10. BPO – Business Process Owner's acceptance sign off

BPO – Business Process Owner's acceptance sign off

Name	Country	Role	Position	Date	Signature
German Carlos Stampfli	AR	BPO	Commercial Administration Manager		
Manuel Santiago	AR	BPO	Fertilizer		
Jorge Bassi	AR	BPO	Fertilizer		
Romina Sacco	AR	BPO	COMEX Manager		

Project Name	Phase	Work Stream	Functional Leader	Page 35 of 36
BSA DEMETRA	BluePrint	Importación	Julio Vigorito / Pablo Calamara	



Project Name	Phase	Work Stream	Functional Leader	Page 36 of 36
BSA DEMETRA	BluePrint	Importación	Julio Vigorito / Pablo Calamara	



Workshop Presentation

Project Name	Phase	Page 1 of 1
DEMETRA	Business Blueprint (BBP)	

BBP Validation Workshop

DEMETRA

ABRIL, 2019



IMPORTACION

Agenda

- OBJETIVO
- ALCANCE
- PROCESOS
 - Solución To Be alto nivel
 - Principales Beneficios
 - Principales Cambios
 - Descripción de Principales Impactos



OBJETIVOS



- **Principales Procesos** de Negocio y Solución To Be diseñada en el BBP
- **Beneficios** de la solución
- **Principales impactos** / cambios respecto a los procesos actuales

ALCANCE



Alcance

Importación de Fertilizantes - Argentina



Alcance

Importación de Soja Temporal - Argentina



PROCESOS

SOLUCIÓN TO BE ALTO NIVEL



CONTRATO



1. TRADING STATION

a) FERTILIZANTES / PALMIISTE → Se creara el contrato por la funcionalidad de QUICK ENTRY, con la información correspondiente.

- El documento de Fijación será creado manualmente por abastecimiento, una vez que el contrato esté aprobado con los costos verificados.
- En el caso de fertilizantes, se creará automáticamente un pedido de compra adicional para manejo de la estrategia de liberación (gerente comercial / director comercial) – Sin la liberación, el pago de la importación estará bloqueado.

b) SOJA INTERCOMPANY → Se creara automáticamente cuando se apruebe la venta de exportación de Paraguay

- El documento de Fijación será creado automáticamente

c) SOJA NO INTERCOMPANY → Se creara por la funcionalidad SIMULADOR

- El documento de Fijación será creado automáticamente en la aprobación del contrato

Variante:

- COMPRAS NO PRODUCTIVAS: no hay contrato, se recibe la OC directamente desde SRM

NOMINACION

1. CREACION DE PROYECTO CON TITULO "TBN"
 - a) IMPORTACIÓN POR BUQUE: PROYECTO POR BUQUE
 - b) IMPORTACIÓN POR BARCAZA: PROYECTO POR CONVOY O CONTRATO
 - c) IMPORTACIÓN POR CAMIÓN: PROYECTO POR CANTIDAD DE LA OPERACIÓN

2. CREACION DEL EP
 - a) IMPORTACIÓN POR BUQUE / BARCAZAS → EP POR DESPACHO DE IMPORACIÓN (n BL / n EP)
 - b) IMPORTACION POR CAMION → EP POR CADA DESPACHO DE IMPORATCION Y CADA CAMION SERÁ REPRESENTADO POR UN DELIVERY SAP
 - c) DATOS: NOMBRE BUQUE/ BARCAZA / ETA / AGENTE MARITIMO / VALORACION (TEMPORAL / CONSUMO)

3. CHEQUEO DE BUQUES
 - a) VESSEL SCREENING (Al momento de la nominación real)

4. NOMINACION DE CONTRATO

Variantes:

La EP puede tener varias facturas (pero siempre se mantiene la relación: n BL / n DIT)

Cada EP contemplará la tolerancia del negocio (+/-10%) sin reiniciar la liberación - Contrato cargado por el volumen real comprado

Cada EP tendrá su correspondiente puerto de descarga.

Importaciones de terceros en puertos de Bunge se creará un proyecto. Una vez finalizado el proyecto se cierra nunca se ejecutan en el sistema; reporte de line up.

TRAMITES PREVIOS

➤ AUTOMATICO (Datos Maestros)

- ORGANISMOS → SENASA / ANMAC → Se configuraran tablas con los datos del registro del producto ante el organismo
- SIMI → Se tramitará a nivel de contrato y la solicitud al despachante se hará automáticamente

➤ NO AUTOMATICO (Usuario)

- SIMI → Los datos de la SIMI se van a cargar en una solapa (Nro de SIMI / FECHA APROBACION / FECHA VENCIMIENTO (automático – 180 días))
- CAMPO TEXTO (Cualquier dato adicional correspondiente a cada embarque)

○ VARIANTES:

- *NUEVA SIMI* → Se generará nueva posición por la cantidad parcial y se ingresaran los nuevos datos de la SIMI en dicha posición .
- *IMPO TEMPORAL* → Datos de la SIMI estarán INHABILITADOS

PRICE MODEL → Define los componentes que van a formar el precio / costo final del contrato

- GASTOS PLANIFICADOS
- GASTOS NO PLANIFICADOS
- GASTOS EVENTUALES
 - PRECIO
 - DERECHOS
 - TASA DE ESTADISTICA
 - SEGURO ADUANA
 - IVA ADUANA
 - IIIB ADUANA
 - ARANCEL SIM + GUARDA
 - ADUANA L-MAN
 - AGP (San Nicolás)
 - DESESTIBA
 - RENAR ARANCEL
 - RENAR GASTOS VARIOS
 - DEMORA
 - SURVEYOR
 - MOVILIDAD / DESPACHANTE
 - SENASA ARANCEL
 - SENASA – OTROS GASTOS
 - TRAMITE SIMI
 - TRAMITE CAI
 - GASTOS ADUANEROS
 - GASTOS OPERATIVOS
 - FORWARDER
 - ANMAT / INAL
 - GASTOS DE TERMINAL
- TODOS LOS GASTOS NACEN BLOQUEADOS → LIBERACION MEDIANTE EL PORTAL DE LIBERACIÓN

Variante:

Compras no productivas: Se creará el proyecto y la/s EP correspondiente/s para toda la gestión de despacho pero no se planificarán gastos, solamente se generará el asiento contable por pago de gravámenes. Todo lo referido a costos y gastos será canalizado por el sistema de compras no productivas.

GASTOS

1. GASTOS PLANIFICADOS → Se determinan en el contrato y se crean automáticamente cuando se nomina el mismo (EP)
 - a) Son cargados previamente en tablas y calculados automáticamente en el pricing del contrato
 - b) Si hay necesidad de cambiar el puerto de descarga, los gastos se cambian a nivel EP y actualizan automáticamente los gastos que correspondan.
 - c) Son provisionados a medida que se ejecutan los contratos
2. GASTOS NO PLANIFICADOS → Todos aquellos gastos después del ingreso del cupo
 - a) Serán devengados a través del YEXGL_AGRI_MIRO
 - b) FLETE INTERNACIONAL → Se cargará como gasto no planificado al momento de la nominación ya que debe devengarse antes de la ejecución de la compra. Se cargará con la condición de pago correspondiente (REPORTE DE PREVISION DE FONDOS)
3. GASTOS EVENTUALES
 - a) Campo texto para corroborar el pago/ cobro de diferentes conceptos (OAP / Demurrage / Despatch / Recupero de Gastos)

1. PAGO DE DERECHOS:

- a) Se generará un asiento automático luego de completar el checkbox de solicitud de pago de derechos → Liberación por el portal
 - I. CONSUMO: Derechos / Tasa de estadística / IVA / Arancel SIM
 - II. TEMPORAL: Solamente se paga valor SIM (usd 10)

2. INGRESO DE DATOS DEL DESPACHO DE IMPORTACION

- a) Campos habilitados para cargar los datos del despacho (Número / Fecha de Oficialización / Cantidad Cumplida / Nro. De Garantía / Nro. Póliza de Caución / Fecha Vencimiento y Cancelación DIT / Nro. y Monto de LMAN)
- b) Si no esta cargada esta info, no se puede hacer el cupo para el ingreso de la mercadería
- c) Faltantes → Se habilitarán unos campos para cargar los datos relevantes del seguro

Variante:

TEMPORAL → Se carga la DIT en una transacción para hacer el seguimiento de consumo y vencimiento

LMAN → De corresponder, se habilitará el campo para devengar y pagar la liquidación

DEVENGAMIENTO Y PAGO (MERCADERIA)

1. DEVENGAMIENTO

- a) La autorización de la factura se hará mediante el portal de liberación
- b) Se seguirá solicitando mediante el portal BBS

2. PAGOS

- a) Mail a BACKOFFICE

Principales Beneficios

- Automatización de carga de información mediante datos maestros
- Vessel screening automático
- Solicitud de SIMI automático
- Asignación de costo por DIT/EP
- Liberación de facturas mediante portal de liberación
- Replica de información de la DIT al momento de su ingreso
- Plataforma unificada para Conosur que nos permitirá trabajar de forma más ágil y eficiente optimizando procesos

Principales Cambios

AS IS vs. TO BE			Principales Cambios
COBOL	Trading Station	➤	Creación y aprobación de contrato BPY → Automático en BAR
N/A	Simulador	➤	Para calcular márgenes en los casos de contratos que no sean intercompany
Asignación de costos EP “bolsa”	EP por cada DIT	➤	Asignación de costos por cada DIT
BBS	Trading Station	➤	Se dejará de usar el portal para no duplicar la información / cierre de negocio por mail.
Planilla Excel	Tramites previos	➤	Solicitud de SIMI / Verificación de registro de producto según Organismo
Mail + pagina web	Vessel screening	➤	Verificación automática del buque
Planilla Excel	Automatización de seguimiento DIT	➤	Evitar errores en cálculos / seguimiento de vencimiento
JIRA	SAP	➤	Seguimiento de la importación se hará en SAP

Principales Impactos

Impacto	Tipo de impacto	Acción de Mitigación	Responsable
Cambio en el sistema, uso de Trading Station para tratamiento de la importación	Sistema	Capacitación de todos los involucrados.	Ejecución
Uso de Simulador para ventas no intercompany	Procedimiento y Sistema	Se requiere definir el procedimiento detallado y entrenar a todos los sectores involucrados	Planning
Mejor asignación de costos, identificándolo directamente al EP	Sistema	Entrenamiento para asignación de costos	Ejecución
Cambio en la solución para verificación del buque	Sistema	Entrenamiento	Ejecución
Nuevo modelo de solicitud para pagos	Proceso	Alinear procedimiento	Ejecución
Cambio de sistema JIRA a SAP	Sistema	Entrenamiento	Ejecución

GAPS

- **GAP(IMP)001:** Adaptar la funcionalidad del Quick Entry para atender las operaciones de importación de Fertilizantes y Palmiste. Este GAP será compartido con BPY, ROU y CHI.
- **GAP(IMP)002:** Campos y manejo de las informaciones de SIMI / SENASA / ANMAC
- **GAP(IMP)003:** Creación del Tipo de Operación “Importación Temporal” para manejo de los procesos de importación de insumos temporales
- **GAP(IMP)004:** Validación de planificación de planta en la creación de los contrato de Granos intercompanies
- **GAP(IMP)005:** Desvíos de puertos en los procesos de importación, después de la factura de compra devengada. Este gap es compartido con ROU, BPY y CHI
- **GAP(IMP)006:** Creación de los siguientes Price Models para los escenarios de Soja, Fertilizantes y Palmiste con sus respectivos componentes de precio, así como las adaptaciones de los esquemas de cálculos.

GAPS

- **GAP(IMP)007:** Adaptar la solución de Fijación de BBR al proceso de importación BAR. Este gap es compartido con ROU, BPY y CHI.
- **GAP(IMP)008:** Adaptar la funcionalidad de solicitud / manejo de despachos para el proceso de importación.
- **GAP(IMP)009:** Gastos de importación relacionado a las descargas
- **GAP(IMP)010:** Reportes para gestión de las importaciones
- **GAP(IMP)011:** Devengamiento anticipado de la facturas de importación, basado en la cantidad nominada. Este gap es compartido con ROU, BPY y CHI

¡Muchas gracias!





Principales Beneficios Identificados



Importaciones (WS(BPO)008)



- Automatización de carga de información mediante datos maestros
- Vessel screening automático
- Solicitud de SIMI automático
- Asignación de costo por DIT/EP
- Liberación de facturas mediante portal de liberación
- Replica de información de la DIT al momento de su ingreso
- Plataforma unificada para Conosur que nos permitirá trabajar de forma mas ágil y eficiente optimizando procesos



Workshop Record

13 - WS(BPO)008 - Temporal Import (AR) - Soy

To access the workshop video record, please click on the link below:

<https://web.microsoftstream.com/video/89a08b30-370f-45e4-9025-6f132f052971>

Project Name	Phase	Page 1 of 1
DEMETRA	Business Blueprint (BBP)	



BBP Acceptance term – Sign Off

WS(BPO)008 - Temporal Import (AR) - Soy

DOCUMENT REVISION

Author / Revision	Version	Date	Comments	Status
Demerval Boldrini	V01	April, 18 th		

Contents

01. Document Objective	2
01.01. Purpose.....	2
2. Business Blueprint Documentation Map	2
02.01. Process by Workstream.....	2
03. Process Scope.....	3
04. BPO – Business Process Owner's acceptance sign off	3
05. Project Team Map	4
06. Presence List	8

Project Name	Phase	Page 1 of 8
DEMETRA	Business Blueprint (BBP)	

BBP Acceptance Term – Sign Off



Workstream Business Blueprint

01. Document Objective

01.01. Purpose

The purpose of this document is to record the BPO's acceptance for related process described in item 03.

2. Business Blueprint Documentation Map

02.01. Process by Workstream

DEMETRA BBP Documentation Map					
Workstream	Total Docs	SubWkst	Tt. Sub	Process	Document Name
GTM	17	Contracts	9	Origination	GTM.{001}:[10].Origination Purchase.(AR) GTM.{002}:[10].Origination Purchase.(PY/UY/CH) GTM.{003}:[30].Origination Sales - Grains & Others
				FERT	GTM.{004}:[10].Fertilizer Purchase GTM.{005}:[30].Fertilizer Sales
				MI	GTM.{006}:[10].Internal Market (MEIN) Purchase GTM.{007}:[30].Internal Market (MEIN) Sales
				UPL	GTM.{009}:[60].Mark To Market GTM.{010}:[60].Long & Short
			EXPORT		GTM.{101}:[30].Export.(AR) GTM.{102}:[30].Export.(PY) GTM.{103}:[30].Export.(UY)
				IMPORT	GTM.{104}:[10].Import.(AR) GTM.{105}:[10].Import.(PY) GTM.{106}:[10].Import.(UY) GTM.{107}:[10].Import.(CH) - Ventas Locales - BCL
				Off Shore	GTM.{110}:[90].Offshore
FLOW	8	Logistic	8	Freight Logistic	FLOW.{001}:[15].Freight Logistic
					FLOW.{002}:[15].AGRI Execution.(AR)
				Execution/Invoice/Settlement	FLOW.{003}:[15].AGRI Execution.(PY/UY) FLOW.{004}:[15].Fertilizer Execution.(AR) FLOW.{005}:[15].Fertilizer Execution.(PY/UY) FLOW.{006}:[15].F&I Execution.(AR)
				Inventory	FLOW.{007}:[25].Inventory
				Fert Import	FLOW.{008}:[15].FertImport
FINANCE	23	RTR	12	Bank	RTR.{001}:[55].Bank Definition
				Commodities (Grains) Payments	RTR.{002}:[55].Grains Payments.(AR)
					RTR.{003}:[55].General Payments.(AR)
				General Payment	RTR.{004}:[55].General Payments.(PY) RTR.{005}:[55].General Payments.(UY) RTR.{006}:[55].General Payments.(CH)
					RTR.{007}:[55].Collection.(AR)
				Collection	RTR.{008}:[55].Collection.(PY) RTR.{009}:[55].Collection.(UY) RTR.{010}:[55].Collection.(CH)
				General Accounting	RTR.{011}:[60].General Account
				Fixed Asset	RTR.{012}:[60].Fixed Assets
					TAX.{001}:[50].Taxes & Duties.(AR)
				TAX	TAX.{002}:[50].Taxes & Duties.(PY)
					TAX.{003}:[50].Taxes & Duties.(UY)
				TAX	TAX.{004}:[50].Taxes & Duties.(CH)
PRO	1	PRO	1	CST	CST.{001}:[60].Cost & Controlling CST.{002}:[60].Investment & Capex
					TRM.{001}:[55].Treasury and Risk Management
				TRM	TRM.{002}:[55].Credit Management
					TRM.{003}:[55].Gestão de Garantias
				CST	TRM.{004}:[55].FX Exposure
					TRM.{005}:[55].FRM
IOP	3	Industrial Operations	3	PROCUREMENT	PRO.{001}:[45].Procurement
				Production	IOP.{001}:[20].Industrial Operations
				Quality	IOP.{002}:[20].Quality Control
				Maintenance	IOP.{003}:[20].Plant Maintenance
MDM	8	MASTER DATA MANAGEMENT	8	MASTER DATA	MDM.{001}:[40].Customer MDM.{002}:[40].Supplier MDM.{003}:[40].Materials MDM.{004}:[40].Transportation Data Management (TDM) MDM.{005}:[40].Taxes & Duties (APARTAX) MDM.{006}:[40].Credit Management MDM.{007}:[40].Automation (Robot) MDM.{008}:[40].Integration (Other Systems)

Project Name	Phase	Page 2 of 8
DEMETRA	Business Blueprint (BBP)	

03. Process Scope

Considering the BBP workshop presentation (listed below), as Business Process Owners, we are comfortable in ratify the BBP document and signed off.

- GTM.(104).[10].Import.(AR)

04. BPO – Business Process Owner's acceptance sign off

BPO – Business Process Owner's acceptance sign off

Argentina, Buenos Aires, April 25th 2019

Name	Country	Position	Signature
Alberto Dobarro	AR	Controlling Manager	<i>Not applicable</i>
Romina Sacco	AR	Foreign Trade Manager	<i>Romina Sacco</i>
Silvia Fleming Spinelli	BR	COMEX Manager	<i>Silvia Fleming</i>

Project Name	Phase	Page 3 of 8
DEMETRA	Business Blueprint (BBP)	

BBP Acceptance Term – Sign Off

05. Project Team Map

Business						
Row Labels	E-mail	ID	Workstream	Country	Local	Total
Full Time						29
	Adolfo Iigoitia <adolfo.irigoitia@bunge.com>	51607	GTM	AR	0	1
	Adolfo Marin <adolfo.marin@bunge.com>;	1061	GTM	AR	TAN	1
	Ailen di lenno <ailen.di.ienco@bunge.com>;	85813	TAX	AR	BUE	1
	Bruno Marim <bruno.marim@bunge.com>;	2070202	MDM	BR	GSP	1
	Carlos Cirino <carlos.cirino@bunge.com>;	4024	RTR	AR	BUE	1
	Daniela Shiro <daniela.shiro@bunge.com>;	2058127	TRM	BR	GSP	1
	Diego Tzirimis <diego.tzirimis@bunge.com>;	85798	FLOW	AR	ROS	1
	Edgardo Develluk <edgardo.develluk@bunge.com>;	16062	IOP	AR	Puerto S	1
	Eduardo Rigoni <eduardo.rigoni@bunge.com>;	7114	IOP	AR	RAM	1
	Everaldo Gomes <everaldo.gomes@bunge.com>;	2055404	IOP	BR	GSP	1
	Filipe Barbosa <filipe.barbosa@bunge.com>;	1748521	IOP	BR	BAL	1
	Flavio Barros <flavio.barros@bunge.com>;	1429779	GTM	BR	BAL	1
	Florinda Tomiko Une <florinda.une@bunge.com>;	2001352	RTR	BR	SP	1
	Hernan Agudo <Hernan.Agudo@bunge.com>;	86068	FLOW	AR	RAM	1
	Juan Doin <juan.doin@bunge.com>;	86687	IOP	AR	SAJ	1
	Juan Pedro Pejer <juan.pejer@bunge.com>;	87051	FLOW	AR	ROS	1
	Juliano Correa <juliano.correa@bunge.com>;	1412396	GTM	BR	Maringa	1
	Leonardo Gerli <leonardo.gerli@bunge.com>;	85571	RTR	AR	BUE	1
	Marcelo Pelegrini <marcelo.pelegrini@bunge.com>;	2003043	GTM	BR	SP	1
	Marcos David Riva <marcos.riva@bunge.com>;	8009	RTR	AR	ROS	1
	Mauricio Javier Pighin <mauricio.pighin@bunge.com>;	7183	GTM	AR	BUE	1
	Patricia Cataluna <patricia.cataluna@bunge.com>;	1098527	GTM	BR	GSP	1
	Roberto Marcelo Calerio <marcelo.calero@bunge.com>;	8015	GTM	AR	ROS	1
	Silvio Schmitz <silvio.schmitz@bunge.com>;	375381	RTR	BR	GSP	1
	Tiago Luis Scortegagna <Tiago.Scortegagna@bunge.com>;	1638874	FLOW	BR	GSP	1
	Vanessa Mendoza <vanesa.mendoza@bunge.com>;	86128	(blank)	AR	BUE	1
	Vanessa Souza <vanessa.souza@bunge.com>;	1552171	IOP	BR	GSP	1
	(blank)	(blank)	RTR	AR	(blank)	2
Part Time						26
	Alejandra Corallo <alejandra.corallo@bunge.com>;	20004	RTR	UY	MVD	1
	Ana Piteli <ana.carolina@bunge.com>;	2036778	PROC	BR	SP	1
	Anderson Barbosa <anderson.barbosa@bunge.com>;	966630	IOP	BR	GSP	1
	Andressa Schmitt <andressa.schmitt@bunge.com>;	2072017	GTM	BR	GSP	1
	Augusto Aguero <augusto.aguero@bunge.com>;	86520	FLOW	PY	RAM	1
	Bruno Romero <bruno.romero@bunge.com>;	16506	RTR	PY	ASU	1
	Dahiana Peña <dahiana.pena@bunge.com>;	x16	GTM	UY	Uruguay	1
	Daniela Jacquett <daniela.jacquett@bunge.com>;	2785	FLOW	PY	Hernand	1
	Denise Luciano <denise.luciano@bunge.com>;	2088230	RTR	BR	SP	1
	Diego Hernandez <diego.hernandez@bunge.com>;	85771	(blank)	UY	MVD	1
	Eduardo Nunes Freitas <Eduardo.Nunes@bunge.com>;	1646818	FLOW	BR	GSP	1
	Fabian Rosso <fabian.rosso@bunge.com>;	37007	GTM	UY	MVD	1
	Gerardo Lucas Maximiliano Pagani <gerardo.pagan@bunge.com>;	85852	GTM	UY	MVD	1
	Hernan San Juan <hernan.san.juan@bunge.com>;	85821	FLOW	PY	ROS	1
	Julio Fatecha <julio.fatecha@bunge.com>;	221204	GTM	PY	Hernand	1
	Karina Lobasso <karina.lobasso@bunge.com>;	16508	RTR	PY	ASU	1
	Leandro Freitas Feliciano <Leandro.Freitas@bunge.com>;	1464132	GTM	BR	GSP	1
	Lilian Pereira <lilian.pereira@bunge.com>;	2445	GTM	PY	Hernand	1
	Luciano Pereira <cluciano.junior@bunge.com>;	2084326	FLOW	BR	GSP	1
	Marcos Amaral <marcos.amaral@bunge.com>;	2058490	RTR	BR	SP	1
	Oscar Caceres <oscar.caceres@bunge.com>;	45	GTM	PY	0	1
	Patricia Lima Zimerer <Patricia.Zimerer@bunge.com>;	2058130	RTR	BR	SP	1
	Paulo Santana Barbosa <paulo.barbosa@bunge.com>;	177822	FLOW	BR	GSP	1
	Tania Soriano <tania.soriano@bunge.com>;	2001825	TRM	BR	SP	1
	Therea Camila Hojo <Therea.Hojo@bunge.com>;	2088754	TRM	BR	SP	1
	Tiago Tolaine Marques Povoa <tiago.povoa@bunge.com>;	2082730	MDM	BR	GSP	1

Project Name	Phase	Page 4 of 8
DEMETRA	Business Blueprint (BBP)	

BBP Acceptance Term – Sign Off



Workstream Business Blueprint

Business						
PT Dedicated						21
Agustin Carbonari <agustin.carbonari@bunge.com>;	86062	FLOW	AR	CBA	1	
Andres Bisutti <andres.bisutti@bunge.com>;	2072	RTR	AR	BUE	1	
Cesar Villegas <cesar.villegas@bunge.com>;	7182	GTM	AR	ROS	1	
Christian Giani <christian.giani@bunge.com>;	87277	GTM	AR	BUE	1	
Daniel Gallardo <daniel.gallardo@bunge.com>;	16008	PROC	AR	Puerto S	1	
Federico Boglione <federico.boglione@bunge.com>;	8030	GTM	AR	BUE	1	
Gilda Ivon Gele <gilda.gele@bunge.com>;	1121	TAX	AR	TAN	1	
Gustavo Ristaino <gustavo.ristaino@bunge.com>;	85225	FLOW	AR	BUE	1	
Javier Bottinelli <javier.bottinelli@bunge.com>;	85748	GTM	AR	ROS	1	
Javier Kleier <javier.kleier@bunge.com>;	86499	(blank)	AR	PSM	1	
Jose Franco <jose.franco@bunge.com>;	7158	FLOW	AR	BUE	1	
Jose Quaranta <jose.Quaranta@bunge.com>;	86118	(blank)	AR	TAN	1	
Juan Buchel <juan.buchel@bunge.com>;	9009	(blank)	AR	SAJ	1	
Julietta Castaño <julietta.castano@bunge.com>;	85570	RTR	AR	BUE	1	
Maria Morena <maria.morena@bunge.com>;	86685	(blank)	AR	BUE	1	
Mariano Codari <mariano.codari@bunge.com>;	85808	GTM	AR	BUE	1	
paula.acchinelli@bunge.com	85051	FLOW	AR	0	1	
Sebastian Vicens <sebastian.vicens@bunge.com>;	85967	FLOW	AR	ROS	1	
Tomas Cilley <tomas.cilley@bunge.com>;	86525	RTR	AR	BUE	1	
(blank)	(blank)	GTM	BR	(blank)	2	
Grand Total						76

Project Name	Phase	Page 5 of 8
DEMETRA	Business Blueprint (BBP)	

BBP Acceptance Term – Sign Off



Workstream Business Blueprint

IT

Row Labels	E-mail	ID	Workstream Country	Local	Total
Full Time					44
	Amanda Aguiar <amanda.aguiar@bunge.com>;	2099971	MDM	BR	GSP 1
	Andres Sarmiento <andres.sarmiento@bunge.com>;	89068	TAX	AR	BUE 1
	Cassio Denis Grossklags <Cassio.Denis@bunge.com>;	2078437	FLOW	BR	GSP 1
	Charles Leal Gimenes <charles.gimenes@bunge.com>;	2057136	FLOW	BR	GSP 1
	Demerval Goncalves Boldrini <demerval.boldrini@bu>	2055098	MNGT	BR	SP 1
	Diego Osella <Diego.Osella@bunge.com>;	86240	Integration	AR	CBA 1
	Douglas Azevedo <douglas.azevedo@bunge.com>;	2072137	BI	BR	SP 1
	Eduardo Benvenuto Pereira <eduardo.pereira@bunge.com>;	2081101	TRM	BR	GSP 1
	Fabricio Forteis <fabricio.forteis@bunge.com>;	86398	FLOW	AR	BUE 1
	Flavio da Silva Almeida <flavios.almeida@bunge.com>;	2078541	FLOW	BR	GSP 1
	Gabriel Marques <gabriel.silva@bunge.com>;	2093778	INFRA	BR	GSP 1
	Gilberto Gurniski Filho <Gilberto.Filho@bunge.com>;	2090911	GTM	BR	GSP 1
	Helder de Carvalho Rios <Helder.Rios@bunge.com>;	2087906	BI	BR	SP 1
	Jar Vavassori <jar.vavassori@bunge.com>;	2088341	EACoE	BR	GSP 1
	Jorge Alberto Madonno <jorge.madonno@bunge.co>x06	1	COBOL	AR	ROS 1
	Julio Cesar Carvalho Vigorito Silva <Julio.Vigorito@bu>	2072068	GTM	BR	GSP 1
	Leila.souza@bunge.com	2519620	Finance	BR	GSP 1
	Leocnio Cunha <leocnio.cunha@bunge.com>;	2091145	EACoE	BR	GSP 1
	Luciene Peixoto <luciene.ferrao@bunge.com>;	2099081	TAX	BR	GSP 1
	Lucila Isernia <lucila.isernia@bunge.com>;	85864	EACoE	AR	BUE 1
	Marcello Bettarelli <marcello.bettarelli@bunge.com>;	2081916	FLOW	BR	GSP 1
	Marcus Vinicius <marcus.decarvalho@bunge.com>;	2078193	EACoE	BR	GSP 1
	Maria Carreto <maria.carreto@bunge.com>;	86457	FLOW	AR	BUE 1
	Nasser Ibrahim Muhieddine <nasser.muhieddine@bu>	2078461	FLOW	BR	GSP 1
	Nicolas Cervantes <nicolas.cervantes@bunge.com>;	2088630	EACoE	BR	GSP 1
	Pablo Madrid <pablo.madrid@bunge.com>;	86825	FLOW	AR	BUE 1
	Pedro Soria <pedro.soria@bunge.com>;	7170	GTM	AR	BUE 1
	Ricardo Sanerip <ricardo.sanerip@bunge.com>;	2085031	CST	BR	SP 1
	Rosana Parrotta <rosana.parrotta@bunge.com>;	86813	PROC	AR	BUE 1
	Ruben Barberan <ruben.barberan@bunge.com>;	7173	EACoE	AR	BUE 1
	Ruth Paes Pazos <Ruth.Pazos@bunge.com>;	2087825	RTR	BR	SP 1
	Sergio Mattioni <sergio.mattioni@bunge.com>;	86659	RTR	AR	BUE 1
	Viviane Ribeiro dos Santos Albino <Viviane.Albino@bunge.com>;	2519503	EACoE	BR	GSP 1
	Wei-yi Huang <weiyi.huang@bunge.com>;	85361	RTR	AR	BUE 1
	Wilson Justo <wilson.justo@bunge.com>;	2046723	IOP	BR	GSP 1
	(blank)	(blank)	BI	BR	SP 1
			GTM	AR	BUE 1
				BR	GSP 1
				(blank)	2
			MDM	BR	SP 1
			Profile	BR	(blank) 2
Part Time					4
	Damian Migliore <damian.migliore@bunge.com>;	85911	BI	AR	BUE 1
	Eduardo Farre <eduardo.farre@bunge.com>;	7174	BI	AR	BUE 1
	Leonel Arucci <leonel.arcucci@bunge.com>;	86172	INFRA	AR	BUE 1
	Silvia Stel <silvia.stel@bunge.com>;	8028	FLOW	AR	ROS 1

Project Name	Phase	Page 6 of 8
DEMETRA	Business Blueprint (BBP)	

IT

3rd Party								22
Adriel K. de Mello <adriel.mello@amcom.com.br>;	CT012174	MDM	BR	GSP	1			
Alex Oliveira <alex.oliveira.ext@bunge.com>;	CT017852	PMO	BR	SP	1			
Andre Andrade <e-aandrade@neoris.com>;	CT017753	CST	BR	SP	1			
Baltazar Bidart <baltazar.bidart.ext@bunge.com>;	x03	FLOW	AR	BUE	1			
Damaris Fanderuff, Dra, CBPP PMP - System Logic <d	CT010903	EPM	BR	GSP	1			
Fernan Pizzarro <fernан.pizarro.ext@bunge.com>;	x07	GTM	AR	BUE	1			
Gabriel Curuchet <gabriel.curuchet.ext@bunge.com>	x08	GTM	AR	BUE	1			
Guillermo Paz <guillermopaz@industrial-operations.c	CT011848	IOP	BR	GSP	1			
Ivan Barberis <ivan.barberis.ext@bunge.com>;	x10	FLOW	AR	BUE	1			
jimena.perdomo.ext@bunge.com	X17	OCM	AR	BUE	1			
Jorge Iudica <jorge.iudica.ext@bunge.com>;	x11	TAX	AR	BUE	1			
Luan Veras <Luan.Veras@br.ey.com>;	CT012783	PMO	BR	SP	1			
Matheus Golin <matheus.golin@convista.com>;	CT011916	TRM	BR	SP	1			
Pablo Calamara <pablo.calamara.ext@bunge.com>;	x13	GTM	AR	ROS	1			
Vitor Fogassa <vitor.fogassa@slogic.com.br>;	CT012956	EPM	BR	SP	1			
(blank)		(blank)	GTM	BR	(blank)	2		
			MDM	BR	(blank)	2		
			RTR	BR	(blank)	1		
			Profile	BR	(blank)	2		
Grand Total								70

Project Name	Phase	Page 7 of 8
DEMETRA	Business Blueprint (BBP)	

06. Presence List

Workshop Validation Session: Importaciones



Nombre y Apellido	Firma
Alberto Dobarro	
Betiana Anabel Savarino Alvarez	<u>Betiana</u>
Gabriel Enzo Fernandez	<u>GEM</u>
Jimena Perdomo	
Julio Cesar Carvalho Vigorito Silva	<u>Julio Cesar Silva</u>
Marcela Beatriz Vilariño	
Martin Hansen	
Pablo Calamara	✓
Romina Sacco	✓
Silvia Spinelli	✓

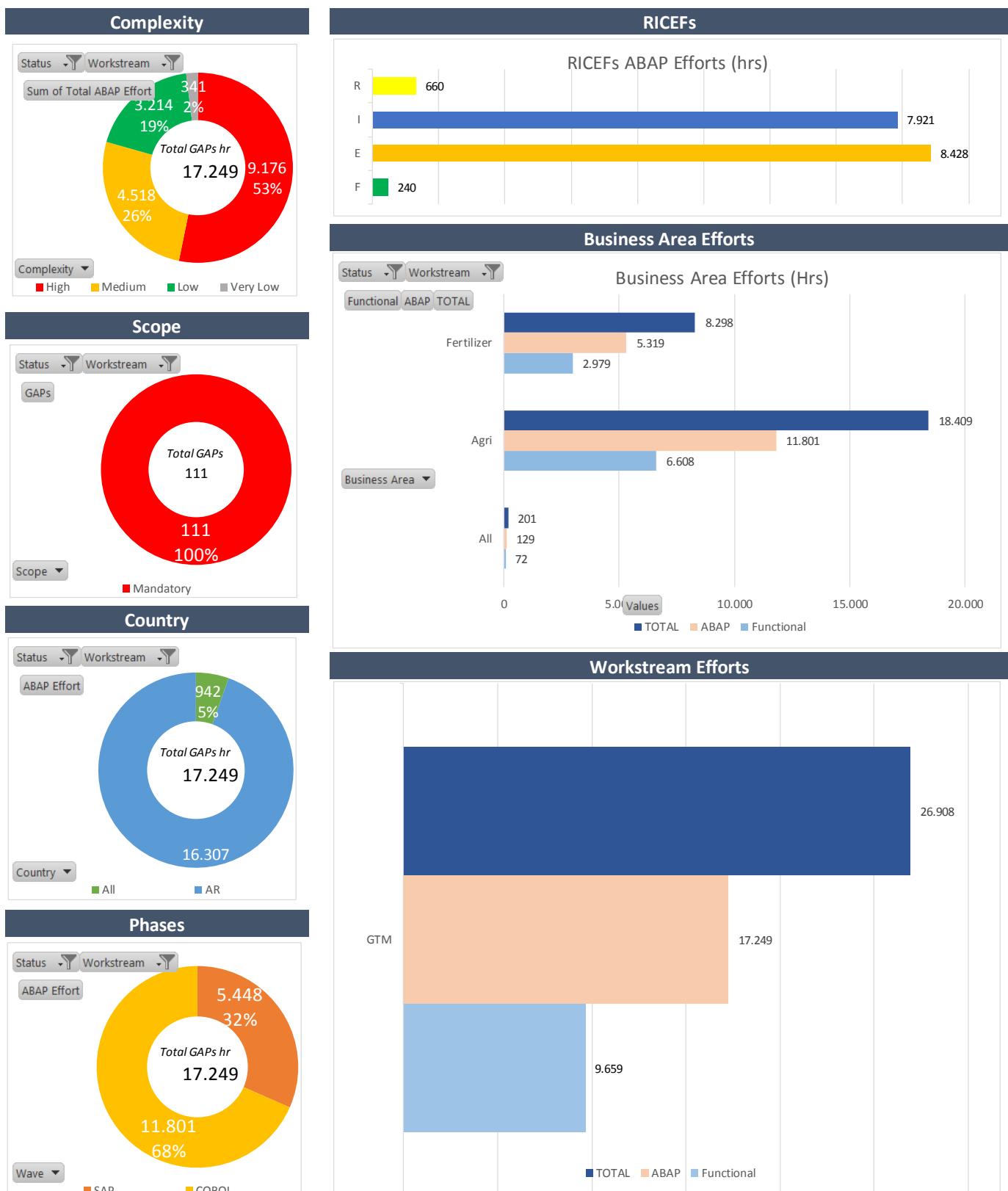
Andressa Schmitt on-line
 Gustavo Ristaino ER
 Alejandra Gomberich Auftrag



GAPS

GTM

Project Name	Phase	Page 1 of 3
DEMETRA	Business Blueprint (BBP)	



Project Name	Phase	Page 2 of 3
DEMERA	Business Blueprint (BBP)	

GAP List by Workstream

quarta-feira, 15 de maio de 2019



Row Labels	Component	Complexity	GAPs	TOTAL	ABAP	Functional	USD
GTM			111	26.908	17.249	9.659	1.336.931,24
⊕ Sales Contracts Mngt - Fertilizer			29	4.226	2.709	1.517	209.993,97
⊕ Agri Contracts (Confirmar)			14	3.354	2.150	1.204	166.646,50
⊕ Services Contracts (Fação, Swap, Storage)			4	1.903	1.220	683	94.562,20
⊕ Fixing (Harmonization)			6	1.574	1.009	565	78.188,21
⊕ Cancel & Extension Contracts			6	1.396	895	501	69.371,45
⊕ Batch Management			5	1.174	753	421	58.326,28
⊕ Convênios Management (New functionalities)			1	1.154	740	414	57.357,40
⊕ Soybean Sustainable			2	991	635	356	49.218,85
⊕ Pricing (Harmonization)			3	983	630	353	48.831,30
⊕ Origination Contracts			4	980	628	352	48.676,28
⊕ AFIP Management			5	928	595	333	46.118,45
⊕ Tank Rent			1	866	555	311	43.018,05
⊕ Import Contracts - Fertilizer			1	866	555	311	43.018,05
⊕ Origination Contract Management (Harmonization)			5	858	550	308	42.630,50
⊕ SIO Grains Management			3	741	475	266	36.817,25
⊕ Convênio Marco			1	452	290	162	22.477,90
⊕ Barter Contracts (COBOL integration)			1	452	290	162	22.477,90
⊕ Release Strategy			1	421	270	151	20.927,70
⊕ Delivery & Fixing date modify			2	406	260	146	20.152,60
⊕ MATBA/ROFEX - CTR Management			2	406	260	146	20.152,60
⊕ Fertilizer Contracts			1	382	245	137	18.989,95
⊕ Monsanto			1	289	185	104	14.339,35
⊕ Sales Price Contracts - Fertilizer			1	289	185	104	14.339,35
⊕ Contracts Management (Primary load)			1	289	185	104	14.339,35
⊕ Price List (Sales & Consignation)			1	250	160	90	12.401,60
⊕ Origination CTR with Storage & Bonification			1	230	148	83	11.432,73
⊕ Contratos Factura Pedido			1	230	148	83	11.432,73
⊕ Creacion de Contratos: Cancel			1	203	130	73	10.076,30
⊕ Purchase Contracts Management			2	191	123	69	9.494,98
⊕ TAX Validation			1	125	80	45	6.200,80
⊕ Re-Route			1	125	80	45	6.200,80
⊕ Contracts Creation - Material usage			1	76	49	27	3.778,61
⊕ Master Data (process)			1	66	43	24	3.294,18
⊕ Goods Quality			1	33	21	12	1.647,09
Grand Total			111	26.908	17.249	9.659	1.336.931,24



ISSUES

GTM

Project Name	Phase	Page 1 of 3
DEMETRA	Business Blueprint (BBP)	

ID	126	134	174	175
Date	18-Jan-19	14-Jan-19	18-Dec-18	07-Feb-19
Identified By	Gabriel Curuchet	Ruth Pazos	Gabriel Curuchet	Patricia Cataluña
Workstream	GTM	GTM	GTM	GTM
IT Owner	Gilberto Filho	Charles Gimenes	Gabriel Curuchet	Ruth Pazos
KU Owner	Gustavo Ristaino	Julian Monzon	Marcelo Calerio	Silvio S
Issue Description	Se solicita tener la posibilidad que los clientes realicen la carga de un pedido de ventas via WEB, dada la segmentación de un cliente tendrá una lista de precios. Actualmente no se tiene en el sistema, pero si lo tienen los competidores de Bunge (caso PROFERTIL) Tambien hay en esto un Issue de licenciamiento	Facturas realizadas por FB70 deben ser hechas por SD	Sesión con impuestos para analizar el impacto de ampliaciones de contratos de Granos con pago en Especies, con la información de la liquidación a la AFIP	Na BAR o período contabil fica aberto no primeiro dia útil para faturamento de exportação
Priority	Low	Low	Medium	Medium
Priority Value	1	1	2	2
Impact	Low	Low	Moderate	Moderate
Impact Value	1	1	2	2
Exposure Value	1	1	4	4
Exposure Level	Low	Low	Medium	Medium
Start Date	18-Jan-19	21-Jan-19	10-Jan-19	04-Feb-19
End Date	08-Feb-19	12-Apr-19	01-Mar-19	
Week	Week 02: 07/jan/19 - 11/jan/19	Week 02: 07/jan/19 - 11/jan/19	Week 02: 07/jan/19 - 11/jan/19	Week 02: 07/jan/19 - 11/jan/19
Responsible	Carlos Barbero	Charles Gimenes	Gilda Gele	Patricia Zimerer

Project Name	Phase	Page 2 of 3
DEMETRA	Business Blueprint (BBP)	

Action	Crear GAP para este punto, en caso de ser aprobado, lo utilizarán tanto Fertilizantes o F&F Graneles	Incluir este item no processo de faturamento SD	Hay que ver con impuestos si realmente esta ampliación por encima de la regla es legal para la AFIP	Verificar como será tratado o tema de faturamento no primeiro dia útil do mês.	
Comments					
Current State	Not Started	Not Started	Not Started	Not Started	

Project Name	Phase	Page 3 of 3
DEMETRA	Business Blueprint (BBP)	



IMPACTS

GTM.(104).[10].Import.(AR)

Project Name	Phase	Page 1 of 3
DEMETRA	Business Blueprint (BBP)	

ID	66
Frente	GTM Expo
Proceso / Sistema	Importaciones
Proceso EPM Nivel 1	10.30 - Import
Proceso EPM Nivel 2	
Actividad	Registro de importaciones
Escenario Actual (As Is)	Hoy toda la actividad de importaciones se soporta en la herramienta JIRA, donde tambien se resguardan los documentos de cada caso.
Escenario Futuro (To Be)	En el futuro la información se va a registrar en SAP. Solo los documentos no se van a poder cargar en SAP, se van a resguardar en una carpeta compartida
Descripción del Cambio	Cambio de la solución técnica, interna para el sector
Áreas impactadas	Ejecución
AGRI	x
Ferti	x
Food	x

Project Name	Phase	Page 2 of 3
DEMETRA	Business Blueprint (BBP)	

Industrial	
Pais	AR
Exposure level	médio
Quien identifico el impacto	Betiana Savarino

Project Name	Phase	Page 3 of 3
DEMETRA	Business Blueprint (BBP)	