[面试经验] bq套路详解!亚麻 cloud support associate 过经 + 冷冻期转电面 繩 [复制链接] | 试试Instant~ | amazon, 面试经验, 美国 面经, 码农类general



我的人缘 0

102

积分

16 **主**题 帖子

发消



分享帖子到朋友圈

sophdiva 2019-5-19 09:37:37 │ 只看该作者 ▶

1垅 电梯直达 🛚

100% (4) 0% (0) 0% (0) 全局: 100% (61)

2019(4-6月) 码农类General 硕士 全职@Amazon - 内推 - Onsite | Pass/Offer | fresh grad应届毕业生 这个月初过了AWS的csa,期间在地里搜了很多次但是都是sde多csa少,但是bq收获颇丰,最后事实证明bq复习太重要 了,每轮都有都是地里的重点 甚至有一轮直接上来就是bq全场 面试官对着电脑里的题库 (我觉得)一道一道问.....所以这 里除了技术点之外 多分享一些bq的问题。

时间线: 我的经验非常奇葩....我报的其实是sde,但是onsite一周后拒信,信里问2周后hr回来问想不想电话听一下 feedback, 我说行。2周后电话说我sde面试挂了并且有半年冷冻期今年再报是不可能的了。亮点来了, hr问我"哎呀你 虽然今年sde保不了了,但是我们csa还招你感兴趣不?"当时我也没多想就说好啊,然后挂了电话就收到了邮件,里面有 csa的介绍。 我第二天回邮件说感兴趣,过了一周吧就收到了电面.....然后就是后面的各种面试了

电面经验:看YouTube学习效率奇佳!胜过一切看书突击!调1.5速度看!自行搜索 有太多教学channel了。 电面1小时问

以下内容需要积分高于 200 您已经可以浏览

电面: networking + system

networking: tcp,ucp 的区别,三次招手, dns lookup, dhcp, http code, port number, vpn及为啥要用, ddos攻击,输入url后发生了什么,ssl/tlc,https

system:开机发生了啥,bootstrap,pwd是啥,怎么上remote服务器,网络连不上troubleshooting,服务器 troubleshooting, shell code和它的第一行, bash是什么,

好有好多小题,忘了,反正多看油管那种教学视频就好

onsite: 我去那天挺多人了,一对一,连着四场。第一场就是经理.....其实也不错至少头脑是清醒的,因为到第四场的时候 真的口干舌燥 脑袋发虚了。换了3个房间,那天真是太多人面试了。亮点,面完之后还在路上就收到good news的电话 了。所有过的真的hr等不及给你消息的,反而我之前挂的都是等了一周多。

bq复习:1. 还是YouTube神器,直接搜bq,有个非英语母语但语法非常好的小哥mock这些问题,讲的非常好,建议一定 要听他分析14条 了解他们想考的到底是什么。2. 必须按STAR把你的回答写下来。不要嘴上复习! onsite: 1. 不要慌不要慌,要professional的状态,不要什么都不懂战战兢兢学生样 2. 说感谢今天来面试我,注意礼貌,语 速不要太快,讲清楚,发现他们脸色不对,马上调整实在不行换个例子都可以。切忌看到面试官表现出他明显就不喜欢你的 例子的样子,聊开心了就过了3.有白板一定要用,边写边说,帮助他们理解

Customer Obsession, Ownership, Invent and Simplify, highest standards, Learn and Be Curious, Bias for Action, Earn Trust, Deliver Results 是重点。

重点:面试官都是面对电脑一边打feedback一边听你讲,所以你要扣题!要答在点子上帮助他们又好又快地完成工作。不 要东拉西扯,扣题!"一开始事情是这样的......问题是.....我做了.....结果是....." 下面讲它们的套路和技术题

以下内容需要积分高于 200 您已经可以浏览

The biggest mistake you made 对应的是 earn trust, customer obsession, 错误要不能是致命伤, 突出的是为了 customer坚持了什么,没有customer的换成老师同学小组都可以。

Most challenging project 对应的是highest standards,要讲自己怎么走出comfort zone,当然舒适区本身也是一

miss deadline 对应的是customer obsession, Deliver Results。要突出怎么让影响最小,让customer不受影 响。讲你自己的影响就偏题了。

Disagree with teammate or manager 对应的是earn trust。这个很多人没对准,记住不是强行说服或者没什么理由 的顺应别人,为了customer或者最重要目的所以不同意别人都是好说辞,和事佬的说法是偏题。

took a risk, or do not have much time, to make a decision 对应的是 bias for action, Ownership。是行动优先, 而且是要突出当仁不让,有责任自己能顶上的意识。比如customer找不到人,刚好你在,你能主动做些事。

以上5个bq务必按STAR写下来,基本的基本,必须掌握。例子可以反复用,只要能扣题。

其他问题还有, help the others, find a new way to do something, the failure you met, customer facing experiment (星巴克打工也算的),

技术题:非常简单 url输入后发生了什么 ,开机的bootstrap过程。一开始让你选linux还是windows

补充内容 (2019-5-30 08:39):

bq套路已经放在评论区,希望大家都能看到。

补充内容 (2019-5-31 02:03):

bq讲解系列: https://www.youtube.com/channel/UCw0uQHve23oMWgQcTTpgQsQ

网络+系统知识: https://www.youtube.com/user/professormesser (估计超过500个视频....按需选择)