

Trần Văn Đại

Điện thoại: 0905 599 204

Email: vandaidp@gmail.com

MỤC TIÊU NGHỀ NGHIỆP:

Trình dược viên kênh OTC và ETC tại TP Đà Nẵng.

TÓM LƯỢC NGHỀ NGHIỆP:

Là một trình dược viên trung thực, có tinh thần trách nhiệm, có khả năng phân tích và lập kế hoạch tốt.

Hơn 5 năm phụ trách giới thiệu nhóm hàng ETC và OTC cho các công ty trong nước như Danapha, Stada và công ty đa quốc gia Sanofi đến nhà thuốc tại hầu hết các Quận, Huyện trên địa bàn TP Đà Nẵng.

Với điểm mạnh là khả năng nắm bắt thông tin tốt, trình bày thông tin sản phẩm thuyết phục, khả năng xử lý những tình huống phức tạp và làm việc theo nhóm đã giúp tôi có nhiều thành tích trong quá trình làm việc.

THÀNH TỰU:

- Xây dựng 90% khách hàng trên địa bàn luôn gắn kết lâu dài với công ty.
- Mở rộng 10-15% khách hàng tiềm năng.
- Đảm bảo doanh số luôn tăng trưởng hằng năm từ 10-15%.
- Luôn hoàn thành tốt các kì thi do công ty tổ chức.

KINH NGHIỆM LÀM VIỆC:

Công Ty TNHH Sanofi- Aventis Việt Nam

2014 - 2017

Trình dược viên

- Phụ trách giới thiệu các sản phẩm ETC và OTC của công ty đến nhà thuốc tại địa bàn TP Đà Nẵng.
- Tăng hiện diện sự có mặt các sản phẩm tại nhà thuốc, luôn đảm bảo tăng trưởng doanh số hằng năm từ 10-15%.

Công Ty TNHH Liên Doanh Stada**2012- 2014**

Trình dược viên

- . Phụ trách giới thiệu nhóm thuốc tim mạch, tiểu đường, gan mật đến các nhà thuốc và nhóm thuốc hướng tâm thần đến bệnh viện và phòng khám chuyên khoa tại TP Nẵng.
- . Luôn đảm bảo và tăng sự hiện diện có mặt các sản phẩm tại nhà thuốc, giải quyết những phản đối của khách hàng về sản phẩm

Công Ty CP Dược Danapha - TW5**2010 - 2012**

Trình dược viên

4/2011- 3/2012

- . Phụ trách giới thiệu các sản phẩm ETC và OTC đến các bệnh viện và nhà thuốc tại địa bàn tỉnh Phú Yên.
- . Xây dựng và duy trì mối quan hệ với các Bác sĩ, Dược sĩ tại các bệnh viện, nhà thuốc. Đảm bảo tăng trưởng doanh số do công ty đề ra.

Thủ kho (Chi Nhánh Danapha tại Khánh Hòa)**10/2010- 3/2011**

- . Lập kế hoạch dự trữ, xuất nhập kho tại chi nhánh.
- . Theo dõi, thực hiện và tuân thủ những tiêu chuẩn của kho GSP đảm bảo tối đa hàng hóa.

HỌC VẤN:

Tốt nghiệp hệ chính quy ngành dược sĩ trung học tại trường đại học kỹ thuật y dược, Đà Nẵng.

2010**CHỨNG CHỈ:**

- . Ngoại ngữ: Anh văn B.
- . Người giới thiệu thuốc.

CHƯƠNG TRÌNH ĐƯỢC ĐÀO TẠO:

- . Kỹ năng xử lý tình huống và giải quyết phản đối.
- . Kỹ năng giao tiếp.
- . Kỹ năng bán hàng, chăm sóc khách hàng, đàm phán.
- . Kỹ năng thực hiện quy trình cuộc trình dược hiệu quả.