

MỤC TIÊU NGHỀ NGHIỆP:

Mục tiêu hiện tại: Trở thành Top Sale của công ty trong thời gian sắp tới.

Mục tiêu tương lai: Làm việc ở vị trí quản lý về sales, MKThay nhân sự ở những công ty Dược phẩm lớn.

HỌC VẤN

ĐẠI HỌC DƯỢC HÀ NỘI

Quản lý kinh tế Dược

9/2015 - HIỆN TẠI

KINH NGHIỆM

ĐỘI TRƯỞNG KINH DOANH CỦA LANGMASTER

Mô tả công việc

07/2016 - 07/2019

- Tìm kiếm KH tiềm năng và giải quyết những vấn đề KH gặp phải bằng những sản phẩm của công ty.

- Lập kế hoạch kinh doanh theo ngày, tuần, tháng, quý và năm.

- Lập kế hoạch nghiên cứu thị trường, tìm kiếm các đối tác thị trường.

- Tuyển dụng, đào tạo, hỗ trợ nhân sự.

HOẠT ĐỘNG

ĐOÀN THANH NIÊN TRƯỜNG ĐẠI HỌC DƯỢC HÀ NỘI.

Cộng tác viên ban dự án.

09/2015 - 01/2017

- Xây dựng các chương trình dành cho sinh viên trong trường.

- Tổng kết, mở xê sau mỗi chương trình.

NGƯỜI THAM CHIẾU

Mr. Nguyễn Đức Dương. - Sale leader

Apaxleaders company

Mobile: 0968243870



16/02/1997

NAM

0969860645

nguyennhutruonghup@gmail.com

128C Đại La, quận Hai Bà Trưng, Hà Nội

http://fb.com/nguyennhutruong1602

KĨ NĂNG

Thuyết trình

Giải quyết vấn đề

Làm việc nhóm

Giao tiếp và lắng nghe

Tin học văn phòng

Tiếng Anh

SỞ THÍCH

- Đọc sách về Leadership, đặc biệt của John. Maxwell.
- Kiểm tiền
- Chơi Caro