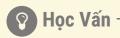
Mục Tiêu Nghề Nghiệp

- Hiện tại đến năm 2020:
- + Hoàn thiện, phát triển các kỹ năng, tư duy bán hàng để trở thành một người bán hàng chuyên nghiệp.
- Sau năm 2020:
- + Nắm chắc các vấn đề cần thiết trong kinh doanh để thành công và thực hiện.
- + Quản lý bán hàng, quản lý con người.



ĐẠI HỌC DƯỢC HÀ NỘI

10/2010 - 05/2015



Kinh Nghiệm Làm Việc —

CÔNG TY CỔ PHẦN SAO THÁI DƯƠNG

03/2018 - HIỆN TẠI

Nhân viên kinh doanh địa bàn Đồng Nai

- Phát triển sản phẩm mới hàng thuốc và hàng thực phẩm chức năng. Kênh phòng mạch và bênh viên.
- Vào thuốc, kí hợp đồng với bệnh viện Thống Nhất Đồng Nai, Bệnh viện Y Dược Cổ Truyền Đồng Nai các hàng kê đơn dịch vụ.

CÔNG TY TNHH DƯỚC PHẨM ĐẠI TẬN TIẾN

12/2016 - 3/2018

Nhân viên kinh doanh địa bàn thành phố Hồ Chí Minh.

- Phát triển sản phẩm mới hàng thực phẩm chức năng. Kênh phòng mạch và bênh viên.
- Tham gia vào thuốc một số bệnh viện ở thành phố Hồ Chí Minh như bệnh viện Y Học Cổ Truyền Thành Phố Hồ Chí Minh, Bệnh viện Y Học Dân Tộc Tp HCM.

CÔNG TY DƯỢC PHẨM VIVIPHARCO

03/2016 - 12/2016

Nhân viên bán hàng địa bàn thành phố Hồ Chí Minh

- Phát triển sản phẩm mới hàng thực phẩm chức năng. Kênh nhà thuốc. Địa bàn thành phố Hồ Chí Minh.

CÔNG TY DƯỢC PHẨM ANVY MIỀN NAM

8/2015 - 03/2016

Nhân viên bán hàng địa bàn Đông Nai

- Trình dược viên kênh nhà thuốc.



HƯỚNG DẪN NGƯỜI THAM GIA HIẾN MÁU

10/2010 - 08/2015

Tuyên truyền và giáo dục nâng cao nhận thức của người dân về hiến máu cứu người.

Thành viên Hội sinh viên Trường Đại học Dược Hà Nội

Tổ chức ,tham gia thiết kế trai cho thanh thiếu niên của địa phương.



- 20/06/1990
- Nam
- 08 9999 3334- 0967 134 345
- hieudkh90@gmail.com
- 22/B7 Khu phố 11, P. Tân Phong, Tp. Biên Hoà , Đồng Nai

KŸ NĂNG -

Tin học văn phòng

Tiếng Anh

Thuyết trình

Làm việc nhóm

Tư duy độc lập

SỞ THÍCH

- · Đọc sách
- Thể thao
- Bóng đá
- Du lich