

Trương Mạnh  
(Mạnh Trường)

View As

Edit Profile

Activity Log 20+ ...

• Basic Information

Họ và tên: Đoàn Mạnh Trường

Quê quán : Hưng Yên

Ngày sinh: 23/03/1992

Trình độ học vấn: Cử nhân kinh tế

Phone: 0936 551 331

Email: manhtruongk55@gmail.com

• Experience

Jul

2015

Tốt nghiệp đại học Mỏ - Địa chất Hà Nội

• Chuyên ngành: Quản trị kinh doanh

• Loại bằng: Khá

2015

Sale & Marketing

Công ty TNHH Đồng Minh Lợi

\* Kỹ năng

• Kỹ năng bán hàng

• Xây dựng quan hệ với khách hàng

• Xây dựng kế hoạch chăm sóc khách hàng

• Lên và triển khai chương trình tiếp thị tại điểm bán

• Thiết kế tờ rơi, banner...

Jan - Apr

2016

Trợ lý giám đốc

Công ty TNHH Đồng Minh Lợi

\* Kỹ năng

• Lập kế hoạch sản xuất

• Xây dựng hệ thống báo cáo của Sale, PG

• Quản lý hàng tồn thị trường

• Xây dựng chính sách giá

• Xây dựng chương trình khuyến mãi, chương trình cho nhà phân phối

• Xây dựng kênh đại lý phân phối

• Đàm phán với NPP

• Xây dựng cơ chế lương

\* Kỹ năng còn thiếu

• Tuyển dụng nhân sự

• Lập kế hoạch marketing và truyền thông

• Lập chiến lược phát triển thị trường

Apr - Dec

2017

Chủ cửa hàng

Shop Imum - The choice of Intenligent mum

\* Kỹ năng

• Lập kế hoạch kinh doanh

• Nghiên cứu khảo sát thị trường khu vực

• Kỹ năng tư vấn bán lẻ

• Lên chương trình chăm sóc khách hàng theo tháng

• Triển khai chương trình tiếp thị bán hàng tại điểm bán.

• Quản lý hàng hoá

Dec - Jul

20  
17

## Quản lý văn phòng



Công ty TNHH Lữ Hành Riêng Đông Dương  
(Lĩnh vực kinh doanh: Bán tour Inbound)

### \* Kỹ năng



- Quảng cáo Google Adwords  
(Tốt nghiệp lớp học Google Adwords Search  
SEOngon và thực hành tại công ty)
- Xây dựng nội dung Website

Jul  
-  
Dec

20  
18

## CEO - Founder



Công ty TNHH Công nghệ Mô hình số  
(Lĩnh vực kinh doanh: Phân phối lắp đặt camera giám sát)

### \* Kỹ năng



- Sử dụng công cụ BMC lập kế hoạch kinh doanh
- Đàm phán với NCC
- Xây dựng quy trình sale, bộ câu hỏi
- Xây dựng quy trình chăm sóc khách hàng
- Kỹ năng làm việc nhóm, trao đổi trong các cuộc họp
- Có cái nhìn tổng quan cơ bản về điều hành công ty  
(Tham gia lớp CEO HN03)
- Phân tích tài chính và tình hình kinh doanh công ty
- Sử dụng phần mềm CRM

Dec-  
Aug

20  
18

## Trưởng phòng KD Online



Công ty Cổ phần dược phẩm TT&T

### \* Kỹ năng



- Xây dựng và vận hành phòng kinh doanh Online
- Xây dựng kịch bản, quy trình hoạt động phòng  
(Sale, CSKH)
- Chiến lược sản phẩm (Chiến lược giá, định vị,  
CTKM...)
- Triển khai vận hành hệ thống CRM tối ưu hoạt  
động doanh nghiệp (GetFly)
- Marketing Online
  - Lên chiến lược và kế hoạch Marketing Online
  - Triển khai Content, Facebook ADS ngân sách  
300tr/tháng
  - Phân tích các chỉ số ADS, tối ưu Quảng cáo  
chuyển đổi

Now

## • Tính cách cá nhân

### 1. 5 yếu tố coi trọng nhất

- Chân thành
- Tự do
- Độc đáo
- Khám phá
- Thông minh



## 2. Điểm mạnh

- Học hỏi nhanh, nhìn nhận và phân tích vấn đề nhanh
- Đề cao sự chân thành, thẳng thắn, vô tư
- Nhiệt tình, có khả năng kết nối mọi người
- Có khả năng tập trung cao độ trong khoảng thời gian ngắn
- Sáng tạo và nhiều ý tưởng
- Ứng biến xử lí tình huống tốt
- Thấu cảm, đặt mình vào suy nghĩ của người khác.



## 3. Điểm yếu cần khắc phục

- Làm việc theo cảm hứng
- Kỹ năng quản lí tài chính cá nhân rất kém
- Nóng tính

