# Trịnh Huy Anh Dũng

Giảng Viên thỉnh giảng tạm thời | Male | 02/11/1989



Kinh Nghiệm Làm 5 năm

Viêc

Công ty gần đây nhất Giảng Viên thỉnh giảng tạm thời tại ĐH

Nguyễn Tất Thành

Bằng cấp cao nhất Cử nhân

Ngôn ngữ **English** - Sơ cấp

Email trinhhuyanhdung@gmail.com

Điện thoại **0935 850 737** 

Địa chỉ **96D, đườ ng 8, phườ ng Tăng Nhân Phú B,** 

TP HCM, Quận 9, Thành phố Hồ Chí Minh

## THÔNG TIN CHUNG

Tôi luôn mong muốn hoàn thành tốt công việc. Tôi năng động, thích làm việc đội nhóm, tuân thủ tốt nội quy nơi làm việc.

- Kỹ năng giao tiếp, thuyết trình.
- Kỹ năng bán hàng.
- Khả năng chịu áp lực cao trong công việc.
- Vui vẻ hòa đồng.
- Kỹ năng vi tính văn phòng cơ bản.

## KINH NGHIỆM LÀM VIỆC

#### 01/2019 - Present

#### Giảng Viên thỉ nh giảng tạm thờ i

ĐH Nguyễn Tất Thành

- Giảng dạy thỉnh giảng kiến thức lâm sàng, dược lý.
- Thực hành tư vấn lâm sàng bênh viên.
- Tư vấn sức khỏe cá nhân.

#### 04/2017 - 12/2018

#### **Medical representative, Trainer**

Công Ty TNHH Dược Phẩm Alaska Pharma U.s.a

#### Địa bàn và sản phẩm:

- Thực phẩm chức năng, vitamin, thiết bị y tế, hóa chất .
- ETC: 115 hospital, Gia Dinh hospital, Nhi Dong 2 hospital, Tai mũi họng hospital, Vinmec Hospital....và OTC.

## Nhiệm vụ:

- Giới thiệu sản phẩm công ty đến bác sĩ, bệnh viện, nhà thuốc.
- Training cho trình dược về kiến thức sản phẩm.
- Phối hợp với maketing và quản lý để tăng sell.

## Thành tựu:

- Thuyết trình sản phẩm, training sản phẩm tốt.
- Đạt 100 % target .

#### 03/2015 - 02/2017

#### **Medical representative**

#### Zuellig pharma

## Địa bàn và sản phẩm:

- Fraxiparine, Arixtra, Gracial, Ovestin.
- ETC: 115 hospital, Gia Dinh hospital, Nhi Dong 2 hospital

#### Nhiệm vụ:

- Tiếp cận các bác sĩ bệnh viện, đại diện của phòng khám và những đối tượng khác để giới thiệu các sản phẩm tại địa bàn được giao.
- Tham khảo ý kiến của các bác sĩ về những lợi thế của sản phẩm công ty để bác sĩ có thể hiểu rỏ và sâu sắc về sản phẩm của chúng tôi và quyết định điều trị cho bệnh nhân.
- Thường xuyên đi thăm khám bác sĩ để nhắc nhở về sản phẩm của công ty.
- Thu thập các thông tin từ thị trường cũng như những ý kiến của bác sĩ về sản phẩm báo cáo định kì hoặc kịp thời đến quản lí khu vực.
- Theo dõi hồ sơ dự thầu của công ty để cập nhật về thời gian tiến độ, những tin tức và kết quả nếu có.
- Hỗ trợ công ty thực hiện các chiến lược tiếp thị, hội nghị, sự kiên ra mắt sản phẩm mới...

## Thành tựu:

- Target đạt 100% đến 120% các sản phẩm.
- Kỹ năng giao tiếp, kỹ năng thuyết trình.

#### 01/2014 - 04/2015

#### **Medical representative**

#### Aguettant

#### Địa bàn và sản phẩm:

- Nicardipin, Noradrenalin, Bupivacain.
- ETC: 115 hospital, Gia Dinh hospital, DK Thu Duc hospital, Q.Thu Duc hospital ...

#### Nhiệm vụ:

- Giới thiệu sản phẩm của công ty đến bác sĩ, bệnh viện.
- Tham gia các buổi gặp mặt nhóm bác sĩ để cập nhật sản phẩm mới và tạo báo cáo theo yêu cầu.
- Tiến hành phân tích thị trường, đối thủ cạnh tranh để xác định đối tượng khách hàng đúng thường xuyên.
- Phối hợp với maketing và quản lý để thực hiện kế hoạch.
- Nhận thức được những yêu cầu của công ty và có kế hoạch để đat được mục tiêu.
- Mang hình ảnh công ty đến tất cả các địa bàn và hoạt động.
- Đảm bảo kết nối tốt với các bác sĩ, KOL.
- Ghi nhận sắp xếp tất cả những lợi ích cho khách hàng từ chính sách của công ty trên thị trường bao gồm bán hàng, giảm giá, dịch vụ khách hàng,....

## Thành tựu:

- Target đạt 100%
- Tạo mối quan hệ với khách hàng.
- Kỹ năng bán hàng, lập kế hoạch bán hàng.

#### 08/2012 - 12/2013

#### **Medical representative**

#### DKSH

#### Địa bàn và sản phẩm:

- Tanakan, atelec, amiyu
- ETC: 115 hospital, Gia Dinh hospital.

#### Nhiêm vu:

- Điều tra thị trường, giới thiệu sản phẩm mới.
- Kết nối khách hàng, khoa dược, bác sĩ.
- Thực hiện các chương trình thuyết trình sản phẩm.
- Mang hình ảnh công ty và đảm bảo doanh số đến tất cả các địa bàn và hoạt động.
- Nhận phản hồi, thông tin cảnh giác dược, kết hợp với bộ phận chuyên môn giải quyêt.

## Thành tưu:

- Target đạt 90-120%
- Có mối quan hệ tốt với khách hàng.
- Kỹ năng kế hoạch bán hàng, đạt doanh số, kỹ năng thuyết trình.

## Pharmacy

Cử nhân - University of Medicine and Pharmacy, HCMC

• Pharmacy Faculty, University of Medicine and Pharmacy, HCMC. Degree: Pharmacist.

