



LIÊN HỆ

✉ nhungoc.pharma13@gmail.com

] 0936.557.077

🏠 Số 94 - Đường số 28
Phường 10 – Quận 6 – TP.HCM

CHUYÊN MÔN

2008 - 2013

Trường Đại học Y Dược Cần Thơ

Dược sĩ đại học

KỸ NĂNG

Giao tiếp tốt

Làm việc nhóm hoặc độc lập

Thích nghi với môi trường áp lực

Phân tích, lên kế hoạch

Thuyết trình

HOÀNG NHƯ NGỌC

Chuyên viên sản phẩm

MỤC TIÊU CÔNG VIỆC

Nâng cao các kỹ năng nghiệp vụ, kỹ năng giao tiếp
Góp phần tăng trưởng cho Công ty, cải thiện thu nhập và vị trí của bản thân
Xây dựng môi trường làm việc thân thiện, chuyên nghiệp

KINH NGHIỆM LÀM VIỆC

CÔNG TY CỔ PHẦN THƯƠNG MẠI Y TẾ TYTMED Chuyên viên sản phẩm | Tháng 11/2016 – nay

1. Phụ trách các ngành hàng (ngoại khoa, sản khoa)
2. Quản lý trình dược viên
3. Xây dựng kế hoạch kinh doanh, kế hoạch đặt hàng
4. Xây dựng mối liên kết với các bác sĩ đầu ngành
5. Tổ chức các hội thảo khoa học kết hợp với các Hội và Bệnh viện
6. Theo dõi và chuẩn bị đấu thầu
7. Phụ trách doanh số của các sản phẩm (tăng trưởng 20% mỗi tháng)

VĂN PHÒNG ĐẠI DIỆN EISAI – VIỆT NAM TRÌNH DƯỢC VIÊN | 7/2015 – 10/2016

1. Giới thiệu sản phẩm (Bệnh viện Đại học Y Dược, Bệnh viện FV ...)
2. Lên lịch gặp bác sĩ thường xuyên – Thuyết phục để tăng mức sử dụng (tăng trưởng 17% so với cùng kỳ)
3. Tổ chức các buổi giới thiệu sản phẩm
4. Theo dõi triển khai thầu
5. Lập kế hoạch kinh doanh vào cuối quý dựa trên chiến lược của Công ty và tình hình thị trường
6. Thu thập thông tin thị trường

CÔNG TY CỔ PHẦN DƯỢC PHẨM OPC – CHI NHÁNH CẦN THƠ Phụ trách Marketing | 7/2013 – 6/2015

1. Chuẩn bị hồ sơ dự thầu của các bệnh viện ở 10 tỉnh ĐBSCL
2. Tổ chức các hội nghị, hội thảo tại Bệnh viện
3. Xây dựng các chương trình chăm sóc khách hàng
4. Phân tích, tổng hợp báo cáo thông tin thị trường
5. Xây dựng hồ sơ GDP