



Học Vấn

ĐẠI HỌC NGUYỄN TẤT THÀNH

Chuyên ngành: Dược Sĩ Đại Học

5/2015 - 5/2018

Mục Tiêu Nghề Nghiệp

Tìm kiếm vị trí mà tại đó có thể sử dụng những kiến thức và thể mạnh mà bản thân có. Đồng thời muốn đóng góp vào sự phát triển và thành công của công ty, nơi bản thân làm việc.



Kinh Nghiệm Làm Việc

CÔNG TY BAYER VIỆT NAM

Telemarketing

8/2017 - HIỆN TẠI

- Giới thiệu, tư vấn sản phẩm, giải đáp các vấn đề thắc mắc của khách hàng qua điện thoại và email.
- Hỗ trợ MR (Medical Representative) về các vấn đề thông tin sản phẩm, thông báo các chương trình, chiến lược và định hướng phát triển.
- Báo cáo cho cấp quản lý về các Daily Report.
- Kết nối đội ngũ MR với Văn phòng.

CỬA HÀNG MỸ PHẨM US.VN

Nhân viên bán hàng

5/2015 - 8/2018

- Bán hàng trực tiếp tại cửa hàng cho khách hàng.
- Quảng bá sản phẩm thông qua các ấn phẩm truyền thông: Facebook, Website,...
- Lập báo cáo sản lượng bán ra hàng ngày.

CHỢ SỈ TÔ HIẾN THÀNH

Nhân viên bán hàng

04/2013 - 4/2015

- Bán hàng trực tiếp tại cửa hàng cho khách hàng.
- Check thông tin đơn hàng, xuất -nhập hàng, kiểm kê hàng hóa.
- Lập báo cáo sản lượng bán ra hàng ngày.



Chứng Chỉ

Trình độ ngoại ngữ: Bằng B/ Toeic 560

Tin học: A

2017



Hoạt Động

HỘI TỪ THIỆN SHARE FAMILY

Tình nguyện viên

2015 - 2017

Tham gia các hoạt động thiện nguyện và công ích tại các khu nhà tình thương, cơ nhỡ.



Người Tham Chiếu Hiện Tại

Anh: Đoàn Thanh Tâm Bình --- Trưởng phòng Telemarketing
Điện thoại: 0917.071.813 OR 0909.701.607



24/04/1993



Nữ



01699018639



letrucmy2404@gmail.com



430/32 Cách Mạng Tháng Tám, Phường 11, Quận 3, Tp Hồ Chí Minh

SỞ THÍCH

- Tham gia các hoạt động công đồng, văn nghệ đội nhóm.
- Đọc sách về thông tin y khoa và các bài báo chia sẻ.
- Học tiếng anh.
- Nghe nhạc: Pop, Ballad.

KỸ NĂNG

Kĩ năng nói trước đám đông

Kĩ năng làm việc nhóm và khả năng làm việc độc lập

Năng động và chủ động trong công việc

Tư duy logic và sáng tạo

Thành thạo Word và Excel