

Mục Tiêu Nghề Nghiệp

Hiện nay với môi trường dược phẩm đang ngày càng phát triển và cạnh tranh dữ dội, bán hàng luôn là một trong những mảng quan trọng giúp công ty có thể cạnh tranh được với các đối thủ. Vì thế bán hàng luôn được quan tâm, chú trọng hàng đầu. Trong đó nhiệm vụ của các Trình dược viên là vô cùng quan trọng. Là một người có tư duy, khả năng giao tiếp, có thể làm việc trong môi trường áp lực, cạnh tranh... Tôi luôn phấn đấu để nâng cao, trao dồi các kĩ năng bản thân, tìm tòi học hỏi thêm kiến thức để trở thành một nhân viên bán hàng giỏi, đem lại uy tín, lợi nhuận cho công ty.

Học Vấn

ĐẠI HỌC Y DƯỢC CẦN THƠ

09/2013 - 07/2018

Chuyên ngành: Dược Học

Tốt nghiệp loại Khá, điểm trung bình 7.75

Chứng Chỉ

Ứng dụng Công nghệ thông tin cơ bản (Loại giỏi)

2018

Toeic ETS (565)

2018

Phẩm Chất Cá Nhân

Yêu thích việc kinh doanh.
Tự tin, năng động, hòa đồng.
Có tinh thần học hỏi cao.
Chịu được áp lực công việc.

Hoạt Động

ĐOÀN KHOA DƯỢC TRƯỜNG ĐH Y DƯỢC CẦN THƠ

2013 - 2018

Phó bí thư lớp Dược A 39.

- Tổ chức các hoạt động đoàn thể như: Thăm trại trẻ mồ côi, viếng thăm nghĩa trang liệt sĩ Thành phố Cần Thơ,...
 - Quyên góp tặng quần áo cũ, sách cũ.
 - Tham dự cuộc thi Sinh viên thanh lịch của Trường ĐHY Dược Cần Thơ.
 - Tiếp tân lễ tốt nghiệp.
- Nhóm trưởng nhóm thực tập.
- Phân công công việc cho các thành viên trong nhóm.

CÔNG VIỆC BÁN THỜI GIAN

2013 - 2018

Kinh doanh thời trang qua internet: kinh doanh các mặt hàng quần áo, phụ kiện thông qua mạng xã hội facebook, zalo...



15-05-1995

Nữ

01695040115

1505thuyan@gmail.com

100E - Khu Vực 2 -
Phường An Khánh -
Quận Ninh Kiều - Thành
Phố Cần Thơ

KỸ NĂNG

Làm việc nhóm.

Tin học văn phòng.

Trình bày ý tưởng.

Giao tiếp.

Thuyết phục.

SỞ THÍCH

- Giao lưu học hỏi
- Chạy bộ