

# ĐINH THÀNH TRUNG

Quản Lý Và Cung Ứng Thuốc / Marketing Dược/Dược Sĩ

#### THÔNG TIN LIÊN HỆ

- **1** 09/10/1995
- Nam
- 01663664645
- dinhdinh95@gmail.com
- **♀** 73/7c-Trường An -Trường Tây Hoà Thành -Tây Ninh
- i https://www.facebook.com/dinh.t.trung.9

## MUC TIÊU NGHÊ NGHIÊP

3 năm đầu: Học hỏi, tích luỹ kinh nghiệm, thực hiện các công việc liên quan đến Marketing & sale như: Sáng tạo nội dung, cập nhật thông tin khuyến mãi, sự kiện, bán hàng,...

- -Tham gia các hoạt động đề xuất và liên kết kế hoạch ứng dụng.
- Phối hợp các hoạt động để hoàn tất các công việc liên quan.
- 5 năm sau : Đạt được quy luật 80/20
- -Lên các vị trí cao hơn, có chổ đứng trong công ty.
- Ôn định thị trường, tạo ,thiết lập mối quan hệ với khách hàng cũ , và tiềm kiếm khách hàng tiềm năng.

#### KŶ NĂNG

Kỹ năng giao tiếp/Đàm phán/ Thuyết trình

Làm việc nhóm/Linh hoạt

Kiến thức chuyên môn Dược

Tin học B

TOEIC

## HỌC VẨN

2013 - 2018

# Đại học Lạc Hồng

NGÀNH HỌC: DƯỢC SĨ

CHUYÊN NGÀNH QUẢN LÝ VÀ CUNG ỨNG THUỐC

#### KINH NGHIỆM LÀM VIỆC

03/2016 - 04/2017

#### Phòng khám tư nhân - TAI, MŨI, HONG

Nhân viên/ trợ lý/ cấp phát thuốc

- -Đảm bảo các chính sách quy trình tại phòng khám được tuân thủ và thực hiện đúng;
- Phối hợp các bộ phận chuyên môn phòng khám và cá bộ phận hoạt động phòng khám để xem xét các chính sách, quy trình của phòng khám; cấp phát thuốc theo GPP.
- -Quản lý hoạt động , lịch làm việc của phòng khám , đầu mối liên lạc giữa phòng khám với nguồn thuốc ( trình được ,công ty được...)
- Đảm bảo thực hiện tốt GSP trong bảo quản thuốc, vận chuyển.
- Thực hiện tiếp nhận, thanh toán theo nguyên tắc khám chữa bệnh.

06/2017 - 2/2018

#### Công ty TNHH dược phẩm Frosema France

Cộng tác viên OTC

- -Giới thiệu sản phẩm đến các nhà thuốc.
- -Chịu trách nhiệm về doanh số bán hàng trên địa bàn được giao.
- -Thực hiện các chương trình makerting theo qui định của công ty đến khách hàng.
- -Duy trì các mối quan hệ đã có với khách hàng, phát triển các mối quan hệ mới, phát triển khách hàng mới.
- -Nộp báo cáo, cập nhật tình hình kinh doanh, phản hồi của thị trường hàng ngày và có phân tích, đề nghị phương hướng, kế hoạch hoạt động để phát triển thị trường.

#### **HOAT ĐÔNG**

10/2013 - 2018

#### Nhóm tình nguyện THIỆN NGUYỆN

Đưa ra kế hoạch / dự trù

Mỗi tuần một lần, cứ vào tối thứ bảy , người lao động, vô gia cư ở TP.Biên Hoà lại đón nhận những phần cơm, cháo, bánh từ một nhóm từ thiên.

Giúp đỡ ma chay cho các gia đình khó khăn.

Hỗ trợ viện phí cho các trẻ em có hoàn cảnh khó khăn.

2013 - 2014

# MÙA HÈ XANH 2017 - TUỔI TRỂ LÀ PHẢI ĐI tại huyện Tân Châu - Tây Ninh

Tình nguyện viên

Tu sửa, trang trí cơ sở vật chất cho các trường học Xây dựng công trình thanh niên "Thắp sáng đường quê" Thăm hỏi, giúp đỡ các gia đình chính sách, gia đình có công với cách mạng, các gia đình khó khăn, hộ nghèo trong xã Tổ chức hoat đông sinh hoat văn hóa hè cho trẻ em...

# CHỨNG CHỈ

Chứng chỉ chuyên viên  $\,$  quản trị kinh doanh - ĐH kinh tế Tp.HCM  $\,$  2018

Chứng chỉ Tin học B 2015

Chứng chỉ Anh văn B 2015

Chứng chỉ tin học ứng dụng/kỹ thuật 2015

Chứng chỉ TOEIC quốc tế 2015