



# NGUYỄN THÀNH VƯƠNG

*Trình Dược Viên*

**Ngày sinh:** 24/08/1992

**Giới tính:** Nam

**Điện thoại:** 0169.293.0727

**Email:** thanhvuong792@gmail.com

**Địa chỉ:** CC Gò Dầu 2, Đường Tân Sơn Nhì, Quận Tân Phú, TP.HCM

## \* MỤC TIÊU NGHỀ NGHIỆP

---

Áp dụng những kinh nghiệm về kỹ năng bán hàng và sự hiểu biết về thị trường để trở thành một Quản lý vùng chuyên nghiệp trong tương lai, mang đến nhiều giá trị cho khách hàng. Từ đó giúp Công ty tăng số lượng khách hàng và mở rộng thị trường, phát triển doanh thu.

## ▣ HỌC VẤN

---

2009 – 2012

**Cao Đẳng Nguyễn Tất Thành – HCM**  
Chuyên ngành: Dược

## 📁 KINH NGHIỆM LÀM VIỆC

---

T6/2012 - T7/2013

**Công ty Cổ phần Dược PYMEPHARCO**  
*44 Đồng Nai, phường 15, quận 10, TP.HCM*  
Trình Dược Viên

- Giới thiệu các sản phẩm thuốc của Công ty tới các Nhà thuốc trên địa bàn được giao.
- Triển khai các chương trình khuyến mại, chính sách bán hàng, sản phẩm tới khách hàng.
- Tìm kiếm, phát triển khách hàng mới.

T5/2015 – Hiện tại

**Công ty Cổ phần Dược Nam Dược Phương Nam**  
*U10 Bạch Mã, phường 15, quận 10, TP.HCM*  
Trình Dược Viên

- Chịu trách nhiệm về Doanh số và các Chương trình Marketing(trả thưởng, trưng bày, khuyến mãi..) đã được phân bổ theo khu vực.

- Lên kế hoạch bán hàng theo tháng dựa trên doanh số phân bổ cho khu vực.
- Định kỳ lên lịch thăm viếng, chăm sóc khách hàng, xây dựng mối quan hệ lâu dài với khách hàng, xử lý các vấn đề phát sinh.
- Theo dõi sản phẩm của đối thủ cạnh tranh.
- Theo dõi công nợ, tồn kho tại các nhà thuốc.
- Báo cáo bán hàng đầy đủ và đúng thời hạn cho Trưởng nhóm.

## **🔥KỸ NĂNG**

---

- Giao tiếp tốt, tiếp thu nhanh, ham học hỏi.
- Siêng năng, trung thực.
- Cầu tiến, không ngại khó khăn.
- Vui vẻ, hòa đồng.
- Sử dụng Vi tính Văn phòng Cơ bản (Bảng A).