



Nguyễn Anh Dục

THÔNG TIN CƠ BẢN

📅 14/10/1983

👤 Nam

☎ 0947969991

✉ ducnguyen.qt1410@gmail.com

📍 Phố Đông Apartment, Số 1, Đường 31, Phường Phước Long B, Quận 9, Tp HCM

MỤC TIÊU

Là người đam mê kinh doanh – đam mê công nghệ – thích giao tiếp - và luôn khao khát được thành công trong lĩnh vực bán hàng, tôi luôn đặt cho mình một mục tiêu để phấn đấu cho sự nghiệp đó là trở thành một trong những Giám đốc Kinh doanh xuất sắc.

KỸ NĂNG

Quản lý, lãnh đạo

Đàm phán & thương lượng

Làm việc nhóm

Giao tiếp, training, đứng trước đám đông

Khả năng giải quyết vấn đề

Tham mưu và hoạch định kế hoạch

Khả năng tạo dựng và thiết lập mối quan hệ

SỞ THÍCH

HỌC VẤN

2002 - 2006

Đại học KINH TẾ Tp HCM

Cử nhân Quản Trị Kinh Doanh

KINH NGHIỆM LÀM VIỆC

11/2016 - Nay

Công ty TNHH Đối Tác Nhãn Hiệu

Giám Đốc Kinh Doanh Miền Nam

- Xây dựng, triển khai, giám sát Chiến lược và Kế hoạch kinh doanh của Phòng Kinh Doanh Miền nam dưới sự chỉ đạo của Ban GĐ theo hàng tháng, quý, năm và dài hạn.

- Xây dựng các chương trình khuyến mãi, chính sách bán hàng theo từng thời điểm và từng khách hàng.

- Xây dựng đội ngũ nhân sự kinh doanh, phát triển và quản lý hiệu quả làm việc của đội ngũ nhân viên cấp dưới.

- Tuyển dụng, huấn luyện, quản lý, giám sát đội ngũ nhân sự kinh doanh.- Điều hành hoạt động kinh doanh hàng ngày.

- Xây dựng mối quan hệ với khách hàng: kênh Điện Máy, Kênh Trung Tâm Thương Mại, Kênh GT...

04/2016 - 10/2016

Công ty TNHH Công Nghệ Toàn Châu - ITshops.vn

Giám Đốc Điều Hành

- Điều hành toàn bộ hoạt động của Công ty về nhân sự, kinh doanh, hàng hóa, kế toán tài chính, hợp tác kinh doanh...

- Xây dựng tất cả quy định, quy chế hoạt động Công ty, quy chế lương thưởng, thang bảng lương, quy trình làm việc của toàn hệ thống phù hợp với chiến lược và mục tiêu của Công ty.

- Xây dựng kế hoạch nhân sự, nguồn nhân sự dài và ngắn hạn; trực tiếp tham gia tuyển dụng nhân sự cho công ty.

- Thiết lập và duy trì mối quan hệ đối nội, đối ngoại liên quan đến quá trình hoạt động kinh doanh của Công ty nhằm tạo mọi điều kiện thuận lợi cho công tác kinh doanh. Đẩy mạnh khai thác mở mới hệ thống ITshops trong các Trung Tâm Thương Mại như Aeon Mall, Aeon Việt Nam, Metro, Lotte, Coop Extra, Sense City, Vivo, Emart...

- Trực tiếp điều nghiên, định hướng việc tổ chức xây dựng, phát triển & giám sát việc mở rộng hệ thống

Nghe nhạc - Rock Ballads Du lịch
Thể thao Khám phá
Đam mê công nghệ

NGƯỜI XÁC NHẬN

Ông Huỳnh Lê Tấn Thư

0917569389

Tổng Giám Đốc

Công ty Toàn Châu, Song Tấn

Mr Lương Vũ Quang

0908668859

Diector

Brand Partner Company LTD

ITshops.

- Đánh giá và theo dõi hiệu quả hoạt động của từng kênh bán hàng.
- Chỉ đạo và giám sát việc xây dựng kế hoạch, mục tiêu marketing dài và ngắn hạn; đánh giá định kỳ các kênh marketing cho sản phẩm, dịch vụ của Công ty.
- Chỉ đạo công tác xây dựng, triển khai các kế hoạch marketing nhằm đẩy mạnh thương hiệu của Công ty trên thị trường.
- Định kỳ đánh giá và điều chỉnh kế hoạch, hoạt động marketing.
- Thúc đẩy các cấp CB-NV tập trung tăng doanh số.
- Đánh giá tình hình hoạt động kinh doanh để xây dựng, định hướng phát triển của Công ty trong thời gian ngắn, trung & dài hạn.

08/03/2014 - 03/2016

Công ty TNHH Thiên Nam Hòa - Trung Tâm Điện Máy Thiên Hòa

Phó Giám đốc Kinh doanh

- Hoạch định và thực hiện các kế hoạch phát triển kinh doanh tại Trung tâm nhằm thúc đẩy mạnh mẽ hoạt động bán hàng, doanh thu, mở rộng thị trường.
- Xây dựng chính sách, chương trình marketing nhằm phục vụ công tác kinh doanh của Trung tâm.
- Xây dựng và phân bổ các chỉ tiêu công việc cho từng ngành hàng, cá nhân tại Trung tâm để đạt mục tiêu được giao.
- Tham mưu cho Ban Tổng Giám đốc ký kết các thỏa thuận, hợp đồng hợp tác, liên kết dài hạn với các đối tác thuộc lĩnh vực kinh doanh phụ trách của Trung tâm.
- củng cố, tìm kiếm thêm khách hàng và các dự án lớn nhằm tăng doanh số.
- Phối hợp các bộ phận chức năng thực hiện các chính sách giá, chương trình khuyến mãi, trưng bày sản phẩm, bảng giá,... tại Trung tâm.
- Quản lý kho, hàng tồn kho, xây dựng phương án phòng chống thất thoát hàng hóa tại Trung tâm.
- Theo dõi và cập nhật các xu hướng phát triển, thay đổi tăng/ giảm của thị trường trong ngành để có sự điều chỉnh kế hoạch
- Xử lý các khiếu nại khách hàng trong phạm vi quy định, khi sự việc xảy ra quá khả năng giải quyết của cấp dưới; lưu hồ sơ khiếu nại của khách hàng và báo cáo cho cấp trên.

01/10/2010 - 07/03/2014

Công ty TNHH Thiên Nam Hòa - Trung Tâm Điện Máy Thiên Hòa

Trường Ngành Hàng

- Lập kế hoạch khai thác hàng hóa.
- Phân bổ chỉ tiêu, số lượng khai thác hàng hóa cho nhân viên thuộc quyền
- Tổ chức đàm phán, thương lượng với các đối tác.
- Theo dõi công nợ của các đối tác và lập kế hoạch thanh toán công nợ theo đúng quy định của Công ty.
- Tổ chức tìm kiếm các nguồn hàng mới nhằm đáp ứng nhu cầu kinh doanh của Công ty.
- Kiểm tra, theo dõi tình hình hàng hóa đã khai thác. Đánh giá hiệu quả của hàng hóa đã khai thác.
- Tổng hợp các yêu cầu đặt hàng của các Trung tâm từ đó lập kế hoạch khai thác hàng đáp ứng nhu cầu kinh doanh.
- Thường xuyên tổ chức nhân viên khảo sát thị trường liên quan đến ngành hàng phụ trách.
- Phối hợp với các ngành hàng, bộ phận marketing để đề xuất các chương trình khuyến mãi cho các ngành hàng.

06/2009 - 09/2010

Công ty TNHH Thương Mại Rồng Việt - Rinnai

Trường khối showroom

- Quản lý tất cả các hoạt động kinh doanh, nhân sự, tài sản của khối showroom của Công ty.
- Xây dựng, thực hiện các chính sách, chương trình kinh doanh của khối showroom
- Đôn đốc, thúc đẩy các Cửa hàng trưởng cũng như nhân viên bán hàng.
- Thường xuyên tổ chức đào tạo các kỹ năng hỗ trợ công tác bán hàng cho nhân sự toàn hệ thống showroom.

06/2006 - 05/2009

Công ty Cổ Phần May Phương Đông

Nhân viên Marketing + Quản lý nhân sự

- Xây dựng sơ đồ tổ chức Công ty
- Xây dựng cơ cấu chức năng, trách nhiệm, quyền hạn của tất cả các phòng ban, các vị trí toàn bộ công ty.
- Quản lý khâu tuyển dụng, đào tạo & phát triển nhân sự của Công ty.
- Xây dựng và thực hiện các chương trình marketing dành cho thị trường nội địa

CHỨNG CHỈ - GIẢI THƯỞNG

Chứng chỉ Kỹ năng Đàm Phán & Thương Lượng của Trường Doanh Nhân Pace

2011

Chứng chỉ Thiết kế đồ họa

2016

THÔNG TIN KHÁC

Ưu điểm lớn nhất của bản thân: Luôn có tinh thần lạc quan trong công việc và trong cuộc sống trước mọi tình huống xấu nhất.

Nhược điểm lớn nhất của bản thân: Tính cầu toàn trong công việc. Tuy nhiên tôi đang cố gắng để khắc phục hạn chế này của bản thân.

Là người năng động trong công việc, sống mẫu mực và có trách nhiệm với gia đình và đồng nghiệp.

Mong muốn được làm việc trong một môi trường cởi mở và có cơ hội phát triển lâu dài.