

### THÔNG TIN LIÊN HỆ

- **4** 26/07/1998
- δα, MΩ
- Xóm Đồng Dâu, Tốt Động, Chương Mỹ, Hà Nội
- **J** 0965914092
- lebichngoc2607@gmail.com

### KỸ NĂNG

- Kỹ năng tư duy sáng tạo
- Kỹ năng tư vấn bán hàng
- Kỹ năng học và tự học
- Kỹ năng làm việc nhóm
- Kỹ năng lắng nghe

#### HÌNH ẢNH



# LÊ THỊ BÍCH NGỌC

## MụC TIÊU NGHỀ NGHIỆP

- Ngắn hạn: Tìm một công việc tích lũy thêm nhiều kinh nghiệm, rèn luyện nhiều kỹ năng để trở thành một nhân viên bán hàng xuất sắc, am hiểu thị trường, am hiểu tâm lý khách hàng
- Dài hạn: trong 3- 5 năm vận dụng những kinh nghiệm đã đúc kết được và những kỹ năng đã rèn luyện được, để trở thành một Best Maketer trong lĩnh vực y dược.

## **H**ọc VẤN

20162019

TRƯỜNG CAO ĐỔNG Y TẾ HÀ NỘI

Dược Sỹ

Chuyên ngành: Dược học

## 🖴 KINH NGHIỆM LÀM VIỆC

10/2019

NHÀ THUỐC VIỆT NHẬT

. O19 Dược sỹ bán hàng

Địa chỉ: 125 Vương Thừa Vũ, Xuân La, Tây Hồ, Hà Nội

Mô tả công việc:

Tư vấn bán thuốc, thực phẩm chức năng và vật dụng y tế.

09/2018

PHÒNG KHÁM SIÊU ÂM 167 LẠC LONG QUÂN

03/2019 Nhân viên

Địa chỉ: 167 Lạc Long Quân, Khương Trung, Thanh Xuân, Hà Nội

Mô tả công việc:

Xếp lịch, tư vấn, đánh máy và trả kết quả siêu âm cho bệnh nhân

### Q GIẢI THƯỞNG