

Mục Tiêu Nghề Nghiệp

- Áp dụng những kinh nghiệm về kỹ năng bán hàng và kiến thức về sinh, bệnh lý để trở thành một tư vấn viên chuyên nghiệp, mang đến giá trị cho công ty.
- Tích lũy thêm nhiều kinh nghiệm để xử lý công việc hiệu quả và nhanh chóng.
- Được gắn bó lâu dài với công ty trong suốt quá trình phát triển.

Học Vấn

ĐẠI HỌC NGUYỄN TẤT THÀNH

10/2013 - 11/2018

Chuyên ngành: Quản lý và cung ứng thuốc

Tốt nghiệp loại TB, điểm trung bình 6.9

Kinh Nghiệm Làm Việc

CÔNG TY BẤT ĐỘNG SẢN THIÊN KIM

09/2018 - 11/2018

Nhân viên tư vấn part-time

- Liên hệ với khách hàng theo Data có sẵn của công ty để tìm kiếm các sản phẩm của công ty đang kinh doanh.
- Cập nhật theo dõi thông tin liên hệ của khách hàng.
- Gửi báo cáo danh sách thông tin liên hệ cho Trưởng bộ phận.

Thành tựu và kỹ năng đạt được:

- Quan sát, học hỏi và nắm bắt thị hiếu khách hàng tốt.

NHÀ THUỐC HỒNG DIỆP

04/2017 - 9/2018

Nhân viên bán hàng

- Bán thuốc theo đơn của bác sĩ kê toa do khách hàng mang đến.
- Tư vấn, cắt liều các loại thuốc điều trị theo yêu cầu của khách hàng.
- Hướng dẫn khách hàng cách sử dụng thuốc hợp lý.

Thành tựu và kỹ năng đạt được:

- Khách hàng hài lòng với dịch vụ của nhà thuốc.
- Trau dồi kỹ năng giao tiếp.
- Chịu được áp lực công việc.

Hoạt Động

TÌNH NGUYỆN TRUNG THU CHO EM

8/2016 - 9/2016

Tình nguyện viên

- Tham gia vào chiến dịch vận động, quyên góp.
- Tập hợp các món quà và phân phát tới các em nhỏ.
- Tham gia vào đội văn nghệ.

TÌNH NGUYỆN MÙA HÈ XANH

5/2016 - 06/2016

Tình nguyện viên

- Đưa tin các hoạt động tình nguyện lên các kênh truyền thông của nhà trường.



05/06/1995

Nữ

0348162116

nguyenthuydung5695@gmail.com

98/121 Bùi Văn Ba P.Tân
Thuận Đông Quận 7 TP HCM

KỸ NĂNG

Kỹ năng bán hàng

Kỹ năng giao tiếp

Teamwork

Tin học văn phòng

Tiếng Anh

SỞ THÍCH

- Đọc sách
- Đi du lịch
- Nghe nhạc EDM, POP