

Nguyễn Thị Thơm

DƯỚC SĨ TƯ VẪN

■ ntthom196@gmail.com

**** 0336011685

♣ Nữ

23/07/1996

http://fb.com/thomnguyenhy

▼ Trần Phú, Hà Đông, Hà Nôi

MUC TIÊU NGHÊ NGHIÊP

Tích luỹ được nhiều kinh nghiệm, trở thành chuyên viên tư vấn. Làm việc tốt trong môi trường nhiều thử thách và mang đến nhiều giá trị cho khách hàng. Từ đó, giúp công ty tăng doanh thu, uy tín.

KỸ NĂNG

Giao tiếp

Tin học văn phòng

Thuyết trình

Tiếng Anh

PHẨM CHẤT CÁ NHÂN

- TINH THẦN HOC HỔI CAO
- TƯ TIN
- NHIỆT HUYẾT TRONG CÔNG VIỆC

HOC VẤN

CHUYÊN NGÀNH: DƯỢC SĨ ĐẠI HỌC

Học viện Y Dược Học Cổ truyền việt nam

10/2014 - 07/2019 Tốt nghiệp loại Khá

KINH NGHIỆM LÀM VIỆC

NHÂN VIÊN BÁN HÀNG

Công ty Truyền thông Khánh Lên

07/2016 - 10/2016

- Giới thiêu, tư vấn sản phẩm, trưc tiếp giải đáp các vấn đề thắc mắc của khách hàng về sản phẩm trị seo Scar Z

SỞ THÍCH

• Du lich

- · Chụp ảnh
- · Giúp đỡ cộng đồng

NHÂN VIÊN BÁN HÀNG

công ty Truyền thông Khánh Lên

11/2016 - 03/2017

- Tư vấn sản phẩm, đổi quà sản phẩm chăm sóc da Hadalabo
- Quảng cáo sản phẩm thông qua vật dụng, trò chơi...

THÔNG TIN THÊM

Tiến hành đề tài khoá luân về khảo sát chất lượng thông tin quảng cáo Thực phẩm bảo vệ sức khoẻ.

NHÂN VIÊN BÁN HÀNG

công ty phân phối Nam Thành

12/2017 - Hiện nay

- Giới thiêu, bán sản phẩm: Dầu gôi Nhật, Hàn...
- Quảng cáo sản phẩm thông qua phương tiện: Tờ rơi, poster, baner.
- Lập danh sách báo cáo sản phẩm

BÁN HNAGF ONLINE

Bán hàng online

03/2019 - Hiện nay

- Giới thiệu, bán sản phẩm đông y trên mạng xã hội.
- Tư vấn khách hàng trực tiếp qua điện thoại, tin nhắn...