

# Trần Thị Hoài Giang

## Nhân Viên Kinh Doanh, Bán Hàng

**ID:** 5118623

**Ngày sinh:** 13-09-1990

**Giới tính:** Nữ

**Tình trạng hôn nhân:** Đã kết hôn

**Địa chỉ:** 102 Xuân Thủy - Bắc Lý

**Địa chỉ email:** hoaigiang11@gmail.com

**Số điện thoại:** 0839162139

**Link hồ sơ:** <https://mywork.com.vn/ho-so/5118623/nhan-vien-kinh-doanh-ban-hang.html>



## CÔNG VIỆC MONG MUỐN

---

- » **Cấp bậc mong muốn:** Nhân viên
- » **Mức lương mong muốn:** 7 triệu - 10 triệu
- » **Loại hình công việc:** Toàn thời gian cố định
- » **Trình độ học vấn:** Cử nhân
- » **Địa điểm làm việc:**
  - Quảng Bình
- » **Ngành nghề:**
  - Bán hàng, Khách sạn - Nhà hàng, Tổ chức sự kiện - Quà tặng, Tư vấn/ Chăm sóc khách hàng

## MỤC TIÊU NGHỀ NGHIỆP

---

Mục tiêu ngắn hạn: Tôi muốn hết mình vì công việc với vị trí được đảm nhiệm, bằng tất cả kinh nghiệm sự học hỏi không ngừng sẽ giúp cho công ty ngày một phát triển.

Mục tiêu dài hạn: Mục tiêu bản thân sẽ thăng tiến lên cao hơn nữa

- Mong muốn tìm được chỗ làm ổn định lâu dài
- Mong muốn tìm được chỗ làm có cơ hội thăng tiến tốt

## KỸ NĂNG BẢN THÂN

---

- Kỹ năng bán hàng
- Kỹ năng tư vấn/chăm sóc khách hàng
- » **Các kỹ năng khác:**
  - Kỹ năng giao tiếp
  - Kỹ năng làm việc theo nhóm

- Giải quyết vấn đề
- Kỹ năng thuyết trình
- Lập kế hoạch
- Quản lý thời gian hiệu quả
- Dễ dàng thích nghi với môi trường mới

## BẰNG CẤP CHỨNG CHỈ

---

» **Cử nhân quản trị kinh doanh** tại Trường Đại Học Quảng Bình (01/08/2008 - 01/10/2013)

**Chuyên ngành:** Quản Trị Kinh Doanh

**Xếp loại:** Giỏi

## KINH NGHIỆM LÀM VIỆC (17 năm)

---

» **Nhân Viên Lễ Tân** tại Khách Sạn Tứ Quý (01/02/2013 - 01/10/2013)

### Mô tả công việc:

- Thực hiện công việc check in
- Check out của khách hàng
- Hỗ trợ đặt thực đơn ăn uống
- Liên hệ khách hàng để đặt tour du lịch và đặt phòng
- Chăm sóc, hỗ trợ khách hàng trong quá trình lưu trú.

» **Nhân Viên Tư Vấn Tín Dụng** tại Công Ty Tài Chính Tnhh Mtv Ngân Hàng Việt Nam Thịnh Vượng (01/02/2014 - 01/09/2020)

### Mô tả công việc:

- Tư vấn dịch vụ trả góp cho khách hàng đối với sản phẩm điện thoại, điện tử điện lạnh
- Tư vấn tài chính tiêu dùng cho khách hàng đối với sản phẩm tín dụng
- Tư vấn các gói vay, lãi suất, kỳ hạn, quyền lợi và nghĩa vụ dành cho khách hàng
- Thu thập lưu trữ thông tin khách hàng
- Xây dựng các mối quan hệ với các điểm bán hàng có sử dụng dịch vụ của công ty.