

Lương Công Tuấn Anh

Trình Dược Viên ETC

07/12/1993

U 01666085034

♀ Hạ Yên - Cầu Giấy - Hà Nội

Nam

■ dstuananh712@gmail.com

MỤC TIÊU NGHỀ NGHIỆP

- Đat doanh số khoán mỗi tháng, quý.
- Hoàn thành tốt nhiệm vụ được giao
- Trở thành Best Seller của công ty công tác.
- Tiến tới vị trí cao hơn mình đang làm việc.

KỸ NĂNG

Tiếng Anh

Tin Hoc

CHỨNG CHỈ

Tiếng Anh Quốc Gia - Bằng B (2016)

Tin Học Ứng Dụng - Bằng A (2016)

SỞ THÍCH

- Ca nhạc, hát hò - Giao lưu, đá bóng

THÔNG TIN THÊM

- Có khả năng học hỏi, thích nghi rất nhanh

Vhông ngọi công tác vo

HỌC VẤN

Đại Học Võ Trường Toản (10/2011 > 08/2016)

Chuyên ngành: Dược sĩ đại học

Tốt nghiệp loại Khá, điểm trung bình: 7,4

KINH NGHIỆM LÀM VIỆC

Công ty CP Dược Hậu Giang - Tại Hà Nội (1/2017 > 31/3/2018) *Trình dược viên ETC + Thầu Bệnh viện tại Hà Nội*

- + Mô tả công việc:
 - Quan hệ tốt với TKD, Kế toán, Bác sĩ tại các BV công tác
 - Cài thầu, hợp đồng kinh tế, nghiệm thu, thanh lý hóa đơn.
- Giải quyết tất cả các vấn đề liên quan tới sản phẩm, công tác làm Thầu.
 - Thúc đẩy Bác sĩ kê đơn trong thầu và dịch vụ
- + Địa bàn: By Nông Nghiệp, By Thanh Trì, By Thường Tín, By Xây Dựng, By Giao thông vận tải và các trung tâm-y tế: Thanh xuân, Cầu giấy, Phú xuyên...
- Sản phẩm: Klamentin, Hapacol, Zidocin, Dilodin.v.v....
- Doanh số trung bình mỗi tháng: 105%

Công ty CP Dược Phẩm CPC1 Hà Nội (1/8/2018 > HIỆN TẠI) **Trình dược viên ETC**

- + Mô tả công việc:
- Quan hệ, làm việc với Bác Sĩ tại các BV phụ trách, thúc đẩy kê đơn.
 - Phòng mạch Phòng khám.
- Training kiến thức sản phẩm hàng tuần, báo cáo ngày, tuần, báo cáo Kpis tháng.
 - Họp hàng tuần, checkin checkout, báo cáo call: 12call/ngày.
- + Địa Bàn: By Bạch Mai, Hoài Đức, Đan Phượng, Thể Thao
- **+ Sản Phẩm**: Domuvar, Golistin enema, Phehalal, Laforin.

- кнопу пуагсопу гас ха
- Tinh thần luôn lạc quan, cầu tiến.

+ Doanh số trung bình mối tháng: 100 - 110%