



Nguyễn Thị Tú Lệ

Chuyên Viên Tư Vấn Chăm Sóc Khách Hàng

Giới tính: nữ

Điện thoại: 0975647798

Email: nguyenthitule95@gmail.com

Địa chỉ: Số 40 Triều Khúc Thanh Xuân, Hà Nội

MỤC TIÊU NGHỀ NGHIỆP

Áp dụng những kinh nghiệm về kỹ năng giao tiếp và kiến thức chuyên môn về bệnh học cũng như nắm rõ sản phẩm của công ty để tư vấn cho khách hàng trong việc mua hàng, sử dụng sản phẩm của công ty một cách hợp lý và hiệu quả nhằm đạt được mục tiêu điều trị và xây dựng thương hiệu cho sản phẩm của công ty.

Trong thời gian 2 tháng sẽ nắm rõ kiến thức chuyên môn và tự hoạt động độc lập tốt, mục tiêu trong 1 năm sẽ lên vị trí trưởng nhóm và nhận được niềm tin trong đội ngũ lãnh đạo.

Tăng doanh số cho công ty bằng việc duy trì các khách hàng đã sử dụng sản phẩm và được khách hàng giới thiệu thêm khách hàng mới.

HỌC VẤN

09/2014 - 06/2019

Học Viện Quân Y

Chuyên ngành: Dược Học

Tốt nghiệp loại Khá

KINH NGHIỆM LÀM VIỆC

05/2015 - Hiện tại

Nhà thuốc trực thuộc công ty cổ phần dược phẩm Hà Tây

Nhân viên bán hàng

- Hỗ trợ dược sĩ phụ trách chuyên môn trong việc tư vấn sử dụng thuốc, thực phẩm chức năng hợp lý an toàn, hiệu quả.

- Giới thiệu, tư vấn sản phẩm, giải đáp các vấn đề thắc mắc của khách hàng.

- Kiểm kê, kiểm nhập hàng hóa trong kho, làm sổ kiểm soát chất lượng thuốc hàng tháng.

GIẢI THƯỞNG

2018

Giải khuyến khích sinh viên nghiên cứu khoa học cấp trường

Đề tài: Nghiên cứu điều chế và bước đầu xây dựng tiêu chuẩn cơ sở bột cao khô bán chi liên.

CÁC KỸ NĂNG

Giao tiếp

khả năng giao tiếp tốt nói chuyện lưu loát, không nói ngọng, nói lắp, có khả năng truyền đạt dễ hiểu, thuyết phục.

Chuyên môn

có kỹ năng chuyên môn tốt về các bệnh thông thường, sẵn sàng chăm chỉ học hỏi trau dồi các kỹ năng chuyên môn mới về bệnh học, thuốc và các sản phẩm cụ thể của công ty.

