

Phạm Phương Anh



Thông Tin Cá Nhân

Ngày sinh 18/5/1995
Giới tính Nữ
Điện thoại 096.436.1917
Email phuonganhpham1805@gmail.com
Địa chỉ Số 87, đường T1, phường Tây Thạnh, quận Tân Phú
Website <https://www.facebook.com/phanh1805>

Mục Tiêu Nghề Nghiệp

- Trong 3 năm tới, tìm kiếm và làm việc ở vị trí bán hàng, kinh doanh (Đặc biệt ngành Dược). Song tiếp tục học văn bằng 2 ngành quản trị kinh doanh.
- Trong 5 năm, khẳng định được vị trí của bản thân trong doanh nghiệp. Mở rộng và tăng cường các mối quan hệ trong kinh doanh.
- Trong dài hạn, tích lũy vốn mở doanh nghiệp riêng cho bản thân.

Kỹ Năng

Tin học văn phòng

Tiếng Anh

Viết lách

Làm việc nhóm

Học Vấn

Đại học Lạc Hồng

Ngành: Dược

Chuyên ngành: Phân phối và quản lý thuốc
Tốt nghiệp loại Khá

Hoạt Động

10/2013 - 08/2014

CLB Kỹ Năng ĐH Lạc Hồng

Trưởng ban Truyền thông và Sự kiện

- Lên kế hoạch truyền thông cho các hoạt động của CLB thông qua Facebook.
- Lên kế hoạch chuẩn bị các sự kiện, hoạt động của CLB.
- Lên kế hoạch tìm kiếm lực lượng tình nguyện viên cho các hoạt động CLB và hoạt động Đoàn trường ĐH Lạc Hồng.

10/2013 - 08/2014

Chương trình Ngày sinh viên Đồng Nai sáng tạo và khởi nghiệp 2017

Biên tập viên truyền thông

- Biên tập nội dung các bài đăng trên mạng xã hội.
- Điều phối mini tour.

10/2013 - 3/2017

Đoàn Hội SV trường ĐH Lạc Hồng

Nhóm trưởng

Quản lý một số chương trình tình nguyện của trường như: Hiến máu nhân đạo, Gây quỹ xây nhà tình thương trong chiến dịch Mùa hè xanh.

Kinh nghiệm làm việc

Giao Tiếp

Thành Tích Đạt Được

2016

Giải Nhất Cuộc thi Khởi nghiệp cấp Trường

2016

Danh hiệu Sinh Viên 5 Tốt cấp Trường

2017

Giải Khuyến Khích Cuộc thi Khởi nghiệp cấp Tỉnh Đồng Nai

Chứng Chỉ

- Bằng B Anh văn, Tin Học ĐH Lạc Hồng
- Chứng chỉ Kỹ Năng Mềm ĐH Lạc Hồng
- Chứng nhận Khóa học Văn hóa Doanh nghiệp Nhật Bản Đại học Lạc Hồng
- Chứng nhận lớp đào tạo Khởi sự kinh doanh Sở kế hoạch và đầu tư tỉnh Đồng Nai

Thông Tin Thêm

- Là người ham học hỏi, có khả năng tiếp thu nhanh.
- Làm việc thường đặt ra kế hoạch và mục tiêu trước
- Kiên định với các mục tiêu đã đặt ra
- Tính cách vui vẻ, hòa đồng. Có khả năng bắt chuyện và làm quen.

Part time: Unilever, Công ty Amie (Tã Jo), Sữa Anka, 2013 - 2018

Bocalex multi của Dược Hậu Giang

PG

Giới thiệu và bán hàng. Thực hiện các chương trình khuyến mãi.

2018 - 2018

Full time Công ty Sao Phúc An

Sale specialist

Tư vấn, hướng dẫn sử dụng sản phẩm, cách chăm sóc da và sức khỏe

Kiểm kê, lập, xử lí, đóng gói hàng hóa

Thực hiện chỉ tiêu bán hàng

Thực hiện hình ảnh, nội dung sản phẩm trên các kênh bán hàng