

# NGUYỄN TẤN GIÀU

Đường số 1, KDC Vị Hảo, Thái Hòa, Tân Uyên, Bình Dương

Địa chỉ mail: dsgiau0702@gmail.com

Số điện thoại: 0902.334.504



## VỊ TRÍ ỨNG TUYỂN:

- Trưởng nhóm/Giám sát trình dược

## THÔNG TIN CÁ NHÂN

- Họ Tên: Nguyễn Tấn Giàu
- Sinh ngày: 07/02/1985
- Hộ khẩu thường trú: xã Bàu Năng, huyện Dương Minh Châu, Tây Ninh
- Nơi ở hiện nay: Đường số 1, KDC Vị Hảo, Thái Hòa, Tân Uyên, Bình Dương
- Tình trạng hôn nhân: đã kết hôn
- Giới tính: Nam      Cao: 1m75      Cân nặng: 78 kg

## QUÁ TRÌNH HỌC TẬP

- **09/2010 – 08/2014:** Lớp trưởng khối dược 2010 trường đại học Y dược Tp.HCM
  - Chuyên ngành: Dược sĩ đại học
  - Xếp hạng: khá
  - Hình thức: Khóa luận chuyên đề liên quan Chăm sóc khách hàng: điểm 10
- **2014-2016:** Sinh viên đại học Trà Vinh
  - Chuyên ngành: Cử nhân Quản trị kinh doanh hệ VB2
  - Xếp hạng: khá

## QUÁ TRÌNH LÀM VIỆC

### 2014 - Hiện tại: Nhân viên công ty Sanofi aventis VN

#### Mô tả công việc:

- Thiết lập mục tiêu và kế hoạch chi tiết để thực hiện các cuộc viếng thăm với khách hàng nhằm giới thiệu các sản phẩm phụ trách.
- Tìm kiếm khách hàng mới, mở rộng địa bàn kinh doanh
- Duy trì mối quan hệ với BS tại các BV Bình Dương
- Đánh mạnh vào chỉ định các sản phẩm theo phân khúc thị trường của từng giai đoạn
- Theo dõi hoạt động của đối thủ để kịp thời báo cáo cấp trên
- Nâng cao cơ sở thầu cho các sản phẩm tìm năng
- Phối hợp đưa sản phẩm vào danh mục đấu thầu
- Cập nhật nhu cầu, mong muốn của Bs
- Duy trì các hoạt động giới thiệu ưu điểm sản phẩm trên từng đối tượng mục tiêu
- Khai thác hết cơ sở thầu có được trên địa bàn
- Thiết lập các cuộc trò chuyện để tăng cường hiểu biết của BS về sản phẩm nhằm nâng cao mức độ sử dụng.
- Thực hiện các hội thảo, hội nghị theo quy định công ty
- Sinh hoạt, làm team leader để báo cáo các vấn đề theo yêu cầu quản lý
- Hướng dẫn các bạn mới.

### 09/2010 – 08/2014: Học đại học và làm Bán thời gian

- ❖ Là một người giới thiệu các sách chuyên môn cho các cựu thầy cô.
- ❖ Giáo viên thỉnh giảng trường đại học Kinh tế Kỹ thuật Bình Dương các môn: Quản trị- Marketing dược , Dược lâm sàng, Bào chế cho đối tượng dược trung học, cao đẳng dược
- ❖ Nhân viên tư vấn bảo hiểm nhân thọ công ty Chubb life Mỹ

## **08/2008 -09/2010: Nhân viên R&D -Tổ trưởng xưởng thuốc nước công ty Boston VN**

### Mô tả công việc:

- Kiến nghị Quản đốc xưởng, Ban Giám Đốc nhà máy về quy trình thiết lập đường đi cho người, nguyên liệu, bao bì trong xưởng nước, tạo thành khu cách biệt tránh nhiễm chéo với thuốc viên.
- Tổ chức, phân công công việc trong pha chế, đóng chai ống thuốc nước.
- Ghi chép hồ sơ lô, kết lô.
- Kiểm tra vệ sinh, theo dõi trong quá trình sản xuất
- Hỗ trợ cùng IPC lấy mẫu kiểm soát trong quá trình
- 06/2009: Nhân viên phòng R&D, tiếp tục tham gia nghiên cứu các sản phẩm mới như: thuốc nước, thuốc bao đường, viên bao tan trong ruột...

## **2006 – 08/2008: Nhân viên R&D công ty Stada VN**

### Mô tả công việc:

- Soạn các SOP về vận hành máy móc, thiết bị và các SOP khác đảm bảo công tác chuẩn bị xét duyệt GMP WHO, GMP EU.
- Nghiên cứu công thức sản phẩm mới cho các dạng: viên nén, viên bao phim, viên sủi, thuốc kem và thuốc nước
- Cải tiến qui trình, công thức sản phẩm cũ để nâng cao chất lượng.
- Theo dõi độ ổn định các sản phẩm nghiên cứu, và các sản phẩm đã sản xuất
- Tham gia xử lý sự cố trong các giai đoạn của quá trình sản xuất
- Kết hợp QA thẩm định qui trình sản xuất
- Soạn quy trình để làm hồ sơ đăng ký sản phẩm
- Hỗ trợ QA kiểm tra hồ sơ lô.
- Tuân thủ các yêu cầu của GMP, GLP

## **THÀNH TÍCH**

### **\*Việc làm bán thời gian:**

- ✓ 2014: giáo viên đại diện bộ môn được lâm sàng thi giáo viên dạy giỏi, ấn tượng tại trường đại học Kinh tế kỹ Thuật Bình Dương
- ✓ 2014: Top 10 Nhân viên đạt cúp chương trình tư vấn “ Khởi động bảo hiểm cùng Chubb life”

### **Việc làm toàn thời gian**

- ✓ 2015 Top 30 Nhân viên bán hàng xuất sắc công ty Sanofi-Aventis Việt Nam.
- ✓ 2016 Top 8 nhân viên bán hàng xuất sắc của Sanofi tại Đông nam Á.
- ✓ 2016: Nhân viên bán hàng ổn định và đạt thành tích tăng trưởng dương cao liên tục 2014-2016
- ✓ Nhân viên ưu tú có thành tích được tăng lương giữa năm
- ✓ 2017: Top 21 Nhân viên có thành tích bán hàng xuất sắc Sanofi tại Việt Nam.

## **KỸ NĂNG**

- Sử dụng tốt Internet, Email và các phần mềm: Microsoft (Word, Excel, Power point), SPSS, Corel....
- Anh văn: giao tiếp, đọc hiểu tài liệu chuyên ngành
- Thuyết trình, Tư vấn bán hàng, Đàm phán-thỏa thuận, Giao tiếp tốt
- Kỹ năng sư phạm.

## **NGƯỜI THAM KHẢO**

Trần Thanh Phúc : 0917434839

DM công ty Sanofi Aventis



# CERTIFICATE OF RECOGNITION



SANOFI

Awarded to

**NGUYEN TAN GIAU**

For being our **SANOFI HERO** of the year 2015



**NGUYEN ANH TUYEN**

Country Chair Indochina and General Manager Vietnam Rx

**CHAMPIONS FOR  
CUSTOMERS 2016**

ONE SANOFI  
IN HARMONY



SANOFI

Sales Champion

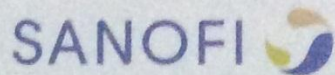
Tan Giau NGUYEN

Vietnam









*Certificate*  
of RECOGNITION

PRESENTED TO

**Nguyen Tan Giau**

Medical Representative  
GEM

For achieving  
**SANOFI CHAMPIONS**  
*of* **CUSTOMERS ASIA**  
**AWARD 2017**

Thank you for your great contribution.

A handwritten signature in blue ink, appearing to read "Anh Tuyen", written over a horizontal line.

**Nguyen Anh Tuyen**  
Country Chair - Indochina  
& General Manager - Rx