

HỌC VẤN

ĐẠI HỌC Y DƯỢC THÁI NGUYÊN

9/2013 - 6/2018

Chuyên ngành: Đại học Dược - Tốt nghiệp loại: Khá

KINH NGHIỆM LÀM VIỆC

CÔNG TY CP DƯỢC VÀ TBYT HÀ TUYẾN

1/2017 - 5/2018

1. Cộng tác viên bán hàng

- Giới thiệu các sản phẩm của công ty đến các khách hàng tiềm năng, các mối quan hệ có sẵn, phát triển khách hàng mới và chốt sale.
- Tư vấn bán hàng tại các hội thảo của công ty, các buổi sale off khai trương cửa hàng của công ty

2. Kết quả / thành tích

- ✓ Tự tin tư vấn các sản phẩm thuốc, TPCN, TBYT
- ✓ Đạt doanh số bán lẻ 6.000.000đ/ tháng
- ✓ Đạt KPI của công ty, được thưởng CTV xuất sắc năm 2017

TỰ KINH DOANH RIÊNG

1/2016- 1/2017

1. Kinh doanh Rượu cần, quả đào tiên : Dịp tết 2016

- Tìm nguồn hàng, chuẩn bị giấy tờ hợp đồng kinh doanh, đảm bảo chất lượng, đàm phán giá cả, chi phí vận chuyển
- Tiếp thị tờ rơi, mở quán nhỏ, quản trị fanpage, giao hàng
- ✓ Bán hết hàng lấy 100 bình, 2 tạ đào tiên => lợi nhuận : 2,5 triệu đồng.

2. Kinh doanh sách Y Dược, Áo đoàn, Ống nghe

- Đàm phán giá cả, đảm bảo chất lượng đồng đều, các chính sách bảo hành, khuyến mãi, tuyển CTV, quản trị page, quan hệ tốt với đối tác.
- ✓ Đạt doanh thu 350 triệu, lợi nhuận đạt 30%

CÔNG TY TNHH TRUYỀN THÔNG VÀ PHÁT TRIỂN GIÁO DỤC QUỐC TẾ EEG (EEG)

9/2014 – 1/2016

1. Cộng tác viên

- Đào tạo đội ngũ CTV của Trung tâm EEG
- Hướng dẫn học viên rèn luyện kiến thức và kỹ năng đã được đào tạo.
- Tổ chức các hoạt động ngoại khóa, các trò chơi, game show, talk show, training trực tiếp giúp tạo động lực học tập cho học viên.
- MC dẫn chương trình sinh nhật công ty, hoạt động trò chơi ngoại khóa

2. Nhân viên kinh doanh

- Trực tiếp đến các lớp học, nhóm sinh viên để giới thiệu về các khóa học và gửi vé mời tham dự.
- Gọi điện chăm sóc và chốt sale theo data công ty cung cấp.

3. Kết quả / thành tích

- ✓ Dẫn dắt được 3 lớp học(80 học viên), đạt tỷ lệ hoàn thành khóa học cao 80%, là leader được các bạn học viên yêu mến, kính trọng.
- ✓ Mang về doanh số cao 50 học viên chính thức và 200 bạn trải nghiệm
- ✓ Đạt các bằng khen của tổ chức cho leader xuất sắc.
- ✓ Tham gia các buổi đào tạo sale, phát triển bản thân của CEO của công ty, các diễn giả nổi tiếng như Thầy Phạm Thành Long, Mr Vas,

HOẠT ĐỘNG

- Lớp trưởng các lớp tín chỉ, nhóm trưởng nhóm thực tập
- Tình nguyện dạy các em học sinh tại bản Hick – Thái Nguyên
- Tham gia các hoạt động của câu lạc bộ Tiếng Anh tại trường vào năm 2013

CHỨNG CHỈ - GIẢI THƯỞNG

- Tiếng Anh A2 7/2017
- Tin học IC3 7/2016



Trần Văn Hậu

Nhân viên kinh doanh

THÔNG TIN CÁ NHÂN

Ngày sinh

27/11/1995

Giới tính

Nam

Điện thoại

0968282355

Email

Tranhau95.vp@gmail.com

Facebook:

fb.com/hau.tran.10236

MỤC TIÊU NGHỀ NGHIỆP

- Ngắn hạn

Trở thành nhân viên bán hàng xuất sắc của công ty. Đạt mục tiêu lợi nhuận 20 triệu / 1 tháng.

- Dài hạn

Trở thành quản lý vùng của công ty. Đạt mục tiêu lợi nhuận 50 triệu / 1 tháng.

KỸ NĂNG

Tiếng Anh, Tin học

Giao Tiếp, Lắng Nghe

Thuyết Trình, Đàm phán

Bán hàng