



## LÊ KIỀU PHƯƠNG

TRÌNH DƯỢC VIÊN



### THÔNG TIN

**Tên** Lê Kiều Phương  
**Giới tính** Nữ  
**Ngày sinh** 03/02/1993  
**Email** lekieuphuong93@gmail.com  
**Điện thoại** 0909984143  
**Địa chỉ** Xã Bà Điểm, Huyện Hóc Môn



### KỸ NĂNG

**Quản lý stress**  
**Quản lý giao tiếp**  
**Học hiệu quả**  
**Nghề nghiệp**



### MỤC TIÊU

Muốn tìm kiếm một công việc ổn định và gắn bó lâu dài.  
Không ngừng học hỏi và nâng cao trình độ chuyên môn  
Có chí cầu tiến



### KINH NGHIỆM

#### ○ 6-2016 - 6-2016 : DƯỢC SĨ

Công Ty Dược Phẩm Medbolide

##### Mô tả công việc:

Giới thiệu các mặt hàng dược phẩm đến hệ thống nhà thuốc theo data chuẩn bị- Chăm sóc, tìm kiếm khách hàng, nhận đơn đặt hàng.- Báo cáo công việc theo yêu cầu cấp trên.

#### ○ 7-2014 - 2-2016 : NHÂN VIÊN KINH DOANH

Mega Wecare

##### Mô tả công việc:

Giới thiệu các mặt hàng dược phẩm đến hệ thống nhà thuốc theo data khách hàng chuẩn bị

- Chăm sóc, tìm kiếm khách hàng, nhận đơn đặt hàng.
- Báo cáo công việc theo yêu cầu cấp trên.

##### Thành tích đạt được:

- Luôn đạt target 100% trở lên
- Đạt những chỉ tiêu công ty đề ra
- Mở tuyến bán hàng mới trong địa bàn

#### ○ 6-2016 - 2-2017 : NHÂN VIÊN KINH DOANH

Medbolide

##### Mô tả công việc:

Đi thị trường theo địa bàn được giao phó.

- Đảm bảo doanh số như đã cam kết với công ty, chịu trách nhiệm về doanh số bán hàng trên địa bàn được giao.
- Chăm sóc khách hàng, duy trì các mối quan hệ đã có, phát triển khách hàng mới.
- Báo cáo tình hình thị trường thường xuyên cho cấp trên.
- Lên kế hoạch làm việc, thời gian biểu hàng tuần và báo cáo cho người quản lý.
- Tham dự đầy đủ các cuộc họp công ty, cập nhật các thông sản phẩm mới, các buổi đào tạo kỹ năng hay hội nghị kỹ năng bán hàng.
- Thường xuyên lưu trữ thông tin về các đơn hàng, lượng mua hàng, địa chỉ liên hệ của khách hàng để sử dụng khi cần thiết, phát triển danh sách khách hàng trong địa bàn được giao.
- Theo dõi hoạt động của đối thủ cạnh tranh và các sản phẩm của

đối thủ cạnh tranh.

- Thực hiện các công việc khác liên quan theo yêu cầu của công ty.

**Thành tích đạt được:**

- Đạt target công ty giao

.

- Đạt chỉ tiêu và KPI công ty đề ra.



## HỌC VẤN

🎓 2011 - 2013 : TRUNG CẤP ÂU VIỆT

**Chuyên ngành:** Dược Sĩ Trung Học Loại Giỏi

**Trình độ:** Trung cấp

**Loại Tốt Nghiệp:** Giỏi



## TIN HỌC

Words



Excel



PowerPoint



Outlook



## TIẾNG ANH

Nghe



Nói



Đọc



Viết

