



VI THỊ THÙY LINH

Dược sĩ đại học

24/02/1993

Nữ

01659192943

Thuylinh1102@gmail.com

76 Thọ Lão -Lò Đức-Hà Nội

<https://www.facebook.com/ngoclinh.vy>

MỤC TIÊU NGHỀ NGHIỆP

-Mục tiêu ngắn hạn:Thành thạo công việc trong thời gian ngắn nhất

-Mục tiêu dài hạn:Không những thành thạo mà còn hoàn thành công việc vượt ngoài chỉ tiêu công ty đưa ra.

-Tận dụng mọi cơ hội học hỏi để phát triển nghề nghiệp bản thân.

KỸ NĂNG

Tiếng anh

Thuyết trình

Giao tiếp

Tin học

SỞ THÍCH

Chơi thể thao.



HỌC VẤN

TỐT NGHIỆP TRƯỜNG ĐẠI HỌC DƯỢC HÀ NỘI

Chuyên ngành: Tổ chức và Quản lý kinh tế dược.

08/2012 - 06/2017



GIỚI THIỆU BẢN THÂN

Hiện tại em đã tốt nghiệp trường Đại học Dược Hà Nội chuyên ngành Tổ chức và Quản lý kinh tế dược.Em rất mong được làm trong các công ty Dược phẩm trong và ngoài nước để có thể phát triển nghề nghiệp cũng như bản thân và đóng góp hết sức mình trong sự phát triển chung của công ty.



KINH NGHIỆM LÀM VIỆC

KINH DOANH ONLINE

Bán quần áo, đồ dùng đi kèm khác (kẹp tóc,dây buộc tóc...)trong khu vực và online trên facebook,zalo,instagram...

-Viết bài quảng cáo sản phẩm qua kênh facebook,zalo,instagram...

-Giới thiệu, tư vấn sản phẩm, giải đáp các vấn đề thắc mắc của khách hàng trực tiếp, qua điện thoại và Facebook ,zalo...

*Kinh nghiệm học được từ công việc này :

-Biết cách lập một kế hoạch kinh doanh cơ bản.

-Học được cách thấu hiểu tâm lý khách hàng.

-Xây dựng được lòng tin và quan tâm khách hàng qua đó lấy được sự tôn trọng và sự tin tưởng đối với sản phẩm.

NHÂN VIÊN BÁN HÀNG BÁN THỜI GIAN SIÊU THỊ MIỀN TÂY THƯỜNG XUÂN

Vị trí công việc: Nhân viên bán hàng.

Tư vấn ,giới thiệu, chỉ dẫn.... các mặt hàng theo nhu cầu của khách hàng.

Sắp xếp sản phẩm, gắn giá,tem mã đối với các mặt hàng cần thiết...

*Kinh nghiệm học được từ công việc :

-Nâng cao kỹ năng mềm cho bản thân như:Kỹ năng làm việc nhóm,kỹ năng giao tiếp ,đức tính cẩn thận trong công việc.

CÔNG TY DƯỢC PHẨM HAPHARCO

Nhân viên thực tập kho thuốc và quầy thuốc.

- Tại kho thuốc tham gia quá trình kiểm tra số lượng thuốc, dán nhãn thuốc và đóng gói để chuẩn bị cho việc di chuyển đến các cơ sở khác.

- Tại quầy thuốc: Tham gia quá trình kiểm tra số lô ngày sản xuất, hạn dùng của tất cả các thuốc hiện có tại quầy.Tổng hợp và báo cáo lại cho quầy trưởng .

*Kinh nghiệm học được qua đợt thực tập tại nhà thuốc số 3-5 Cửa Nam :

- Có cái nhìn thực tế hơn về ngành và nghề.

CÔNG TY DƯỢC PHẨM AN MINH

Nhân viên chăm sóc khách hàng:

- o Du lịch
- o Xem phim.

- Chăm sóc khách hàng trên các mạng xã hội :facebook,zalo,skype..
- Nhận và lên đơn cho khách hàng.
- Chăm sóc sau khách hàng sau bán hàng.
- *Kinh nghiệm có được trong quá trình làm việc tại công ty:
- Nâng cao các kỹ năng mềm cần thiết như kỹ năng giao tiếp ,kỹ năng tạo mối quan hệ với khách hàng ..
- Rèn luyện được cho bản thân sự chăm chỉ ,kiên nhẫn,cần cù trong công việc.
- Cải thiện kỹ năng bán hàng .



HOẠT ĐỘNG

THAM GIA TÌNH NGUYỆN LÀM SẠCH MÔI TRƯỜNG TẠI ĐỊA PHƯƠNG(THỊ TRẤN THƯỜNG XUÂN -THANH HÓA)

Tình nguyện viên môi trường.

-Làm sạch môi trường đường làng, ngõ xóm quê hương.

- Đạp xe dọc các con phố để tuyên truyền giáo dục cung cấp thông tin và tầm quan trọng của việc giữ gìn vệ sinh xung quanh môi trường sống và khuyến khích mọi người tích cực cùng tham gia hoạt động này.

HIẾN MÁU

Tham gia hiến máu nhân đạo trong các đợt hiến máu nhà trường tổ chức.

THỂ THAO

Tham gia câu lạc bộ cầu lông, chạy bộ của nhóm,lớp,hội đồng hương...



ĐIỂM MẠNH

Chủ động trong công việc.

Chăm chỉ,Không sợ khó không sợ khổ.

Có mục tiêu rõ ràng và lên kế hoạch cụ thể để hoàn thành công việc một cách hiệu quả.