



RẦN VĂN KHÁNH TRÌNH DƯỢC VIỆN

Ø' Nam

**** 0395858983

♀ 50\61 Đường 397 Phường Phước Long B

MUC TIÊU NGHÊ NGHIỆP -

Môi trường làm việc năng động. Làm tốt nhiệm vụ được giao. Phát huy được khản năng của bản thân

HOC VẤN

2013 - 2015

CAO ĐẮNG MIỀN NAM - DƯỚC SĨ

Bằng cấp: Trung cấp Loại tốt nghiệp: Khá

KINH NGHIỆM

3/2016 - 4/2019

NAM DƯỚC PHƯƠNG NAM- TRÌNH DƯỚC VIỆN

Mô tả công việc:
- Đi thị trường theo địa bàn được giao phó. (20 nhà thuốc / ngày)
- Chặm sóc khách hàng, duy trì các mối quan hệ đã có, phát triển khách hàng mới.

Báo cáo tỉnh hình thị trường thường xuyên cho cấp trên.
Lên kế hoạch làm việc, thời gian biểu hàng tuần và báo cáo cho người quán lý.

- Tham dự đầy đủ các cuộc họp công ty, cập nhật các thông sản phẩm mới, các buổi đào tạo kỹ năng hay hội nghị kỹ năng bán hàng.

 Thường xuyên lưu trữ thông tin về các đơn hàng, lượng mua hàng, địa chỉ liên hệ của khách hàng để sử dụng khi cần thiết, phát triển danh sách khách hàng trong địa bàn được giao.

- Theo đổi hoạt động của đối thủ cạnh tranh và các sản phẩm của

đối thủ cạnh tranh. - Thực hiện các công việc khác liên quan theo yêu cầu của công

ty.(dán poster, formec, ..) -Địa bàn; Quận 2 và Quận 9

-Sản phẩm: Thông Xoang Tán, lch nhi ho...

Thành tích đat được

Thành tích đạt được:

- Dat target 120%-130%

- Đạt KPI do công ty để ra: + Độ bao phủ: tăng từ 70% lên 110% + Sản lượng : tăng từ 110% trở lên

TIN HOC -

WORD

EXCEL

POWERPOINT •

OUTLOOK



 KỸ NĂNG
 - Làm việc nhóm
 - Ra quyết định
 Kỹ năng khác:

 - Học hiệu quả
 - Nghề nghiệp
 CÁI GÌ CŨNG BIẾT CHÚT CHÚT

SỞ THÍCH -----

THỂ THAO CA HÁT