

APPLICANT'S RESUME

Position: Medical representative

Cell phone : 0935 850 737

Email : trinhhuynhdung@gmail.com

PERSONAL INFORMATION

Name:	Trịnh Huy Anh Dũng		
Sex:	Male	Marital status:	Single
Date of Birth:	02-11-1989	Nationality:	Vietnamese
Notice time:	Available	Expected salary:	Negotiable

EDUCATIONAL HISTORY

Time Duration	Qualification & Name of Institution
2007 – 2012	Tp.HCM University of Pharmacy

WORKING EXPERIENCE

Time Duration	Alaska Việt Nam
from 3/2017	Medical representative
	<p>Địa bàn và sản phẩm:</p> <ul style="list-style-type: none">• Thực phẩm chức năng, vitamin, thiết bị y tế, hóa chất .• ETC: 115 hospital, Gia Dinh hospital, Nhi Dong 2 hospital, Tai mũi hòng hospital, Vinmec Hospital....và OTC. <p>Nhiệm vụ:</p> <ul style="list-style-type: none">• Giới thiệu sản phẩm công ty đến bác sĩ, bệnh viện, nhà thuốc.• Training cho trình dược về kiến thức sản phẩm.• Tiến hành làm hồ sơ thầu cho các sản phẩm tại địa bàn thành phố HCM và một số tỉnh.• Phối hợp với maketing và quản lý để tăng sell. <p>Thành tựu:</p> <ul style="list-style-type: none">• Làm hồ sơ thầu.• Thuyết trình sản phẩm, training sản phẩm tốt.

Time Duration from 2/2015 – 2/2017	Zuellig Pharma Medical representative
	<p>Địa bàn và sản phẩm:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Fraxiparine, Arixtra, Gracial, Ovestin . • ETC: 115 hospital, Gia Dinh hospital, Nhi Dong 2 hospital <p>Nhiệm vụ:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Tiếp cận các bác sĩ bệnh viện , đại diện của phòng khám và những đối tượng khác để giới thiệu các sản phẩm tại địa bàn được giao. • Tham khảo ý kiến của các bác sĩ về những lợi thế của sản phẩm công ty để bác sĩ có thể hiểu rõ và sâu sắc về sản phẩm của chúng tôi và quyết định điều trị cho bệnh nhân. • Thường xuyên đi thăm khám bác sĩ để nhắc nhở về sản phẩm của công ty. • Thu thập các thông tin từ thị trường cũng như những ý kiến của bác sĩ về sản phẩm báo cáo định kì hoặc kịp thời đến quản lí khu vực. • Theo dõi hồ sơ dự thầu của công ty để cập nhật về thời gian tiến độ, những tin tức và kết quả nếu có. • Hỗ trợ công ty thực hiện các chiến lược tiếp thị, hội nghị, sự kiện ra mắt sản phẩm mới... <p>Thành tựu:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Target đạt 100% đến 120% các sản phẩm. • Kỹ năng giao tiếp, kỹ năng thuyết trình.
Time Duration from 3/2013-12/2014	Aguettant Medical representative
	<p>Địa bàn và sản phẩm:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Nicardipin, Noradrenalin, Bupivacain. • ETC: 115 hospital, Gia Dinh hospital, DK Thu Duc hospital, Q.Thu Duc hospital ... <p>Nhiệm vụ:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Giới thiệu sản phẩm của công ty đến bác sĩ, bệnh viện. • Tham gia các buổi gặp mặt nhóm bác sĩ để cập nhật sản phẩm

	<p>mới và tạo báo cáo theo yêu cầu.</p> <ul style="list-style-type: none"> • Tiến hành phân tích thị trường, đối thủ cạnh tranh để xác định đối tượng khách hàng đúng thường xuyên. • Phối hợp với maketing và quản lý để thực hiện kế hoạch. • Nhận thức được những yêu cầu của công ty và có kế hoạch để đạt được mục tiêu. • Mang hình ảnh công ty đến tất cả các địa bàn và hoạt động. • Đảm bảo kết nối tốt với các bác sĩ , KOL. • Ghi nhận sắp xếp tất cả những lợi ích cho khách hàng từ chính sách của công ty trên thị trường bao gồm bán hàng, giảm giá, dịch vụ khách hàng,.... <p>Thành tựu:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Target đạt 100% • Tạo mối quan hệ với khách hàng. • Kỹ năng bán hàng, lập kế hoạch bán hàng.
--	--