

# HỒ SƠ CÁ NHÂN

**Họ và tên:** NGUYỄN THỊ NGỌC PHƯƠNG

**Địa chỉ :** 61/27 Đường mã lò, phường bình trị đông A, quận bình tân

**Điện thoại :** 0908115737

**Email :** ngphuongpharma@gmail.com

## **Thông tin cá nhân:**

Ngày sinh : 01/08/1981 ,

GIỚI TÍNH :Nữ

Tình trạng hôn nhân : ly hôn

Nơi đăng ký hộ khẩu : 61/27 đường mã lò ,phường bình trị đông A, quận bình tân

Bằng cấp : Cao Đẳng Dược

Số năm kinh nghiệm : trên 18 năm

Cấp bậc cao nhất : Nhân viên kinh doanh

## **Thông tin năng lực**

Vị trí mong muốn : Trình dược viên ETC

## **TÍNH CÁCH**

- Có tinh thần cầu tiến
- Có tính cách thân thiện , hòa đồng với mọi người
- Luôn tìm tòi và làm việc một cách có khoa học
- Mong muốn được làm việc hết mình và nhận thu nhập theo năng lực làm việc

## **MỤC TIÊU:**

- + Phát triển cơ hội nghề nghiệp và bản thân

+Áp dụng những kĩ năng bán hàng và sự hiểu biết về chuyên môn để trở thành một trình dược viên chuyên nghiệp , mang đến nhiều giá trị cho khách hàng . Từ đó giúp công ty tăng số lượng khách hàng và mở rộng thị trường ,đồng thời nâng cao vốn kiến thức cho bản thân .

Mục tiêu ngắn hạn : qua thời gian thử việc và được nhận vào làm việc chính thức của Công ty

Mục tiêu dài hạn :

- Trở thành năng lực nòng cốt tại Công ty
- Trở thành trưởng nhóm kinh doanh hoặc trưởng bộ phận hoặc dự án.

## **KINH NGHIỆM LÀM VIỆC**

### **Từ năm 2002-2014 :làm việc tại VPDD CIPLA**

Địa bàn : TPHCM

Công việc :

- Giới thiệu tất cả các sản phẩm của công ty phân phối tới các bệnh viện .
  - Tư vấn về công dụng của thuốc
  - Xây dựng hệ thống khách hàng và lập kế hoạch để mở rộng thị trường.
  - Đạt chỉ tiêu doanh số mà công ty đưa ra.
- Trong 13 năm làm việc tại công ty, 7 năm đầu làm tđv và 6 năm sau được nâng cấp lên làm quản lý nhóm gồm 7 tđv.

### **Từ năm 2015 -2017 : Làm việc tại CÔNG TY DP TW1**

Địa bàn : TPHCM

Công việc : Quản lý nhóm

- Tư vấn về công dụng của thuốc
- Marketing về tất cả các sản phẩm của công ty
- Đạt chỉ tiêu mà công ty đưa ra : về target và mục tiêu mở rộng thị trường

### **Từ Năm 2017 – 2019 : Làm việc tại Công ty TBYT VÀ DP HOÀNG ĐỨC**

Địa bàn : TPHCM

Công Việc : TDV

- Lập kế hoạch và mục tiêu làm việc hàng ngày , hàng tuần .
- Tư vấn ,giới thiệu thuốc đến với khách hàng
- Đạt chỉ tiêu : target và khách hàng của công ty đưa ra

- Rèn luyện tính kiên nhẫn và khả năng giao tiếp tốt

## **NGÀNH NGHỀ MONG MUỐN**

Thực hiện công việc đại diện thương mại, bao gồm Trình dược viên OTC TPHCM

- Xúc tiến marketing sản phẩm hiện có
- Nghiên cứu triển khai sản phẩm mới
- Tìm kiếm và phát triển khách hàng mới

## **HÌNH THỨC LÀM VIỆC**

- Toàn thời gian

## **NƠI LÀM VIỆC**

- TPHCM

## **CÁC KỸ NĂNG**

- Có kỹ năng kỹ thuật chuyên môn về ngành dược
- Có kỹ năng về marketing về sản phẩm cũ cũng như sản phẩm mới : lập kế hoạch , triển khai và định hướng cho một sản phẩm mới
- Kỹ năng ngoại ngữ : nghe , nói ,đọc viết bình thường
- Kỹ năng tin học : sử dụng vi tính văn phòng
- Kỹ năng tạo mối quan hệ tốt đối với khách hàng