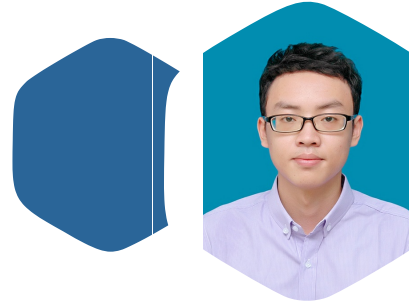


Ngô Minh Đức

Nhân Viên Kinh Doanh



Đào Tạo

09-2010 - 06-2014

Cao Đẳng Y Tế Hà Nội

Tên bằng cấp: Cao Đẳng Dược

Chuyên ngành: Dược Sĩ

Loại tốt nghiệp: Trung Bình Khá



Kinh Nghiệm

08-2015 - 07-2017

Công Ty Dược Phẩm Thiên Lộc Phát

TRƯỞNG NHÓM KINH DOANH

Mô tả công việc:

- Quản trị đội ngũ nhân viên kinh doanh trong nhóm - Theo dõi việc tuyển dụng nhân viên kinh doanh của nhóm, - Đảm bảo mục tiêu doanh thu của nhóm - Tổ chức họp nhóm và bộ phận kinh doanh để phân loại khách hàng - Thiết lập phương án tiếp cận từng loại khách hàng.

10-2017 - 08-2018

Công Ty TNHH Thương Mại Và Thảo Dược Vạn Tam

NHÂN VIÊN

Mô tả công việc:

- Chăm sóc khách hàng
- Đảm bảo mục tiêu doanh thu
- Thiết lập phương án tiếp cận từng loại khách hàng.



Kỹ Năng

Kỹ năng chính:






Kỹ năng khác:

Giải quyết vấn đề, Giao tiếp và tạo lập quan hệ, Đàm phán thuyết phục, Làm việc nhóm, Học và tự học, Lắng nghe, Tổ chức công việc hiệu quả

Mục Tiêu

Phấn đấu để trở thành một Bestseller. Không ngại khó khăn. Mong muốn được làm việc môi trường chuyên nghiệp để rèn luyện bản thân, tư duy và phát triển lên những vị trí cấp bậc cao hơn.

Thông Tin

-  Nam
-  Hà Nội
-  0978700860
-  ngoduc30051994@gmail.com
-  Hà Nội

Tin Học

- Words ★ ★ ★ ☆
- Excel ★ ★ ★ ☆
- Power Point ★ ★ ☆ ☆
- Outlook ★ ★ ☆ ☆

Tiếng Anh

- Nghe
- Nói
- Đọc
- Viết



Sở Thích

- Đọc Sách
- Xem phim, xem bóng đá
- Thích đá bóng dù đá chưa được tốt