

# LÊ NGUYỄN TUYẾT BẰNG

157/55 Dương Bá Trạc, Phường

① 0376385528

□ Bangleng15@gmail.com

1, Quận 8, TPHCM

MỤC TIÊU NGHỀ NGHIỆP: Chuyên viên sản phẩm.

- **❖ ĐẶC ĐIỂM NỔI BẬT**
- Chăm chỉ, năng động, sáng tạo và có tinh thần trách nhiệm cao trong công việc.
- Sẵn sàng tiếp thu những ý kiến đóng góp từ các đồng nghiệp và cấp trên
- Thích nghi nhanh và có thể làm việc dưới áp lực cao
- Luôn mong muốn học hỏi, nâng cao chuyên môn

# ❖ HỌC VẨN

ĐẠI HỌC KHOA HỌC TỰ NHIÊN (09/2010 – 04/2014) SINH HỌC Tốt nghiệp loại khá

ĐẠI HỌC Y DƯỢC TPHCM (09/2014 – 11/2017) DƯỢC SĨ ĐẠI HỌC

Tốt nghiệp loại trung bình - khá

#### ❖ KINH NGHIỆM

### NHÂN VIÊN SẢN PHẨM (01/2018 – Hiện nay)

#### CÔNG TY CỔ PHẦN S.P.M

- Phát triển sản phẩm:
- Cập nhật các guideline mới trong điều trị, các hướng nghiên cứu mới, nguyên liệu mới.
- ✓ Thực hiện các khảo sát thị trường, tìm và đánh giá sản phẩm từ đối tác nước ngoài (kiểm tra các thông tin về thành phần, liều lượng, công dụng, thông tin đối thủ), sau đó trình bày nguyên nhân chọn sản phẩm với Ban Tổng giám đốc. (Có thể phân tích SWOT)
- ✓ Nhận các yêu cầu từ phòng OTC và ETC, kiểm tra patent (nếu có) hoặc gửi tới các phòng ban liên quan hoặc kiểm tra thông tin của đối thủ cạnh tranh (tương đương sinh học, ước tính giá và số lượng có thể nhập)
- ✓ Theo dõi tiến trình sản phẩm mới (cập nhật và gửi báo cáo hàng)

tuần). Theo dõi và nhận báo cáo về các vấn đề của sản phẩm (thuốc, thực phẩm bảo vệ sức khỏe) sau khi ra thị trường (tìm hiểu nguyên nhân và phối hợp với các bộ phận liên quan giải quyết vấn đề).

- Hỗ trợ:
- ✓ Cung cấp chi tiết sản phẩm cho bộ phận thiết kế (catalog sản phẩm, nội dung tờ rợi,...).
- ✓ Hỗ trợ các bạn hàng online trả lời các câu hỏi của khách hàng. Hỗ trợ nội dung cho các bạn viết bài (content).
- ✓ Soạn tài liệu và thực hiện huấn luyện kiến thức sản phẩm cho các bạn trình dược viên (OTC) và marketing.
- ✓ Giới thiệu sản phẩm thực phẩm bảo vệ sức khỏe ở các chương trình do Marketing tổ chức (hội người cao tuổi, trường học). Tư vấn và hỗ trợ bán sản phẩm thực phẩm bảo vệ sức khỏe ở các hội chợ.
- ✓ Hỗ trợ phòng Kinh doanh quốc tế theo dõi tiến trình xuất hàng, kiến thức dược và các thắc mắc khác.

**SALE ADMIN** (11/2017 – 1/2018)

CÔNG TY CỔ PHẦN QUẢNG CÁO TRUYỀN THÔNG GSD (PART TIME)

 Gọi điện thoại, thực hiện Excel, Power point kiểm tra dữ liệu chương trình.

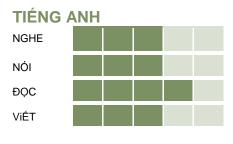
NHÂN VIÊN SALE (09/2017-11/2017)

CÔNG TY TNHH TINH DẦU ĐIỀN TRÚC (PART TIME)

Tư vấn và bán hàng.

#### **❖** KỸ NĂNG

# CÔNG VIỆC THUYẾT TRÌNH LÀM VIỆC NHÓM TIN HỌC VĂN PHÒNG BÁN HÀNG GIAO TIẾP



## **❖ HOẠT ĐỘNG**

- Tham gia các hoạt động thể thao, đạt các huy chương bóng đá.
- Thành lập nhóm và tham gia các hoạt động thiện nguyện:
  - Thu nhận các món quà và trao tặng tới người vô gia cư, trẻ em nghèo, người dân tộc.

- Tham gia nấu và phát cơm từ thiện ở các bệnh viện An Bình, Nhiệt Đới,...

#### **❖ NGƯỜI THAM CHIẾU**

NGÔ QUỐC DỮNG CÔNG TY CỔ PHẦN S.P.M

Phó tổng giám đốc

Số điện thoại: 0965503369

Địa chỉ email: Dung.nq@spm.com.vn

ĐINH THỊ HỒNG PHẨN CÔNG TY CỔ PHẦN QUẢNG CÁO TRUYỀN THÔNG GSD

Giám sát vận hành

Số điện thoại: 0909956282

Đã chuyển qua công ty mới (công ty TNHH tiếp thị mục tiêu Tmar)

NGUYỄN NHẬT TRAI CÔNG TY TNHH TINH DẦU ĐIỀN TRÚC

Nhân viên kinh doanh

Số điện thoại: 0364447428