




## Lý Ngọc Bình

 (+84) 366203746

 Binh.justin@gmail.com

 232, Đường Phạm Văn  
Đồng, quận Bắc Từ  
Liêm, Hà Nội

### Giới thiệu bản thân

Tôi là một sinh viên mới tốt nghiệp ngành dược được 6 tháng, với niềm đam mê kinh doanh và tự trao dồi bản thân; tôi mong muốn hoàn thiện bản thân trong môi trường chuyên nghiệp để trở thành người bán hàng giỏi và chuyên nghiệp trong lĩnh vực dược phẩm.

### Kỹ năng

Tự tin

Sáng tạo

Giải quyết vấn đề

Làm việc nhóm

Thích nghi



## Học Vấn

Tốt nghiệp: trường Đại học Y-Dược Thái Nguyên.

Khoa: ĐH Dược



## Kỹ năng làm việc

- Khả năng giao tiếp tốt và tự tin
- Có khả năng phân tích và lập kế hoạch.
- Thành thạo word, excel, powerpoint.
- Có kỹ năng thu nhập và đánh giá thông tin.



## Kinh nghiệm

-Nhận viên bán hàng tại phòng tập Gym Come Back ( từ tháng 7/2015 đến tháng 11/2017 ở thành phố Thái Nguyên)

Mô tả công việc: giới thiệu, tư vấn và bán các sản phẩm hỗ trợ tập gym như sữa bột, đồng hồ thông minh.

-Trình OTC của công ty DK pharma ở Cao Bằng (từ tháng 8/2018 đến 1/2019)

Mô tả công việc:Giới thiệu sản phẩm của công ty cho các hiệu thuốc trong khu vực phụ trách.Xây dựng và triển khai các kế hoạch bán hàng theo tuần và tháng. Thực hiện chăm sóc khách hàng theo kế hoạch.



## Hoạt động

- Tham gia câu lạc bộ tình nguyện Hành tinh xanh: Tham gia các chương trình y tế mùa hè xanh ở vùng sâu vùng xa
- Tham gia câu lạc bộ tình nguyện làm vườn thuốc : Chăm sóc vườn thuốc trong trường.



## Mục tiêu

Sẵn sàng nhận những công việc đầy thách thức. Công việc khó khăn mang lại nhiều kỹ năng và kinh nghiệm để cải thiện năng suất làm việc. Trong 10 năm tới với kinh nghiệm và hiểu biết thu được sẽ cùng nhóm bạn xây dựng công ty chuyên về giải pháp y tế.