

MỤC TIÊU NGHỀ NGHIỆP

* MỤC TIÊU NGẮN HẠN:

Học hỏi thêm kiến thức và cách làm việc từ các anh chị đi trước về sales và những dòng sản phẩm chiến lược của **NOVARTIS**. Áp dụng những kiến thức và kĩ năng có sẵn với kiến thức vừa học vào công việc được giao. Hoàn thành mục tiêu công việc trong thời gian sớm nhất. Nắm vững những đặc điểm nổi bật từng loại sản phẩm nhằm đáp ứng những nhu cầu hiện nay của khách hàng. Từ đó tư vấn và thuyết phục đơn hàng hiệu quả.

* MỤC TIÊU DÀI HẠN:

1. Chăm sóc khách hàng thân thiết, tìm hiểu và nắm bắt kịp thời ý kiến phản hồi từ khách hàng về sản phẩm và chính sách của công ty. Ghi chép và báo cáo với người quản lí khu vực.
2. Phát triển khách hàng tiềm năng, mục tiêu - Mở rộng kênh bán hàng (ETC và OTC) ..
3. Nghiên cứu thị trường: tìm hiểu nhu cầu chăm sóc sức khỏe của người dân hiện nay trên mọi lứa tuổi, nắm bắt được nhu cầu về sử dụng thuốc và sản phẩm y khoa của từng đối tượng khách hàng và khuynh hướng điều trị- phục hồi của các Y Bác sĩ, Dược sĩ hiện nay cả trong và ngoài bệnh viện.
4. Tìm hiểu và học hỏi những đối thủ cạnh tranh trên địa bàn. Biết được điểm mạnh- điểm yếu của họ. Từ đó ta phát huy thế mạnh trên những dòng sản phẩm ưu thế và báo cáo những điểm chưa tốt về sản phẩm, chính sách của công ty đến người quản lí, cùng đưa ra hướng khắc phục hiệu quả.
5. Nghiên cứu những hoạch định và chiến lược phát triển mới của công ty - Học hỏi và đào sâu kiến thức chuyên môn phù hợp với định hướng phát triển của công ty trên từng dòng sản phẩm.
6. Trở thành trình dược viên chuyên nghiệp và giỏi trong 1 đội nhóm xuất sắc. Luôn lắng nghe và thấu hiểu, giúp đỡ đồng nghiệp cùng tiến bộ. Phấn đấu vì 1 mục tiêu chung. Quyết tâm xây dựng 1 tập thể đoàn kết, vững mạnh, làm việc hiệu quả, mang lại giá trị và uy tín lớn cho công ty. Góp phần gia tăng doanh số và phát triển thương hiệu **NOVARTIS** đứng đầu trên thị trường Việt Nam.

HỌC VẤN

ĐẠI HỌC VĨ TRƯỜNG TOÀN
DƯỢC SĨ

10/2011 - 07/2016

Tốt nghiệp loại Khá.

Chứng Chỉ

Chứng chỉ A Tin Học

2016

Chứng chỉ B Anh Văn

2016

Tư Vấn - Thuyết Trình Viên Cơ Bản

2014



Ngày sinh :17/05/1993

Nam

0945.692.495

congtrinhpharma@gmail.com

275 QL 91, Thị Trấn Cái Dầu, Huyện Châu Phú, Tỉnh An Giang

<https://www.facebook.com/trancongtrinh>

KĨ NĂNG

Làm việc nhóm

Làm việc độc lập

Giao tiếp - Thuyết phục

Tư vấn - Thuyết trình

Tin học văn phòng

Giao tiếp tiếng Anh

SỞ THÍCH

- Buôn bán - Kinh doanh
- Bóng đá, Ca hát, Du lịch
- Leo núi, xem phim
- Hoạt động ngoại khóa



KINH NGHIỆM LÀM VIỆC

TẬP ĐOÀN Y TẾ AMV GROUP

09/2018 - 04/2019

Trình Dược Viên ETC

Lên kế hoạch bán hàng, xây dựng các mối quan hệ với các Bác sĩ và Trưởng Khoa Dược tại các Bệnh Viện Tỉnh nhằm áp thầu hàng dịch vụ

CÔNG TY CP DƯỢC PHẨM IMEXPHARM

05/2017 - 05/2018

Trình Dược Viên OTC

Chăm sóc và lên lịch viếng thăm các Nhà thuốc và Phòng Khám Bs , chịu trách nhiệm hoàn thành doanh số trên địa bàn được giao: bán hàng làm việc độc lập , lên kế hoạch và triển khai công việc với mục tiêu và doanh số được giao, báo cáo hàng tuần cho quản lí

Thành tích: Đạt 120% Doanh số Tháng 9/2017 và 95% doanh số Quý 3/2017

BỆNH VIỆN ĐA KHOA KHU VỰC TỈNH AN GIANG

05/2016 - 04/2017

Nhân Viên Khoa Dược

Làm việc tại các Phòng ban :Phát thuốc BHYT, Kho chẩn lẻ, Kế toán dược, Dược lâm sàng

NK NUTRITION VIỆT NAM

07/2013 - 12/2015

Tư Vấn Viên Sản Phẩm - Quản lí đội nhóm bán hàng địa bàn Cần Thơ (Bán Thời Gian)

Giúp khách hàng nắm bắt rõ về thông tin sản phẩm và cơ chế trả thưởng cho các đại lý phân phối chính thức. Lên kế hoạch bán hàng hằng tháng cho đội nhóm, đảm bảo target

NHÀ HÀNG TIỆC CƯỚI LƯU ĐỘNG BÉ MƯƠI CẦN THƠ

07/2012 - 12/2015

Nhân viên (Bán Thời Gian)

Làm việc theo nhóm : chuẩn bị dụng cụ , thức ăn đến địa điểm được giao . Phụ ra món và sắp xếp bàn ghế , đãi tiệc theo thời gian quy định.



Hoạt Động

GIẢI BÓNG ĐÁ MỪNG ĐẢNG MỪNG XUÂN 2017-BỆNH VIỆN ĐA KHOA KHU VỰC TỈNH AN GIANG

2017

Thành viên Khoa Dược

Tham gia thiết kế sân bóng và Thủ Môn Khoa Dược_ Đạt giải Ba chung cuộc

HỘI THI VĂN NGHỆ MỪNG ĐẢNG MỪNG XUÂN 2013-ĐẠI HỌC VĨ TRƯỜNG TOÀN

2013

Thí sinh

Đại diện lớp Dược khóa 4 thi tiết mục đơn ca - Đạt giải Khuyến Khích

GIẢI BÓNG ĐÁ MỪNG ĐẢNG MỪNG XUÂN 2012 - KHOA DƯỢC ĐẠI HỌC VĨ TRƯỜNG TOÀN

2012

Lớp Phó Phong Trào (Thành viên Ban Tổ Chức - Trọng Tài)

Lên kế hoạch chi tiết về các đội tham gia, kinh phí tổ chức , giải thưởng trình Thầy chủ nhiệm khoa duyệt để tiến hành tổ chức giải đấu thành công tốt đẹp



Ths Võ Đức Anh Nhật -Giám Sát BH Diagnostic KV Miền Tây- Tập Đoàn Y tế

AMV Group- Số Điện Thoại : 0917449795

CN Trần Thành Lê - Giám Đốc Chi Nhánh Cửa Long 1-Công ty CP Dược Phẩm

Imexpharm- Số Điện Thoại : 02773611457

BS Nguyễn Văn Ngọc Răng - Phó Giám Đốc Bệnh Viện Đa Khoa Khu Vực Tỉnh

An Giang- Số Điện Thoại : 0918611151

Ths Hồ Nhật Mai Trâm -Trưởng Phòng Đào Tạo Trường ĐH Võ Trường Toản

email: hnmtram06@vttu.edu.vn