

MỤC TIÊU NGHỀ NGHIỆP

- Áp dụng những kinh nghiệm về kỹ năng của bản thân và những kiến thức đã học để trở thành một trình dược viên chuyên nghiệp, mang đến nhiều giá trị cho khách hàng. Từ đó giúp Công ty tăng số lượng khách hàng và mở rộng thị trường, nâng cao doanh thu cho quý công ty

HỌC VẤN

Trường Đại học Dược Hà Nội [09/2014]

chuyên nghành : Dược Lâm Sàng

HOẠT ĐỘNG

N2k69 [11/2014]

Tổ trưởng; Cộng tác viên đội tình nguyện đại học Dược Hà Nôi

tham gia công trình tình nguyện tại làng trẻ SOS

KINH NGHIỆM LÀM VIỆC

công ty Cổ phần Dược Phẩm Khang Gia [6/2018 - 11/2018]

Promotion girl.

giới thiệu, tư vấn bán hàng, chăm sóc khách hàng theo data thu được sản phẩm tỏi đen Blaga

công ty TNHH Đại Bắc [10/2018]

Cộng Tác Viên

chăm sóc khách hàng trên trang mạng xã hội Facebook sản phẩm trị mụn Yoosun Acnes

trung tâm tiếng anh Pasal [9/2016 - 12/2016]

Công Tác Viên

tìm kiếm học viên mới, chăm sóc học viên tiềm năng đăng kí khóa học tại trung tâm

DKSH Vietnam [11/2018 - 12/2018]

promotion girl

giới thiệu sản phẩm kẹo cay con Tàu và bán sản phẩm tại

CONTACT INFORMATION

28/12/1995 016 73802343 phunghoa.hup@gmail.com 273 Bach Dang, Hoan Kiem,Ha Noi

SỞ THÍCH

đọc sách, du lịch ; khám phá món ăn tai Hà Nôi

KỸ NĂNG

kỹ năng Tin học: thành thạo Word; excel; powerpoint

kỹ năng tiếng anh: đọc hiểu và giao tiếp trung bình nhà thuốc

THÔNG TIN THÊM

đi làm thêm một số công việc ngoài giờ: gia sư; nhân viên quảng cáo; phát tờ rơi,... tham gia các hoạt động tình nguyện: tham gia chương trình Youngth day,... tham gia các hoạt động của trường,....