

HỒ SƠ ỨNG VIÊN

[NGUYỄN ANH TUẤN]



THÔNG TIN CÁ NHÂN													
Họ và tên: NGUYỄN ANH TUẤN						Tên thường gọi: NGUYỄN ANH TUẤN							
Ngày sinh: 10/04/1993			Nơi sinh: Sông Công – Thái Nguyên				<input checked="" type="checkbox"/> Nam <input type="checkbox"/> Nữ						
							Quốc tịch: VIỆT NAM						
Số CMND: 091696699			Ngày cấp: 07/08/2016				Nơi cấp: C.A Thái Nguyên						
Chỗ ở hiện tại: Phường Mỏ Chè – Thành phố Sông Công - Tỉnh Thái Nguyên													
Email: tuananhnguycsc@gmail.com							Điện thoại: 0974.198.000						
MỤC TIÊU NGHỀ NGHIỆP													
Được làm việc trong môi trường làm việc năng động để có thể áp dụng những kiến thức đã học vào thực tiễn, không ngừng trau dồi học hỏi kiến thức từ những người đi trước, tìm tòi sáng tạo và được hoạt động trong một môi trường chuyên nghiệp để từ đó xây dựng nền tảng kinh nghiệm cho riêng mình.													
TRÌNH ĐỘ HỌC VẤN													
1. Trình độ học vấn: Cao Đẳng													
Tên trường: Cao đẳng Dược Phú Thọ						Chuyên ngành đào tạo: Dược Sĩ							
Thời gian đào tạo: 09/2011 – 06/2014													
2. Trình độ ngoại ngữ													
Ngôn ngữ		Trình độ											
English – Tiếng Anh		Nghe			Nói			Đọc			Viết		
		Tốt	Khá	TB	Tốt	Khá	TB	Tốt	Khá	TB	Tốt	Khá	TB
			✓			✓			✓			✓	
3. Trình độ tin học													
Phần mềm						Tốt	Khá	TB	Ghi chú				

Word		✓			
Excel			✓		
Powpoint			✓		
Sử dụng Internet thành thạo					
KỸ NĂNG					
<ul style="list-style-type: none"> ➤ Khả năng nhận thức, tiếp cận công nghệ, kỹ thuật mới nhanh. ➤ Kỹ năng giao tiếp tốt, chăm chỉ và có tinh thần trách nhiệm cao với công việc được giao. ➤ Kỹ năng làm việc độc lập, làm việc nhóm tốt. ➤ Nhanh chóng thích ứng với áp lực công việc cao trong những điều kiện khác nhau. ➤ Sẵn sàng làm việc ngoài giờ hành chính. 					
KINH NGHIỆM LÀM VIỆC					
Thời gian	Tên công ty	Vị trí	Mô tả công việc		
1/2015 – 4/2017	Công ty cổ phần TRAPHACO	Trình Dược Viên	<ul style="list-style-type: none"> - Giới thiệu sản phẩm và chương trình bán hàng đến tất cả các nhà thuốc trên địa bàn. - Lập và thực hiện kế hoạch nhằm đạt chỉ tiêu doanh số phân bổ - Thực hiện kế hoạch và chương trình Marketing đã hoạch định. - Xây dựng mối quan hệ khách hàng và khai thác khách hàng địa bàn mới 		
5/2017 – 9/2017	Công ty cổ phần y tế AMV GROUP	Nhân viên kinh doanh	<ul style="list-style-type: none"> - Hoàn thành chỉ tiêu doanh số và báo cáo cho quản lý. - Triển khai các chương trình marketing, bán hàng của công ty tới các trung tâm y tế Quận, Huyện, Bệnh Viện, Thị Xã, Thành Phố. - Tư vấn cho bác sĩ các sản phẩm của công ty. - Ghi đơn và báo cáo cho Quản lý TDV-ADMIN đánh đơn. 		

			- Tìm kiếm khách hàng mới và chăm sóc khách hàng cũ.
THÔNG TIN THÊM			
1. Sở thích			
<ul style="list-style-type: none"> ➤ Thể thao, ca hát ... ➤ Đọc tiểu thuyết văn học nước ngoài, sách kỹ năng mềm, điện ảnh, ... ➤ Đi du lịch bằng nguồn tài chính của bản thân 			
3. Thông tin tham khảo			
<ul style="list-style-type: none"> ➤ Sẽ đáp ứng khi có yêu cầu 			
CAM KẾT			
<p>Tôi xin cam kết tất cả thông tin mà tôi đã cung cấp trong tờ khai này là đúng sự thật. Nếu có bất kỳ sự gian dối nào tôi xin chịu hoàn toàn trách nhiệm và chịu mọi hình thức kỷ luật theo quy định của công ty, pháp luật.</p> <p style="text-align: right;"><i>Thái Nguyên, Ngày 05 tháng 12 năm 2017</i></p> <p style="text-align: right;">Ứng viên</p> <p style="text-align: right;">Nguyễn Anh Tuấn</p>			