



Nguyen thi tu nhu

trinh duoc vien

167D nguyen van cuc thoi nhut/phuong
thoi an/ ninh kieu /can tho

nhunguyenth2408@gmail.com

0932949383

MỤC TIÊU NGHỀ NGHIỆP

Áp dụng những kinh nghiệm về kỹ năng bán hàng và sự hiểu biết về thị trường để trở thành một nhân viên bán hàng chuyên nghiệp, mang đến nhiều giá trị cho khách hàng. Từ đó giúp Công ty tăng số lượng khách hàng và mở rộng tập khách hàng.

KINH NGHIỆM LÀM VIỆC

CÔNG TY DUOC PHAM NAM DUOC

2009-2012 - I

TRINH DUOC VIEN

- phu trach khu vuc ho chi minh

CONG TY DAEWO PHAMA

2014 - 2017

TRINH DUOC VIEN

- LA TRINH DUOC VIEN
- Quảng bá sản phẩm thông qua các ấn phẩm truyền thông: banner, poster, tờ rơi...
- Lập báo cáo sản lượng bán ra hàng ngày.
- giới thiệu sản phẩm tới bác sĩ, dược sĩ nhà thuốc và bệnh viện
- hoàn thành chỉ tiêu doanh số cty giao

HỌC VẤN

ĐẠI HỌC VOTRANG TOAN

10/2012 - 10/2016

CHUYÊN NGÀNH: DUOC SI

Tốt nghiệp loại Giỏi, điểm trung bình 9.9

HOẠT ĐỘNG

NHÓM TÌNH NGUYỆN VO TRUONG TOAN

10/2012 - 10/2017

TÌNH NGUYỆN VIÊN

Tập hợp các món quà và phân phát tới người vô gia cư.
- Chia sẻ, động viên họ vượt qua giai đoạn khó khăn, giúp họ có những suy nghĩ lạc quan.

CHỨNG CHỈ

2013

Giải nhất Tài năng thuyết trình

GIẢI THƯỞNG

THÔNG TIN THÊM

Điền các thông tin khác (nếu có)

KỸ NĂNG

Tin học văn phòng



Tiếng Anh



SỞ THÍCH

- Đọc sách
- Đá bóng