Mục Tiêu

Nâng cao kiến thức chuyên môn. Hoàn thiện các kỹ năng trong lĩnh vực kinh doanh Dược phẩm.



Học Vấn

DƯỢC SĨ ĐẠI HOC : TỐT NGHIỆP ĐẠI HỌC Y DƯỢC HUẾ

9/2011 - 07/2016

ngành Dược Sĩ khóa 2011-2016

Xếp loại tốt nghiệp: Khá



Các Kỹ Năng -

- Có kinh nghiệm 6 tháng làm viêc trong nhà máy sản xuất dược phẩm GMP.
 Có kinh nghiệm trình dược viên kênh nha thuốc tại TP Hô Chí Minh(Quận 12)
- · Sử dụng thành thạo Micrisoft Office
- Có khả năng giao tiếp Tiếng Anh, đọc hiểu các văn bản chuyên ngành bằng tiếng anh.
- Có khả năng làm việc độc lập, làm việc nhóm tốt.
- · Có kiến thức bán hàng, marketing cơ bản.
- Có khả năng tiếp thu học hỏi công việc nhanh, sáng tạo để tăng hiệu quả công việc
- Thật thà, Chăm chỉ, biết tổ chức sắp xếp công việc, có tinh thần trách nhiệm và chịu được áp lực công việc cao



Kinh Nghiệm Nghề Nghiệp

BV TƯ HUẾ, SỞ Y TẾ THỪA THIÊN HUẾ, CÔNG TY DƯỢC MEDIPHARCO-TENAMID, TRUNG TÂM KIỂM NGHIÊM

04/2016 - 08/2016

Thực tập sinh

- Hiểu biết về ngành dược Việt Nam và các thủ tục pháp lý liên quan
- Biết cách làm việc với bác sĩ, dược sĩ lâm sàng tại bệnh viện
- Tham quan các quy trình sản xuất thuốc và tiếp xúc nhiều thiết bị phân tích

NHÀ THUỐC TƯ NHÂN THANH HẢI, TP HUẾ

11/2016 - 02/2017

Nhân viên bán hàng, tư vấn sử dung thuốc

- Học được cách làm việc nhóm, tính kiên trì, năng động, sáng tạo, linh hoạt
- Biết nhiều biệt được của nhiều công ty trong và ngoài nuóc.

CÔNG TY CP DƯỢC PHẨM BOSTON VIỆT NAM

04/2017 - 09/2017

Nhân viên phòng kiểm tra chất lượng(QC) - Nhà máy Dược phẩm GMP

- Lấy mấu, kiểm tra các chỉ tiêu chất lượng của nguyên liệu (hoạt chất + tá dược), bán thành phẩm và thành phẩm thuốc.
- Báo cáo, viết phiếu phân tích, phiếu kiểm nghiêm của các mẫu đã kiểm.
- Sử dụng được hầu hết các dụng cụ và thiết bị phân tích.
- Khả năng làm việc nhóm. Có kiến thức về GMP, GLP, GSP.

CÔNG TY CP DƯỚC PHẨM VÀ VẬT TƯ Y TẾ THANH HÓA

12/2017 - NAY

Trình dược viên kênh nhà thuộc (OTC) - Quân 12 tp HCM

- Giới thiệu sản phẩm và chương trình bán hàng tại các nhà thuốc, phòng khám.
- Tìm kiếm, thiết lập và duy trì mối quan hệ với khách hàng.
- Lập và thục hiện kế hoạch để hoàn thành mục tiêu doanh số do Công ty đề ra.
- Phản ảnh thông tin thi trường, phản hồi của khách hàng.



- 20/11/1993
- Nam
- 035 905 0687
- nhatminh201193@gmail.com
- Phường Tân Hưng Thuận-Quận 12-TP Hồ Chí Minh

KÝ NĂNG

Tiếng Anh

Tin hoc

Khả năng học hỏi, sáng tạo

Chuyên môn

SỞ THÍCH

- xem phim và các chương trình thời sự tổng hợp
- thể thao : bóng đá, bơi lội, cầu lông



Được làm việc lâu dài tại một công ty ở TP Hồ Chí Minh.