

Nguyễn Thế Anh  
86 Trần Huy Liệu,  
Thành phố Hồ Chí Minh

Ngày 03 tháng 1 năm 2018

Kính gửi : **Công ty cổ phần hóa dược và công nghệ sinh học Biogreen**

Thưa Anh/Chị,

Thông qua tin tức tuyển dụng từ các Anh/Chị đồng nghiệp, Em được biết Quý Công ty đang cần tuyển một vị trí TDV ở tỉnh Lâm Đồng. Em mong muốn được thử sức mình trong môi trường làm việc chuyên nghiệp và năng động của Quý Công ty. Với trình độ và kinh nghiệm hiện có, Em tự tin có thể đảm nhiệm tốt vai trò này tại Biogreen.

Với hơn 3 năm kinh nghiệm được đề cập trong hồ sơ đính kèm, Em hiện tích lũy được nhiều kinh nghiệm làm việc ở vị trí này trong nhiều môi trường khác nhau . Em hoàn toàn tự tin với vốn kiến thức về lĩnh vực của mình.

Bên cạnh đó, Em có 3 năm kinh nghiệm và hiện vẫn đang công tác tại nhánh dược phẩm của các tập đoàn đa quốc gia . Em tin rằng đó là nền tảng quý báu giúp Em hiểu rõ và đáp ứng tốt các yêu cầu của Biogreen.

Cảm ơn Anh/Chị đã dành thời quý báu để xem xét hồ sơ của Em. Em rất mong Anh/Chị có thể sắp xếp một cuộc phỏng vấn gần nhất để Em có thể trình bày rõ hơn về bản thân cũng như tìm hiểu thêm các yêu cầu chi tiết cho vị trí TDV của Quý Công ty.

Xin cảm ơn!

Nguyễn Thế Anh.

Trân trọng.

( Xin vui lòng tham khảo hồ sơ xin việc đính kèm)

# SƠ YẾU LÝ LỊCH



ỨNG VIÊN VỊ TRÍ: **TRÌNH DƯỢC VIÊN ETC – LÂM ĐỒNG**



## THÔNG TIN CÁ NHÂN:

- **Tên đầy đủ:** Nguyễn Thế Anh
- **Sinh ngày:** 19/05/1992
- **Quê quán:** Kiên Giang
- **Địa chỉ:** TP Đà Lạt – Lâm Đồng
- **Điện Thoại:** 0965090957
- **Email:** [ds.theanh@gmail.com](mailto:ds.theanh@gmail.com)



## HOC VẤN:

Tên và địa chỉ của trường- Bằng cấp- Bằng tốt nghiệp- Ngày tốt nghiệp:

- 2011-2016: Tốt nghiệp Đại học Dược.
- 2008-2011: Học tại Trường THPT Nguyễn Công Trứ.



## MỤC TIÊU CÔNG VIỆC:

Tôi mong muốn tìm được một vị trí Trình Dược Viên tại Janssen Cilag Việt Nam. Đây là một cơ hội tuyệt vời cho tôi để cải thiện bản thân trong môi trường chuyên nghiệp của quý công ty và góp phần xây dựng công ty ngày càng phát triển.

Tôi hiểu rằng việc trở thành nhân viên của quý công ty có thể giúp tôi học hỏi được thực hiện nhiều thử thách trong công việc, nâng cao trình độ và mở rộng kiến thức của mình. Tôi tin rằng đây là một cơ hội tuyệt vời để phát triển kiến thức và sự nghiệp của tôi.



## **KINH NGHIỆM:**

### **• Johnson & Johnson :**

Chức vụ : Đại diện Y khoa - Kênh ETC

**04/2018 – Hiện nay**

Sản phẩm: Eprex, Ultracet, Sporanox, Sibelium, Topamax...

Nhiệm vụ:

- ✓ Quản lý có hiệu quả các lãnh vực sau: Các BV, Nhà Thuốc và TTYT trên địa bàn tỉnh Lâm Đồng.
- ✓ Thiết lập một mối quan hệ ổn định tốt với khoa phòng liên quan.
- ✓ Chịu trách nhiệm về chiến lược tiếp thị và một số hoạt động về thầu.
- ✓ Đã có mối quan hệ tốt với KOL (trưởng bộ phận).

Thành tích:

- ✓ Đạt 100% target 2018.
- ✓ Đạt 100% YTD 2019.

### **• Bayer Việt Nam:**

Chức vụ : Đại diện Y khoa - Kênh ETC

**12/2016 – 4/2018**

Sản phẩm : Ciprobay, Avelox.

Nhiệm vụ:

- ✓ Quản lý có hiệu quả các lãnh vực sau: Bệnh viện Nhân dân Gia Định, Bệnh viện Hoàn Mỹ, Bệnh viện Phạm Ngọc Thạch, Viện Tim.
- ✓ Thiết lập một mối quan hệ ổn định tốt với khoa phòng liên quan.
- ✓ Chịu trách nhiệm về chiến lược tiếp thị và một số hoạt động về thầu.
- ✓ Đã có mối quan hệ tốt với KOL (trưởng bộ phận).

Thành tích:

- ✓ Đạt 100% YTD 2017.
- ✓ Giấy chứng nhận Kỹ Năng Thuyết Trình tạo ảnh hưởng cao do Dale Carnegie cấp.

### **• Văn phòng đại diện Chong Kun Dang Pharmaceutical:**

Chức vụ : Trình Dược Viên - Kênh ETC

**04/2016 - 12/2016**

Sản phẩm : Candemore Plus , Lipilou .

Nhiệm vụ :

- ✓ Quản lý có hiệu quả: Bệnh viện An Bình, Bệnh viện Hoàn Mỹ, Bệnh viện Nguyễn Tri Phương, Bệnh viện Đa Khoa Đồng Nai.

- ✓ Thiết lập một mối quan hệ ổn định tốt với khoa phòng liên quan.
- ✓ Chịu trách nhiệm về chiến lược tiếp thị và các hoạt động về thầu.
- ✓ Tích lũy như kỹ năng giao tiếp, kỹ năng bán hàng.

- **BỆNH VIỆN ĐA KHOA CẦN THƠ:**

**2016**

Mô tả công việc: Thực tập sinh

- ✓ Tư vấn bệnh nhân về việc sử dụng đúng loại thuốc.
- ✓ Thực hành khảo sát sản phẩm ETC.
- ✓ Có các hoạt động bổ sung với nhân viên bệnh viện.



### **KỸ NĂNG:**

- Giao tiếp tốt, có khả năng xây dựng mối quan hệ với khách hàng.
- Sử dụng Microsoft office thành thạo ( Word, power point, excel,...).
- Có khả năng tìm kiếm thông tin trên Internet tốt.
- Có khả năng học hỏi và khám phá kiến thức mới.
- Có kỹ năng thích ứng, chịu được áp lực cao.



### **HOẠT ĐỘNG:**

- Chiến dịch mùa hè xanh.
- Chương trình hỗ trợ mùa thi.
- Hiến máu nhân đạo.
- Hoạt động tại trường đại học: Đội bóng đá.