**CV XIN VIỆC NHÂN VIÊN BÁN HÀNG.**

Họ tên: **HUỲNH LÊ**  
Ngày sinh: 29/05/1992  
Địa chỉ: 372 Ấp Trường Thuận, Xã Trường Long, Huyện Phong Điền, TP Cần Thơ.  
ĐTDĐ: 0931 779 323 – 0939 955 510  
Email: huynhlect3009@gmail.com

**MỤC TIÊU NGHỀ NGHIỆP:**  
Mong muốn trở thành một nhân viên bán hàng chuyên nghiệp, làm việc trong môi trường năng động, nhiều thử thách và có nhiều cơ hội phát triển nghề nghiệp.

**KINH NGHIỆM LÀM VIỆC:**

**Tháng 09/2013 – 01/2016: Nhân viên tại Công Ty Cổ Phần Dược Hậu Giang Chi Nhánh Đà Nẵng.**

**Tháng 02/2016 – 02/2017: Nhân viên bán hàng Công Ty Cổ Phần Dược Phẩm Eco Green tại Vĩnh Long.**

**Tháng 04/2017 – 08/2018: Nhân viên bán hàng Công Ty TNHH Dược Phẩm Nhất Nhất tại Hậu Giang.**

**Tháng 04/2019 – 07/2019: Nhân viên bán hàng Cty CP Dược Phẩm Boston Việt Nam tại Cần Thơ.**

- Công việc cụ thể:

• Giới thiệu các sản phẩm của công ty đến hệ thống khách hàng trên địa bàn phụ trách.

• Thực hiện việc chăm sóc khách hàng, tạo dựng và duy trì các mối quan hệ tốt với khách hàng trong khu vực.

• Thực hiện tiếp thị và quảng bá thương hiệu công ty tại địa bàn.

• Mở rộng thị trường phân phối cho công ty.

• Đảm bảo doanh số bán hàng do công ty đề ra.

• Lập báo cáo doanh số hàng tuần, hàng tháng cho Trưởng phòng kinh doanh.

**HỌC VẤN:**   
• 2010 – 2012: Tốt nghiệp Dược Sĩ trung học loại khá tại trường Đại Học Tây Đô.   
• Tháng 06/2011: Chứng chỉ A vi tính do trường Đại Học Cần Thơ cấp.

**KỸ NĂNG**   
• Kỹ năng giao tiếp, thương lượng, thuyết trình tốt.   
• Có khả năng làm việc dưới áp lực cao.   
• Có tinh thần trách nhiệm cao.   
• Sẵn sàng làm việc ngoài giờ.   
• Có giấy phép lái xe hạng A1 và B2.  
• Sử dụng thành thạo Words, Excel, PowerPoint.

**SỞ THÍCH:**   
• Du lịch, nấu ăn, nghe nhạc, nhiếp ảnh…  
• Giao tiếp với nhiều người…