**SƠ YẾU LÝ LỊCH**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Thông tin cá nhân** | | | |
| **Họ và tên:** | Trương Văn Cương | |
| **Giới tính:** | Nam | |
| **Ngày sinh:** | 12/08/1993 |  | |
| **Tình trạng hôn nhân:** | Chưa | |
| **Quốc tịch:** | Người Việt Nam | |
| **Thông tin liên hệ** | | | |
| **Địa chỉ:** | Sn 126 Đường Đặng Văn Ngữ Tổ 25 Phường Đông Phong TP Lai Châu | |
| **Điện thoại:** | 098.128.1993 / 0972.672.333 | |
| **Học vấn/Ngoại ngữ** | | | |
|  | Cao Đẳng Công Nghiệp Hà Nội  Hà Nội – Việt Nam | |
|  | | |
| **Ngoại ngữ:** | Tiếng anh – Trung Cấp | |
| **Kinh nghiệm làm việc** | | | |
| **Tổng số năm kinh nghiệm làm việc:**  **2014 –2015** | 6 năm  **Công Ty TNHH Thương Mại Hưng Thịnh – Lai Châu**  **Nhân viên kinh doanh**  \*Công ty TNHH Thương mại hưng thịnh là cty chuyên phân phối hàng tiêu dung nhanh  \*Tóm tắt kinh nghiệm: Thiết lập quan hệ với khách hàng, thúc đẩy doanh số bán hàng của công ty\* Công việc: - Giới thiệu, tư vấn, bán sản phẩm cho các đại lý, cửa hàng tại bàn địa.  \* Thành tích: luôn hoàn thành tốt công việc được giao   \* Lý do chuyển việc: mong muốn tìm môi trường làm việc mới năng động hơn và có nhiều cơ hội phát triển bản thâ | |
| **2015 – 2016** | **Công ty TNHH Thương Mại Đông Dũng –** Lai Châu  **Nhân viên kinh doanh**  \* Công ty TNHH Thương Mại Đông Dũng là công ty chuyên phân phối hàng tiêu dùng nhanh \* Tóm tắt kinh nghiệm: Thiết lập quan hệ với khách hàng, thúc đẩy doanh số bán hàng của công ty... \* Công việc: - Giới thiệu, tư vấn, bán sản phẩm cho các đại lý, cửa hàng tại bàn địa.  \* Thành tích: luôn hoàn thành tốt công việc được giao   \* Lý do chuyển việc: mong muốn tìm môi trường làm việc mới năng động hơn và có nhiều cơ hội phát triển bản thân. | |
|  | | |
| **2017 – 2018**  **2017- 2019** | **Công Ty CP Vật Tư Y Tế Thanh Hóa**  **Công Ty TNHH PHIL ENTER PHARMA**  **\* Trình Dược Viên – Đại Lý**  \* Công việc: - Giới thiệu, tư vấn, bán sản phẩm cho các đại lý, quầy thuốc tại bàn địa.  \* Thành tích: hoàn thành công việc   * Lý do: mong muốn tìm môi trường làm việc mới năng động hơn, chuyên nghiệp hơn sản phẩm đa dạng phong phú và cơ chế linh hoạt hơn | |
|  | | |
| **2018 –2020**  **2018- 2020**  **2020-** | **Công Ty Cổ Phần Tnaphar**  Công Ty TNHH Dược Phẩm US HT Hà Nội  Công Ty Cổ Phần Dược Phẩm Infa Global   * Trình Dược Viên * Đại lý   \* Công việc: - Giới thiệu, tư vấn, bán sản phẩm cho các đại lý, quầy thuốc tại bàn địa.  \* Thành tích: hoàn thành công việc    \* Lý Do : | |
|  |  | |
| **Kỹ năng** | | | |
|  | **Kỹ năng vi tính- Microsoft Word, Excel** | |
|  |  | |
| **Mục Tiêu Nghề Nghiệp** | | | |
| **Vị trí mong muốn:** |  | |
| **Mức lương gần đây nhất:** |  | |
| **Mức lương mong muốn:** |  | |
| **Cấp Bậc Mong Muốn:** |  | |
| **Loại công việc:** |  | |
| **Nơi làm việc ưa thích:** | Lai Châu | |
| **Công Việc Mong Muốn:** |  | |
| **Có thể đổi chỗ ở:** |  | |
| **Có thể đi công tác:** |  | |