CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM

Độc Lập- Tự Do- Hạnh Phúc

...................................

**ĐƠN XIN VIỆC**

Kính gửi**: CÔNG TY**

Tôi tên: **NGUYỄN THỊ THÚY QUYÊN** , là **Dược sĩ trung học**.

Tôi đang mong muốn tìm một công việc Trình dược viên OTC (HCM).

Tốt nghiệp từ trường ĐH Y Dược TP.HCM. Sở hữu sự hoạt bát, giao tiếp tốt cũng như khả năng thương thuyết với khách hàng tốt nên tôi đã chọn công việc bán hàng để theo đuổi. Hơn nữa, môi trường Sales hết sức thử thách, đó cũng là lý do tôi chọn để thách thức chính bản thân của mình.

Tôi đã từng làm tại **Zuellig Pharma** VN hơn 2 năm từ 3/2013 đến 6/2015, phụ trách sản phẩm của hãng **Astra Zeneca** (quận 5,6, Thủ Đức, Bình Tân), **VPĐD Mundi Pharma** từ 7/2015 đến 7/2016 (quận 1,5,7,8) và **VPĐD** **Besins Healthcare** từ 8/2016 đến 8/2017, VPĐD SANTEN (tân bình, tân phú, Q9) từ 8/2017 đến nay.

Tôi bắt đầu tiếp nhận, thiết lập mối quan hệ với khách hàng. Chịu trách nhiệm truyền tải kiến thức sản phẩm, cũng như thông tin y khoa đến nhà thuốc để gia tăng bán hàng, cải thiện doanh số.

Suốt thời gian làm việc tại Zuellig Pharma, Mundi Pharma, Besins Healthcare, cũng như Santen Tôi thường xuyên tham gia cùng Công ty tổ chức các Hội nghị khoa học cho khách hàng . Ngoài ra, ở cấp độ nhỏ hơn, dựa vào ngân sách hỗ trợ, tôi liên tục tổ chức các hoạt động khác để tăng cường mối quan hệ cũng như sự hiểu biết về sản phẩm của Công ty như: Group Detailing, Instore Training, Activation, LST, v.v…

Nay tôi muốn thay đổi môi trường làm việc. Với hơn 5 năm kinh nghiệm trong lĩnh vực kinh doanh dược phẩm từ các Công ty đa quốc gia và đã làm qua nhiều sản phẩm như hàng kê toa, TPCN, hàng tiêu dùng. Biết được thông tin tuyển dụng của quý công ty nên tôi nộp đơn xin ứng tuyển vào vị trí Trình dược viên OTC HCM

Rất mong được làm việc cho quý công ty!

Trân trọng kính chào!

*TP. HCM, ngày tháng năm 2018*

**SƠ YẾU LÝ LỊCH**

**NGUYỄN THỊ THÚY QUYÊN**

Sinh ngày: 05-09-1992

Phone: 0120 3636 279

Email: nguyenthithuyquyen.mpv@gmail.com

* **LÝ LỊCH BẢN THÂN:**

- Thường trú: Long Hưng 1 – Long Hậu – Lai Vung – Đồng Tháp.

- Tạm trú: 41 KĐT HÀ ĐÔ Thới An q12

- Học vấn: tốt nghiệp DSTH tại trường ĐHYD TPHCM (2010-2012)

* **QUAN HỆ GIA ĐÌNH:**

- Cha: Nguyễn Thanh Lâm, giáo viên (đã mất năm 2008)

- Mẹ: Trương Thị Thúy Diễm, thợ may tại nhà.

- Chồng: Phạm Thành Trung, TDV tại công ty PharmEvo

- Em gái: Nguyễn Thị Tố Như, học sinh trường TH Long Hậu 1

* **MỤC TIÊU-KỸ NĂNG:**

***Mục tiêu:***

* Trở thành một Trình Dược Viên xuất sắc.
* Luôn trao dồi kiến thức để có cơ hội thăng tiến trong công việc.

. ***Kỹ năng.***

* Có kỹ năng giao tiếp, trình bày tốt.
* Kỹ năng bán hàng, giải quết tình huống.
* Dễ dàng thích nghi với môi trường mới.
* Chăm chỉ, biết tổ chức sắp xếp công việc và có tinh thần trách nhiệm.
* Vi tính văn phòng.

***Chứng chỉ:***

* Hoàn thành khóa học về kỹ năng trình bày, giải quyết tình huống, phân loại khách hàng..v.v..) của Thầy ROBERT tại trường ROBENY
* Bằng A vi tính.

***Kinh Nghiệm Trình dược:***

**CÔNG TY ZUELLIG PHARMA VN ( TỪ 3/2013 ĐẾN 5/2015)**

* Địa bàn: 5, 6, Thủ Đức, Bình Tân.
* Nhóm hàng phục trách: Astra Zeneca như Nexium, Crestor, Onglyza…
* Thành tích: đạt doanh số quý, luôn hoàn thành nhiệm vụ được giao, mở thêm được nhiều khách hàng trên địa bàn, đặc biệt có nhiều KH B,C lên KH A.
* Người tham khảo:

- Anh Thành Sơn : ASM team Astra Zeneca (0909306896)

- Anh Duy Nhất: ASM team Astra Zeneca (0909522955)

**VPĐD MUNDI PHARMA VN ( TỪ 6/2015 ĐẾN 9/2016)**

* Địa bàn: 1,5,7,8.
* Nhóm hàng phục trách: Betadin, Betaplash, Lignopad.
* Thành tích: đạt doanh số quý, luôn hoàn thành và đạt thưởng những chương trình đưa ra như đơn hàng cho sản phẩm mới, bán được nhiều active, nhiều KH đạt Loyalty…
* Người tham khảo: anh Thanh Tuấn ASM team OTC (0903 919 193)

**VPĐD BESINS HEALTHCARE VN ( TỪ 08/2016 ĐẾN 08/2017)**

* Địa bàn: 5,6, gò vấp, 12.
* Nhóm hàng phụ trách: Soya NG, Regelle, Perical, Inversion…
* Thành tích: mở được nhiều new active, đạt nhiều chương trình công ty đưa ra.
* Người tham khảo: chị Trang ASM team OTC (0919229792)

**VPĐD SANTEN ( TỪ 8/2017 ĐẾN NAY)**

* Địa bàn: tân bình, tân phú, q9
* Nhóm hàng: Salein, oflovid, cravit, lutax, cationorm...
* Thành tích: luôn đạt sale, đạt KPI...
* Người tham khảo: Anh Tình (0915769192)