

***Bản khai thông tin của ứng viên bán hàng thị trường***

*1. Thông tin cá nhân*

Họ và tên:Phan Văn Sơn

Giới tính:nam

Năm sinh:10/06/1990

Địa chỉ liên hệ:Thôn 1b- Đồng Trạch-Bố Trạch-Quảng Bình

Email:[phansonqb90@gmail.com](mailto:phansonqb90@gmail.com)

Số điện thoại:0943089989

*2. Học vấn*

Cao học (Đại học)/ Cao Đẳng (Trung Học):Trung cấp

Chuyên ngành:Dược

Năm tốt nghiệp:2015

Các khóa ngắn hạn có liên quan:không

Thành tích nổi bật, cho kèm bằng khen (nếu có):không

Các văn bằng chứng chỉ liên quan tới yêu cầu công việc:

Tin học văn phòng:có

Bằng tiếng anh ( A, B, C, toeic…)  
B  
*3. Kinh nghiệm làm việc và thành tích*

Mô tả tóm tắt các công việc trước đó đã làm từng thời gian cụ thể tại đâu? ***(Hãy nêu rõ vị trí, công việc và các thành quả đạt được trong công việc, bạn đã làm***)

2015: Trình dược viên tại Thái Nguyên chi nhánh công ty cổ phần dược phẩm Quảng bình :hoàn thành tốt công việc được cty giao tại đại bàn mình phụ trách

2016 đến nay làm việc tại quảng bình công ty dược phẩm obipha:ổn định công việc và cuộc sống

Các hoạt động bạn đã từng tham gia/tổ chức gần đây nhất?

*4. Các kỹ năng có liên quan đến công việc mà bạn cần có:*

Kỹ năng giải quyết vấn đề.có  
Kỹ năng giao tiếp – kỹ năng thuyết trình. Có  
Kỹ năng quản lý thời gian.có  
Kỹ năng quản lý dự án.có  
Kỹ năng làm việc nhóm…

Có

*5. Sở thích*

*1,bóng chuyền*

*2,*

*3,*

*6. Thông tin người tham khảo*

1, Người tham khảo 1 (Quản lý trực tiếp làm việc với bạn tại công ty đang làm việc):

2, Người tham khảo 2 (Quản lý trực tiếp làm việc với bạn tại công ty trước đó):

*7, Các công việc cần làm của 1 ngày của*

*bạn nếu vào vị trí này:*

1. Chăm sóc khách hàng ,xây dựng mối quan hệ với khách hàng thân thiết hơn
2. Đạt được chỉ tiêu doanh số đề ra trong ngày