# THÔNG TIN ỨNG VIÊN

1. **THÔNG TIN BẢN THÂN**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Họ và tên (chữ in hoa)** | **NGUYỄN MẠNH THẮNG** | | |
| **Ngày sinh** | 02/06/1987 | **Nơi sinh** | Hà Nội |
| **Dân tộc** | Kinh | **Tôn giáo** | Không |
| **Giới tính** | ⌧Nam 🞐 Nữ | **Số CMND/Hộ chiếu** | 112163645 |
| **Nguyên quán** | Hòa Nam-Ứng Hòa-Hà Nội. | **Ngày cấp** | 17/10/2009 |
| **Email** | [manhthang238@gmail.com](mailto:manhthang238@gmail.com) | **Nơi cấp** | CA TP Hà Nội |
| **Điện thoại** |  | **Di động** | 0972106410 |
| **Hộ khẩu thường trú** | Đinh Xuyên-Hòa Nam- Ứng Hòa-Hà Nội. | | |
| **Nơi ở hiện tại** | Tổ 10-Phú Lương-Hà Đông-Hà Nội. | | |
| **Thông tin người liên hệ khẩn khi cần** | Nguyễn Mạnh Thắng | | |
| **Tình trạng hôn nhân** | 🞎 Chưa kết hôn ⌧ Đã kết hôn 🞎 Ly dị | | |
| **Tình trạng sức khỏe** | Bình thường | Chiều cao: 1m72 | Cân nặng: 70kg |

|  |  |
| --- | --- |
| **Loại hình làm việc** | ⌧ Toàn thời gian cố định 🞎 Bán thời gian |
| **Bạn có thể làm việc bao nhiêu giờ một tuần?** | 48 giờ/tuần |
| **Những tỉnh mà bạn có thể làm việc hoặc công tác dài hạn** | Miền Bắc. |
| **Mức lương mong muốn** | 1000 USA. |
| **Bạn có thể bắt đầu làm việc** | Thông báo trước 15 ngày |
| **Bạn biết được thông tin tuyển dụng của chúng tôi qua** | ⌧ Website 🞎 Báo chí  🞎 Báo điện tử 🞎 Khác (ghi rõ) |

1. **QUÁ TRÌNH HỌC TẬP**

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Thời gian** | | **Tên trường** | **Chuyên ngành** | **Bằng cấp** | **Loại hình đào tạo** | **Xếp loại** |
| **Từ** | **Đến** |
| 2006  2016 | 2008  Nay | Trường Đại Học Dược Hà Nội.  Trường Đại Học Đại Nam. | Dược  Dược | Trung Cấp  Cử Nhân | Chính quy  Liên Thông | Khá |

**Chứng chỉ, các khóa đào tạo khác**

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **Thời gian** | | **Nơi cấp chứng chỉ/đào tạo** | **Chứng chỉ/khóa đào tạo** | **Xếp loại** |
| **Từ** | **Đến** |
| 2009  2012 | 2009  2012 | Trung Tâm Tin Học VISTA  Trường Đại Học Sư Phạm Hà Nội | Tin Học  Tiếng Anh C | Khá  Khá |

1. **QUÁ TRÌNH CÔNG TÁC**

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Từ** | 10/2015 | | **Đến** | Hiện Tại | **Tên công ty** | Công Ty TNHH NOVOMED VIỆT NAM. | | |
| **Vị trí** | | **Quản Lý Kinh Doanh** | | | | | **Mức lương** | 15 triệu |
| Mô tả ngắn gọn các công việc và thành tích. | | | | | | | **Lý do nghỉ việc:** | |
| * Quản lý kinh doanh khu vực Đông Bắc – Tây Bắc. * Lập kế hoạch . * Định hướng và triển khai các mục tiêu có trong kế hoạch đã cùng ban giám đốc thông qua. * Mở rộng mạng lưới đại lý phân phối. * Quảng bá sản phẩm nâng tầm thương hiệu. * Tuyển dụng,huấn luyện,đào tạo đội ngũ nhân viên. * Chịu trách nhiệm toàn bộ về sự phát triển mạng lưới phân phối và kinh doanh tại khu vực. | | | | | | | Tìm kiếm thử thách và cơ hội mới cho bản thân. | |

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Từ** | 08/2014 | | **Đến** | 08/2015 | **Tên công ty** | Công ty Cổ Phần Dược Phẩm Vinacare. | | |
| **Vị trí** | | **Quản lý khu vực** | | | | | **Mức lương** | 12 triệu |
| Mô tả ngắn gọn các công việc và thành tích. | | | | | | | **Lý do nghỉ việc:** | |
| * Quản lý khu vực Hà Nội - Đông Bắc. * Nhận chỉ các chỉ tiêu từ Công ty. * Lập kế hoạch,triển khai,giám sát,đánh giá,báo cáo tình hình hoạt động kinh doanh bán hàng tại khu vực quản lý. * Nghiên cứu,đề xuất các chương trình bán hàng,mô hình triển khai tại địa bàn phù hợp với yêu cầu của thị trường. * Tuyển dụng,huấn luyện,đào tạo đội ngũ TDV. * Chịu trách nhiệm toàn bộ về hoạt động bán hàng,các mục tiêu đang thực hiện.Giữ ổn định và phát triển thị trường bền vững. * Quản lý và ổn định nhân sự khu vực. * Số NV địa bàn : 10 Nhân viên. | | | | | | | Tìm kiếm thử thách và cơ hội mới cho bản thân. | |

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Từ** | 2011 | | **Đến** | 03/2014 | **Tên công ty** | Công Ty CP SX Và ĐTTM Á Đông. | | |
| **Vị trí** | | **Quản Lý Vùng Tây Bắc,Đông Bắc** | | | | | **Mức lương** | 10 triệu |
| Mô tả ngắn gọn các công việc và thành tích. | | | | | | | **Lý do nghỉ việc:** | |
| * Lập kế hoạch triển khai bán hàng theo địa bàn. * Phân bổ chỉ tiêu cho từng khu vực tỉnh. Kiểm soát, đánh giá việc thực hiện. * Đảm bảo hoàn thành các mục tiêu kinh doanh tại khu vực thông qua việc quản lý đội ngũ TDV. * Tuyển dụng, huấn luyện đào tạo đội ngũ TDV * Nghiên cứu,đề xuất các chương trình bán hàng,mô hình triển khai tại địa bàn phù hợp với yêu cầu của thị trường. * Trong thời gian làm việc tại Công Ty CP SX và ĐTTM Á Đông, tôi luôn hoàn thành tốt mục tiêu và kế hoạch được giao. Thị trường luôn giữ được ổn định. * Các địa bàn đã từng quản lý: * Khu vực Tây Bắc: Vĩnh Phúc,Phú Thọ,Yên Bái,Lào Cai,Tuyên Quang. * Khu Vực Đông Bắc: Bắc Ninh,Bắc Giang,Lạng Sơn,Hưng Yên,Hải Dương,Hải Phòng. | | | | | | | Thay đổi môi trường làm việc và tìm kiếm thử thách ở vị trí mới. | |

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Từ** | 2008 | | **Đến** | 2010 | **Tên công ty** | Công ty TNHH Dược Phẩm Phú Hưng | | |
| **Vị trí** | | **TDV Đống Đa-Ba Đình** | | | | | **Mức lương** | 5 triệu |
| Mô tả ngắn gọn các công việc và thành tích đạt được. | | | | | | | **Lý do nghỉ việc:** | |
| * Quản lý NT địa bàn Đống Đa,Ba Đình * Nhận kế hoạch,chỉ tiêu doanh số của Công Ty trong tháng. * Triển khai chương trình bán hàng tới các nhà thuốc trong khu vực quản lý. * Lấy đơn hàng và hoàn thành các chỉ tiêu đã được phân công. * Hỗ trợ các địa bàn khác hoàn thành chỉ tiêu của nhóm. | | | | | | | Tìm được vị trí công việc tốt hơn. | |

1. **THÔNG TIN GIA ĐÌNH**

Cha mẹ, chồng, vợ, con, anh chị em ruột

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Họ và tên** | **Năm sinh** | **Giới tính** | **Quan hệ** | **Nghề nghiệp** | **Nơi làm việc** |
| Nguyễn Công Hoan | 1952 | Nam | Bố đẻ | Cán Bộ Nghỉ Hưu | Hà Nội |
| Bùi Thị Dung | 1953 | Nữ | Mẹ đẻ | Kinh Doanh | Hà Nội |
| Nguyễn Tuấn Điệp | 1981 | Nam | Anh trai | Kinh Doanh | Hà Nội |
| Hoàng Vũ Phương Dung | 1987 | Nữ | Vợ | NVVP | Hà Nội |
| Nguyễn Hoàng Diệp Hân | 2012 | Nữ | Con | Học Sinh | Hà Nội. |
|  |  |  |  |  |  |

1. **KỸ NĂNG**

* Thành thạo tin học văn phòng Word, Exl . . .
* Thành thạo các kỹ năng quản lý bán hàng.
* Có kỹ năng giao tiếp và hòa đồng
* Có tinh thần trách nhiệm cao trong công việc, cẩn thận và muốn được làm việc gắn bó lâu dài.
* Chịu áp lực cao, có khả năng làm việc độc lập và theo nhóm.
* Có thể đi công tác dài ngày.

**Năng lực làm việc**.

* Có kỹ năng và kinh nghiệm làm việc trong ngành Dược Phẩm.
* Có kỹ năng đàm phán, trao đổi công việc với đối tác và cấp trên.
* Có quan hệ tốt với khách hàng khu vực.
* Khả năng tổ chức công việc tốt
* Nhiệt tình, năng động có tinh thần trách nhiệm cao.

**Công việc mong muốn**.

* Được làm công việc đúng với chuyên ngành đào tạo.
* Môi trường làm việc chuyên nghiệp, gắn bó lâu dài, có cơ hội phát triển.
* Thu nhập phù hợp với năng lực và trách nhiệm.
* Phụ trách những khu vực trước đây đã từng làm việc : Khu vực Đông Bắc.

1. **CAM KẾT:**

Tôi cam đoan rằng tất cả các thông tin cung cấp trên là đúng sự thật. Nếu bất kỳ thông tin nào không đúng Quý công ty có thể từ chối tuyển dụng, hoặc sa thải nếu tôi khi đã được tiếp nhận.

|  |  |
| --- | --- |
|  | *Hà Nội, ngày 10 tháng 04 năm 2018*  **ỨNG VIÊN**  *(Ký và ghi rõ họ tên)*  **Nguyễn Mạnh Thắng** |