|  |  |
| --- | --- |
| ***Thông tin cơ bản*** | ***Curriculum Vitae (CV)*** |
| *Họ và tên* | *Phan Thanh Hải* |
| *Ngày tháng năm sinh* | *01-6-1992* |
| *Quê quán* | *X. Trung Trạch, H. Bố Trạch, T.Quảng Bình* |
| *Địa chỉ thường trú* | *Lô 36, KQH Hương Sơ, P. Hương Sơ, TP Huế* |
| *Bằng cấp* | *Dược sĩ Trung Cấp*  *Đại học kinh tế* |
| *Ngoại ngữ* | *Tiếng Anh* |
| *ĐT liên hệ* | *0905790357* |
| *Email* | *phanhaipharma@gmail.com* |
|  |  |
| ***Khả năng Chính*** | *Thiết lập,xây dựng hệ thống bán hàng.* |
|  | *Xây dựng các kế hoạch bán hàng và khai thác thị trường tiềm năng theo địa bàn.* |
|  | *Huấn luyện nâng cao kỹ năng (bán hàng, tính thuyết phục) cho đội ngũ bán hàng.* |
|  | *Đàm phán thương mại với các đối tác kinh doanh.* |
|  | *Phân tích tình hình thị trường và đề xuất các hoạt động hỗ trợ bán hàng* |
|  |  |
| ***Kinh nghiệm làm việc*** |  |
| ***Từ 1-2012 đến 11-2014*** |  |
| *Làm việc tại* | *Công ty cổ phần DP Việt Đức* |
| *Chức vụ* | *Nhân viên kinh doanh* |
| *Khu vực phụ trách* | *Tỉnh Thừa Thiên Huế* |
| *Công việc* | *Bán sản phẩm của công ty tại địa Huế* |
|  | *Chăm sóc, xây dựng hệ thống khách hàng* |
| *Chịu Trách Nhiệm* |  |
|  | *Phát triển hệ thống bán hàng trên khu vực* |
|  | *Hoàn Thành Chỉ Tiêu Doanh Số* |
|  | *Báo cáo tình hình, kết quả bán hàng cho Quản Lí Bán Hàng* |
|  |  |
| ***Từ 1-2015 đến nay*** |  |
| *Làm Việc Tại* | *Công ty TNHH DP Shinpoong DeaWoo Sài Gòn* |
| *Chức Vụ* | *TDV ETC* |
| *Khu vực phụ trách* | *Tỉnh Thừa Thiên Huế* |
| *Công việc* |  |
|  | *Giới thiệu sản phẩm của công ty tới các Bác Sĩ* |
|  | *Xây dựng mối quan hệ với các Bác Sĩ* |
|  | *Theo dõi hàng hóa, làm việc với các Khoa Dược, NT Bệnh Viện* |
|  | *Theo dõi thầu bệnh viện, sỡ y tế.* |
| *Chịu Trách Nhiệm* |  |
|  | *Phát triển doanh số tại địa bàn* |
|  | *Chịu trách nhiệm về hàng hóa và báo cáo tình hình bán hàng của bệnh viện.* |
|  |  |
|  | *Huế. Tháng 7 năm 2018* |
|  | ***Người viết*** |
|  | ***Phan Thanh Hải*** |
|  |  |
|  |  |
|  |  |
|  |  |
|  |  |
|  |  |
|  |  |
|  |  | |
|  |  | |
|  |  | |
|  |  | |
|  |  | |
|  |  | |
|  |  | |
|  |  | |
|  |  | |
|  |  | |
|  |  | |
|  |  | |
|  |  | |
|  |  | |
|  |  | |
|  |  | |
|  |  | |
|  |  | |
|  |  | |
|  |  | |
|  |  | |
|  |  | |
|  |  | |
|  |  | |
|  |  | |
|  |  | |
|  |  | |
|  |  | |
|  |  | |
|  |  | |
|  |  | |
|  |  | |
|  |  | |
|  |  | |
|  |  | |
|  |  | |
|  |  | |
|  |  | |
|  |  | |
|  |  | |
|  |  | |
|  |  | |
|  |  | |
|  |  | |
|  |  | |
|  |  | |
|  |  | |
|  |  | |
|  |  | |
|  |  | |