###### **C:\Users\Surface\Downloads\DSC_8234 copy.jpg======2cp.jpg BẢN TÓM TẮT**

###### **QUÁ TRÌNH HỌC TẬP VÀ LÀM VIỆC**

###### **Họ và Tên:** **LẠI MINH TUẤN**

**Địa Chỉ:** Số nhà 59 tổ dân phố 9 phường Mỗ Lao- Q.Hà Đông-Hà Nội

**Mobile:** 0969685285

**Email:** laiminhtuan6885@gmail.com

**Giới tính:** Nam

**Ngày sinh**: 06 – 08 – 1985

**Quê Quán:** Phương Công \_ Tiền Hải \_ Thái Bình

**QUÁ TRÌNH HỌC TẬP:**

* 2004 – 2007: Học tại trường Trung cấp Quân Y1 – Hệ Dược sỹ
* 2007 – 2008: Tham gia khóa hoàn thiện kỹ năng giao tiếp tại Tâm Việt

**KỸ NĂNG:**

* Sử dụng thành thạo Tin học văn phòng (Word, Excel, Power Point…).
* Có khả năng giao tiếp và thuyết trình tốt.
* Khả năng làm việc độc lập và làm việc theo nhóm.
* Lập kế hoạch để hoàn thành công việc.
* Năng động, sáng tạo trong công việc.

**KINH NGHIỆM VÀ CÁC HOẠT ĐỘNG:**

* Năm 2008 – 2010: Làm việc tại công ty CP DP&TBYT Hà Nội ( Hapharco ) được tuyển làm tại vị trí giao hàng
  + Thực hiện chăm sóc, giao sản phẩm đến tận tay nhà thuốc, phòng khám, bệnh viện ở địa bàn phụ trách
  + Triển khai, thực hiện hiêu quả những chương trình maketing, hỗ trợ bán hàng. Gia tăng độ phủ và hình ảnh của công ty
  + Duy trì và phát triển doanh số, xây dựng tốt mối quan hệ khách hàng
* 2/2011 \_ 5/2012: Làm việc tại Công ty CP DP AC PHARMA ở vị trí trình dươc viên OTC quản li khu vưc Thanh Xuan \_ Ba Đình, sau chuyển sang làm trình ETC phụ trách bệnh vien quân y 103 va bệnh viện Da Liễu TƯ
* 6/2012 \_ 8/2016: Làm việc tại công ty cp ™&DV Lâm Hoàng
* Phụ trách địa bàn Thanh Xuân – Hà Đông
* Chăm sóc khách hàng, chịu trách nhiệm về mặt doanh số trước công ty.
* Triển khai các chương trình của công ty đến KH như : Marketing, Chương trình Khuyến mãi…
* Báo cáo đánh giá thị trường, các hoạt động của đối thủ cạnh tranh hàng tháng…
* Lập kế hoạch làm việc theo tháng, báo cáo kết quả làm việc và chiến lược làm việc hàng tuầntrách nhie
* 5/2017\_9/2018:Làm việc tại công ty TNHH Tuệ Linh
* Phụ trách địa bàn Hà Đông
* Chăm sóc khách hàng, triển khai chương trình của công ty đến khách hàng trên địa bàn phụ trách
* Chịu trách nhiệm doanh sô được giao khoán trước công ty

**SỞ THÍCH :**

* Thích tham gia các hoạt động tập thể, mở rộng các mối quan hệ mới
* Thích gặp gỡ và giao lưu với bạn bè…
* Nghiên cứu và tìm hiểu về Maketting

**THAM VỌNG NGHỀ NGHIỆP:**

* Trở thành người quản lý Kinh Doanh giỏi .
* Thăng tiến nghề nghiệp, có chỗ đứng ổn định vững chắc trong công ty.
* Thu nhập cao, ổn định, được hưởng phúc lợi tốt