**Cộng Hòa Xã Hội Chủ Nghĩa Việt Nam**

**Độc Lập – Tự Do – Hạnh Phúc**

**SƠ YẾU LÝ LỊCH**

**Kính gửi**:

* **Tôi tên**: Nguyễn Hữu Giáp. **Năm sinh**: 20/4/1984.
* CMND số: 221149841. Cấp ngày 04/09/2015. Bởi công an tỉnh Phú Yên.
* **Địa chỉ**: 03 Trần Phú, Khu Phố 3, Phường 1, TP Đông Hà, Quảng Trị.
* Số tài khoản: 100005945599 ngân hàng Vietinbank chi nhánh Quảng Trị.
* **Điện Thoại**: 0901.944.222. **Email**: [huugiap1984@gmail.com](mailto:huugiap1984@gmail.com).
* **Trình độ văn hóa:** 12/12. **Chuyên nghành**: Dươc sĩ.
* **Kinh Nghiệm**: 10 năm trình dược viên và GSBH ( Pymepharco ) tại tỉnh Quảng Trị.
* **Thành tích nổi bâ**t: Đưa thị phần Pymepharco lên top 3 công ty có thị phần cao nhất tại Quảng Trị từ năm 2011 đến nay.
* **Mục tiêu**: trở thành một người quản lý kinh doanh hoàn thiện.
* **Kinh nghiệm làm việc**: từ năm 2010 – 2018 làm Công Ty CP Pymepharco, chức vụ nhân viên kinh doanh,thành tích đạt được doanh thu trước khi phụ trách 150 triệu đến nay 1.5 tỷ tăng gấp 10 lần.
* **Công việc hiện tại**:
* Là đầu mối liên hệ giữa công ty và nhà thuốc, đại lý.
* Hỗ trợ nhà thuốc và đại lý trong việc triển khai các chương trình khuyến mãi
* Thường xuyên nghiên cứu thị trường để Phát triển khách hàng mới: Nhà thuốc, đại lý, kênh bán hàng mới
* Lập các báo cáo doanh số, đối thủ cạnh tranh, tác động và xu hướng thị trường tại các khu vực phụ trách. Nhằm cung cấp thông tin cho Giám đốc vùng thực hiện báo cáo trình ban giám đốc
* Tham gia cùng các bộ phận trong việc Quản lý và thu hồi nợ. Đồng thời thường xuyên tiến hành đánh giá khách hàng để giảm thiểu công nợ.
* **Kỹ năng**:
* Có khả năng giao tiếp tốt giúp cho việc tiếp cận khách hàng mới khá thuận lợi
* Có khả năng đàm phán giúp nhiều cho việc thương lượng với các nhà thuốc và đại lý.
* Làm việc được dưới áp lực cao
* Dễ thích nghi với môi trường mới và thử thách mới
* Luôn có thái độ làm việc cao độ.
* Có khả năng làm việc độc lập.
* Thành thạo tin học văn phòng
* **Sở thích cá nhân**:
* Thể duc buổi sáng để rèn luyện sức khỏe – tinh thần giúp luôn sẵn sàng với những mục tiêu mới và thách thức hơn
* Yêu thích đọc sách về quản trị kinh doanh, kỹ năng bán hàng bằng giúp tiếp cận những kỹ năng mới.
* Tôi xin cam đoan nội dung trên là hoàn toàn đúng sự thật. Trân trọng kính chào!

**Người Lập**

Nguyễn Hữu Giáp