**CURRICULUM VITAE**

Vị trí ứng tuyển: **TRÌNH DƯỢC VIÊN KÊNH OTC**

Tôi tên là: Lê Minh Khoa.

Thông tin chi tiết của tôi được trình bày như sau:

**THÔNG TIN CÁ NHÂN:**

Tên: Lê Minh Khoa

Ngày sinh: 03/10/1993

Quê quán: Song Bình, Chợ Gạo, Tiền Giang.

Địa chỉ thường trú: 363 ô 1 khu 2 Thị trấn Chợ Gạo, huyện Chợ Gạo, tỉnh Tiền Giang.

Điện thoại: 0907907495

E-mail: lmkhoa0310@gmail.com.

**GIÁO DỤC:**

* 2011-2016: Khoa Dược – Đại Học Võ Trường Toản.

Tốt nghiệp chuyên ngành Dược, xếp loại Giỏi.

* 2008-2011: THPT Chuyên Tiền Giang, Tỉnh Tiền Giang.

**MỤC TIÊU NGHỀ NGHIỆP**

**Mục tiêu ngắn hạn:**

Đây là một cơ hội tuyệt vời để cho tôi trở thành một trình dược viên OTC và phát huy hết khả năng, kỹ năng bản thân để đóng góp vào thành công chung của công ty.

Nâng cao nghiệp vụ, kỹ năng giao tiếp của bản thân để xây dựng mối quan hệ, khách hàng tốt và nâng cao uy tín của công ty.

Giúp công ty mở rộng thị trường, hoạt động kinh doanh, góp phần nâng tầm giá trị cho công ty lên tầm cao mới.

Tôi hiểu rằng việc là một nhân viên của công ty giúp tôi có những thách thức mới, nâng cao trình độ nghiệp vụ và mở rộng kiến thức của mình cũng như có nhiều kinh nghiệm hơn trong công việc. Tôi tin rằng đây là một cơ hội tuyệt vời để tôi phát huy hết khả năng của mình để đóng góp vào thành công của Quý công ty.

**Mục tiêu dài hạn:**

Xây dựng mối quan hệ lâu dài và bền vững với khách hàng tiềm năng đảm bảo được chỉ tiêu doanh số được đưa ra đảm bảo cho doanh thu công ty luôn ổn định và phát triển.

**KINH NGHIỆM:**

* **6/2015: Thực tập tại Bệnh Viện Đa Khoa TP. Cần Thơ, bệnh viện Nhi Đồng TP. Cần Thơ.**
* **9/2016 – 6/2018: Trình dược viên ETC công ty Colovi tại địa bàn Sóc Trăng, Hậu Giang.**

Kết quả thu được:

- Sự chủ động trong công việc

- Tự tin trong giao tiếp

- Bước đầu tạo dựng được các mối quan hệ với các bệnh viện được giao: Bệnh viện đa khoa Thành phố Vị Thanh, Bệnh viện đa khoa tỉnh Sóc Trăng,..

* **7/2018- nay : Cộng tác viên : Trình dược viên tại Tỉnh Tiền Giang**

Làm việc tại Công ty cổ phần Đầu tư Kinh Doanh Dược Phẩm Châu Âu với các sản phẩm hỗ trợ sức khỏe như Euro Milokid, Eurotux,……**.**

Giới thiệu, tư vấn sản phẩm, giải đáp các vấn đề thắc mắc của khách hàng.

**KỸ NĂNG VÀ TRÌNH ĐỘ:**

* Có chứng chỉ Anh văn, có thể giao tiếp tốt bằng tiếng Anh .
* Kỹ năng thuyết trình lưu loát và tự tin.
* Có khả năng xây dựng mối quan hệ với khách hàng.
* Có khả năng hoàn thành các nhiệm vụ được giao, làm việc trong môi trường năng động và hoạt động một cách độc lập.
* Kỹ năng vi tính thành thạo trong MS Word, Excel, Ms Access, Power Point và các ứng dụng phần mềm khác nhau.
* Rất thân thiện và nhiệt tình trong công việc.
* Tìm hiểu và khám phá kiến thức mới. Có thể làm việc dưới áp lực và cường độ cao.
* Chăm chỉ và làm báo cáo đầy đủ, chi tiết.

**HOẠT ĐỘNG:**

* Tham gia Mùa hè xanh.

Hiến máu tình nguyện.

* Thể thao: Đội bóng lớp, công ty.

**TÍNH CÁCH VÀ SỞ THÍCH:**

* Khả năng làm việc dưới áp lực, Cầu tiến, Ham học hỏi, Chịu trách nhiệm.
* Có khả năng thích ứng với môi trường mới. Năng động, tự tin.
* Thân thiện và cởi mở. Đọc sách, viết, trò chuyện.