VÕ TRẦN THIÊN BẢO

(PHARMACEUTICAL REPRESENTATIVE)



D Ngày sinh : Jan 14th , 1996

Giới tính : Male

Số điện thoại : 0903116850

Email : [votranthienbao14@gmail.com](mailto:votranthienbao14@gmail.com)

Địa chỉ : 154/4 Go Dau street , Tan Phu District, HCMC.

**MỤC TIÊU NGHỀ NGHIỆP**

MỤC TIÊU HIỆN TẠI : trở thành nhân viên chính thức của công ty dược , nơi có môi trường làm việc và dào tạo chuyên nghiệp. Điều đó sẽ giúp tôi ngày càng tôi luyện và trau dồi các kĩ năng và kiến thức quí báu học được trong thời gian làm việc tại công ty và để cống hiến sức trẻ sức khỏe cho nơi đào tạo tôi.

KẾ HOẠCH 3 NĂM TỚI : sẽ bước lên 1 vị trí mới , cao hơn và nhiều trách nhiemj cùng những thử thách khó khăn . Trở thành 1 quản lý khu vực cho 1 công ty quốc tế .

**TRÌNH ĐỘ HỌC VẤN**

ĐẠI HỌC NGUYỄN TẤT THÀNH 2014-2019

NGÀNH HỌC : DƯỢC

**KINH NGHIỆM NGHỀ NGHIỆP**

**◎ CÔNG TY VLXD LỘC KHẢI** 8/2016 - 8/2017

Vị trí: Nhân viên kinh doanh bán thời gian

Nhiệm vụ chính :

- Giới thiệu và hướng dẫn cách sử dụng các sản phẩm mới cho khách hàng ;

- Hỗ trợ quản lý hàng nhập và hàng xuất khỏi kho ;

- Tìm kiếm các khác hàng tiềm năng và các công trình xây dựng mới .

Thành tựu và kĩ năng đạt được :

- Được sếp cũ góp ý là người có tinh thần làm việc trách nhiệm cao và nhiệt huyết;

- Tiếp thu và học tập được các kĩ năng cần thiết cho nh cầu công viêc bán hàng tương lai.

**◎ CÔNG TY CP DƯỢC PHẨM TENAMYD**  9/2019-hiện tại

Vị trí : CỘNG TÁC VIÊN ( KÊNH ETC)

Sản phẩm: điều trị bệnh tim mạch

Địa bàn : Bệnh viện quận 2

Thành tựu chính:

- giới thiệu và hướng dẫn cách sử dụng thuốc an toàn và đúng cách;

- Chăm sóc tốt các khách hàng cũ và tìm kiếm những khách hàng tiềm năng mới;

- Theo dõi và đặt hàng để hạn chế việc bệnh viện bị đứt hàng.

Thành tích : luôn đạt 100% target .

**◎ CÔNG TY CP DƯỢC PHẨM TƯỜNG THÀNH** 9/2019- hiện tại

Vị trí : CỘNG TÁC VIÊN ( KÊNH ETC)

Sản phẩm: điều trị bệnh đái tháo đường

Địa bàn : Bệnh viện quận 2

Thành tựu chính:

- giới thiệu và hướng dẫn cách sử dụng thuốc an toàn và đúng cách;

- Chăm sóc tốt các khách hàng cũ và tìm kiếm những khách hàng tiềm năng mới;

- Theo dõi và đặt hàng để hạn chế việc bệnh viện bị đứt hàng.

Thành tích : 2 tháng đầu đạt 95% target , những tháng sau luôn hoàn thành 100% target.

**◎ CÔNG TY CP DƯỢC PHẨM ĐẠI PHÁT** 9/2019- hiện tại

Vị trí : CỘNG TÁC VIÊN ( KÊNH ETC)

Sản phẩm: điều trị bệnh rối loạn lipid máu

Địa bàn : Bệnh viện quận 2

Thành tựu chính:

- giới thiệu và hướng dẫn cách sử dụng thuốc an toàn và đúng cách;

- Chăm sóc tốt các khách hàng cũ và tìm kiếm những khách hàng tiềm năng mới;

- Theo dõi và đặt hàng để hạn chế việc bệnh viện bị đứt hàng.

Thành tích : 1 tháng đầu đạt 97% target , những tháng sau đạt 100% target , có tháng đạt 105%

**KĨ NĂNG**

Giao tiếp : - Giao tiếp tự tin , hoạt bát , dễ nắm bắt tâm lý khách hàng

Làm việc nhóm : - Hòa đồng và thân thiện với mọi người trong công ty , luôn kết nối mọi người để công việc được tốt nhất với tinh thần làm việc thoải mái nhât

Làm việc cá nhân : - Làm việc với tinh thần nghiêm túc và trung thực , luôn cố gắng hoàn thành công việc 1 cách tốt nhất

Ngôn ngữ : - Có thể giao tiếp Tiếng Anh khá tốt .

Tin học văn phòng : - Word , Excel , PowerPoint .

**HOẠT ĐÔNG**

MÙA HÈ XANH 2/2014

Tình nguyện viên cho đội ở đại phương

- Giúp đỡ người gài neo đơn và người khuyết tật có bữa ăn ngon ;

- Tham gia chương trình khám chữa bệnh tình nguyện cho bà con ở Đồng Nai .

**CHỨNG CHỈ**

Chứng chỉ TOEIC 650 của trường đại học NGuyễn Tất Thành 2017