Memo





Jakarta.

0 2 MAY 2023

No.

CRD/6/ 5573

Kepada

Corporate Planning & Accounting Division (CPA)

Legal Division (HUK)

Compliance Division (CMP)

Enterprise Risk Management Division (ERM)

Dari

Card Business Division (CRD)

Perihal

Permintaan Kajian mengenai Penerbitan Kartu Kredit JCB Ultimate

Lampiran

1 (satu) set

Menunjuk perihal pada pokok Memo di atas, bersama ini kami sampaikan hal-hal sebagai berikut:

1. Divisi CRD berencana menerbitkan produk Kartu Kredit JCB Ultimate dengan target live Juli

- 2. Mengacu pada POJK Nomor 13/POJK.03/2021 tanggal 30 Juli 2021 tentang Penyelenggaan Produk Bank Umum, produk JCB Ultimate merupakan produk yang masuk ke dalam kategori produk Bank Dasar yang memerlukan pelaporan ke regulator dhi.Otoritas Jasa Keuangan (OJK).
- 3. Sehubungan dengan adanya kebutuhan rencana Penerbitan Kartu Kredit JCB Ultimate tersebut, dibutuhkan dokumen kajian dari beberapa assessor sebagai syarat untuk melakukan pelaporan ke regulator.
- 4. Untuk memenuhi persyaratan dokumentasi perijinan ke regulator, maka kami mengharapkan kerjasama Saudara untuk melakukan kajian terkait Penerbitan Kartu Kredit JCB Ultimate dengan rincian sebagai berikut:
 - a. Divisi HUK
- : Kajian Aspek Hukum
- b. Divisi CMP
- : Kajian Aspek Kepatuhan dan APU PPT
- c. Divisi ERM
- : Kajian Aspek Risiko
- d. Divisi CPA
- : Kajian Aspek Sistem Informasi Akuntansi
- 5. Terlampir kami sampaikan dokumen detail informasi terkait Penerbitan Kartu Kredit JCB Ultimate sebagai bahan pendukung kajian.
- 6. Untuk koordinasi lebih lanjut, Saudara dapat menghubungi staff kami sebagai berikut:
 - a. Ria Mawar Hapsari, email: ria.hapsari@bni.co.id
 - b. Tendi Ferdian, email: tendi.ferdian@bni.co.id
 - c. Tetriana Widya, email: tetriana.widya@bni.co.id

Demikian kami sampaikan. Atas perhatian dan kerjasama Saudara, kami ucapkan terima kasih.

DIVISI CARD BUSINESS W

GRACE SITUMEANG Pemimpin Divisi

Nm: PDE

Mar Jono
- of Francis oper bear a
SCB (blenger
- win talks lains be
ODB/60R y 45

Karakteristik Produk Kartu Kredit BNI JCB Ultimate

1. Konsep Produk

- Provider/Principal : JCB

- Jenis Kartu

: BNI JCB Ultimate

Plastic Data

: Chip

Jenis Transaksi

: Penggunaan sebagaimana kartu kredit existing lainnya, untuk

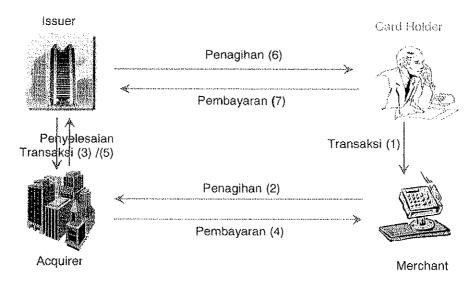
transaksi retail dan cash in advance

No.	Description	BNI JCB Ultimate Regular	BNI JCB Ultimate Nasabah	BNI JCB Ultimate Reff Mgmt	BNI JCB Ultimate Staf BNI	BNI JCB Ultimate Jamdep
1.	ORG	100	100	100	100	100
2.	BIN & Penomoran	356768	356768	356768	356768	356768
3.	Type	630	631	632	633	635

Description	BNI JCB Ultimate		
Target Segment	Segmen Super Premium (Upper Mass and Affluent), Age >35yo, Monthly Income ≥ IDR 30 Mio, Japanese Enthusiasts, Food Lovers dan Japanese Premium Dining Customers		
Minimum Credit Line	Rp. 30 Juta		
Cash Limit	50%		
Minimum Payment	10%		
Assesment	Credit Assesment dilakukan atas individu / orang (owner)		

2. Alur Transaksi

Alur Transaksinya seperti alur transaksi regular kartu kredit.

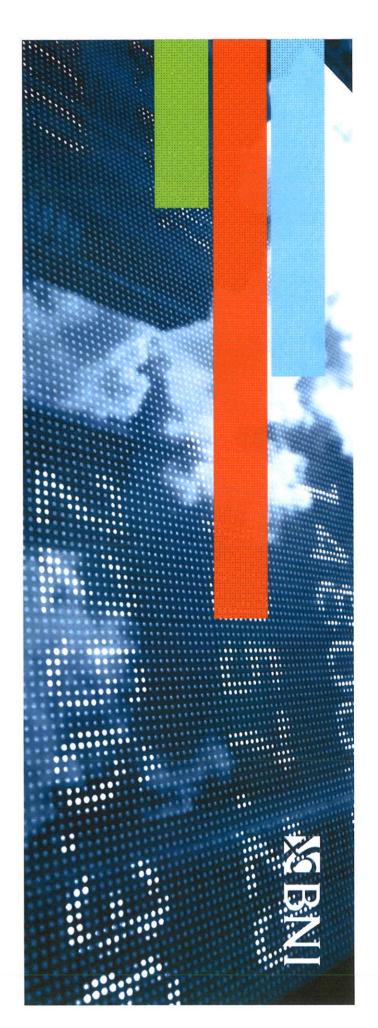


3. Upaya Peningkatan Keamanan Sistem

Perihal peningkatan keamanan sistem, sama hal-nya dengan Kartu Kredit Regular, diantaranya sebagai berikut : Kartu EMV atau *Chip Card*.

4. Perbedaan dengan Produk Sebelumnya

Tidak terdapat perbedaan yang spesifik antara Kartu Kredit BNI JCB Ultimate dengan Kartu Kredit lainnya, perbedaan adalah target segmen dan program – program Pemasaran serta beberapa fitur yang dibuat untuk memaksimalkan penggunaan kartu kredit ini.



BNI – JCB Ultimate

April 2023





Why BNI - JCB Ultimate?

Product and Business Point of View



Product Diversification (Premium Segment)



High Revenue (ITR 2.05%)



Premium Privillege

Existing Card BNI with JCB



BNI JCB Gold (min. Kredit Limit 5 juta)





BNI JCB Precious (min. Kredit Limit 15 juta)



BNI – JCB Ultimate fokus pada **Dining** (Premium Japanese Dining Experience). Kartu tersebut dapat menjadi opsi baru bagi segmen super premium yang memberikan revenue tinggi bagi BNI.

JCB Ultimate

BNI JCB Ultimate (min. Kredit Limit 30 juta)

PT. Bank Negara Indonesia (Persero) Tbk

13 April 2023

5





Target Segment

Super Premium (Upper Mass and Affluent)

- Super Premium (Upper Mass and Affluent) Segment
- Age >35yo
- Monthly Income ≥ IDR 30
 Mio
- Japanese Enthusiasts
- Food Lovers
- Japanese Premium Dining Customers



New CIF

15.000 within 5 Years

Target Business



Sales Volume

IDR 1.06K Bio within 5 Years



ENR

IDR 371 Bio

ENR in the 5th year

Existing Super Premium BNI

(Min. Kredit Limit 30 juta)







Double BNI Reward Points

✓ Double BNI Reward Points untuk selected merchants shopping domestik (Clothing, Dept. Store, Shoes and Bag, Watches and Jewelry)



Cashback Transaction

✓ Cashback 2.5% (max idr.Rp.400.000) Overseas Transaction



Lavanan Concierge dari VISA

√Nikmati fasilitas Concierge dari VISA (Digital PA and Lifestyle Guide)

✓ City Guide, Emergency Support, Booking Services









Bonus BNI Reward Points

√ 3X BRP for Overseas Transaction

✓ 2X BRP for Every Transaction in selected Merchants (Dining, hotel, travel, transportation and airline merchants)



Cashback Transaction

✓ Cashback 5% for Duty Free Transaction



MasterCard Ultimate Privileges

✓ Global Airport Concierge → Personal Shopper, Lounge Bookings, Hotel Bookings, Airport Meet and Greet Services (Travel)

✓ Luxury Hotel & Resort Privileges

13 April 2023



Card Value Preposition BNI JCB Ultimate (Dining)



BNI Reward Points

√ 10x BNI Reward Points

Transaksi Overseas dan Domestik Dining. Min Trx IDR 1Mio

√ 3x BNI Reward Points

Transaksi Overseas Non Dining Min Trx IDR 1Mio

Spending Reward Program

Tiket Pesawat Jakarta – Tokyo vv Business Class

✓ Tiket Pesawat Jakarta – Tokyo vv Business Class untuk total akumulasi transaksi retail domestik dan overseas IDR 200Mio selama 3 bulan (minimum transaksi IDR 50Mio perbulan)

Cashback IDR 15Mio

✓ Cashback IDR 15Mio untuk total akumulasi transaksi retail domestik dan overseas IDR 150Mio selama 3 bulan (minimum transaksi IDR 50Mio perbulan)

BNI JCB Ultimate memiliki positioning sebagai Kartu Kredit yang fokus pada segmen **Dining**Japanese Fine Dining (Kiwami) dan lainnya



Card Design Preview



- Ikan Koi melambangkan nasib baik, kesuksesan, dan kemakmuran yang merupakan harapan BNI untuk nasabah pemegang kartu JCB Ultimate.
- Paduan warna emas, hitam, dan silver dipilih untuk mendukung konsep elegan dan kemewahan dari design ini.
- Ikan Koi dan Gelombang Air pada Design Kartu Kredit BNI JCB Ultimate akan dibuat cetak menonjol/timbul (tactile) pada proses pencetakan kartu.



Timeline

	4	
No Aktivitās	Durasi	W1 W2 W3 W4
1		LEGALISASI DAN PERIJINAN
Design Fitur Produk	16 weeks	
Izin Prinsip	2 weeks	
Pelaporan ke BI (Kajian Bisnis)	4 weeks	
2	A STATE OF THE PARTY OF THE PAR	REGISTRASI PRINCIPAL
Registrasi BIN (BNI)	2 weeks	May-22
3		PENGEMBANGAN SISTEM IT
Penyusunan request pengembangan ke Divisi STI	4 weeks	Jun-22
Pembuatan Design Arsitektur Pengembangan	2 weeks	
Pengembangan produk di sistem cardlink dan SIT	10 weeks	
Testing	2 weeks	
User Acceptance Test	2 weeks	
Promote Production	1 weeks	
Post Implementation Review	2 weeks	
4		DESAIN KARTU DAN MARKETING COLLATERAL
Review dan approval desain kartu	7 weeks	
Approval print proof dan dummy	2 weeks	
Approval desain kartu dari Principal	2 weeks	
Produksi blank card	8 weeks	
Review dan approval marketing collateral	4 weeks	
Produksi marketing collateral	4 weeks	
5		LAUNCHING
Persiapan Launching	2 weeks	
Persiapan Undangan	2 weeks	
Persiapan Press release	2 weeks	
Persiapan Speech and Q&A	2 weeks	
Launching	1 day	



BNI - JCB Ultimate Launching Plan (w4 Juli 2023)



Lokasi

OKU Hotel Indonesia – Kempinski (Talkshow, Mingle and Dinner at OKU Japanese Premium Restaurant)

Influencers

Emerald Customers, Socialites, Premium Influencers, and BA JCB (Luna Maya)





Launching Gimmick

- Buy One Get One Program at OKU Restaurant for BNI JCB Ultimate Card Holder
- Cashback 100% First Transaction in MCC Dining dengan Max Cashback IDR 3Mio (Periode program max 3 bulan)



IG: @okujakarta





BNI

PT Bank Negara Indonesia (Persero) Tbk Divisi Bisnis Kartu Menara BNI Pejompongan JI. Pejompongan Raya No. 7 Jakarta Pusat – 10210 021-508-36188