

# Opérations

Derrière chaque projet entrepreneurial, il y a des années de travail acharné, d'efforts et de vision. C'est pourquoi les transactions que vous nous confiez sont abordées avec un engagement total. Nous sommes fiers d'avoir accompagné des dirigeants comme vous dans des opérations complexes, concrétisant des ambitions fortes. Ci-dessous, le portefeuille de transactions que nous avons réalisées témoigne de notre capacité à transformer vos défis en réussites durables.

## Vos réussites

Découvrez un extrait des opérations accompagnées par nos associés et directeurs

*\* : opérations menées par nos associés dans le cadre de leurs expériences antérieures*

Secteur



Région



Mandat



Distribution & services B2C

CESSION



Année 2022

Région Provence-Alpes-Côte d'Azur

Distribution & services B2C

LEVÉE DE FONDS



Année 2021

Région Provence-Alpes-Côte d'Azur

Distribution & services B2B

ACQUISITION



Année 2024

Région Île-de-France

Distribution & services B2C

CESSION



Année 2024 \*

Région Île-de-France

Distribution & services B2B

LEVÉE DE FONDS



Année 2023 - 2024 \*

Région Île-de-France

Santé

CESSION



Année 2023 \*

Région

Distribution & services B2C

## CESSION



Année 2023 \*

Région Pays de la Loire

Services financiers & assurance

## CESSION

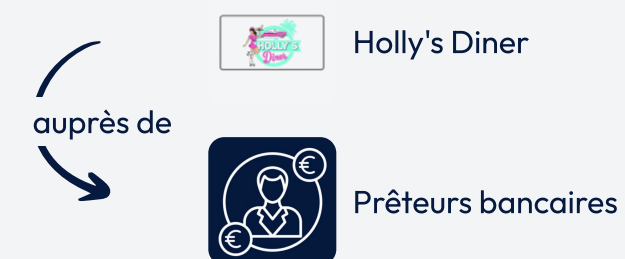


Année 2023 \*

Région Occitanie

Distribution & services B2C

## LEVÉE DE FONDS



Année 2022 \*

Région Centre-Val de Loire

Immobilier & construction

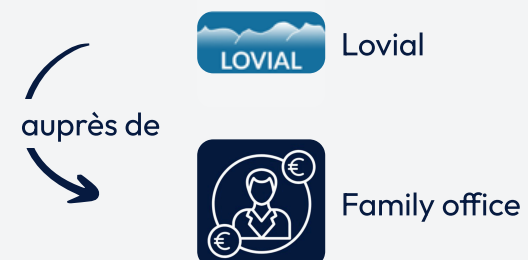
## LEVÉE DE FONDS



Année 2022 \*

Distribution & services B2B

## LEVÉE DE FONDS



Année 2022 \*

Distribution & services B2C

## ACQUISITION



Année 2022 \*

Distribution & services B2C

ACQUISITION

par



Omnes Education



CEI.

Année

2022 \*

Région

Île-de-France

Industries

CESSION

à



Patie Michel



Perseus

Année

2021 \*

Région

Provence-Alpes-Côte d'Azur

Distribution & services B2C

CESSION

à



Jardin Molinari



Confidentiel

Année

2021 \*


Région

Provence-Alpes-Côte d'Azur


Distribution & services B2B

CESSION

à



Uside



Sia Partners

Industries

CESSION

à



Gault & Frémont



Groupe Guillin

Services financiers & assurance

CESSION

à



Finaxy



Ardian

Année

2021 \*

Région

Île-de-France

Année

2021 \*

Région

Centre-Val de Loire

Année

2021 \*

Région

Île-de-France

Immobilier & construction

LEVÉE DE FONDS

auprès de

REALITES

Realités

RiverBank

River Bank

Année

2021 \*

Région

Pays de la Loire

Technologies & logiciels

LEVÉE DE FONDS

auprès de

WYZ

Wyz Group

BNP PARIBAS

Generis Capital Partners ; BPI France ; BNP Paribas

Année

2021 \*

Région

Hauts-de-France

Santé

LEVÉE DE FONDS

auprès de

Link4Life

Link4Life

bpi france

BPI France et un pool bancaire

Année

2021 \*

Région

Provence-Alpes-Côte d'Azur

Services financiers & assurance

CESSION

Bolden

Bolden

Services financiers & assurance

CESSION

april

April

Technologies & logiciels

LEVÉE DE FONDS

CORSE GSM

Corse GSM Socodi

à

RiverBank

River Bank

Année

2020 \*

Région

Île-de-France

à

+Simple.fr

+ Simple.fr Assurances

Année

2020 \*

Région

Auvergne-Rhône-Alpes

auprès de

Pool bancaire

Année

2020 \*

Région

Provence-Alpes-Côte d'Azur

Technologies & logiciels

LEVÉE DE FONDS

auprès de

le wagon

Le Wagon

AFRICINVEST

Africinvest

Année

2020 \*

Région

Île-de-France

Immobilier & construction

LEVÉE DE FONDS

auprès de

CAPELLI

Capelli

RiverBank

River Bank

Année

2020 \*

Région

Île-de-France

Immobilier & construction

LEVÉE DE FONDS

auprès de

EURASIA

Eurasia Groupe

RiverBank

River Bank

Année

2020 \*

Région

Île-de-France

Distribution & services B2C

LEVÉE DE FONDS

Services financiers & assurance

ACQUISITION

Technologies & logiciels

CESSION



Come to Paris



Bolden



Bolden

auprès de



Année

2020 \*

Région

Île-de-France



Axelliance Groupe



CIPRÉS Assurances



Ciprés ; Apax Partners

par



Année

2020 \*

Région

Île-de-France



Temelio



Redpill

à



Année

2019 \*

Région

Hauts-de-France

Industries

CESSION



Kujten



Confidentiel

à



Année

2019 \*

Région

Île-de-France

Distribution & services B2B

CESSION



Staci



Ardian

à



Année

2019 \*

Région

Île-de-France

Agroalimentaire

CESSION



Haudecoeur



Ergon Capital

à



Année

2019 \*

Région

Île-de-France

7

LEVÉE DE FONDS



Année 2019 \*

Région Provence-Alpes-Côte d'Azur

LEVÉE DE FONDS



Année 2019 \*

Région Auvergne-Rhône-Alpes

LEVÉE DE FONDS



Année 2019 \*

Région Île-de-France

ACQUISITION



Année 2019 \*

Région Provence-Alpes-Côte d'Azur

CESSION



Année 2018 \*

Région Pays de la Loire

CESSION



Année 2018 \*

Région



Services financiers & assurance

CESSION



Année 2018 \*

Région Île-de-France

Services financiers & assurance

LEVÉE DE FONDS



Année 2018 \*

Région Île-de-France

Distribution & services B2C

LEVÉE DE FONDS



Année 2018 \*

Région Île-de-France

Distribution & services B2C

CESSION



Année 2017 \*

Distribution & services B2C

CESSION



Année 2017 \*

Technologies & logiciels

LEVÉE DE FONDS



Année 2017 \*

Région

Île-de-France

Région

Île-de-France

Région

Occitanie

Impact environnemental & social

## LEVÉE DE FONDS



auprès de

**soléo** Soléo Services  
SERVICES

**NextStage** Next Stage

Année

2017 \*

Région

Île-de-France

# Découvrir comment alecia peut vous accompagner

10

Echangez avec l'un de nos associés sur vos besoins

Contactez l'un de nos associés >

# FAQ

Les réponses à toutes vos questions

## En savoir plus sur notre accompagnement

Contactez l'un de nos associés pour plus d'informations

Contactez l'un de nos associés >

### Quels sont les services offerts par alecia ?



alecia est une banque d'affaires, également appelée conseil en fusion-acquisition. Nous offrons une gamme de services spécialisés destinés aux entreprises, qui incluent la cession, l'acquisition, la fusion, le financement et la levée de fonds. Grâce à nos expertises sectorielles et à nos réseaux étendus, nous accompagnons les chefs d'entreprise et actionnaires dans l'identification des contreparties pertinentes (acheteurs, investisseurs, financeurs ou cibles d'acquisition), la production de la valorisation et des informations-clés, la négociation des termes et l'animation des conseils juridiques et fiscaux jusqu'à la réussite de l'opération.

### Comment alecia se différencie d'autres conseils financiers ?



alecia se distingue par plusieurs atouts. Tout d'abord, nous adoptons une approche interprofessionnelle en constituant dès le début de l'opération une équipe intégrée de vos différents conseillers (expert-comptable, avocats spécialisés en droit des affaires et fiscalité, gestionnaires de patrimoine, etc.). Ensuite, nous garantissons l'implication continue de deux associés expérimentés tout au long de la mission, assurant ainsi une expertise et une réactivité

constantes. Nos parcours entrepreneuriaux nous permettent de comprendre avec finesse le quotidien des chefs d'entreprise, ajoutant une perspective précieuse à notre accompagnement. Enfin, notre expertise en ingénierie financière et notre dimension multi-sectorielle nous permettent de construire des solutions adaptées à chaque situation.

### Êtes-vous spécialiste d'un secteur en particulier ?



Nous croisons les expériences de nos associés pour apporter une expertise multi-secteurs et une connaissance fine de leurs écosystèmes. Nous intervenons ainsi dans les domaines suivants : agroalimentaire, distribution et services aux consommateurs comme aux entreprises, immobilier et BTP, industries, santé, services financiers et assurances, technologies et logiciels, ainsi qu'entreprises à impact environnemental et/ou social.

### Comment sont calculés vos honoraires ?



Notre rémunération se divise en deux parties. Tout d'abord des honoraires initiaux sont payés à la signature d'un mandat. Leur montant est limité et sert à formaliser notre engagement réciproque dans l'opération. Ensuite, la quasi-totalité de notre rémunération provient d'honoraires de succès, calculés en appliquant un pourcentage au montant de la transaction. Ce modèle garantit l'alignement de nos intérêts avec les vôtres et assure notre engagement tout au long de la mission. La seule exception concerne les missions d'acquisition, pour lesquelles les honoraires de succès sont basés sur la taille de la cible plutôt que sur le montant de la transaction, afin de maintenir cet alignement des intérêts.

### Que signifie alecia ?



alecia tire son origine du concept d'alètheia, qui incarne la notion de vérité et de réalité. Ce nom guide notre approche qui repose sur trois principes directeurs : honnêteté, excellence et humilité. Ces valeurs nous poussent à être transparents dans toutes nos interactions et à nous

engager dans une amélioration continue de notre savoir-faire et de nos outils.

alecia

Expertises

Contact

Nous rejoindre

Abonnez-vous à notre newsletter

Votre email

Souscrire

En souscrivant vous acceptez nos conditions [Politique de confidentialité](#)

in

Politique de confidentialité

Mentions légales