

Opérations

Derrière chaque projet entrepreneurial, il y a des années de travail acharné, d'efforts et de vision. C'est pourquoi les transactions que vous nous confiez sont abordées avec un engagement total. Nous sommes fiers d'avoir accompagné des dirigeants comme vous dans des opérations complexes, concrétisant des ambitions fortes. Ci-dessous, le portefeuille de transactions que nous avons réalisées témoigne de notre capacité à transformer vos défis en réussites durables.

Vos réussites

Découvrez un extrait des opérations accompagnées par nos associés et directeurs

* : opérations menées par nos associés dans le cadre de leurs expériences antérieures

Secteur

Région

Mandat

C

1

Distribution & services B2C

CESSION

à



HMR



Leclerc - franchisé

Année

2022

Région

Provence-Alpes-Côte d'Azur

Distribution & services B2C

LEVÉE DE FONDS

à



HMR



Crédit Agricole

Année

2021

Région

Provence-Alpes-Côte d'Azur

Distribution & services B2B

ACQUISITION

par



Safe Group



DOGS Security

Année

2024

Région

Île-de-France

Distribution & services B2C

CESSION

à



Signes



La/Ba Architectes

Année

2024 *

Région

Île-de-France

Distribution & services B2B

LEVÉE DE FONDS

à



XRL Consulting



Banque Populaire et
Caisse d'Epargne

Année

2023 - 2024 *

Région

Île-de-France

Santé

CESSION

à



Confidentiel



Confidentiel

Année

2023 *

Région

2

Distribution & services B2C

CESSION

à
→



Maison Bracq



5 cadres + fonds

Année

2023 *

Région

Pays de la Loire

Services financiers & assurance

CESSION

à
→



Kanopé

METAGRAM Metagram

Année

2023 *

Région

Occitanie

Distribution & services B2C

LEVÉE DE FONDS

à
→



Holly's Diner



Prêteurs bancaires

Année

2022 *

Région

Centre-Val de Loire

Immobilier & construction

LEVÉE DE FONDS

à
→



Keller Williams



Entrepreneur Invest

par

Année

2022 *

Distribution & services B2B

LEVÉE DE FONDS

à
→



Lovial



Family office

par

Année

2022 *

Distribution & services B2C

ACQUISITION

à
→



Omnes Education



EU Business School

Année

2022 *

Distribution & services B2C

ACQUISITION

par



Omnes Education



CEI.

Escuela de
diseño y marketing

Année

2022 *

Région

Île-de-France

Industries

CESSION

à



Patie Michel



Perseus

Année

2021 *

Région

Provence-Alpes-Côte d'Azur

Distribution & services B2C

CESSION

à



Jardin Molinari



Confidentiel

Année

2021 *

Région

Provence-Alpes-Côte d'Azur

Distribution & services B2B

CESSION

à



Uside



Sia Partners

Industries

CESSION

à



Gault & Frémont



Groupe Guillin

Services financiers & assurance

CESSION

à



Finaxy



Ardian

Année 2021*

Région Île-de-France

Immobilier & construction

LEVÉE DE FONDS

 Realités

auprès de

 River Bank

Année 2021*

Région Pays de la Loire

Services financiers & assurance

CESSION

 Bolden

Année 2021*

Région Centre-Val de Loire

Technologies & logiciels

LEVÉE DE FONDS

 Wyz Group

auprès de

 BNP Paribas

Generis Capital
Partners ; BPI
France ; BNP
Paribas

Année 2021*

Région Hauts-de-France

Services financiers & assurance

CESSION

 April

Année 2021*

Région Île-de-France

Santé

LEVÉE DE FONDS

 Link4Life

auprès de

 bpifrance

Link4Life
...
BPI France et un
pool bancaire

Année 2021*

Région Provence-Alpes-Côte d'Azur

Technologies & logiciels

LEVÉE DE FONDS

 CORSE GSM
SOCODI

Corse GSM Socodi



RiverBank River Bank

Année 2020 *

Région Île-de-France



+Simple.fr
ASSURANCES

Entreprise

+ Simple.fr Assurances

Année 2020 *

Région Auvergne-Rhône-Alpes



SOCIDI
auprès de


Pool bancaire

Année 2020 *

Région Provence-Alpes-Côte d'Azur

Technologies & logiciels

LEVÉE DE FONDS

 le wagon Le Wagon

auprès de

 Africinvest

Année 2020 *

Région Île-de-France

Immobilier & construction

LEVÉE DE FONDS



Capelli

auprès de

RiverBank River Bank

Année 2020 *

Région Île-de-France

Immobilier & construction

LEVÉE DE FONDS

 Eurasia Groupe

auprès de

RiverBank River Bank

Année 2020 *

Région Île-de-France

Distribution & services B2C

LEVÉE DE FONDS

Services financiers & assurance

ACQUISITION

Technologies & logiciels

CESSION



à

Bolden Bolden

Année

2020 *

Région

Île-de-France



à

Axelliance Groupe



Ciprés ; Apax
Partners

Année

2020 *

Région

Île-de-France

TEMELIO Temelio



à

Redpill Redpill

Année

2019 *

Région

Hauts-de-France

Industries

CESSION



Kujten

à



Confidentiel

Année

2019 *

Région

Île-de-France

Distribution & services B2B



Staci

à

ARDIAN Ardian

Année

2019 *

Région

Île-de-France

Agroalimentaire



Haudecoeur

à



Ergon Capital

Année

2019 *

Région

Île-de-France

LEVÉE DE FONDS

	Sophie Lebreuilly
auprès de	
	French Food Company ; Generis Capital Partners ; Finorpa
Année	2019 *
Région	Provence-Alpes-Côte d'Azur

LEVÉE DE FONDS

	Les Ateliers Peyrache
auprès de	
	Apicap
Année	2019 *

LEVÉE DE FONDS

	Patchwork
auprès de	
	(EXTENDAM) Extendam
Année	2019 *

ACQUISITION

	Y2A Experts
par	
	Confidentiel
Année	2019 *

CESSION

	PIXIEL GROUP
à	
	Delta Drone
Année	2018 *

CESSION

	Mla Solutions RH
à	
	Managers
Année	2018 *

Services financiers & assurance

CESSION

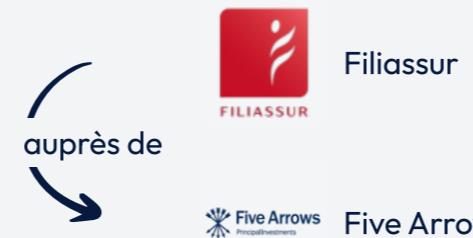


Année 2018 *

Région Île-de-France

Services financiers & assurance

LEVÉE DE FONDS



Année 2018 *

Région Île-de-France

Distribution & services B2C

LEVÉE DE FONDS



Année 2018 *

Région Île-de-France

Distribution & services B2C

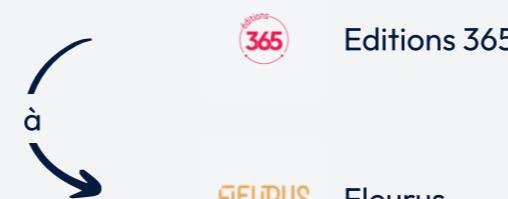
CESSION



Année 2017 *

Distribution & services B2C

CESSION



Année 2017 *

Technologies & logiciels

LEVÉE DE FONDS



Année 2017 *

Impact environnemental & social

LEVÉE DE FONDS

auprès de



Année

2017 *

Région

Île-de-France

Découvrir comment alecia peut
vous accompagner

10

Echangez avec l'un de nos associés sur vos besoins

Contacter l'un de nos associés >

FAQ

Les réponses à toutes vos questions

En savoir plus sur notre accompagnement

Contactez l'un de nos associés pour plus d'informations

Contacter l'un de nos associés >

Quels sont les services offerts par alecia ? ^

alecia est une banque d'affaires, également appelée conseil en fusion-acquisition. Nous offrons une gamme de services spécialisés destinés aux entreprises, qui incluent la cession, l'acquisition, la fusion, le financement et la levée de fonds. Grâce à nos expertises sectorielles et à nos réseaux étendus, nous accompagnons les chefs d'entreprise et actionnaires dans l'identification des contreparties pertinentes (acheteurs, investisseurs, financeurs ou cibles d'acquisition), la production de la valorisation et des informations-clés, la négociation des termes et l'animation des conseils juridiques et fiscaux jusqu'à la réussite de l'opération.

Comment alecia se différencie d'autres conseils financiers ? ^

alecia se distingue par plusieurs atouts. Tout d'abord, nous adoptons une approche interprofessionnelle en constituant dès le début de l'opération une équipe intégrée de vos différents conseillers (expert-comptable, avocats spécialisés en droit des affaires et fiscalité, gestionnaires de patrimoine, etc.). Ensuite, nous garantissons l'implication continue de deux associés expérimentés tout au long de la mission, assurant ainsi une expertise et une réactivité

constants. Nos parcours entrepreneuriaux nous permettent de comprendre avec finesse le quotidien des chefs d'entreprise, ajoutant une perspective précieuse à notre accompagnement. Enfin, notre expertise en ingénierie financière et notre dimension multi-sectorielle nous permettent de construire des solutions adaptées à chaque situation.

Êtes-vous spécialiste d'un secteur en particulier ?

Nous croisons les expériences de nos associés pour apporter une expertise multi-secteurs et une connaissance fine de leurs écosystèmes. Nous intervenons ainsi dans les domaines suivants : agroalimentaire, distribution et services aux consommateurs comme aux entreprises, immobilier et BTP, industries, santé, services financiers et assurances, technologies et logiciels, ainsi qu'entreprises à impact environnemental et/ou social.

Comment sont calculés vos honoraires ?

Notre rémunération se divise en deux parties. Tout d'abord des honoraires initiaux sont payés à la signature d'un mandat. Leur montant est limité et sert à formaliser notre engagement réciproque dans l'opération. Ensuite, la quasi-totalité de notre rémunération provient d'honoraires de succès, calculés en appliquant un pourcentage au montant de la transaction. Ce modèle garantit l'alignement de nos intérêts avec les vôtres et assure notre engagement tout au long de la mission. La seule exception concerne les missions d'acquisition, pour lesquelles les honoraires de succès sont basés sur la taille de la cible plutôt que sur le montant de la transaction, afin de maintenir cet alignement des intérêts.

Que signifie alecia ?

alecia tire son origine du concept d'alètheia, qui incarne la notion de vérité et de réalité. Ce nom guide notre approche qui repose sur trois principes directeurs : honnêteté, excellence et humilité. Ces valeurs nous poussent à être transparents dans toutes nos interactions et à nous

engager dans une amélioration continue de notre savoir-faire et de nos outils.



[Expertises](#) [Contact](#) [Nous rejoindre](#)

Abonnez-vous à notre newsletter

Votre email

Souscrire

En souscrivant vous acceptez nos conditions [Politique de confidentialité](#)



[Politique de confidentialité](#)

[Mentions légales](#)