|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **编号** | **事件描述** | **根本原因** | **类型** |
| R1 | 买方认可度不高 | 没有足够区别于已有电商服务的吸引力 | 商业风险 |
| R2 | 卖方参与度不高 | 卖方对租购的了解不够、信心不足，及需要做一定的配合缺乏意愿 | 用户风险 |
| R3 | 交易无法实现快速 | 2小时从该市的小商品市场到该市的任何一个地方都足够了，真正时间的消耗主要在响应订单、准备货物和到达目的地后快速联系用户 | 流程风险 |
| R4 | 人员不能及时到位 | 主要模式是线下 | 人员风险 |
| R5 | 无法获得足够的推广费用 | 产品快速推广时，需要大量的资金，目前团队不具备，需要寻找投资 | 资金风险 |