

Analyses des Ressources Humaines

R language

Présentée par:

- 1 Introduction
- 2 Description du Problème
- 3 Objectifs
- 4 Dataset
- 5 Méthodologie
- 6 Conclusion



INTRODUCTION

Le Data Mining est l'acte d'analyser d'énormes index d'informations afin de créer de nouvelles données.

En ressources humaines (RH), le Data Mining est un dispositif fondamental pour faire face au défi qui se développe rapidement. Cela se fait par l'enthousiasme croissant pour l'utilisation des informations sociales basées sur les travailleurs pour faire des prévisions et obtenir des données à un rythme rapide, ce qui facilite le processus de leadership de base dans la gestion des ressources humaines.

Description du Problème

L'objectif des services RH et managers associés au processus de recrutement consiste effectivement à bien sélectionner les candidats les plus adaptés aux postes afin de maximiser leurs chances de réussite dans l'entreprise.

L'entreprise a investi du temps et de l'argent pour les former, Pourtant quel quittent l'entreprise volontairement avant leur premier anniversaire

Il est important pour la direction de connaître les variables responsables des départs des employés et d'avoir également une prédiction sur les employés qui quitteront leur emploi à l'avenir.

Dès lors, comment remédier à ces départs prématurés?



Objectifs



L'objectif de ce projet est de concevoir différents modèles pour prédire si un employé restera ou quittera l'entreprise au cours de la prochaine année et d'analyser l'exactitude des modèles.

Dataset



Dataset (humanresources.csv) sur les ressources humaines de Kaggle.com avec 11111 observations et 8 variables.

C'est un des données historiques nous donnant les informations qui ont quitté l'entreprise et qui n'ont pas quitté l'entreprise au cours de la dernière année.

Dans cet dataset, nous allons prédire la variable "vol_leave" (0 = rester, 1 = partir) en utilisant les autres variables.

Prétraitement de données

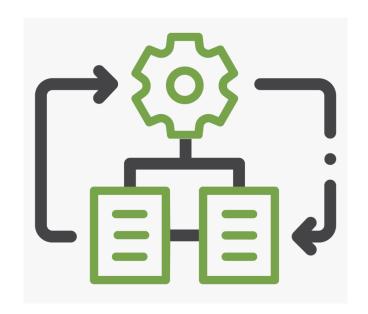
- 1. Exploration initiale des données
- 2. Préparation des données

Analyse de données

- 1. Performance vs Départ volontaire
- 2. Genre avec vs Départ volontaire
- 3. Département vs Départ volontaire
- 4. Role vs Départ volontaire
- 5. Age vs Départ volontaire
- 6. Salaire vs Départ volontaire

Construction des modèles prédictives

- 1. Modèle de Regression Logistique
 - -Evaluation du pattern
 - 2. Arbres de décisions
 - -Evaluation du pattern



Prétraitement de données : Exploration initiale des données

1. Description des données

11111 observations, et chaque observation contient des informations sur 8 variables :

- > Id : identifiant de chaque employé dans l'entreprise.
- Role : le rôle de chaque employé dans l'entreprise.
- > Perf : la performance de chaque employé dans l'entreprise.
- ➢ Vol_leave : boolean(1/0) si l'employé quitte l'entreprise volontairement cela vaut 1, sinon 0.
- > Sex : le sexe de l'employé (male/female)
- > Area : le département du travail.
- > Age : l'âge de l'employé.
- > Salary: Salaire de l'employé.

Prétraitement de données : Exploration initiale des données

2. Chargement des données dans R

```
R 4.1.1 · ~/projetR/HRproject/ 🖈
> dataHR <- read.csv("C:/dataHR.csv")</pre>
> str(dataHR)
data.frame': 11111 obs. of 8 variables:
           : chr "CEO" "Director" "Director" "Director" ...
$ role
$ perf : int
                 3 3 1 2 3 1 2 3 2 1 ...
$ area : chr "Sales" "Marketing" "Finance" "Sales" ...
 $ sex : chr "Male" "Male" "Male" ...
$ id : int 1 32 76 69 28 77 70 103 71 25 ...
       : num
                 62 53.4 53.5 49.2 49.8 ...
  age
$ salary : num
                1000000 258935 189828 207492 188205 ...
 $ vol_leave: int 001000010...
>
```

Prétraitement de données : Exploration initiale des données

* Visualiser le dataset :

😱 R 4.1.1 · ~/projetR/HRproject/ 🖈									
> d	ataHR								
	role	perf	area	sex	id	age	salary	vol_leave	log_age
1	Director		Marketing	Male	32	53.35897	258934.66		3.977042
2	Director	1	Finance	Male	76	53.48636	189828.44	1	3.979427
3	Director	2	Sales	Male	69	49.16571	207492.35	0	3.895196
4	Director	3	Marketing	Male	28	49.77968	188204.75	0	3.907607
5	Director	1	other	Female	77	39.59079	194836.58	0	3.678596
6	Director	2	Accounting	Female	70	52.87239	197505.67	0	3.967881
7	Director	3	Finance	Female	103	58.31715	196360.75	0	4.065896
8	Director	2	Sales	Female	71	49.47529	168706.85	1	3.901473
9	Director	1	Marketing	Female	25	55.29336	149691.56	0	4.012653
10	Director	2	Sales	Male	31	54.88339	189308.60	1	4.005211
11	Director	2	Other	Male	39	51.70215	134680.63	0	3.945499
12	Director	2	Sales	Male	108	53.37832	197657.83	0	3.977405
13	Director	1	Accounting	Male	49	51.16037	137259.29	1	3.934965
14	Director	3	Finance	Female	89	55.75212	198748.38	0	4.020915
15	Director	3	Marketing	Female	14	51.97359	176156.12	0	3.950736
16	Director	3	Finance	Female	35	52.28394	207136.07	0	3.956689
17	Director	2	Sales	Male	47	57.78757	207325.18	0	4.056774
18	Director	2	Sales	Male	111	51.93944	147974.86	0	3.950079
19	Director	2	Other	Male	91	52.28630	311130.51	0	3.956734
20	Director	3	Sales	Male	65	53.88010	116304.32	1	3.986761
21	Director	1	Sales	Female	102	57.88444	155316.19	1	4.058449
22	Director	3	other	Male	81	51.73913	140882.46	0	3.946214
23	Director	2	Marketing	Female	104	47.33060	177223.23	1	3.857157
24	Director	1	other	Female	41	45.44667	211202.84	0	3.816539
25	Director	3	Other	Female	74	58.76499	157544.57	0	4.073546
26	Director	3	Marketing	Male	50	54.65293	170298.76	1	4.001003
27	Director	3	Finance	Male	40	48.76039	215435.68	0	3.886918
28	Director	3	Finance	Male	101	51.61051	137250.32	0	3.943725
29	Director	3	Marketing	Male	95	48.02691	179386.27	0	3.871761
30	Director	3	Sales	Female	45	52.38841	187911.76	1	3.958685
31	Director	2	Marketing	Female	43	52.16087	269017.72	0	3.954333
32	Director	2	other	Female	80	47.45931	186606.10	1	3.859873
33	Director	3	Marketing	Male	48	45.45212	131473.65	0	3.816660
34	Director	3	Marketing	ма1е	63	47.99885	259173.79	0	3.871177
35	Director	2	other	Female	90	46.87426	213285.77	0	3.847469
36	Director	2	Marketing	Female	29	53.61875	157282.48	1	3.981899
37	Director	2	Finance	Female	109	52.68642	182104.67	0	3.964358
38	Director	2	Marketing	Female	66	53.65332	273357.71	0	3.982543
39	Director	2	Accounting	Female	87	47.70886	119190.83	1	3.865117
40	Director	3	other	Female	98	52.69517	170224.92	0	3.964524
41	Director	3	other	Female	97	46.92391	187728.66	0	3.848527
42	Director	3	Finance	Female	72	48.40426	192954.58	1	3.879588
43	Director	3	Marketing	Male	96	58.41814	116386.34	0	4.067626
44	Director	2	Marketing	Female	92	45.42269	269356.04	0	3.816012
45	Director	1	Sales	Male	44	48.40724	185020.74	0	3.879649
46	Director	Jumain	na KA rbi nance	Female	88	50.34459	267970.03	0	3.918891
47	Director	1	Other	Female	22	46.23394	210530.03	0	3.833714
27 28 29 30 31 32 33 34 35 36 37 38 39 40 41 42 43 44 45 46	Director Director Director Director Director Director Director Director Director Director Director Director Director Director Director Director Director Director	3 3 3 2 2 2 2 2 2 3 3 3 3 2 2 2 2 3 3 3 2 2 2 2 3 3 3 2 2 2 3	Finance Finance Finance Marketing Other Marketing Other Marketing Finance Marketing Accounting Other Other Finance Marketing Accounting	Male Male Female Female Male Female	40 101 95 43 80 48 63 90 29 109 66 87 98 97 72 96 92 44	48.76039 51.61051 48.02691 52.38841 52.16087 47.45931 45.45212 47.99885 52.68642 53.61875 52.68642 53.65332 47.70886 52.69517 46.92391 48.40426 58.41814 45.42269 48.40724 50.34459	215435.68 137250.32 179386.27 187911.76 269017.72 186606.10 131473.65 259173.79 213285.77 157282.48 182104.67 273357.71 119190.83 170224.92 187728.66 192954.58 116386.34 269356.04 185020.74 267970.03	0 0 1 0 1 0 0 1 0 0 1 0 0	3. 886918 3. 943725 3. 871761 3. 958685 3. 954333 3. 859873 3. 816660 3. 871177 3. 847469 3. 981899 3. 964358 3. 982543 3. 865117 3. 964524 3. 848527 3. 848527 3. 879588 4. 067626 3. 816012 3. 879649 3. 918891

Prétraitement de données : Exploration initiale des données :

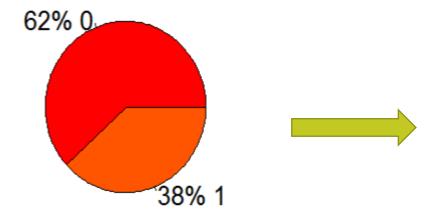
3. Summarisation

```
R 4.1.1 ~/projetR/HRproject/ #
                                               ===Summarisation
> summary(dataHR)
    role
                                                                                 id
                         perf
                                        area
                                                            sex
                                                                                                 age
Length:11111
                    Min.
                                    Length:11111
                                                       Length:11111
                                                                           Min.
                                                                                                  :22.02
                           :1.000
                                                                                           Min.
Class :character
                    1st Qu.:2.000
                                    Class :character
                                                       Class :character
                                                                           1st Qu.: 2778
                                                                                           1st Qu.:24.07
                                    Mode :character
                                                       Mode :character
Mode :character
                    Median:2.000
                                                                           Median: 5556
                                                                                           Median :25.70
                    Mean :2.198
                                                                                  : 5556
                                                                                                 :27.79
                                                                           Mean
                                                                                           Mean
                    3rd Qu.:3.000
                                                                           3rd Qu.: 8334
                                                                                           3rd Qu.:28.49
                           :3.000
                                                                                  :11111
                                                                                                   :62.00
                    Max.
                                                                           Max.
                                                                                           Max.
    salary
                     vol leave
         42168
                          :0.0000
                   Min.
1st Qu.: 57081
                   1st Qu.:0.0000
Median:
          60798
                   Median :0.0000
          65358
                   Mean
                          :0.3812
Mean
3rd Qu.:
          64945
                   3rd Qu.:1.0000
        :1000000
                          :1.0000
Max.
                   Max.
```

Prétraitement de données : Exploration initiale des données :

4. Visualiser les employés qui quittent volontairement

vol_leave proportions - n: 400



L'entreprise perd 38% de son temps et argent pour les former, et pourtant ils quittent l'entreprise volontairement avant leur premier anniversaire.

Prétraitement de données : Préparation des données

1. Nettoyage de données : Valeurs manquantes , inconsistante, noise

Prétraitement de données : Préparation des données

2. Selection de données

```
> data[data$role=="CEO",]
  role perf area sex id age salary vol_leave
1 CEO 3 Sales Male 1 62 1e+06 0
```

⇒ Le CEO n'a pas quitté son poste donc ce rôle n'a pas d'influence sur le résultat donc on va éliminer le CEO.

```
> data[data$role=="VP".]
      role perf
                                                salary vol_leave
                              sex id
11102
                   Finance
                             Male 7 51.70082 546598.8
                     Sales Female 3 54.55917 549328.9
11103
11104
              2 Accounting Female 6 56.57139 503215.2
11105
                Marketing Female 8 56.63474 513601.1
                Marketing
11106
                            Male 4 50.91491 517050.3
11107
11108
11109
                     Sales
                Marketing
11110
                            Male 9 60.40083 534392.7
              2 Accounting
                            Male 2 55.37020 508399.1
11111
```

 ⇒ 90% des VP n'ont pas quitté leur poste et pourcentage des VP est (10/ 11111)×100 = 0 ,09% donc le rôle de VP a un influence négligé donc on va éliminer le VP

Prétraitement de données : Préparation des données

2. Selection de données

Comme nous le voyons, il y a 5 types de rôles dans l'ensemble de données, à savoir, PDG, Directeur, Ind, Manager et VP. Mais depuis, PDG et VP tombent dans un segment distinct des autres postes, nous ne les inclurons pas dans notre modèle. Par conséquent, maintenant appeler à nouveau les données et les résumer.

```
R 4.1.1 · ~/projetR/HRproject/ A
dataHR = filter(dataHR, dataHR$role == "Ind" | dataHR$role == "Manager" | dataHR$role == "Director")
 dataHR$role <- factor(dataHR$role)</pre>
 summary(dataHR)
      role
                                                                                id
                       perf
                                                                                                                salarv
                                       area
                                                          sex
Director: 100
                                  Length:11100
                         :1.000
                                                      Lenath:11100
                                                                                           Min.
                                                                                                  :22.02
                                                                                                                   : 42168
                                  Class :character
                                                      Class :character
                                                                          1st Qu.: 2787
                                                                                           1st Qu.:24.07
                 1st Qu.:2.000
                                                                                                            1st Qu.: 57080
Manager: 1000
                                  Mode :character
                 Median :2.000
                                                      Mode :character
                                                                          Median : 5562
                                                                                           Median :25.70
                                                                                                           Median : 60788
                         :2.198
                                                                                : 5562
                                                                                                  :27.77
                                                                                                                   : 64860
                                                                                           Mean
                 3rd Qu.:3.000
                                                                                           3rd Qu.:28.48
                                                                          3rd Qu.: 8336
                                                                                                            3rd Qu.: 64928
                         :3.000
                                                                                  :11111
                                                                                                  :61.67
                  Max.
                                                                                           Max.
                                                                                                                   : 311131
                                                                          Max.
  vol_leave
       :0.0000
1st Qu.:0.0000
Median :0.0000
      :0.3815
3rd Qu.:1.0000
Max.
       :1.0000
```

Analyse de données :

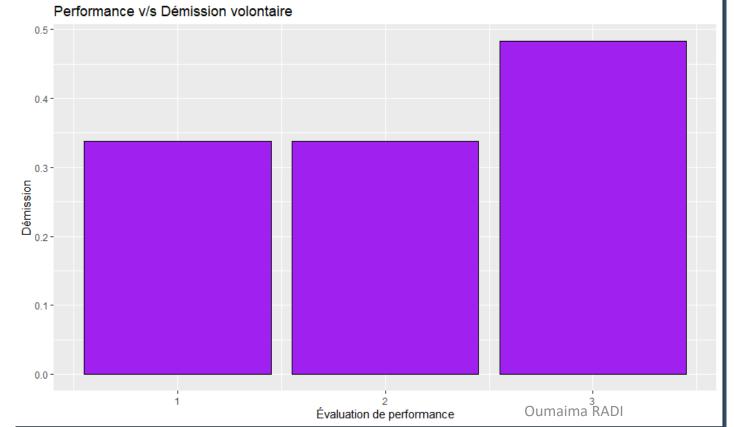
1. Performance vs départ volontaire

Étant donné que la variable de sortie de réponse se compose de deux groupes, c'est-à-dire (0, 1), la comparer avec d'autres colonnes serait beaucoup plus facile si nous utilisons une fonction d'agrégat.

Analyse de données :

1. Performance vs Départ volontaire

```
R 4.1.1 ~/projetR/HRproject/ >
> ggplot(agg_perf, aes(x = perf, y = vol_leave)) + geom_bar(stat ="identity", fill = 'purple', colour = 'black') + ggtitle
("Performance v/s Quitter volontairement") + labs(y = "Quitter volontairement", x = "Évaluation de performance")
> |
```



L'histogramme montre que les employés ayant une note de performance plus élevée sont plus susceptibles de quitter l'entreprise.

Analyse de données :

2. Genre vs Départ volontaire

Analyse de données :

2. Genre vs Départ volontaire



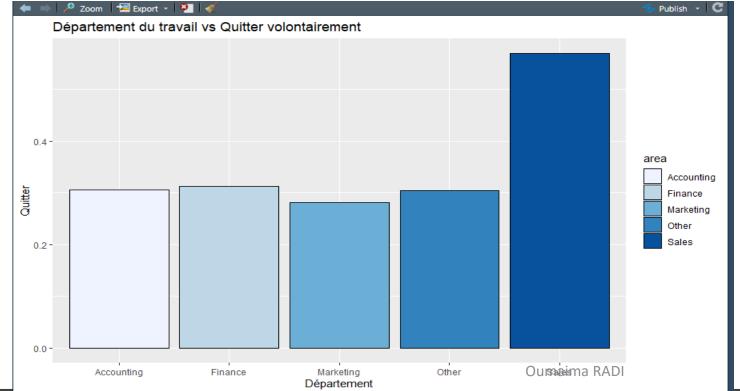
Analyse de donnees:

3. Département vs départ volontaire

Analyse de données :

3. Département vs départ volontaire





Le plot montre que les employés du service des ventes sont les plus susceptibles de quitter leur emploi par rapport aux autres domaines d'activité dans la société.

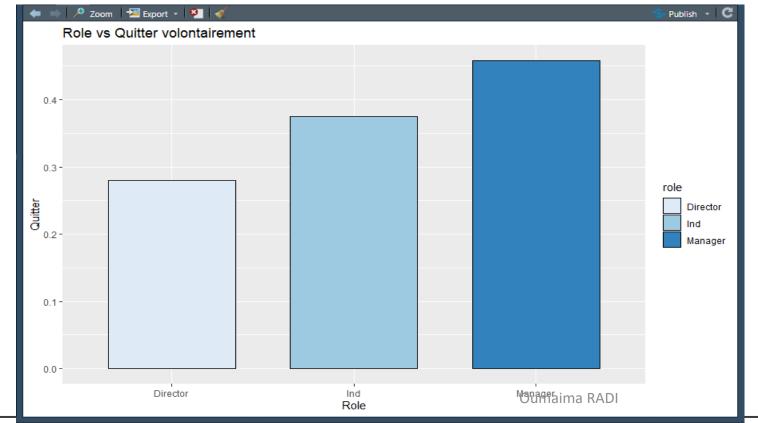
Analyse de données :

4. Role vs Départ volontaire

Analyse de données :

4. Role vs Départ volontaire

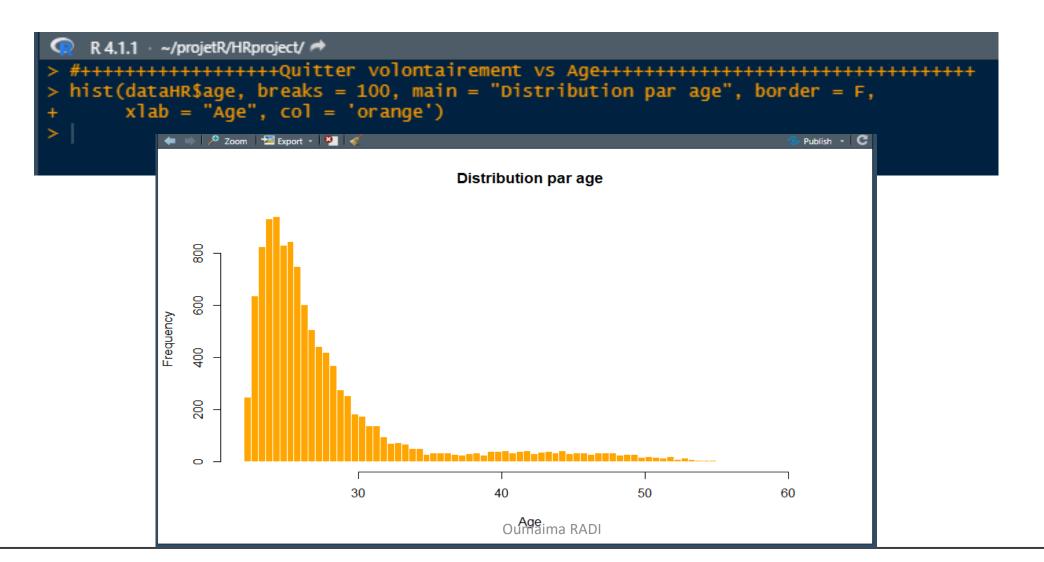
```
R4.1.1 · ~/projetR/HRproject/ > ggplot(agg_role, aes(x = role, y = vol_leave, fill = role)) + geom_bar(stat ="identity", width = .7, + colour = 'black') + scale_fill_brewer() + ggtitle("Role vs Quitter volontairement") + labs (y = "Quitter", x= "Role") > |
```



Le plot montre que les managers sont les plus susceptibles de quitter leurs emplois tandis que les administrateurs sont les moins susceptibles de quitter leurs emplois.

Analyse de données :

5. Age avec Départ volontaire

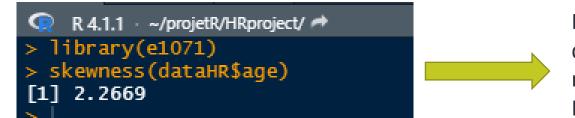


Analyse de données:

5. Age vs Départ volontaire



90 % des salariés se situent dans la tranche d'âge de 22 à 36 ans. Cette catégorisation semble faussée.



Nous voyons que la distribution par âge est positive/versée à droite, ce qui implique que la moyenne est inférieure à la médiane.

Par conséquent, on prend le log de la variable âge.

Analyse de données :

5. Age vs Départ volontaire

```
    R 4.1.1 - ~/projetR/HRproject/ 
> dataHR$log_age = log(dataHR$age)
> summary(dataHR$log_age)
    Min. 1st Qu. Median Mean 3rd Qu. Max.
    3.092    3.181    3.246    3.304    3.349    4.122
> |
```

Catégorisons davantage la répartition par âge en termes de rôles des employés dans l'entreprise.

```
R 4.1.1 · ~/projetR/HRproject/ →

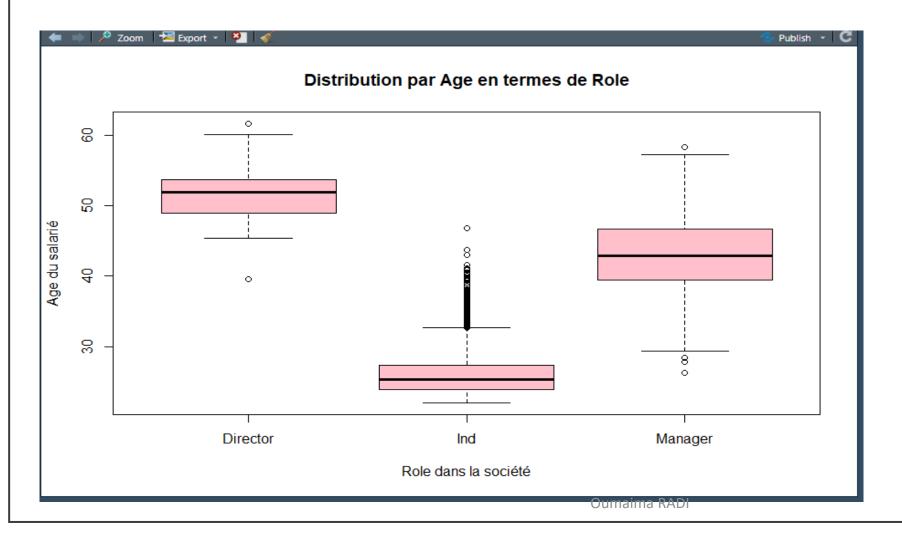
> boxplot(age ~ role, data = dataHR, col = 'pink', xlab = "Role dans la société",

+ ylab = "Age du salarié", main = 'Distribution par Age en termes de Role')

> |
```

Analyse de données :

5. l'Age vs Départ volontaire



Le box plot ci-joint montre qu'il existe une relation entre le rôle du salarié dans l'entreprise et son âge.
Les administrateurs se situent dans la tranche d'âge la plus élevée tandis que les salariés Ind se situent dans la tranche d'âge inférieure à moyenne.

Analyse de données :

5. l'Age vs Départ volontaire

Agrégeons maintenant la variable âge pour voir la relation avec le départ des salariés.

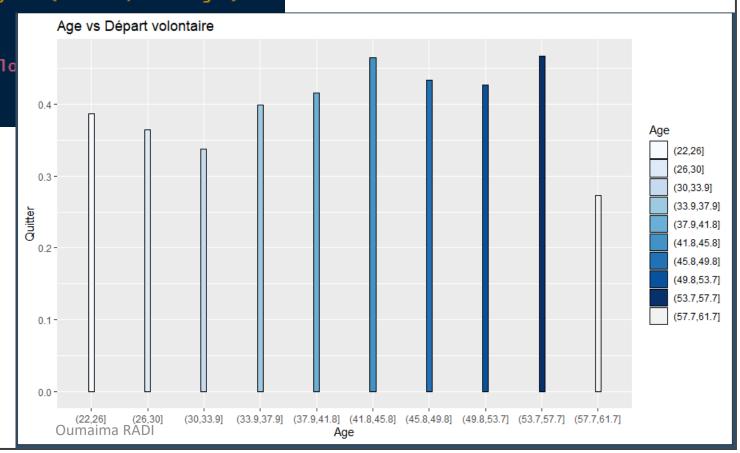
```
Console
        Terminal
                 Jobs
   R 4.1.1 ~/projetR/HRproject/ A
 #++++++agréger la variable d'âge pour voir la relation avec le départ des employés+++++
 agg_age = aggregate(x = dataHR$vol_leave, by = list(cut(dataHR$age, 10)), mean)
> agg_age
       Group.1
     (22,26] 0.3866177
       (26,30] 0.3645902
     (30,33.9] 0.3374536
   (33.9,37.9] 0.3992806
   (37.9,41.8] 0.4155405
   (41.8,45.8] 0.4640288
   (45.8,49.8] 0.4333333
   (49.8,53.7] 0.4260870
   (53.7,57.7] 0.4666667
10 (57.7,61.7] 0.2727273
```

Analyse de données :

5. l'Age vs Départ volontaire

Le graphique ci-joint montre que les employés âgés de 42 à 57 ans sont les plus susceptibles de quitter leur emploi par rapport aux employés de 22 à 41 ans.

Et les employés de plus de 57 ans sont les moins susceptibles de quitter leur emploi, puisque c'est généralement le rôle du PDG et du directeur.



Analyse de données :

6. Salaire vs Départ volontaire

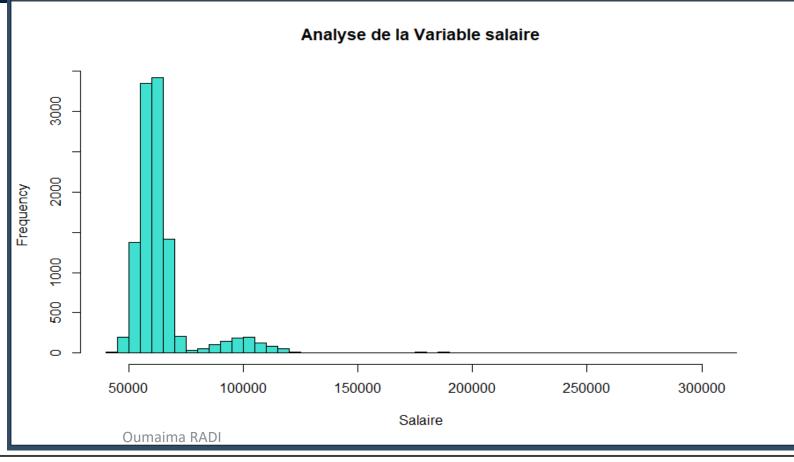
```
R 4.1.1 · ~/projetR/HRproject/ 🖈
 > summary(dataHR$salary)
  Min. 1st Qu. Median Mean 3rd Qu.
                                   Max.
 42168
        57080 60788 64860
                           64928 311131
> quantile(dataHR$salary, probs = seq(0,1,.2))
                     40%
                             60%
     0%
             20%
                                     80%
                                             100%
42168.22 56189.17 59385.03 62307.14 66151.43 311130.51
```

Analyse de données :

6. Salaire vs Départ volontaire

```
R 4.1.1 · ~/projetR/HRproject/ > hist(dataHR$salary, breaks = 50, col = 'turquoise', main = "Analyse de la Variable salaire", xlab = "Salaire") > |
```

La médiane du salaire des employés est 60788 \$. Mais le maximum des employés (80%) gagnent jusqu'à 66173,65 \$.



Construction du modèle prédictive

1. Modèle de regression logistique

Tout d'abord, nous devons diviser nos données en un ensemble d'apprentissage et un ensemble de test. Les deux tiers des données sont dédiés à l'ensemble de données d'entraînement et un tiers est dédié à l'ensemble de données de test.

```
R 4.1.1 ~/projetR/HRproject/ > #------Diviser le dataset en 2 (test & apprentissage)-------
> set.seed(42)
> div_dataHR = sample.split(dataHR$vol_leave, 2/3)
> train = dataHR[div_dataHR,]
> test = dataHR[!div_dataHR,]
> |
```

Construction du modèle prédictive

1. Modèle de regression logistique

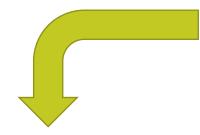
Nous avons un problème de classification, les résultats étant « Rester » ou « Partir » prédit par les variables significatives. Nous utilisons donc la régression logistique pour ajuster le modèle.

```
> test_mean = mean(test$vol_leave)
> train_mean = mean(train$vol_leave)
> print(c(test_mean, train_mean))
[1] 0.3816216 0.3814865
> |
```

Construction du modèle prédictive

1. Modèle de regression logistique

Ajustement du modèle en utilisant generalized linear model (GLM)



Maintenant, en vérifiant la valeur p pour toutes les variables indépendantes, nous voyons que areaFinance, areaMarketing, areaOther sont des facteurs non significatifs car la valeur p est supérieure à 0,05.

```
R 4.1.1 ~/projetR/HRproject/ A
> #Ajustement du modèle en utilisant GLM
> aist = glm(vol_leave ~ role + perf + area + sex + log_age + salary, data= datahr, family = 'binomial')
> summary(ajst)
Call:
glm(formula = vol_leave ~ role + perf + area + sex + log_age +
   salary, family = "binomial", data = dataHR)
Deviance Residuals:
             10 Median
                                    3.2238
-2.4737 -0.9123 -0.6068
                          1.0906
Coefficients:
               Estimate Std. Error z value Pr(>|z|)
(Intercept)
              1.290e+01 1.100e+00 11.725 < 2e-16
roleInd
              -8.146e+00 5.573e-01 -14.617 < 2e-16
roleManager
              -4.865e+00 4.327e-01 -11.242 < 2e-16
perf
              4.931e-01 3.598e-02 13.703 < 2e-16
areaFinance
              3.517e-02 7.920e-02
                                     0.444 0.657003
areaMarketing -9.517e-02 7.490e-02 -1.271 0.203862
area0ther
             -9.540e-05 7.471e-02 -0.001 0.998981
areasales
              1.239e+00 6.799e-02 18.230 < 2e-16
sexMale
             -9.435e-01 4.374e-02 -21.571 < 2e-16
log_age
             -7.516e-01 2.037e-01 -3.689 0.000225 ***
salarv
             -6.515e-05 3.723e-06 -17.501 < 2e-16 ***
Signif. codes: 0 '***' 0.001 '**' 0.01 '*' 0.05 '.' 0.1 ' '1
(Dispersion parameter for binomial family taken to be 1)
    Null deviance: 14759 on 11099 degrees of freedom
Residual deviance: 13004 on 11089 degrees of freedom
AIC: 13026
Number of Fisher Scoring iterations: 4
                Oumaima RADI
```

Construction du modèle prédictive

1. Modèle de regression logistique

Maintenant, nous allons analyser la déviance pour tester les différences entre deux ou plusieurs moyennes par ANOVA (Analyse de la variance) en utilisant la méthode du Chi-Square.

```
R 4.1.1 ~/projetR/HRproject/ #
> anova(ajst, test = "Chisq")
Analysis of Deviance Table
Model: binomial, link: logit
Response: vol_leave
Terms added sequentially (first to last)
        Df Deviance Resid. Df Resid. Dev Pr(>Chi)
NULL
                        11099
                                   14759
         2 30.69
                                   14728 2.162e-07 ***
role
                        11097
         1 161.14
                        11096
                                   14567 < 2.2e-16
perf
            735.02
                        11092
                                   13832 < 2.2e-16
area
             466.69
                       11091
                                   13365 < 2.2e-16
sex
log_age
        1 11.21
                        11090
                                   13354 0.0008158
salary
                                   13004 < 2.2e-16 ***
             350.08
                        11089
                0 '***' 0.001 '**' 0.01 '*' QmQ 5 ha RADI 0.1
Signif. codes:
```

La déviance est une mesure de la qualité de l'ajustement pour un modèle.

La différence entre la déviance nulle et la déviance résiduelle ainsi que les faibles valeurs de p montre toutes les variables significatives

Construction du modèle prédictive

1. Modèle de regression logistique

Maintenant, analyser la capacité prédictive de notre modèle via la matrice de confusion.

Construction du modèle prédictive

1. Modèle de regression logistique * Evaluation du pattern :

```
> #Calcul de la précision du modèle
> print(paste('Accuracy', 1 - MCE))
[1] "Accuracy 0.689459459459"
> |
```



L'ACCURACY de ce model = 68.94%

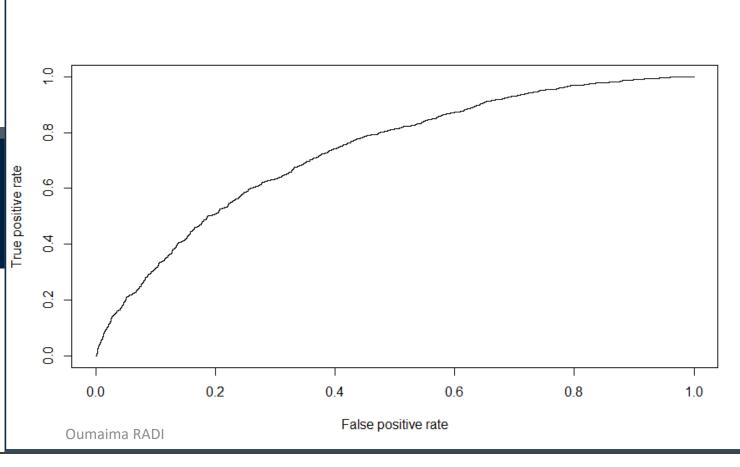
Construction du modèle prédictive

1. Modèle de regression logistique
* Evaluation du pattern :

Nous allons tracer la courbe ROC et calculer l'AUC qui sont des mesures de performances typiques pour un classificateur binaire.

1- Tracer la courbe ROC:

```
> #Courbe ROC
Warning message:
In diff.default(xscale) : reached elapsed time limit
> plot1 = predict(ajst, test, type = "response")
> plot2 = prediction(plot1, test$vol_leave)
> plot3 = performance(plot2, measure = "tpr", x.measure = "fpr")
> plot(plot3)
> |
```



1. Modèle de regression logistique * Evaluation du pattern :

2- Calculer AUC:

```
R 4.1.1 · ~/projetR/HRproject/ > #Calculer AUC (air sous la courbe)

> AUC = performance(plot2, measure = "auc")

> AUC = AUC@y. values[[1]]

> AUC

[1] 0.7326298

> |
```



Sur la base de la règle empirique, un modèle a une bonne capacité prédictive si l'AUC est plus proche de 1. Selon notre analyse, l'AUC = 0,73 est plus proche de 1, par conséquent, le modèle de régression logistique a une bonne capacité prédictive.

Construction du modèle prédictive

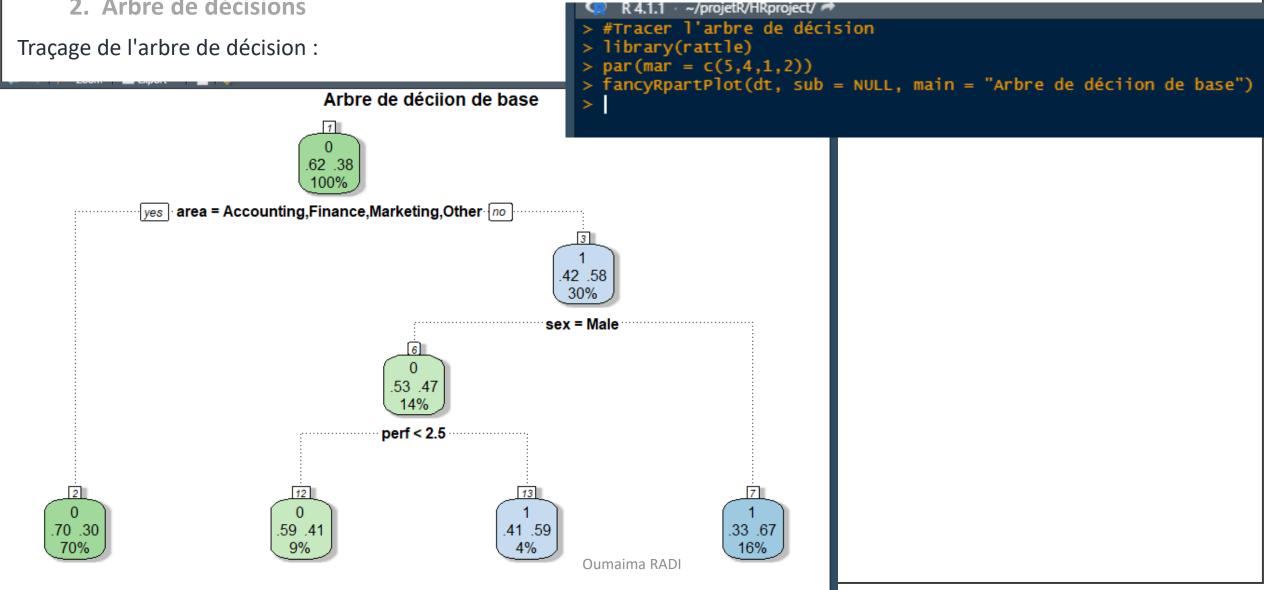
2. Arbre de décisions

Commençons par ajuster le modèle

```
K 4. I. I · ~/projetk/nkproject/ ·
> #Ajuster le modèle
> set.seed(42)
> dt = rpart(vol_leave ~ role + perf + age + sex + area + salary, data = train, method = "class")
> dt
n = 7400
node), split, n, loss, yval, (yprob)
      * denotes terminal node
 1) root 7400 2823 0 (0.6185135 0.3814865)
  2) area=Accounting, Finance, Marketing, Other 5188 1544 0 (0.7023901 0.2976099) *
   3) area=Sales 2212 933 1 (0.4217902 0.5782098)
     6) sex=Male 1015 479 0 (0.5280788 0.4719212)
      12) perf< 2.5 682 281 0 (0.5879765 0.4120235) *
      13) perf>=2.5 333 135 1 (0.4054054 0.5945946) *
     7) sex=Female 1197 397 1 (0.3316625 0.6683375) *
```

Construction du modèle prédictive

2. Arbre de décisions



Construction du modèle prédictive

2. Arbre de décisions

Analyse

- Le premier nœud signifie la racine. Ici, 62 % des personnes dans nos données d'entraînement ont 0 (Rester) pour la variable de réponse et 38 % ont un 1 (Partir).
- En dessous, nous voyons notre premier nœud de décision. Dans le cas où nos employés se trouvent dans les régions Comptabilité, Finance, Marketing ou Autres, nous disons « oui » et prenons la branche de gauche.
- Nous avons une chance que la réponse soit « non » (c'est-à-dire qu'ils sont dans les ventes), alors nous prenons la bonne branche.
- Après la branche de gauche, nous voyons qu'elle se termine par un nœud solitaire pour tous ceux qui ne sont pas dans les ventes. Pour toutes ces personnes, la réponse la plus courante est « 0 » (Rester), avec 70 % des employés qui resteront dans l'entreprise et seulement 30 % dans ce seau quitteront l'entreprise.
- ➤ Les « **70** % » signalés au bas du nœud nous indiquent que ce seul seau représente **70** % de l'échantillon total que nous modélisons.

- ➤ En suivant la branche de droite, on constate que la réaction la plus connue est le « 1 » pour le salarié qui va quitter l'entreprise. De plus, le nœud nous fait également savoir que 42% des employés de ce compartiment resteront tandis que 58% partiront.
- ➤ En procédant avec la branche droite, si l'employé est un homme, nous disons « oui » et allons vers le côté gauche. Au cas où l'employé soit une femme, on va à droite. Pour les femmes, nous nous retrouvons dans un nœud de terminaison qui a une réponse dominante de 1 (33% Stay et 67% Leave).
- Ce nœud final représente 16% de la population globale. Pour les hommes, nous descendons encore à la variable de performance. Si la performance est inférieure à 2,5, nous allons à gauche, sinon nous allons à droite.
- ➤ Pour des performances inférieures à 2,5, nous nous retrouvons dans un nœud de terminaison qui a une réponse dominante de 0 (59% Stay et 41% Leave). Ce nœud de terminaison représente 16%.
- ➤ Pour des performances supérieures à 2,5, nous nous retrouvons dans un nœud de terminaison qui a une réponse dominante de 1 (33% Stay et 67% Leave). Ce nœud de terminaison représente 4%.

Construction du modèle prédictive

2. Arbre de décisions

Maintenant, analyser la capacité prédictive du modèle à l'aide de la matrice de confusion :

Construction du modèle prédictive

2. Arbre de décisions

Calculer la précision (Accuracy) de cet arbre de décision :

```
> #Calculer l'accuracy du modèle
> accuracy = sum(diag(cm_dt))/sum(cm_dt)
> accuracy
[1] 0.6724324
> |
```



La précision de ce model = 67.24%

CONCLUSION



La régression logistique est meilleure que l'arbre de décision pour prédire la variable de réponse de sortie pour prédire si l'employé restera dans l'entreprise ou quittera l'entreprise à l'avenir.