

Credit Card Datasets

Happy Customer Bank is a mid-sized private bank that deals in all kinds of banking products, like Savings accounts, Current accounts, investment products, credit products, among other offerings.

The bank also cross-sells products to its existing customers and to do so they use different kinds of communication like tele-calling, e-mails, recommendations on net banking, mobile banking, etc.

In this case, the Happy Customer Bank wants to cross sell its credit cards to its existing customers. The bank has identified a set of customers that are eligible for taking these credit cards.

Now, the bank is looking for your help in identifying customers that could show higher intent towards a recommended credit card, given:

해피 커스터머 은행은 저축 계좌, 적금 계좌, 투자 상품, 신용 상품 등과 같은 모든 종류의 은행 상품을 다루는 중형 사설 은행입니다. 은행은 기존 고객들에게 제품을 교차 판매하며, 이를 위해 전화, 이메일, 인터넷 뱅킹 및 모바일 뱅킹 등 다양한 형태의 통신을 사용합니다.

이 경우, 해피 커스터머 은행은 기존 고객들에게 신용카드를 교차 판매하고자 합니다. 은행은 신용카드를 받을 자격이 있는 일부 고객들을 식별했습니다.

이제 은행은 권장하는 신용카드에 대한 높은 흥미를 보일 수 있는 고객들을 식별하기 위해 여러분의 도움을 요청하고 있습니다.

ID

Unique Identifier for a row

Gender

Gender of the Customer

Age

Age of the Customer (in Years)

Region_Code

Code of the Region for the customers

Occupation

Occupation Type for the customer

Channel_Code

Acquisition Channel Code for the Customer (Encoded)

Vintage

Vintage for the Customer (In Months)

Channel_Code는 고객의 획득 채널 코드를 나타냅니다. 이는 고객이 은행 상품을 구매하거나 가입할 때 사용된 특정 채널을 식별하는 인코딩된 코드입니다.

Vintage은 고객의 가입 이후 경과한 기간을 월 단위로 나타냅니다. 즉, **Vintage**은 해당 고객이 은행 제품 또는 서비스를 이용한 후 몇 개월이 지났는지를 나타내는 지표입니다. **Vintage**는 고객의 경험 및 이용 패턴을 파악하는 데 사용될 수 있습니다.

Credit_Product

If the Customer has any active credit product (Home loan, Personal loan, Credit Card etc.)

Avg_Account_Balance 평균 계좌 잔액

Average Account Balance for the Customer in last 12 Months

Is_Active

If the Customer is Active in last 3 Months

Is_Lead(Target)

If the Customer is interested for the Credit Card

0 : Customer is not interested

1 : Customer is interested