

# Анализ продаж

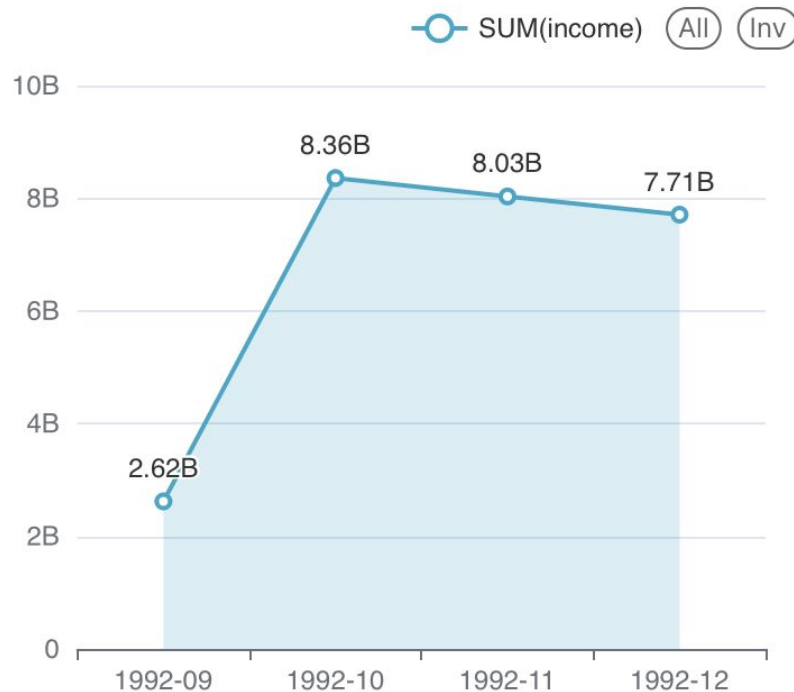
Елизавета

График показывает выручку по месяцам. Мы видим, что в сентябре выручка была небольшой, это может быть связано с продажей наименее дорогих товаров и низким притоком клиентов.

Октябрь выдался урожайным на доходность. Возможно в этот месяц были проданы самые дорогие товары и количество сделок увеличилось.

Ноябрь и декабрь показывают небольшой спад в выручке возможно из-за сезонности товара и подготовкой клиентов к праздникам

## выручка по месяцам

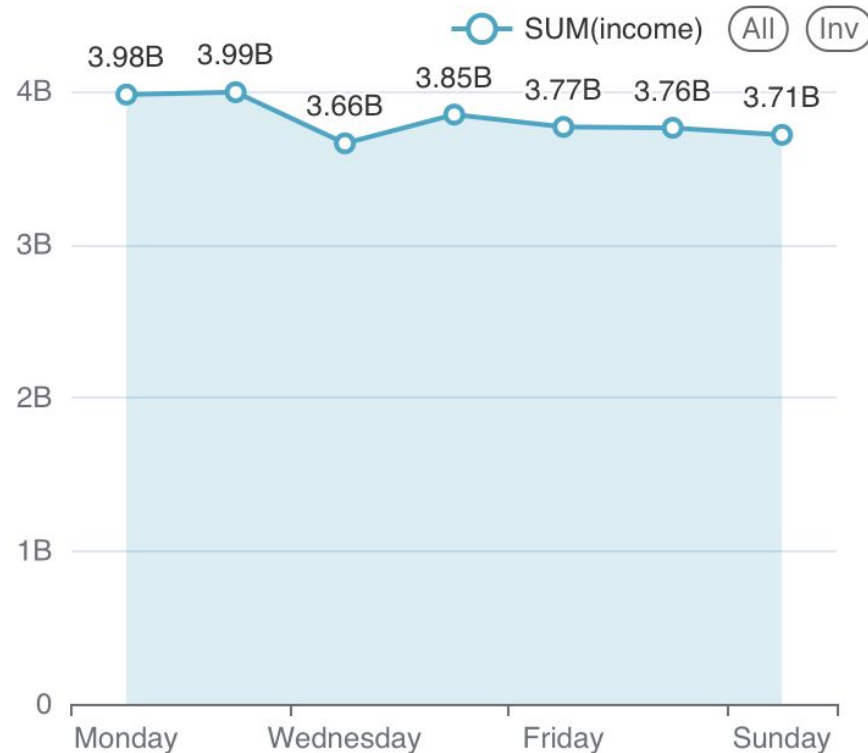


Наиболее высокий уровень выручки наблюдается в начале недели - 3,98 и 3,99 млрд соответственно.

В среду был небольшой спад доходов, что может быть обусловлено различными факторами, например, наличием товаров на складе или снижением потребительской активности.

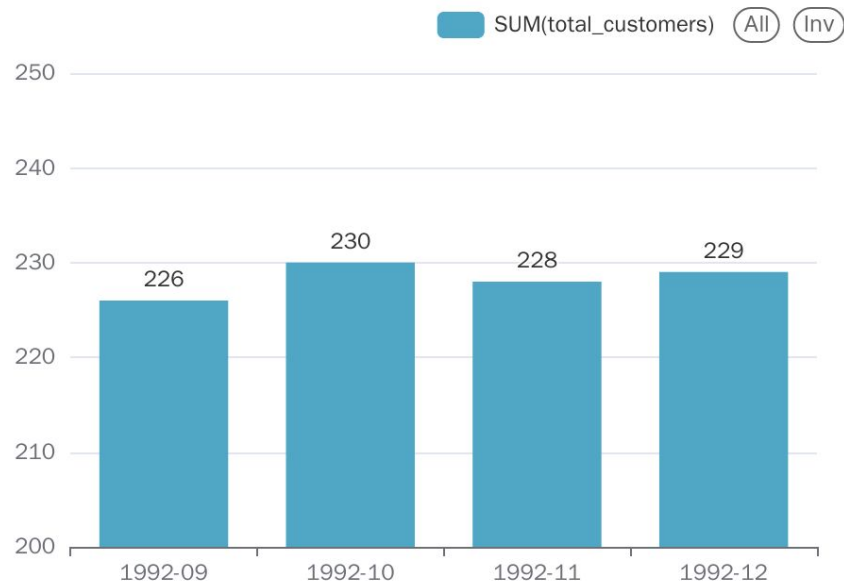
В выходные уменьшение выручки может быть связано с коротким рабочим днем, усталостью продавцов и снижением покупательского спроса в нерабочие дни

## выручка по дням недели



Наибольшее число покупателей было зарегистрировано в октябре, однако общее количество уникальных клиентов за все 4 месяца было стабильным. Следовательно, гипотеза о низком притоке клиентов в сентябре не оправдалась и дело все-таки в стоимости проданных товаров

Количество покупателей в месяц



Топ-10 продавцов по количеству продаж открывает Abraham Bennet, так можно предположить что он имеет большую клиентскую базу и давно работает с продаваемыми товарами.

На 2 позиции по продажам находится Michael O'Leary (на 39% < чем у лидера).

Список топ-10 продавцов замыкает Livia Karsen. Скорее всего она новичок в продажах, либо специализируется на работе с другими продуктами

## топ 10 по количеству продаж

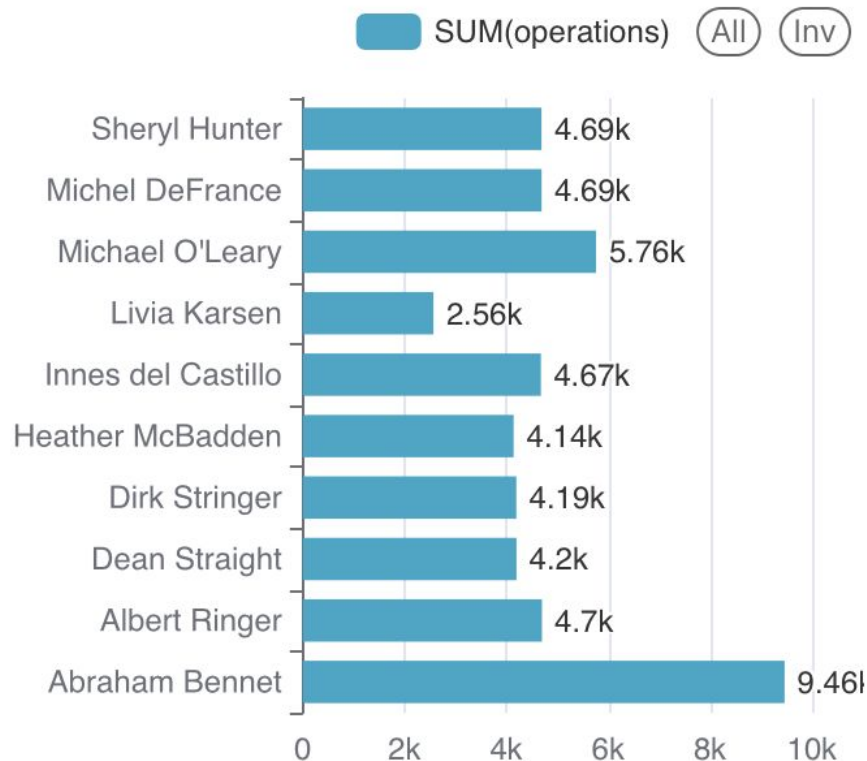
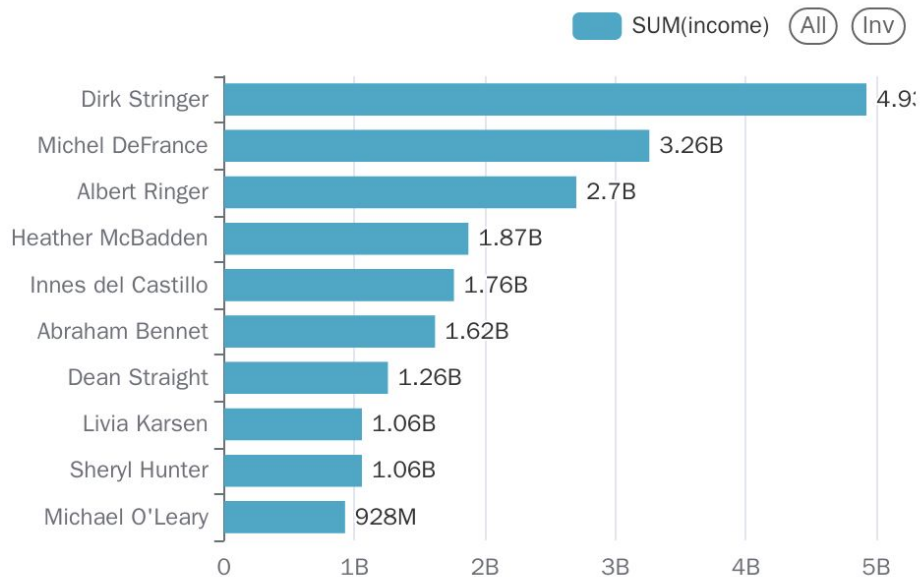


График показывает топ-10 продавцов по выручке. Наивысшую позицию занимает Dirk Stringer с суммой 4,93 млрд, что может быть сопряжено с его участием в крупных сделках или продажей наиболее дорогих позиций товаров. На 10 позиции рейтинга находится Michael O'Leary с выручкой в 928 млн, который скорее всего продает наименее дорогие товары (не смотря на его высокую позицию в количестве сделок)

топ 10 продавцов



Продавцы Stearns, Ann и Morningstar показывают наименьшие результаты по анализу средней выручки продавцов.

Это может быть обусловлено нехваткой опыта в продажах, необходимостью прохождения обучения или смены специализации продаж одних товаров на другие

мин ср выручка

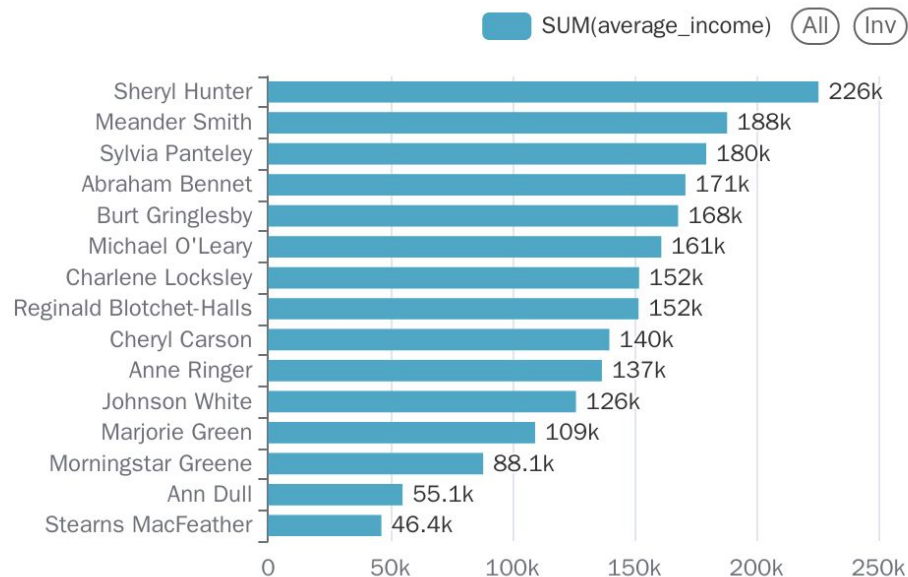
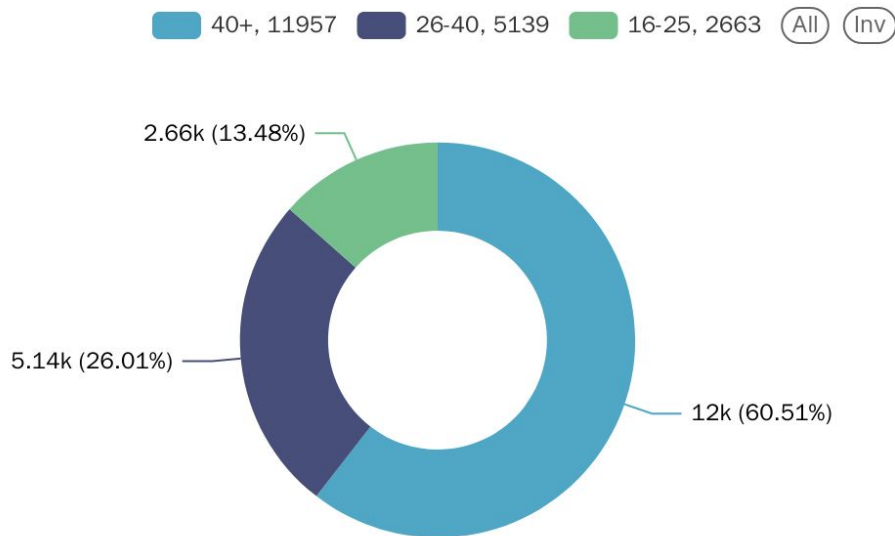


График показывает возрастную структуру покупателей. Так, мы можем наблюдать превалирование клиентов возраста 40+ в динамике продаж перед другими возрастными группами. Скорее всего наш продукт больше подходит возрастному населению, а также эта группа людей является наиболее обеспеченной

age

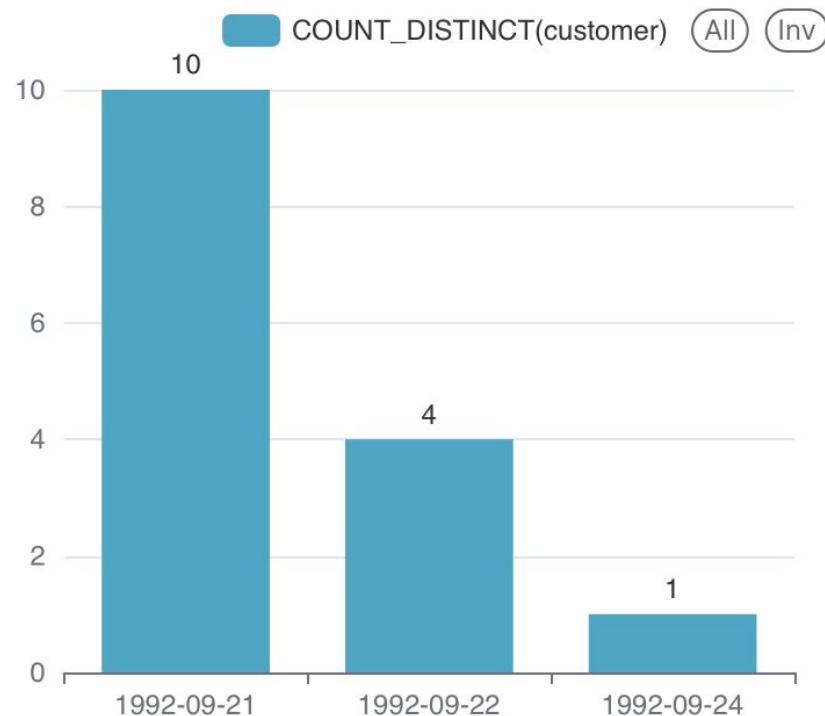




Наибольшее количество первичных покупателей наблюдалось 21.09., что говорит о возможности предоставления акции в эту дату для новых клиентов.

При этом данных за 23 число нет, возможно в эту дату не было первичных уникальных клиентов вообще по каким-либо причинам, включая отсутствие специальных предложений

покупатели в дни акций





Preset dashboard

Спасибо за внимание!