< 한화 아쿠아 플라넷> PC 웹 리뉴얼 프로젝트 제안 요청서 분석 브리프 프로젝트 진행자 : 임연우 박민지

개요

< 한화 아쿠아 플라넷> PC 웹 리뉴얼 프로젝트는 한화 호텔 리조트㈜에서 제공하는 전람시설로, 가장 글로벌한 대한민국의 풍경과 자연을 알릴 수 있는 세계적 수준의 아쿠아리움을 건설하겠다는 의지를 다지고 있다. 한화의 기술로 지어진 아쿠아플라넷은 대한민국의 자연과 바다를 우리 국민에게, 더 나아가 대한민국을 찾는 세계인에게 보여주고자 하는 한화 호텔 리조트의 소명의 현실화인 것입니다. 한화 아쿠아 플라넷의 웹 리뉴얼도 한화의 소망과 의지를 보여주도록 노력할 것이다.

배경 및 목표

PC 웹은 '12 년에 리뉴얼하여 노후화 및 영상 활용, 심플한 화면구성 등 트렌드를 반영하기 어려운 구조로 되어있음 ('17 년 말에 구축한 모바일웹과 통일성 부족)

• <질문 사항 1 : 요새 트렌드 중 어떤 트렌드를 반영하길 원하는가 >

4개 사업장이 동일한 구조이나 사이트가 분산되어 있어, 운영환경을 통합할 수 있는 효율적인 관리시스템 필요함

아쿠아 플라넷 만의 브랜드가 느껴지는 감성적 이미지와 아이덴티티 강화, 타겟 및 목적을 고려하여 객관적 콘텐츠 전달이 필요함

범위

플랫폼		
홈페이지 PC 웹 리뉴얼 (제주/여수/일산/63)	PC	국/영문

• 사이트 구조도

구분	도메인	
1) 통합게이트	통합	http://www.complemet.co.lu
(4 개업장 바로가기, 홍보)	유입	http://www.aquaplanet.co.kr
2) 서브디렉토리	제주	http://www.aquaplanet.co.kr/jeju
- 각 사업별 홍보 (레이아웃 동일)	여수	http://www.aquaplanet.co.kr/yeosu
- 이벤트, 프로그램 등은 상이함	일산	http://www.aquaplanet.co.kr/ilsan

63	http://www.aquaplanet.co.kr/63

● 타겟

구분	63	제주	여수	일산
메이	31~49 세 가족 고객	31~49 세 가족 입도객	숙박여행객	수도권 거주민
메인	(수도권 중심)	(관광 목적)	(수도권 중심)	(반경 10km 밖)
서브	21~39 세 성인/	21~30 세 연인/친구	당일(또는 단기숙박)	고양생활권 거주민
시브	연인고객	입도객	여행객 (전라권 중심)	(반경 10km 이내)

• 키워드

목표타겟	주부, 힐링, 인어,	대양, 해녀, 심해,	벨루가, 여수 필수코스,	체험, 교육, 어린이,
키워드	여유, 고급	대규모, 제주 필수코스	랜드마크	창의력, 연간이용

사이트 통합 추진 방향

기존의 메인게이트와 서브 디렉토리의 홈페이지 방향성은 그대로 가되, 메인 게이트에 유의미한 정보를 더 담는다. 서브 디렉토리의 페이지들은 웨 ui 와 컨텐츠의 통일성을 가진다.

- <밴치마킹> http://www.suites.co.kr/ 스윗호텔
- <검색어 제안> 아쿠아 플라넷이라는 브랜드를 검색하면 아쿠아 플라넷 통합 게이트 검색, 검색어 겹치지않기.

디자인 제안

- 최근 웹 동향 및 경쟁사 분석 후 트렌드 반영 (ex. full 영상 등)
- main visual 노출 영역을 확대하여 광고 및 promotion 효과 극대화
- Hanwha Design Guideline 준수 (한화 CI 폰트 및 서체 적용 포함)
- 불필요한 콘텐츠 삭제 및 심플한 레이아웃 구성
- 아이콘/인터랙션/그래픽 표현을 이용한 콘텐츠 강조
- 업장 별 디폴트 key visual 이미지 2 벌씩 제작
- 디자인이 위주인 페이지의 경우 가이드 제공 (이벤트/소배너/상세페이지)
- 전체적인 메인 화면 UI 구성 요소를 미니멀 하되, 디자인은 색채가 강하고 폰트는 강렬한 느낌을 주어 이전보다 트렌드를 나타 낼 수 있도록 한다. 반응형 웹 디자인이나 동적인 애니메이션의 UI 요소를 넣어 분위기에 활력을 띄우고, 나타나는 모션 요소를 모바일 화면에서도 똑같이 구현될 수 있게 한다.
- 참고사이트> https://www.cj.net/ (CJ 그룹 홈페이지), http://www.10x10.co.kr/ (텐바이텐 홈페이지)
- 63 빌딩 : 수도권 중심 가족 고객들의 주요 나들이 코스, 관광지 코스로 유명한 곳의 톤앤매너를 벤치마킹 한다.
- 참고사이트> https://grandpark.seoul.go.kr/ (서울대공원 홈페이지), http://seoulsky.lotteworld.com/ (서울스카이 홈페이지)

- 제주: 제주도로 관광오게 된 가족들과 연령 상관 없이 무난하게 체험, 관람 할 수 있는 이미지를 부각시킨다.
- 참고사이트> https://www.discover-jeju.com/ (디스커버제주 홈페이지)

- 여수 : 여행 중 하나의 힐링 코스로 관람 할 수 있는 이미지를 부각시킨다.
- 참고사이트> http://www.yeosucablecar.com/ (여수해상케이블카돌산탑승장 홈페이지)

- 일산 : 지역 주민들의 나들이 코스로 계획 없이도 언제든 즐길 수 있는 이미지를 부각시킨다.
- 참고사이트> http://www.triplestreet.co.kr (트리플스트리트 홈페이지)
- 직관적이고 간소화 된 디자인의 UI가 나열 되지만, 콘텐츠의 구분은 명확하게 보여지고 페이지마다 상세설명이 주어지게끔 한다.
- 사용자의 마우스 포인트를 따라가는 모션을 주어 인터랙션을 강조

사이트 제안

- 카테고리 개편으로 원하는 콘텐츠를 쉽게 찾도록 설계
- 가장 많이 찾는 메뉴/컨텐츠 노출로 페이지 접근/사용자 이동 동선 최소화
- 기존 홈페이지에 분산되어 있는 자료들의 재구성 및 수정/보완 (활용방안) ex) 제휴 페이지 / 연간이용권 페이지
- 유입율이 높은 주요 페이지를 메인 內 노출하여 접근성 개선
- 당사 홈페이지 노출 강화
- 영상 삽입을 통한 평균 체류시간 증대 (YouTube 스트리밍 서비스 활용)
- 아쿠아플라넷이 직관적으로 보여지는 감성적인 현장 사진과 관련 일러스트 이미지들을 메인 화면 내에 큰 사이즈로 나열하여 홈페이지의 정체성을 강화하고, 해당 이미지 클릭 시 관련 콘텐츠 안내 페이지로 이동할 수 있게끔 구현한다.

•

- 참고사이트> http://www.paris.co.kr/ (파리바게트 홈페이지) , https://www.lgtwins.com/ (LG 트윈스홈페이지)
- 63 빌딩 : 성인/연인 고객들의 데이트 코스로 적합한 이미지를 부각시킨다.
- 제주 : 연인 혹은 친구 단위로 관광 오게 된 사람들에게 흥미로운 관광 필수 코스로 적합한 이미지를 부각시킨다.
- 여수 : 짧은 여행 기간 동안 무난 하게 즐길 수 있는 이미지를 부각시킨다.
- 일산 : 지역 주민들의 나들이 코스로 계획 없이도 언제든 즐길 수 있는 이미지를 부각시킨다.
- 360 도 유튜브 특수 영상을 삽입하여 방문객의 호기심을 통해 체류시간 증대
- 검색바 메인 노출

컨텐츠 기능 제안

- 메인롤링배너 스와이프 시 이벤트 변경
- 레이어팝업 여러 버전으로 제공

- 신규 컨텐츠의 발굴 및 공유
- 프로그램 시간표, 이벤트 pg 內 스케줄 시각화 (관리자 연동)
- 메인에 로그인 버튼, 온라인 구매버튼 삽입
- 프로그램 이미지 상단에 뱃지 아이콘 기능 삽입 Ex) 생태설명회 / 체험 등
- 댓글에 댓글 제작 (관리자도 댓글 달 수 있도록)
- 출석체크 이벤트 개발 (** 당사 시스템 연동 필요)
- 각 사업장의 키워드를 부각시킨 SNS 홍보, 이벤트, 영상물 제작으로 키워드 속 타깃층의 관심을 유도 할 수 있도록 한다.
- 신규 사용자들을 유입하게끔 하고, 기존 사용자들을 더 흥미롭게 할 수 있는 홈페이지 내 특수 콘텐츠를 개발한다.
- ex) 출석체크 이벤트, 복권 이벤트, 온라인 예약 시 할인 or 선물 증정 이벤트 등

사이버 수족관 제안

- 당사를 미리 체험해볼 수 있는 콘텐츠 삽입
- ※ VR, 영상 등 업체 제안
- 기존의 정체성이 부각될 수 있는 슬로건, 일러스트 캐릭터 등을 디자인하여 홈페이지 내에 보여지도록 한다.
- 일본의 펭귄 AR 길찾기 서비스 벤치마킹

가입 및 쿠폰 제안

- 1) 간편가입 적용 (** 당사 시스템 연동 필요)
 - facebook, kakao, Naver
 - 별도의 회원 DB 테이블로 적용하되 추가 정보 기입으로 연동
 - 추가기입 시 혜택 제공 문구 삽입
- 2) 마케팅수신/정보 이용동의: 現 1 년 → 3 년, 5 년으로 선택 확장
 - ※ 기존 DB 테이블 수정 / SSO 필요여부 검토
- 3) 간편로그인 적용 (** 당사 시스템 연동 필요)
- 4) 휴면회원 접근시 휴면안내 및 인증시 기존 휴면회원에서 Active 회원으로 자동 전환
- 5) 직판몰 DB 연동 (** *당사 시스템 연동 필요*)
- 기존 홈페이지 가입자 + 신규 구매자 + 연간이용 구매자
- 입장권의 빠른 예약, 티켓 구매 등의 배너가 메인 페이지 상단에 크게 배치되어 있어 클릭 시 로그인 화면으로 넘어 가서 회원가입을 유도 하고, 곧바로 입장권 구매로 이어 질 수 있게끔 구현한다.

● 참고사이트> https://www.gjw.co.kr/ (경주월드 홈페이지), http://www.everland.com/ (에버랜드 홈페이지)

질문	답변
불필요한 콘텐츠 목록과 범위 제시해달라	
가장 많이 찾는 메뉴/컨텐츠 통계 자료 제시해달라	
불필요한 자료 삭제가 가능한가	
key visual 이미지가 자사의 마스코트 캐릭터가 포함되는 것인가	
경쟁사는 같은 업종 한정인가	
아쿠아플라넷의 브랜드 이미지와 아이덴티티가 무엇인가	
요새 트렌드 중 어떤 트렌드를 반영하길 원하는가	

한화 아쿠아 플래닛 채널 활성화 및 제안

현재 한화 아쿠아 플래닛의 채널은 페이스북뿐이며 원래 있던 블로그마저 한화 리조트 블로그로 통폐합 되었습니다. 이용자들이 한화 아쿠아플래닛을 태그하여 사진을 올릴 수 있도록 걸맞는 인스타그램 및 트위터 채널의 개발을 제안합니다.

결론

한화 아쿠아 플래닛 웹 사이트 리뉴얼은 매력적인 프로젝트이며 아이디어를 많이 낼 수 있어서 기쁩니다. 한화 아쿠아 플래닛의 주 목적은 브랜드의 아이덴티티를 부각하며 사용자의 접근성을 향상시키는 것에 있습니다. 저희는 한화 아쿠아 플래닛을 위한 특수 콘텐츠를 개발하며 사이트의 접근성을 개선하며 한화의 브랜드 이미지를 이용자들에게 알릴 것 입니다.