5年自动驾驶经验分享

智车科技 2022-05-04 17:56

The following article is from 红色星际 Author 红色星际科技



红色星际

让更多人,更深入地了解自动驾驶行业!



自动驾驶领域专业媒体平台

—中国自动化学会合作单位——



本文来源: 红色星际

/ 导读 /



今天我们请到了一位有5年自动驾驶从业经验的小伙伴,请他为我们讲述一下自己对自动驾驶行业的一些经验,欢迎他。

应马哥的要求,这里就简单地聊一聊自己的一些工作和认识上的一些感受。



第一个要聊的就是在自动驾驶行业工作的这几年,有什么人生经验可以总结一下。

我觉得从这几个方面,首先第一个是能力上,能力上你需要去锻炼,做成功一件事情的一个能力;技术 上,对前沿的技术要保持一种系统性的跟进:做人上的话要保持一种谦逊稳重:社交上的话就是尽量走出 C 去,结识其他公司或者模块的研发产品,要保持对行业和媒体的一个跟进,了解最新的一个资讯。

圈子上的话我觉得是至少建立两个圈子,第一个是志同道合的圈子,就是你们可以聊行业聊技术。第二个 是说最好能建立一个人生职业导师指导的这样一个圈子,就是这些人的话可能能力上包括认知上都要比你 稍微高一个层次,可以在人生道路选择上给一些指导。



自动驾驶行业认知

第二个问题简单聊一聊对自动驾驶相关行业的认知。

第一个首先是谈一谈辅助驾驶。我觉得,这一波自动驾驶或者辅助驾驶之所以能起来,主要是受益于新能 源的一个普及, 在特斯拉的带领下处于一个爆发期。

你可以看到它整个的发展脉络是在2019年的时候, 蔚小理这三家基本上都是要倒闭, 何小鹏要自己垫 钱,但是现在基本上就是好几百亿美元市值,两三年时间由倒闭变成这样,发展太快了。

现在我的一个判断,就是这个小高潮其实是已经过去了,但是未来的话这肯定是一个大的一个方向。

在技术上的话,我觉得在未来可能限定场景是可以做到的,全域场景的话可能是比较难,或者是他的那个 风险太大。融资上的话,我觉得国内的这些头部估值都比较高,但是他其实现在没有任何盈利的项目,短 期内也看不到盈利。

我比较看好的一个可能是末端物流配送,主要是他这个安全性要求比较低,目前的技术程度已经可以满足 他的这个需求了。现在的话,我觉得它是处于一种爆发前的一个黎明期,像京东阿里其实都已经在铺开 了,基础上也比较成熟,一个大致的判断是未来可能2~3年应该会爆发。

笔 记



(毫末智行小魔驼 2.0 图片)

我觉得产业链已经开始给它做铺垫,比如说像之前的话,17年18年,我们在做的时候发现,当时末端物流配送,它最大的问题就是它的硬件底盘其实没有规模量产,也没有车规级的,但是现在这个问题基本上已经解决了,所以说我觉得它的落地时代是要到来的。

第三个简单说一下自动驾驶的一个配套产业链,摄像头应该是比较成熟了,芯片的话像国外的英伟达、英特尔,然后国内的地平线和黑芝麻等这个也已经开始批量的一个交付了,激光雷达这一块,我之前去那个展会上看了,我觉得国内可能比国外走的还要稍微快一点,然后属于小步快跑这种。

像大疆速腾啊的产品已经量产上车,域控制器有大疆华为,而且已经用到了量产车上。

所以我觉得现在整个自动驾驶配套产业链的话,它其实是刚刚建立和形成,它肯定还达不到成熟的状态,可能还要个几年。

第四个说一下高精度地图,先说一下传统厂商,就是我个人觉得传统厂商里面,比如说有4家,高德、四维、百度、腾讯这4家,在19年的时候可能高德还是比较落后的。

但是经过这几年大力投入以后,高德现在市占率很高,包括做的高精地图质量和规模都应该是行业领先的,行业第一是绝对没问题的,然后拿下了最多的车企订单。

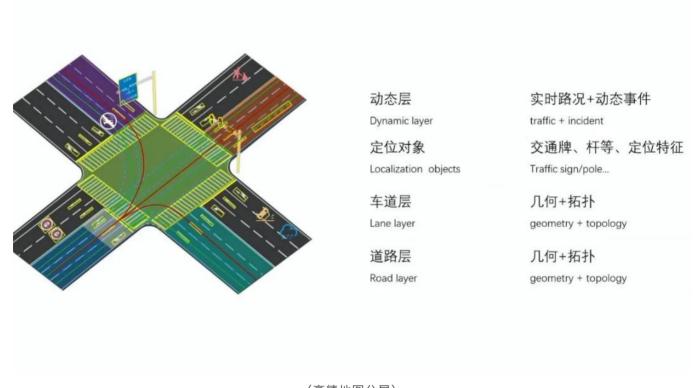
目前能够对图商发起挑战,我觉得就是一些,像华为和大疆,他们的主要优势是他们介入了辅助和自动驾驶的整个全流程,在硬件软件和算法上都有话语权。

对于建图方式而言,他们与图商会有着比较明显的区别,其实他们是基于车端数据回流来做众包建图,相对于图商来说,我自己感觉是比较有优势的,因为图商的建图方式还是比较重,但是图商的话也在往分包建图这一块走。

当前阶段的话,我觉得图商还是比较有优势的,因为它的传统方案或者是传统的那种建图方式的话已经建立起来了。

一个全国范围内的高精度地图的底图,这份图其实需要大量的经验,然后也需要一个比较高的投入。短期内我觉得像大疆,华为,他们可能还难以做出来这份底图。

而且像比如说的所谓的高精地图,对于车厂而言,它其实并不只在乎你的精度,还有很多的拓扑图关系,这种关系需要处理,像传统图商在这方面就比较有经验优势。



(高精地图分层)

新兴势力的话, 我觉得他们的优势就是, 更加靠近自动驾驶的数据源, 对数据上的掌控能力更强。在数据时代, 谁靠近数据的话谁就有话语权。

车厂的话,我觉得能否自建地图和维护,其实主要取决于收益和成本,虽然他们能拿到数据,但是从收益上来说的话,我觉得如果他们能建成一个闭环的体系的话,这个地图升级或者更新就会比较的快,响应速度会比较快,自动驾驶能力上相对来说会更强一些。

但是我觉得车厂自建地图,现在来看还是一个高投入和低收益的事情。就如果它的维护的人员的规模超过 了50~100人这个团队规模, 我觉得车厂就会有比较大的负担。因为这不利于他们聚焦于主营的业务, 因 为自动驾驶还只是其中的一部分,他们应该更加关注车辆本身的一个安全,包括自动驾驶的能力。

图商相对于车厂还有一个比较大的优势就是,比如说像传统图商,他们一家的图可以给多家使用,成本是 可以均摊的,而且他们可以接入多家的数据源用于保证更新,但是你车厂的话它就不具备这个优势,不可 能说我小鹏造的图我要给蔚来用,这个很难。

关于是否需要高精地图,我个人觉得是需要的,因为高精地图对于自动驾驶来说,它是一个对车载传感器 🧾 的一个超级补充,而且在当前的算法下,它可以大幅地减少计算消耗。

C 笔

然后第五个我觉得谈一谈对企业团队和个人的一个理解。对于团队而言,要有一个灵魂人物,这个人要有 能力,有手段,要有情感,有理想,可以让其他人从内心的认可。一个团队的话我觉得还要有比较明确的 一个职责或者层级划分,这样就可以避免很多的内部竞争。

我觉得,我们应该给团队塑造一个认知,就是我们是要向外部去竞争的,我们要同心协力去外边"卷",别 老是自己人内部卷。只有把蛋糕做大了,然后大家才能分。

一个团队,我觉得要树立一种合作协同共同成长的这样一个理念,精致的利己主义是要被压制的,一定要 被抑制。

还有一个就是我觉得人与人的交往最重要的就是信任,就你首先要解决的一定要是解决信任,而且建立信 任以后不要去破坏它、没有信任的交流和合作是充满了危险的、会付出很大的代价。

今天主要讲了一些行业看法和个人的工作经验, 先分享到这里, 谢谢大家。

- Fnd -



【表单福利】: 扫描下图填写表单,前30位提交表单,可获得智车科技2022最新资料 包近百份!!!



▋最新热文

自动驾驶汽车中的激光雷达和摄像头传感器融合

十所高校特设"智慧交通"专业:行业到底需要怎样的人才

合作联系



▲ 扫码添加 ▲

Samuel

18562613430 (微信同号)

加好友时请备注公司+来意

同步合作平台



微信公众号

知

知乎专栏



今日头条



搜狐网



OFWEEK



老虎财经



商业新知



哔哩哔哩弹幕网



抖音短视频



小鹅通



太平洋号

回常を

易车号

汽车之家

汽车之家

爱卡!生

爱卡网

加入社群

智车科技用户社群



长按扫码添加小智,期待您的加入



免责声明:

凡本公众号注明"来源:XXX(非智车科技)"的作品,均转载自其它媒体,转载目的在于传递和分享更多信息,并不代表本平台赞同其观点和对其真实性负责,版权归原作者所有,如有侵权请联系我们删除。

点赞再看

Posted on 山东

People who liked this content also liked

元宇宙中能接吻了! CMU推出VR头显外挂,复刻唇部逼真触觉

新智元

特斯拉还在撞侧翻车,日产都能躲天外飞桶了?

AutoLab

马斯克要对可口可乐动手了? 狂言准备加可卡因进去

新智元

