聚美优品item-based CF协同过滤推荐

赵海臣

核心特点

- ▶ 7天短期兴趣模型(与ALS长期个性模型互补)
- ▶ 基于用户session浏览数据建模
- 使用库存数据减低运算规模
- ▶融合商品点击模型
- 相似度矩阵模型与用户得分模型独立分开可控

背景

▶由于SPARK ALS Matrix Factorization使用的数据 为长期数据,因此导致推荐结果比较符合用户的长 期个性,不能及时捕捉到用户短期的兴趣关注点, 所以通过短期CF来捕捉用户的短期兴趣关注点,形 成"长期稳定兴趣"+"短期动态关注点"的联合推荐 结果。

基于物品的cf推荐

- ▶ 基于物品的推荐,总体流程:
 - ∘ item-item相似度矩阵
 - · 为每件物品预先计算好最为相近的其它物品,形成一张itemitem相似度矩阵表;
 - 。目标用户-物品行为表
 - 提取出用户发生过行为的物品列表;
 - · 计算每个item推荐分数
 - · 根据用户发生过关系的物品,基于item-item相似度矩阵计算 所有物品的分数。
 - 。推荐列表
 - 基于上一步的所有商品分数,提取分数最高的商品进行推荐。

建立相似度矩阵的数据选择

- ▶由于每个用户的单次session行为的关注性较强, 因此对用户的单次session记录进行处理能达到相 对于用户生涯浏览记录区分更高的精细度
- 历史数据的考察时长
 - 在基于用户生涯的标准行为记录中,区分粒度为用户级别,较长用户行为历史时长将模糊用户的专注点,导致单个商品相似度精确度的下降。
 - 在基于session的记录中,区分粒度为Session级别,单次 session时间为短时段、有明确关注点的记录,因此历史 数据的考察时长并不会显著降低相似度矩阵的精准度。

item-item相似度矩阵

- 目标:
 - · itemA itemB的相似度矩阵
- · 使用cosine-similarity作为相似度距离标准:

$$w_{uv} = \cos A = \frac{\vec{u} \cdot \vec{v}}{\|\vec{u}\| \cdot \|\vec{v}\|} = \frac{u_1 v_1 + u_2 v_2 + \dots + u_n v_n}{\sqrt{u_1^2 + u_2^2 + \dots + u_n^2} \cdot \sqrt{v_1^2 + v_2^2 + \dots + v_n^2}} = \frac{|N(u) \cap N(v)|}{\sqrt{N(u) \times N(v)}}$$

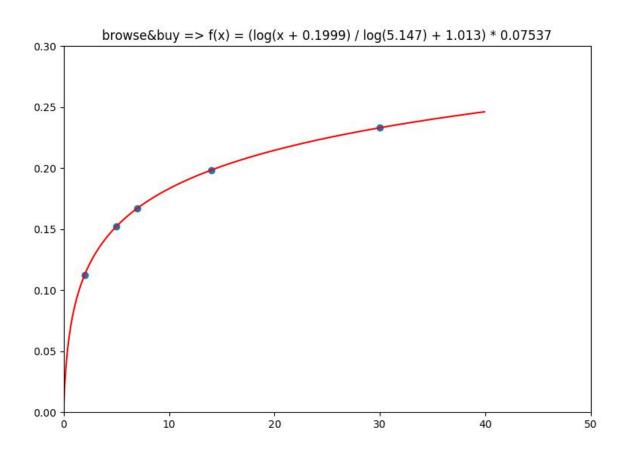
- 。库存过滤非可售itemB
 - · 只计算itemA-可售itemB的距离,itemB若不被推出,无计算价值。

user-item打分模型融合点击模型

- ▶ 用户的历史浏览与最近购买行为关系分析:
 - 。用户最近2天所购买的商品在过去30天浏览过的比例:
 - 23.326%
 - 。用户最近2天所购买的商品在过去14天浏览过的比例:
 - 19.805%
 - 。用户最近2天所购买的商品在过去7天浏览过的比例:
 - 16.7079%
 - 。用户最近2天所购买的商品在过去5天浏览过的比例:
 - 15.2455%
 - 。用户最近2天所购买的商品在过去2天浏览过的比例:
 - 11.2537%

user-item打分模型融合点击模型

用户的历史浏览与最近购买行为关系拟合:



user-item打分融合点击模型

- ▶ 所以,用户的历史浏览点击商品是用户高购买倾向的商品,应该融合进入CF推荐模型
- ▶ 用户点击的融合:
 - 在item-item相似度矩阵中考虑itemA-itemA自身的相似度,设为参数omiga = 1.0,而itemA-其它商品itemB的相似度大部分分布于0.5以下,因此自身点击可以显著增加商品自身的推荐权值。
 - 参数omiga是点击模型的权重,直接影响最终推荐结果中 浏览点击商品的比例:
 - · 若omiga设为极大值,例如10000,则点击过的商品将全部排在最前面,且按照点击次数排序
 - · 若omiga设为极小值,例如0,则表示点击模型关闭

user-item打分模型融合点击模型

- 根据用户发生过关系的物品,基于item-item相似 度矩阵计算所有物品的分数
 - 用户每次点击商品itemA将对所有itemB加权值, itemB的 权值分根据itemA-itemB的分数确定

$$Score_{user-itemB} = \sum_{user-itemA} clickTimes_{itemA} \times similarity_{itemA-itemB}$$

user-item的数据选择

- 不同于建立item-item相似度矩阵,基于session的相似度矩阵时间越长越精确不同,由于cf推荐的目标是考察用户短期的兴趣关注点,因此选择7~15天比较合适。
- 由于用户不是每天都会登陆,因此过短时间的用户 群体覆盖率过低,导致很多短期未登陆用户将无法 有效获得推荐。
 - 。 改进方法: 可以采用用户最近的行为记录而非硬性的时长 限制。

复购限制

- 对用户最近购买过的商品进行过滤,不进行推荐
 - *此举降低推荐效果,用户的复购行为比想象中的频繁,在"用户重复行为分析"中发现,大约占总销量的2~3%的商品为过去15天内购买过的商品。

关闭复购、打开点击模型

```
***** [0.464736][0.011798][10171038.024047][0.401056][0.797499][1.000000][14.696020][25.050250][0.002170],[0.009610] ***********
***** 召回,准确率,銷售額,top50覆盖率,top100覆盖率,top50多样性,top100多样性*********
***** [0.072363][0.001946][2060895.144848][0.006931][0.013862][23.000000][34.000000] *******
***** 召回,准确率,銷售額,top50覆盖率,top100覆盖率,top50多样性,top100多样性*********
***** [0.214456][0.005135][4140545.829504][0.006931][0.013862][17.000000][24.000000] *******
***** 召回,准确率,銷售額,top50覆盖率,top100覆盖率,top50多样性,top100多样性*********
***** [0.260687][0.006340][5264806.509224][0.006931][0.013862][23.000000][27.000000] ********
lowRank = 0, highRank = 19
***** 召回,准确率,銷售額,top10覆盖率,top50覆盖率,top100覆盖率,top50多样性,top100多样性,2个以下百分比,4个以下百分比**********
***** [0.365921][0.008804][7881010.809784][0.740831][1.000000][1.000000][7.308400][7.308400][0.078640][0.244710]
lowRank = 20, highRank = 39
***** [0.041584][0.001255][982768.221946][0.732919][1.000000][1.000000][8.770514][8.770514][0.046633],[0.142190]
lowRank = 40, highRank = 59
***** [0.024639][0.000748][575786.940949][0.727514][1.000000][1.000000][9.947216][9.947216][0.025642],[0.089667]
lowRank = 60, highRank = 79
***** 召回,准确率,銷售額,top10覆盖率,top50覆盖率,top100覆盖率,top50多样性,top100多样性,2个以下百分比,4个以下百分比**********
                             [1.000000][1.000000][10.590359][10.590359][0.016132],[0.061836] *********
***** 召回,准确率,
```

1.000000][1.000000][11.131995][11.131995][0.010271],[0.045225] *********

***** [0.013731][0.000425]

关闭复购、关闭点击模型

```
***** [0.268069][0.007221][6653193.190034][0.351991][0.775852][1.000000][14.103850][24.733070][0.003700],[0.014270]
***** 召回,准确率,銷售額,top50覆盖率,top100覆盖率,top50多样性,top100多样性*********
***** [0.072905][0.001980][2121193.405135][0.006931][0.013862][23.000000][34.000000] *******
***** 召回,准确率,銷售額,top50覆盖率,top100覆盖率,top50多样性,top100多样性*********
***** [0.215273][0.005204][4219494.219826][0.006931][0.013862][17.000000][24.000000] *******
***** 召回,准确率,銷售額,top50覆盖率,top100覆盖率,top50多样性,top100多样性*********
***** [0.260993][0.006421][5375994.749382][0.006931][0.013862][23.000000][27.000000] ********
lowRank = 0, highRank = 19
***** 召回,准确率,銷售額,top10覆盖率,top50覆盖率,top100覆盖率,top50多样性,top100多样性,2个以下百分比,4个以下百分比**********
***** [0.117749][0.003044][3051123.733992][0.710167][1.000000][1.000000][6.510140][6.510140][0.130440],[0.331750]
lowRank = 20, highRank = 39
***** [0.057856][0.001583][1441932.612397][0.720434][1.000000][1.000000][8.866061][8.866061][0.051974],[0.147520]
lowRank = 40, highRank = 59
***** [0.038918][0.001081][922736.631422][0.720965][1.000000][1.000000][10.000470][10.000470][0.027814],[0.090242]
lowRank = 60, highRank = 79
***** 召回,准确率,銷售額,top10覆盖率,top50覆盖率,top100覆盖率,top50多样性,top100多样性,2个以下百分比,4个以下百分比**********
                             [1.000000][1.000000][10.672468][10.672468][0.017403],[0.060030] *******
***** 召回,准确率,
```

1.000000][1.000000][11.214649][11.214649][0.010492],[0.042268] *********

***** [0.023675][0.000675]

打开复购、关闭点击模型

```
***** [0.226419][0.006200][5808857.549158][0.352934][0.776327][1.000000][14.066850][24.644600][0.003910],[0.014600] **********
***** 召回,准确率,銷售額,top50覆盖率,top100覆盖率,top50多样性,top100多样性*********
***** [0.072130][0.001955][2069747.055031][0.006931][0.013862][23.000000][34.000000] *******
***** 召回,准确率,銷售額,top50覆盖率,top100覆盖率,top50多样性,top100多样性*********
***** [0.215444][0.005182][4176945.289788][0.006931][0.013862][17.000000][24.000000] *******
***** 召回,准确率,銷售額,top50覆盖率,top100覆盖率,top50多样性,top100多样性*********
***** [0.262500][0.006399][5335683.369158][0.006931][0.013862][23.000000][27.000000] ********
lowRank = 0, highRank = 19
***** 召回,准确率,銷售額,top10覆盖率,top50覆盖率,top100覆盖率,top50多样性,top100多样性,2个以下百分比,4个以下百分比**********
***** [0.100356][0.002612][2689184.853209][0.711911][1.000000][1.000000][6.491490][6.491490][0.139480],[0.337870]
lowRank = 20, highRank = 39
***** [0.047685][0.001346][1222997.232196][0.719674][1.000000][1.000000][8.867711][8.867711][0.052064],[0.148400]
lowRank = 40, highRank = 59
***** [0.033173][0.000933][797028.851646][0.719000][1.000000][9.999110][9.999110][0.028262],[0.091506]
lowRank = 60, highRank = 79
***** 召回,准确率,銷售額,top10覆盖率,top50覆盖率,top100覆盖率,top50多样性,top100多样性,2个以下百分比,4个以下百分比**********
                             [1.000000][1.000000][10.641824][10.641824][0.017162],[0.061526] ********
***** 召回,准确率,
```

1.000000][1.000000][11.192337][11.192337][0.010651],[0.043126] **********

***** [0.019996][0.000584]

打开复购、打开点击模型

```
***** [0.340061][0.009420][8998315.875058][0.406664][0.799973][1.000000][14.751870][25.154450][0.002510],[0.009880]
***** 召回,准确率,銷售額,top50覆盖率,top100覆盖率,top50多样性,top100多样性*********
***** [0.074133][0.002032][2184767.995360][0.006931][0.013862][23.000000][34.000000] *******
***** 召回,准确率,銷售額,top50覆盖率,top100覆盖率,top50多样性,top100多样性*********
***** [0.217669][0.005298][4301676.820091][0.006931][0.013862][17.000000][24.000000] *******
***** 召回,准确率,銷售額,top50覆盖率,top100覆盖率,top50多样性,top100多样性*********
***** [0.263419][0.006521][5461465.739362][0.006931][0.013862][23.000000][27.000000] ********
lowRank = 0, highRank = 19
***** 召回,准确率,銷售額,top10覆盖率,top50覆盖率,top100覆盖率,top50多样性,top100多样性,2个以下百分比,4个以下百分比**********
***** [0.254989][0.006770][6796474.110820][0.745637][1.000000][1.000000][7.307880][7.307880][0.078400],[0.246210]
lowRank = 20, highRank = 39
***** [0.034295][0.001080][915304.931759][0.736247][1.000000][1.000000][8.820047][8.820047][0.042243],[0.138880]
lowRank = 40, highRank = 59
***** 召回,准确率,銷售額,top10覆盖率,top50覆盖率,top100覆盖率,top50多样性,top100多样性,2个以下百分比,4个以下百分比**********
***** [0.021623][0.000673][548414.971198][0.729217][1.000000][1.000000][9.977438][9.977438][0.024653],[0.086490]
lowRank = 60, highRank = 79
***** 召回,准确率,銷售額,top10覆盖率,top50覆盖率,top100覆盖率,top50多样性,top100多样性,2个以下百分比,4个以下百分比**********
                               [1.000000][1.000000][10.602026][10.602026][0.016243],[0.061290] ********
***** 召回,准确率,
```

1.000000][1.000000][11.164313][11.164313][0.010032],[0.043109] *********

***** [0.012850][0.000394]

分析

- 。将用户的兴趣特征与商品的特征映射到同一个空间平面
- 用户点击一个商品,意味着意识中对此商品所代表的特征 空间中的一个具备特定特征的点感兴趣,此点在平面上突 起
- 。推荐系统的目标是挖掘出该特征点附近的其它点(相近商品)
- 。在用户的特征空间中,点击过的特征点形成了一个突尖,同时衬托起一片临近区域,特征点点击次数越多,用户对该特征点的confidence(implicit feedback)越高,突尖越高,临近区域也越高,用户感兴趣的probability越高,但突尖仍然是具有最高probability的点
- 所以用户的频繁点击商品仍然是用户最可能点击的点

分析

若用户心目中的理想特征点一直未找到,而找到了临近的特征点且频繁点击,这样理想点将被临近的特征点叠加衬托到最高,从而获得用户心目中最佳特征(推荐)商品

基于用户最近15天全体建相似度

```
***** [0.568941][0.015374][14054515.148734][0.398517][0.793326][1.000000][14.095460][23.761890][0.002100],[0.010400] ***********
***** 召回,准确率,銷售額,top50覆盖率,top100覆盖率,top50多样性,top100多样性*********
***** [0.071250][0.001940][2094037.034526][0.006512][0.013024][24.000000][33.000000] *******
***** 召回,准确率,銷售額,top50覆盖率,top100覆盖率,top50多样性,top100多样性*********
***** [0.214987][0.005593][4858879.231318][0.006512][0.013024][15.000000][22.000000] *******
***** 召回,准确率,銷售額,top50覆盖率,top100覆盖率,top50多样性,top100多样性*********
***** [0.243916][0.006315][5669468.810301][0.006512][0.013024][21.000000][26.000000] ********
lowRank = 0, highRank = 19
***** 召回,准确率,銷售額,top10覆盖率,top50覆盖率,top100覆盖率,top50多样性,top100多样性,2个以下百分比,4个以下百分比**********
***** [0.469711][0.012154][11631238.555044][0.739973][1.000000][1.000000][6.937080][6.937080][0.085170],[0.265670]
lowRank = 20, highRank = 39
***** [0.044218][0.001438][1109485.551772][0.736494][1.000000][1.000000][8.647199][8.647199][0.043793],[0.144209]
lowRank = 40, highRank = 59
***** [0.024121][0.000790][589421.650809][0.730819][1.000000][1.000000][9.717527][9.717527][0.025622],[0.092857]
lowRank = 60, highRank = 79
***** 召回,准确率,銷售額,top10覆盖率,top50覆盖率,top100覆盖率,top50多样性,top100多样性,2个以下百分比,4个以下百分比**********
                              [1.000000][1.000000][10.279148][10.279148][0.015902],[0.063036] *********
                              ***** [0.013575][0.000435]
                              1.000000][1.000000][10.743469][10.743469][0.010391],[0.045085] *********
```

基于用户最近15按天建相似度

```
***** [0.568941][0.015374][14054515.148734][0.398517][0.793326][1.000000][14.095460][23.761890][0.002100],[0.010400] ***********
***** 召回,准确率,銷售額,top50覆盖率,top100覆盖率,top50多样性,top100多样性*********
***** [0.071250][0.001940][2094037.034526][0.006512][0.013024][24.000000][33.000000] *******
***** 召回,准确率,銷售額,top50覆盖率,top100覆盖率,top50多样性,top100多样性*********
***** [0.214987][0.005593][4858879.231318][0.006512][0.013024][15.000000][22.000000] *******
***** 召回,准确率,銷售額,top50覆盖率,top100覆盖率,top50多样性,top100多样性*********
***** [0.243916][0.006315][5669468.810301][0.006512][0.013024][21.000000][26.000000] *******
lowRank = 0, highRank = 19
***** 召回,准确率,銷售額,top10覆盖率,top50覆盖率,top100覆盖率,top50多样性,top100多样性,2个以下百分比,4个以下百分比**********
***** [0.469711][0.012154][11631238.555044][0.739973][1.000000][1.000000][6.937080][6.937080][0.085170],[0.265670]
lowRank = 20, highRank = 39
***** [0.044218][0.001438][1109485.551772][0.736494][1.000000][1.000000][8.647199][8.647199][0.043793],[0.144209]
lowRank = 40, highRank = 59
***** [0.024121][0.000790][589421.650809][0.730819][1.000000][1.000000][9.717527][9.717527][0.025622],[0.092857] **********
lowRank = 60, highRank = 79
***** 召回,准确率,銷售額,top10覆盖率,top50覆盖率,top100覆盖率,top50多样性,top100多样性,2个以下百分比,4个以下百分比**********
                              [1.000000][1.000000][10.279148][10.279148][0.015902],[0.063036] *********
***** 召回,准确举,
```

1.000000][1.000000][10.743469][10.743469][0.010391],[0.045085] *********

***** [0.013575][0.000435]

基于用户最近30按天建相似度

```
***** [0.568532][0.016000][14535347.168958][0.396059][0.780078][1.000000][12.939580][20.196960][0.003570],[0.016700] ***********
***** 召回,准确率,銷售額,top50覆盖率,top100覆盖率,top50多样性,top100多样性*********
***** [0.071763][0.001992][2163573.834842][0.006512][0.013024][24.000000][33.000000] *******
***** 召回,准确率,銷售額,top50覆盖率,top100覆盖率,top50多样性,top100多样性*********
***** [0.216395][0.005765][5006544.911476][0.006512][0.013024][15.000000][22.000000] *******
***** 召回,准确率,銷售額,top50覆盖率,top100覆盖率,top50多样性,top100多样性*********
***** [0.244459][0.006489][5815772.670499][0.006512][0.013024][21.000000][26.000000] ********
lowRank = 0, highRank = 19
***** 召回,准确率,銷售額,top10覆盖率,top50覆盖率,top100覆盖率,top50多样性,top100多样性,2个以下百分比,4个以下百分比**********
***** [0.479849][0.012968][12223354.765542][0.748945][1.000000][1.000000][7.029730][7.029730][0.079980],[0.248320]
lowRank = 20, highRank = 39
***** [0.043379][0.001518][1169664.871816][0.754142][1.000000][1.000000][7.782609][7.782609][0.062423],[0.210411]
lowRank = 40, highRank = 59
***** [0.020266][0.000695][520772.300747][0.757759][1.000000][1.000000][8.251805][8.251805][0.043823],[0.165590]
lowRank = 60, highRank = 79
[1.000000][1.000000][8.732129][8.732129][0.030262],[0.127140] *********
***** 召回,准确举,
                            ***** [0.010563][0.000339]
                             1.000000][1.000000][9.109191][9.109191][0.021842],[0.099360] *********
```

基于用户最近15按天建相似度 15天预测

```
***** 召回,准确率,銷售額,top10覆盖率,top50覆盖率,top100覆盖率,top50多样性,top100多样性,2个以下百分比,4个以下百分比**********
***** [0.552019][0.015085][13698608.629501][0.421783][0.816810][1.000000][13.467540][21.056820][0.002200],[0.011890]
***** 召回,准确率,銷售額,top50覆盖率,top100覆盖率,top50多样性,top100多样性*********
***** [0.071252][0.001922][2089078.304771][0.006512][0.013024][24.000000][33.000000] *******
***** 召回,准确率,銷售額,top50覆盖率,top100覆盖率,top50多样性,top100多样性*********
***** [0.215495][0.005520][4815391.841528][0.006512][0.013024][15.000000][22.000000] *******
***** 召回,准确率,銷售額,top50覆盖率,top100覆盖率,top50多样性,top100多样性*********
***** [0.243976][0.006205][5554533.660745][0.006512][0.013024][21.000000][26.000000] ********
lowRank = 0, highRank = 19
***** 召回,准确率,銷售額,top10覆盖率,top50覆盖率,top100覆盖率,top50多样性,top100多样性,2个以下百分比,4个以下百分比**********
***** [0.451867][0.011847][11243030.265518][0.744316][1.000000][1.000000][7.196440][7.196440][0.067760],[0.224580]
lowRank = 20, highRank = 39
***** [0.048017][0.001576][1204687.171776][0.756743][1.000000][1.000000][8.119732][8.119732][0.048291],[0.174883]
lowRank = 40, highRank = 59
***** 召回,准确率,銷售額,top10覆盖率,top50覆盖率,top100覆盖率,top50多样性,top100多样性,2个以下百分比,4个以下百分比**********
***** [0.023776][0.000768][597472.951067][0.755671][1.000000][1.000000][8.610341][8.610341][0.034522],[0.134437]
lowRank = 60, highRank = 79
***** 召回,准确率,銷售額,top10覆盖率,top50覆盖率,top100覆盖率,top50多样性,top100多样性,2个以下百分比,4个以下百分比**********
                                  [1.000000][1.000000][9.026873][9.026873][0.022033],[0.101302] *********
                                  ***** [0.012153][0.000374]
                                  1.000000][1.000000][9.373113][9.373113][0.016363],[0.080704] *********
```

分析

- > 按天建相似度,能提高预测召回/准确度
- > 将建相似度的时间由15天延长到30天,能提高预测召回/准确度 => 建相似度时间延长,能提高相似度矩阵的效果
- ▶ 将用户行为预测时间由7天延长到15天,将降低预测召回/准确度 => 将用户行为预测时间延长,将模糊用户的近期行为,降低用户的预测效果

The end