

用数据驱动产品迭代以及运营推广

友盟产品经理 冯孙颖

APP不同阶段有不同的目标



统计分析指标体系

WHAT



统计分析指标体系

- *来了多少用户?他们都是谁?
- * 用户从哪里来?
- *用户做了什么?是否完成了设定的目标?
- * 用户还回来吗?

1 关注用户

- * 来了多少用户?
 - *新增用户
 - * 活跃用户
 - * 启动次数
- * 他们都是谁?
 - * 活跃用户成分
 - *用户群

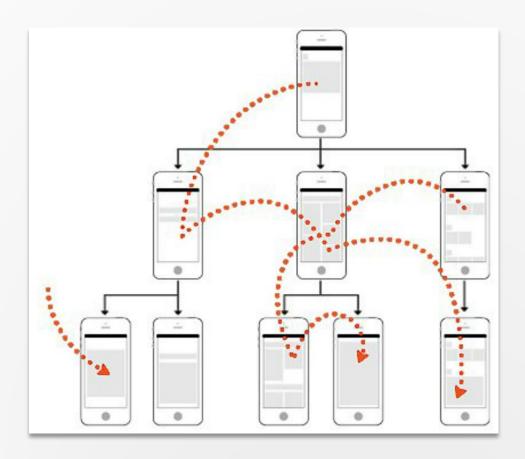
2 关注渠道

* 用户从哪里来?



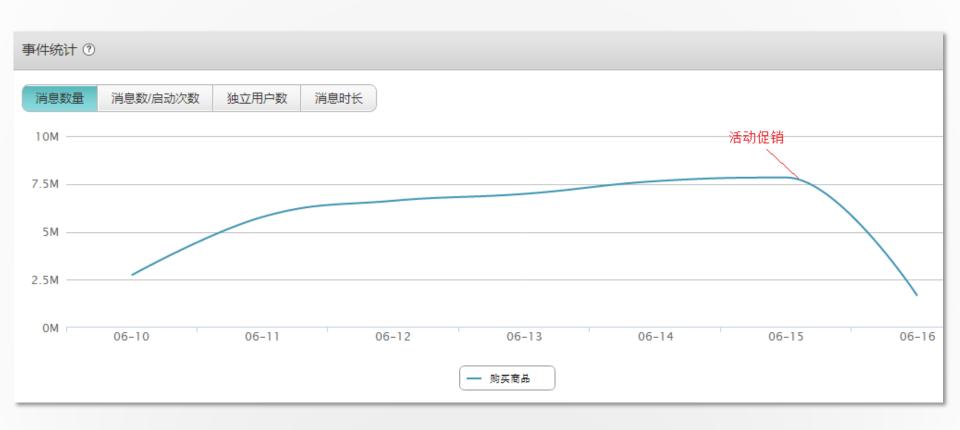
- *用户做了什么?
 - * 使用时长
 - * 使用频率
 - * 访问页面
 - * 使用间隔
 - * 页面访问路径
- * 是否完成了设定的目标?
 - * 自定义事件
 - *漏斗模型

* 页面访问路径



- 一 我们设定的 APP结构
- 用户实际使用流程

* 自定义事件



*漏斗模型



4 关注留存

* 用户还回来吗?

留存用户 ②											
首次使用时间	新增用户	留存率	留存率								
		1天后	2天后	3天后	4天后	5天后	6天后	7天后	14天后	30天后	
2014-04-18	2366	41.5 %	30.3 %	26.9 %	24.3 %	21.3 %	20.4 %	19.7 %	15.3 %	10.5 %	
2014-04-19	2370	41.4 %	28.9 %	24.7 %	23.9 %	22.2 %	21 %	20.7 %	15.7 %	11.6 %	
2014-04-20	2442	40.5 %	29.4 %	25.3 %	24 %	23 %	20.6 %	19.9 %	14.9 %	10.6 %	
2014-04-21	2398	45 %	32.4 %	28.1 %	25 %	23.4 %	22.1 %	19.6 %	16.3 %	11 %	
2014-04-22	2246	40 %	30.8 %	26.8 %	23.4 %	22.1 %	20.1 %	19.4 %	15.5 %	10.7 %	

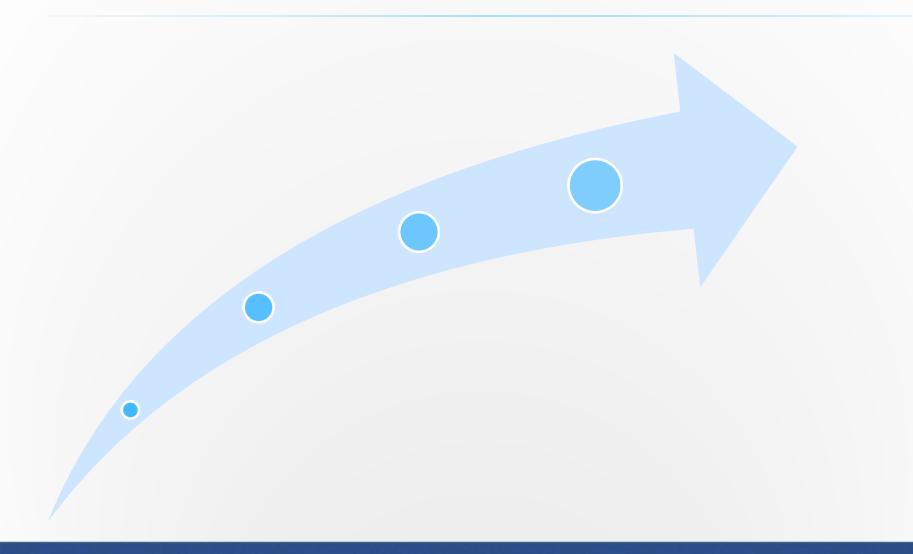
如何获取数据?如何分析数据?

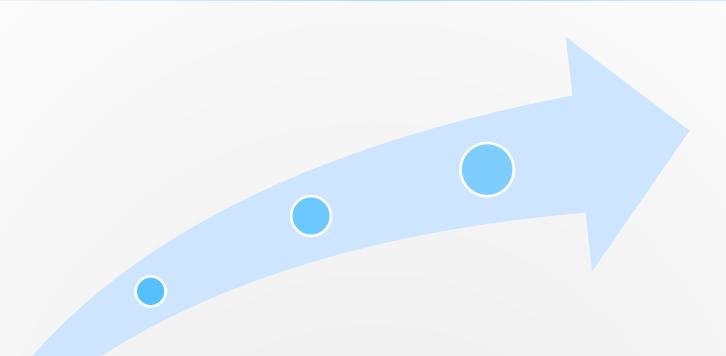
HOW



如何获取数据

- * 业务层面
 - *用户行为一商业目标一分析体系
- * 技术层面
 - * 采集—收集—存储—计算—展示
 - *准确,稳定,方便,灵活





集成

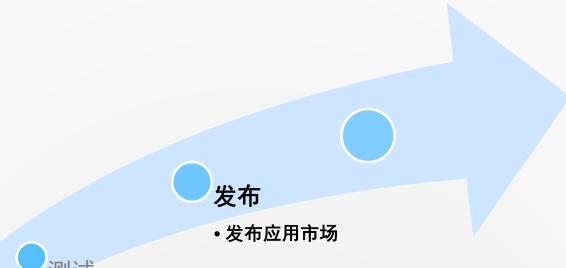
- 申请appkey
- 集成SDK

测试

- •测试代码集成
- 集成模式报表

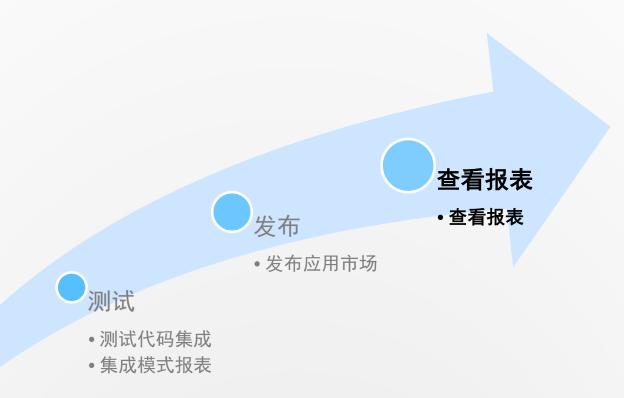
集成

- 申请appkey
- 集成SDK



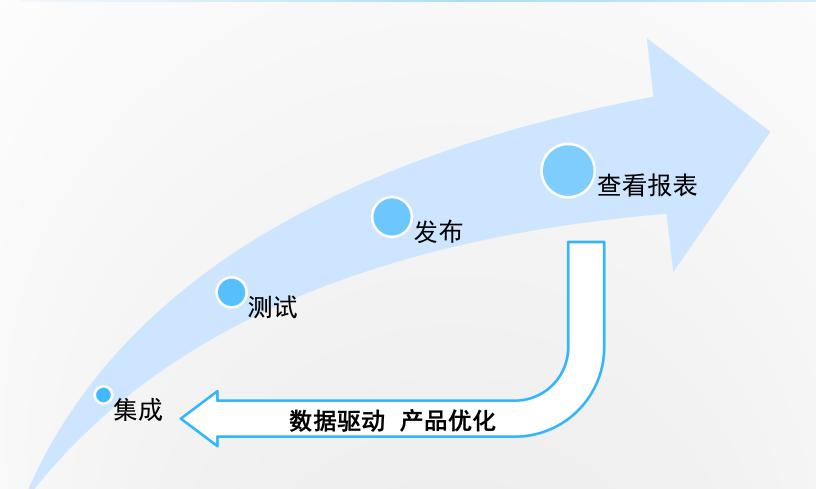
- 测试
- 测试代码集成
- 集成模式报表

- 集成
- 申请appkey
- 集成SDK



集成

- 申请appkey
- 集成SDK



如何分析数据

*核心方法:比较

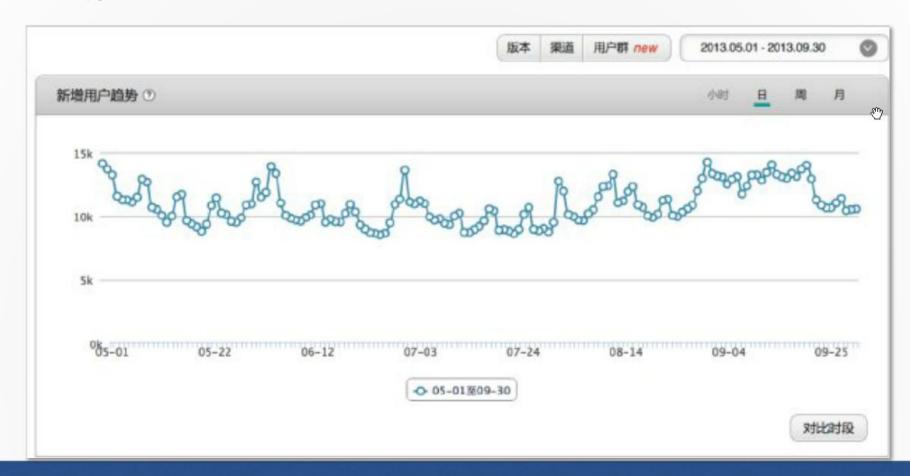
*细分比较:版本、渠道、用户群

* 时间比较

* DAU由7月份的17万下降至9月份的14万



* 新增用户趋势平稳



- * 留存率从7月份开始下降
 - * 7月之前的月留存率为54%
 - * 7月之后的月留存率为49%



*新版本7月份上量推广,新版本的7月的月留存率为45%,较整体还低4个百分点



*进一步发现,A渠道为主推渠道,但A渠道 在7月份的月留存率为39%

							新版本	押道A 2	013.05.01	- 2013	.10.31	6
留存用户 ①									В	M	Я	è
首次使用时间	新增用户	留存率										
		1月后	2月后	3月后	4月后	5月后	6月后	7月后	8月.	H	9.F	后
05-01 ~ 05-31	0	0 %	0%	0 %	0%	0 %	0 %	0 %	0%		0 %	
06-01 05-30	186	56.3 %	0%	0 %	0%	0 %	0 %	0 %	0%			
07-01 ~ 07-31	101778	38.9 %	23.2 %	17.2 %	12.9 %	10.4 %	9.3 %	7.6 %				
08-01 ~ 08-31	53717	43.5 %	30.7 %	22.8 %	18.2 %	16.5 %	13.4 %					
09-01 09-30	14352	45.1 %	30.9 %	24.2 %	21.6 %	17.2 %						
10-01 ~ 10-31	8654	44.1 %	31.5 %	26.9 %	21.2 %							

* 结论:新版本在主推渠道A的推广存在问题

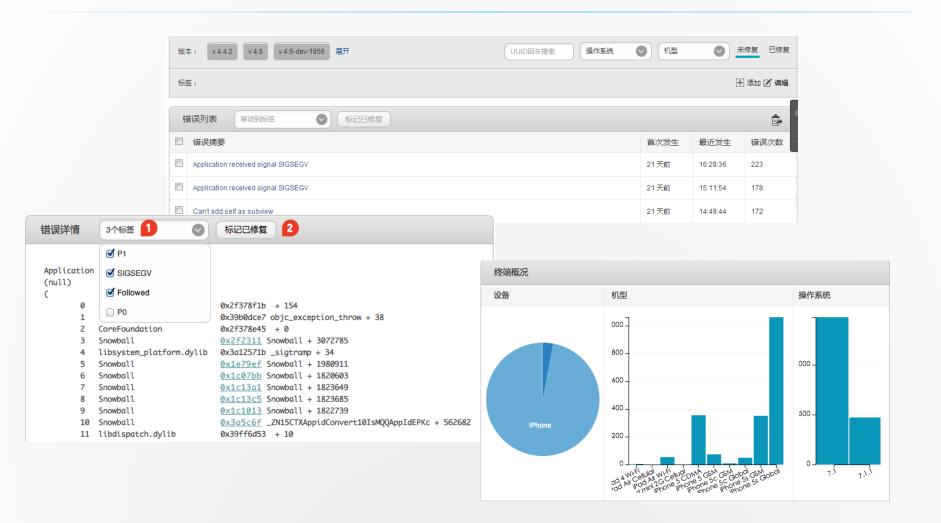
时间	范围	1月留存	2 月留存	3 月留存
7月前	整体	54%	38%	29%
7月后	整体	49%	33%	25%
7月后	新版本	45%	30%	23%
7月后	新版本A渠道	39%	23%	17%

更加方便的对比

留存对比 ⑦ Top10版本 ♥ Top10渠道 ♥										
Top10版本	留存率									
	1天后	2天后	3天后	4天后	5天后	6天后	7天后	14天后	30天后	
全部	44.9 %	33 %	27.9 %	23.9 %	21.1 %	19.4 %	17.5 %	15.7 %	0 %	
2.0	44.9 %	33.1 %	27.9 %	23.9 %	21.1 %	19.4 %	17.5 %	15.7 %	0 %	
1.8	26.8 %	17.3 %	14.5 %	16.4 %	15.2 %	14.6 %	8.1 %	9.3 %	0 %	
1.5	8.3 %	0 %	0 %	25 %	0 %	0 %	0 %	0 %	0 %	
1.6	7.7 %	13.3 %	16.7 %	8.3 %	0 %	0 %	0 %	0 %	0 %	
1.7	26.2 %	16.7 %	13.3 %	23.3 %	0 %	19 %	0 %	0 %	0 %	

自定义报表 ⑦ Top10渠道 ☑ 设置指标								
渠道名	新增用户	平均单次使用时长	老用户占比	7日留存率	活跃用户			
App Store	2487	00:01:03	96%	0%	62428			
Umeng	0	00:00:00	0%	0%	0			

错误分析



新版SDK

- * 底层重构
- * 数据传输加密
- * id方案升级、提高准确性与一致性
- * 节省流量

总结

- * 不同阶段的APP有不同的关注点
- * 指标体系: 通用指标&自定义
- * 利用第三方统计工具
- * 分析的核心方法是比较

www.umeng.com

关注友盟微博 @友盟

关注友盟微信



