

电商新风口: 二类电商+直播带货



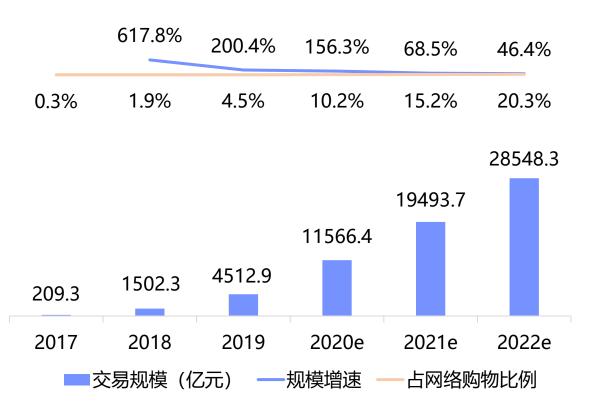
蔡锐涛 (Ted) 有米科技 联合创始人&首席技术官 云产品事业部总经理

2020年中国直播电商交易规模或将突破万亿元,成长空间较大



据艾瑞咨询数据显示,2019年直播电商整体成交额达4512.9亿元,同比增长200.4%,仅占网购整体规模的4.5%,成长空间较大,预计未来两年仍会保持较高的增长态势。抖音、快手、淘宝等平台对直播电商持续加码,用户直播购物消费习惯逐渐养成,直播电商未来可期。

2017-2022年中国直播电商交易规模及增速



数据来源:艾瑞咨询;阿里研究院

2017-2019年主流平台电商直播GMV (单位: 亿元)

时间	淘宝	快手	抖音	合计
2017	250	/	/	250
2018	1000	400	100	1550
2019	2000	1000*	400*	3400

(注: 带*号数据是根据公开资料初步统计数据)

抖音直播封杀第三方链接, 更多商家关注到直营电商广阔市场

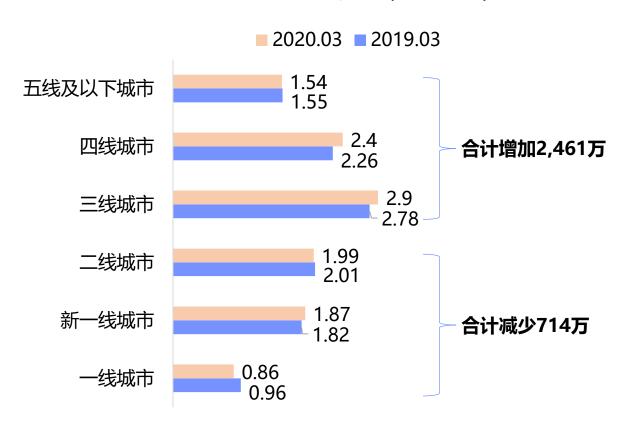


受今年疫情影响,2020年入局直播的抖音电商规模得以实现快速增长,抖音希望通过"抖音小店"模式打造出电商产业闭环,为此"封杀"抖音直播间的第三方链接,以寻求更多中小商家的入驻。抖音小店是二类电商商家的重点推广平台,后续抖音小店对入驻商家推出更多利好政策,也将刺激更多商家关注到直营电商的广阔市场。

2020年3月典型流量平台运营效率分析

平台	抖音	快手	B站	小红书	
日活跃用户数 (万)	51,813	44,343	12,158	7,714	
同比增长率	14.7%	35.4%	32.0%	15.3%	
活跃率	57.2%	48.3%	26.4%	33.1%	
月人均使用时长 (分钟)	1,709	1,205	978	373	
同比增长率	72.5%	64.7%	41.5%	50.8%	

不同等级城市月活跃用户规模(单位:亿)

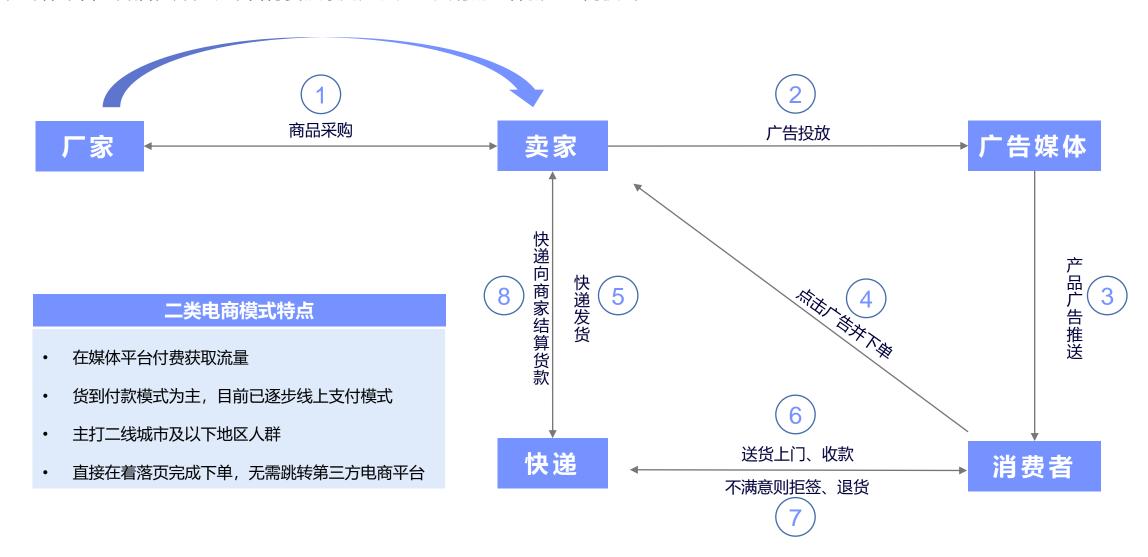


数据来源: QuestMobile TRUTH中国移动互联网数据库 2020年3月

直营电商是什么?



商家在媒体平台上开店,并在该平台付费获取用户、完成交易的一种新型电商模式。



谁在做直营电商?

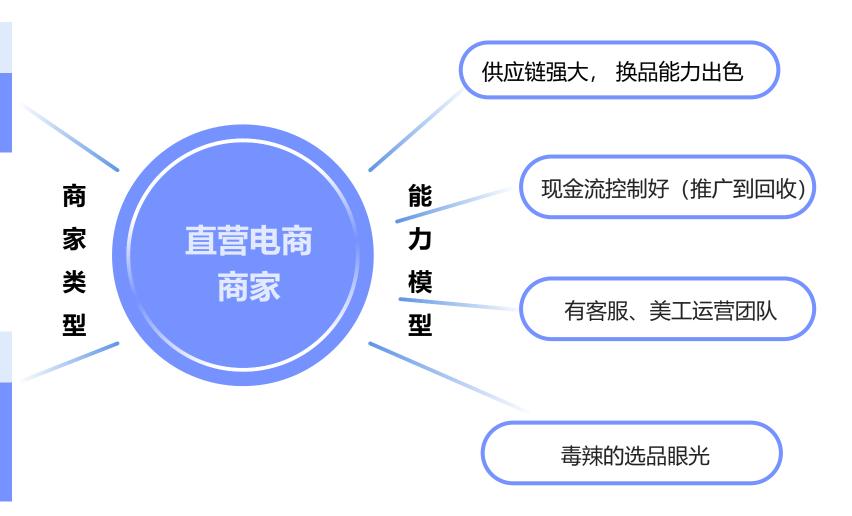


货源厂家

商品成本低, 货物充足, 物流成本低, 现金流不错。

传统电商

供应链优势明显,同行业产品基本都有能力获取,美工,运营,客服能力强。



"不走寻常路"二类电商广告



三四五线城市

乡村风情

简单粗暴

夸张



接地气

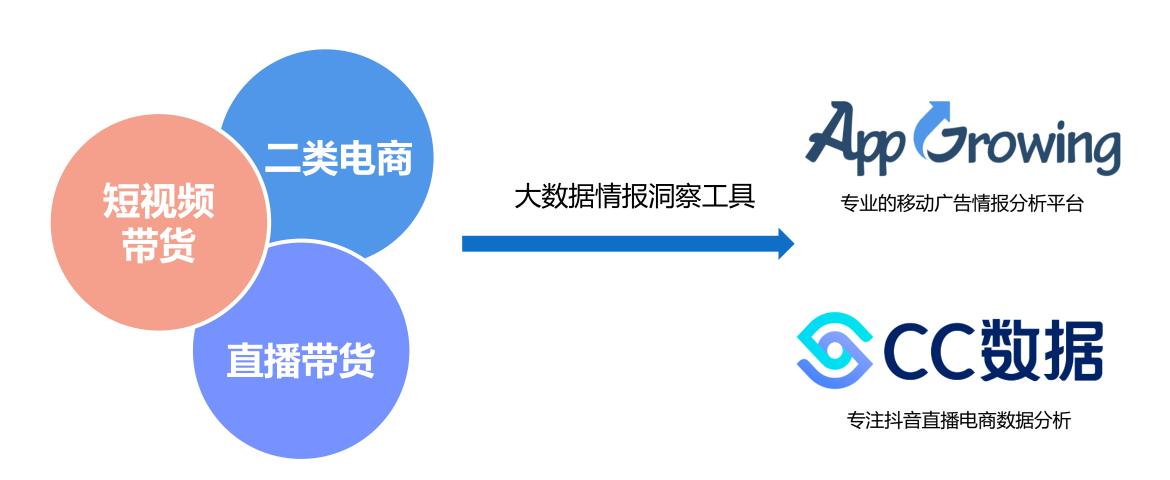
土味BGM

脑洞清奇

二类电商+直播带货将是当前电商的新风口



有部分二类电商商家,已经开始组建直播带货团队,打算进场掘金;而有部分开启直播带货生涯的中小商家看到二类电商市场,也开始躬身入局。



1

二类电商大数据扫描

——此部分数据来源于App Growing 直营电商版

品类扫描: 服饰鞋包、日用百货、美妆个护类广告占比前三





新品扫描: 新上架商品中服饰鞋包、美妆个护、日用百货、餐饮食品为重点



直营电商新上架商品中,服饰鞋包品类商品占比占据三大渠道榜首,其中腾讯枫页的服饰鞋包新商品占比达到40.48%

8月份,各重点渠道直营电商新上架商品中,各重点品类商品数量分布









热销细分品类扫描:服饰鞋包-男鞋及上衣在四大渠道均较为热销



8月份直营电商各渠道热销品类榜

	0-3010100X
序号	品类名称
1	服饰鞋包-男鞋
2	餐饮食品-方便食品
3	服饰鞋包-上衣
4	服饰鞋包-眼镜
5	服饰鞋包-其他鞋靴
6	餐饮食品-茶类
7	日用百货-清洁用品
8	文化娱乐-图书
9	服饰鞋包-包
10	钟表首饰-钟表

	头条鲁班			
序号	品类名称			
1	服饰鞋包-上衣			
2	日用百货-清洁用品			
3	服饰鞋包-内衣袜子			
4	美妆个护-面部护理			
5	文化娱乐-图书			
6	服饰鞋包-男鞋			
7	餐饮食品-茶类			
8	家居家装-灯饰五金			
9	服饰鞋包-裤子			
10	运动户外-健身			

	抖音小店
序号	品类名称
1	服饰鞋包-上衣
2	美妆个护-面部护理
3	母婴儿童-童装童鞋
4	餐饮食品-水果
5	日用百货-居家日用
6	餐饮食品-零食
7	钟表首饰-首饰
8	服饰鞋包-裤子
9	服饰鞋包-裙子
10	文化娱乐-图书

	度小店
序号	品类名称
1	餐饮食品-茶类
2	文化娱乐-图书
3	美妆个护-个护工具
4	服饰鞋包-上衣
5	餐饮食品-酒类
6	美妆个护-面部护理
7	艺术收藏-邮币
8	服饰鞋包-男鞋
9	文化娱乐-文化娱乐
10	日用百货-清洁用品

数据来源: App Growing 直营电商版 广告情报追踪,统计不同价格区间的商品数

各渠道热销单品扫描: 休闲鞋在腾讯枫叶热销, 面膜、童装在抖音小店受关注



8月份直营电商各渠道热销单品榜

腾讯枫页				
序号	单品名称			
1	休闲鞋			
2	T恤			
3	皮鞋			
4	肉食			
5	拌面			
6	茶类			
7	老花镜			
8	男士眼镜			
9	女士眼镜			
10	管道清理剂			

头条鲁班					
序号	单品名称				
1	内裤				
2	书籍				
3	清洁剂				
4	休闲鞋				
5	T恤				
6	乳液/面霜				
7	面膜				
8	养生茶				
9	内衣				
10	护发素/发膜				

	抖音小店
序号	单品名称
1	面膜
2	童装
3	连衣裙
4	上衣
5	水果
6	书籍
7	耳饰
8	项链
9	T恤
10	洁面用品

	度小店
序号	单品名称
1	白酒
2	菊花茶
3	纪念币/纪念钞
4	剃须刀/刮毛刀
5	花茶
6	乳液/面霜
7	清洁剂
8	书籍
9	养生茶
10	休闲鞋

数据来源: App Growing 直营电商版 广告情报追踪

整体直营电商商品中,各重点品类热销单品盘点



8月份整体直营电商商品中,各重点品类热销单品及重点定价区间盘点

A	员计	賱	包

连衣裙 99-269元

T恤 59-148元

休闲鞋 99-298元

内裤 60-99元

衬衫 80-198元

飞织鞋 89-193元

日用百货

洗衣粉 25-56元

洁面巾 20-40元

毛巾 20-59元

纸巾

25-59元

洗衣液

30-70元

水杯 31-90元

餐饮食品

养生茶 46-108元

糕点 20-50元

芒果

26-58元

猕猴桃

25-50元

白酒

77-388元

石榴 40-177元

家居家装

花洒 27-69元

水龙头 29-92元

枕套

28-99元

地毯

28-95元

床单

59-259元

枕头 40-139元

护肤美容

面膜

69-159元

乳液/面霜 358-660元

洁面

40-139元

发饰

14-35元

隔离/妆前乳

59-138元

护肤套装 149-399元

爆品扫描: 直营电商-腾讯枫页近30天爆品盘点



腾讯枫页



【买一送二,一双不到50元】 DISHANG冰丝科技透气休 闲鞋,3双139元

价格: 139.00元



【99元"5"条】夏季爆款 冰丝休闲裤3条+2件冰丝T 恤,时尚百搭,四季可穿!

价格: 99.00元



【现货秒发,买一送"4"】男士 皮鞋1折抢购,买到就是赚到!

价格: 99.00元

爆品扫描: 直营电商-头条鲁班近30天爆品盘点







英国进口 Dentylactive 邓特 艾克 星空漱口水杀菌防蛀 牙清新口气

价格: 59.00 - 128.00元



【69元300袋】抗皱滋养晚 安冻膜,积雪草精华,紧 致强补水

价格: 69.00元



水蜜桃口腔喷雾, 便携 持 久清新口腔~

价格: 19.90元

爆品扫描: 直营电商-抖音小店近30天爆品盘点



抖音小店



文具 (40件) 软尺4铅笔10 中性笔5橡皮10卷笔刀5握笔 器5文具袋1

价格: 9.90元



免打孔无痕挂钩50个!家用 强力粘胶透明挂钩

价格: 9.90元



【20件套】冰淇淋10支+儿童 4支+情侣2支+3个杯+1盒牙膏

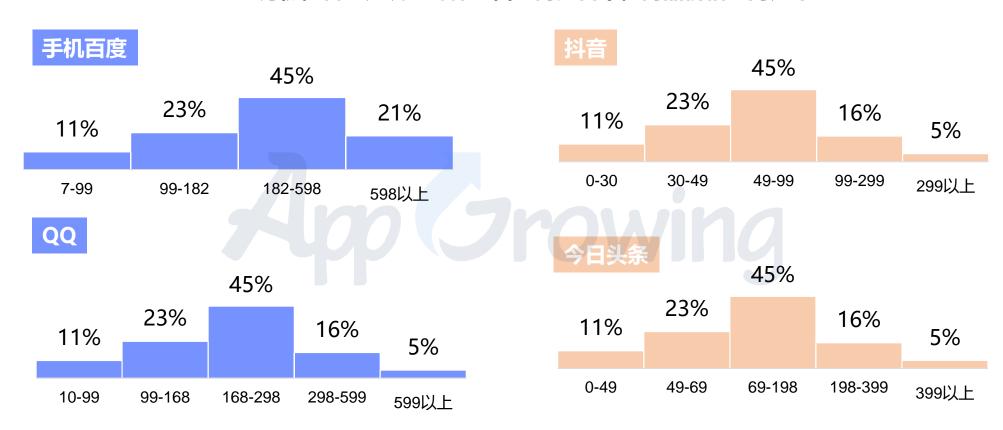
价格: 9.90元

价格扫描: 抖音及今日头条的直营电商商品价格更为亲民



以商品最低价作为该商品的价格,并以正太分布的方式计算对应商品数范围的价格区间如下。手机百度及QQ媒体45%的直营电商商品分别 定价在182-598元、168-298元。相对而言,抖音及今日头条价格更低。

8月份,各重点流量媒体直营电商广告中,商品价格区间分布



平台扫描: 手机百度、穿山甲联盟媒体直营电商广告数占比均超过15%



相比其他两大流量平台,巨量引擎的直营电商广告数占比依然明显,但相比7月份的的25.04%有所下降,为19.83%。



^{*}此处统计的直营电商广告数占比= 各平台的直营电商广告数/各流量平台的整体广告数,如腾讯广告的 13.18%指的是在 腾讯广告整体移动广告投放中,有13.18%为直营电商广告。腾讯广告的数据暂不包 括微信广告朋友圈相关的数据,以下同。

* 直营电商广告数占比指的是在对应流量媒体上,直营电商广告数占比。比如在穿山甲联盟中,有51.40%为直营电商广告。

数据来源: App Growing 直营电商版 广告情报追踪

ds.appgrowing.cn

视频风格:接地气,真人评测试用



通过切入日常的试用场景,部分会呈现使用前后的对比,体现产品实用性强,让生活变得"更方便""更美好",触发用户的需求。在对应的视频创意里,通常以用户的身份试用评测并推荐。日用百货真人出镜少,服饰鞋包则相对多一点。





数据来源:App Growing 直营电商版 广告情报追踪 ds.appgrowing.cn

视频风格: "老板现身"、"厂家直销"体现价格便宜



以销售店面、产地(工厂或者对应收获产品的农地)、仓库为背景、增强"价格优惠"说服力。以下是服饰鞋包、茶类等特别常用的文案套路。

- ① "绝对自信": "不喜欢可以划走"、 "但凡有一人不喜欢我们的产品,我把XX吃了" "我们才是真正的源头厂家"
- ② "卖惨": 服饰鞋包惯用"外贸转内销"的噱头,强调"与其把钱花在仓库,不如让利给大家"
- ③ 强调优惠的时效性,催促用户尽快下单







数据来源: App Growing 直营电商版 广告情报追踪

App Growing 直营电商选品参谋功能——热销商品榜



• 热销商品榜功能

呈现多个平台热销商品的基础信息,销量数据 细化到近6个小时,帮您实时了解市场动态



・推荐榜单功能

基于**中短期、长期、新上架及广告热推**的商品销售数据,展现四大维度推荐榜单,**帮助直营 电商卖家快速跟进热门潜力爆品**

潜力榜	#	主图	商品	渠道	价格	近7天曝光量 🕖	近7天新增销量 ②	累计销量
优质榜 热推榜	1	ENE À HE II E	AD 【69元5瓶】全身去角质搓 澡泥 清爽保湿	头条鲁班	¥69.00	4,640,593	90,470 ↓	381,883
爆品榜	2	TOTAL STATE OF THE PARTY OF THE	AD 冻膜MZ7069-XL	头条鲁班	¥69.00	1,160,026	59,530 ↑	69,550
	3	CANAGE SIN FE	(AD) 雅集 250g/包 12种水果蔬菜混合	抖音小店	¥59.00 - ¥79.00	954,545	49,000 ↑	59,000

App Growing 直营电商选品参谋功能——单款商品销售概览



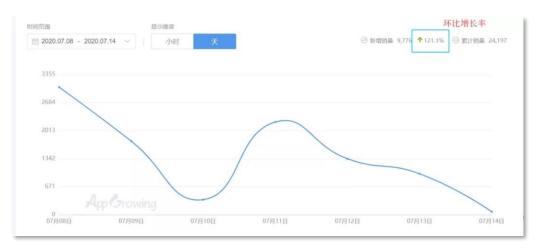
・ 选品

通过新增销量趋势及环比增长率等销量数据,判断是否快速跟进选品

• 套餐规划,广告出价

通过套餐销量占比功能,广告主可以通过客单价估算判断平均每单的 成交价,**更好地确定产品定价、广告出价**

套餐销量占比		④ 平均客单价估算: ¥84
规格一	套餐价格	套餐销量占比
【豪华装】正宗霜后桑叶茶(买2送2)发4罐99元	¥99.00	52.72%
【无漆加】正宗霜后桑叶茶 发2罐 69元	¥69.00	47.28%
【不熏染】正宗霜后桑叶茶 发1罐 39元	¥39.00	0.00%



• 定投城市选择

通过买家地区分布功能,统计商品买家地区的省、市分布,**更好地规划定推广地区**



2

抖音直播电商大数据扫描

—— 此部分数据来源于CC 数据 抖音直播版

直播商品品类扫描: 食品饮料、美容护肤成为抖音直播热销品类



8月抖音直播间售卖商品中,食品饮料品类排行最高,累计销售额达3.7亿元,其次是美容护肤品类,累计销售额达3.3亿元

8月份抖音直播热销商品品类排行

排名	品类	商品数	主播数	直播场数	累计销售额
1	食品饮料	1.1万	5,391	3万	3.7亿
2	美容护肤	6,168	2,180	1.1万	3.3亿
3	服饰鞋包	1.3万	1,857	1.3万	1.1亿
4	精致彩妆	2,788	1,367	6,992	1.1亿
5	3C数码	1,298	1,326	6,506	1.1亿
6	日用百货	7,365	2,788	1.5万	1亿
7	家用电器	1,515	1,094	7,238	7856.7万
8	母婴儿童	3,826	1,457	7,717	7538.6万
9	家居家装	2,748	937	6,321	3257.4万
10	个人护理	1,136	1,057	4,716	1960.3万

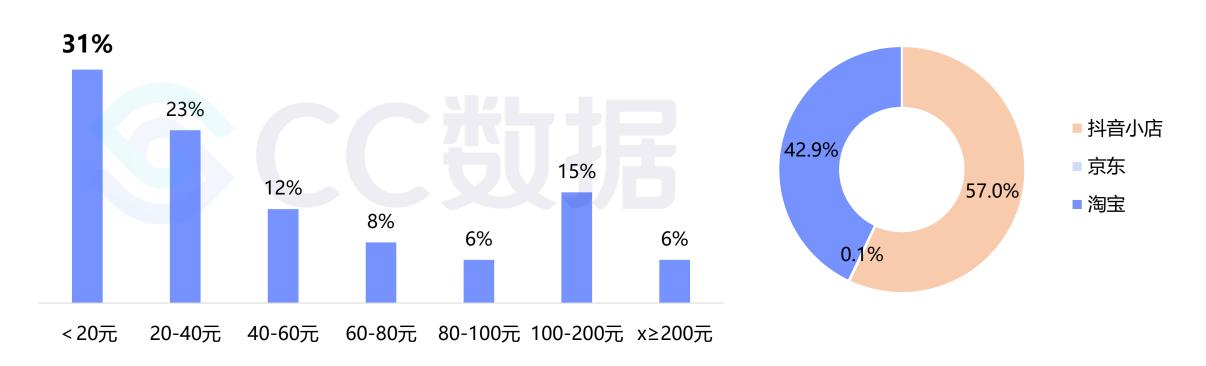
数据来源: CC 数据 抖音直播版,基于追踪到的抖音直播商品,按照8月累计销售额进行排序

直播商品价格扫描:低价格商品更热销,抖音小店商品数量略高于淘宝



抖音直播间热卖商品价格多处于低价格区间,价格区间小于20元的抖音直播间商品数量占比最高,达31% 8月份抖音直播间商品大部分来源于抖音小店、淘宝渠道,抖音小店商品数量占比略高于淘宝

8月份抖音直播Top 1000热销商品价格区间及渠道分布



数据来源: CC 数据 抖音直播版, 基于追踪到的抖音直播商品, 按照销量讲行排序

直播商品店铺扫描: 销售额 Top 10的店铺大部分来自抖音小店



抖音直播销售额 Top 10的店铺大部分是抖音小店商家。除"韩饭饭优选""韩国媳妇大璐璐的美妆店""李子柒"带有明显的主播名称, 其它店铺以品牌商家为主

8月份抖音直播销售额 Top 10店铺

排名	店铺	商品数	主播数	直播场数	累计销售额
1	苏宁易购官方旗舰店	2 40	5	13	3.2亿
2	小米官方旗舰店	3 55	1	3	1.8亿
3	如嘉贸易	1 35	4	61	1亿
4	后官方旗舰店	淘 3	2	3	8599.5万
5	中国黄金旗舰店	3 515	26	48	5695.7万
6	酒仙网旗舰店	3 212	31	119	4489.6万
7	韩国媳妇大璐璐的美妆师	8	1	5	4256.8万
8	韩饭饭优选	6 5	2	62	3823.3万
9	GPCLUB专营店	1 9	3	3	3583.6万
10	杰克琼斯JACK&JONES 男装旗舰店	38	1	1	3522万

8月份抖音直播销量 Top 10店铺

排名	店铺		商品数	主播数	直播场数	累计销量
1	如嘉贸易	4	135	4	61	86.8万
2	韩饭饭优选	4	65	2	62	78.2万
3	田园主义旗舰店	淘	36	98	1,047	67万
4	七年五季旗舰店	淘	20	118	1,041	52.2万
5	苏宁易购官方旗舰店	4	240	5	13	46.8万
6	李子柒旗舰店	淘	13	67	238	44.8万
7	酒仙网旗舰店	4	212	31	119	41万
8	小米官方旗舰店	4	55	1	3	31.3万
9	中国黄金旗舰店	4	515	26	48	29.5万
10	老先生食品旗舰店	淘	1	82	430	27.6万

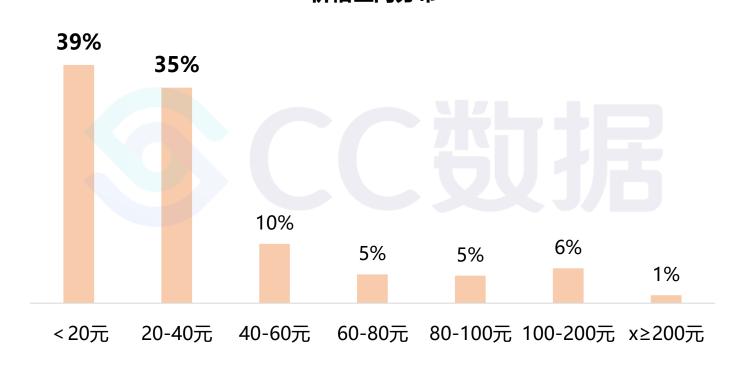
数据来源:CC 数据 抖音直播版,基于追踪到的抖音直播商品,按照8月累计销售额/销量进行排序

食品饮料商品价格扫描:约7成的食品饮料类商品价格低于40元



在抖音直播间,约7成的食品饮料类商品价格低于40元,其中直播价低于20元的商品数量占比最高,达39%不少直播间会利用超低价商品来吸引流量,食品饮料品类商品首当其冲

8月份抖音直播 Top 1000热销食品饮料类商品 价格区间分布

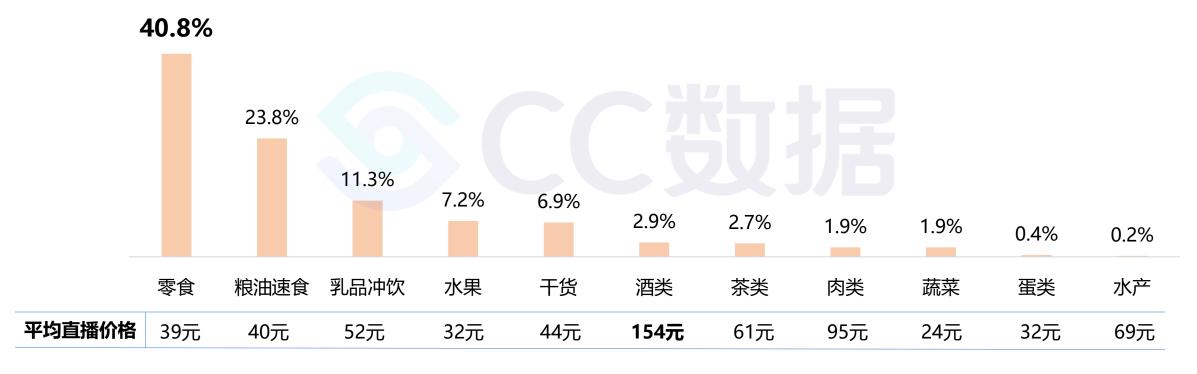


食品饮料单品扫描:零食、粮油速食单品数量占比较高



Top 1000热销食品饮料类商品中,零食单品数量占比最高,达40.8%,其次是粮油速食单品,占比达23.8%在 Top 10单品中,属酒类的平均直播价格最贵,达154元,其次是肉类,达95元

8月份抖音直播 Top 1000热销食品饮料类商品中单品数量排行 Top 10及平均直播价格



食品饮料头部单品热门商品扫描:全麦面包、螺狮粉成热销商品类型



8月份零食单品热销 Top 4商品



①田园主义无糖精无油全麦面包 29.9元



③七年五季黑麦全麦面包整箱 29.9元



②蛋黄酥雪媚娘海鸭蛋零食大礼包 14.99元



④舌里旗舰店全麦面包 9.9元

8月份粮油速食单品热销 Top 4商品



① 李子柒柳州螺蛳粉3袋装 39.7元



③嗨吃家酸辣粉6桶装 16.9元



②贤合庄陈赫推荐网红自热火锅 9.9元



④只投螺碗螺蛳粉5袋34.9元

ccsight.cn/dy (新用户注册免费试用30天)

食品饮料头部单品热门商品扫描:轻食类食品如藕粉、豆浆、乳酸菌等销量佳



8月份乳品冲饮单品热销 Top 4商品



①Catfour蓝山风味咖啡40条 9.9元



③田园主义七色轻食豆浆 38.9元

李珠



②李子柒桂花坚果藕粉 59.7元



④盼盼在益起乳酸菌20瓶 39.9元

8月份水果单品热销 Top 4商品



①石榴花开云南四川软籽石榴5.5-5.8斤 ②丽江圣心金芒果净重5/8斤装 58元



29.8元



③四川红心猕猴桃 20/24/30粒 39.8元



④陕西洛川富士苹果5/10斤 29.9元

ccsight.cn/dy (新用户注册免费试用30天)

食品饮料品牌扫描:三只松鼠、五粮液、百草味成为销量前三品牌



三只松鼠、五粮液、百草味品牌的累计销量突破10万,成为销量 Top 3品牌,新兴品牌认养一头牛也开始崭露头角

8月份抖音直播热销食品饮料类商品品牌排行

排名	ħ.	品牌信息	商品数	主播数	直播场数	累计销量
1	ER TANEL.	三只松鼠	135	84	151	19.8万
2	@ 五粮從	五粮液	13	18	60	12.1万
3	ŏÖ Be & Cheery ®	百草味	24	29	64	11.2万
4	良品铺子 BESTORE	良品铺子	54	24	30	8.1万
5	学 亚兰食品	亚兰食品	1	7	37	6.6万
6	COW 认养】头牛	认养一头牛	20	69	280	6.3万
7	労め PANPAN FOODS	盼盼	5	11	27	5.7万
8	≦ 蒙牛	蒙牛	11	33	134	5.4万
9	(ZSIV	丁点儿	1	20	72	3.9万
10	君乐宝	君乐宝	19	71	341	3.5万

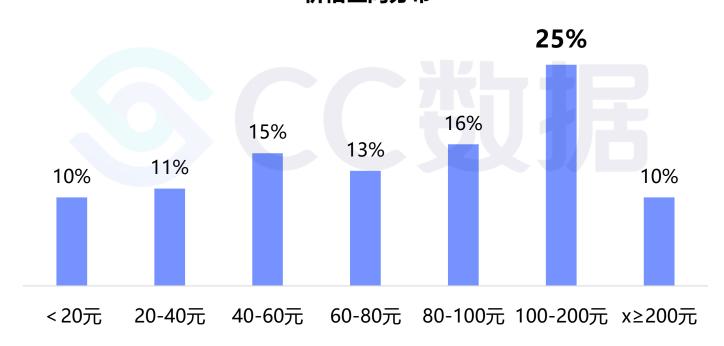
数据来源: CC 数据 抖音直播版,基于追踪到的抖音直播商品,按照8月累计销量进行排序

美容护肤商品价格扫描:超6成商品价格低于100元



在抖音直播间,超6成的美容护肤类商品价格低于100元,商品数量占比较为接近 价格处于100-200元区间的美容护肤类商品数量占比最高,达25%,美容护肤属于全品类商品中直播价较高的品类

8月份抖音直播 Top 1000热销美容护肤类商品 价格区间分布



数据来源: CC 数据 抖音直播版,基于追踪到的抖音直播商品,按照销量进行排序

美容护肤单品扫描: 面膜单品最为热销, 护肤套装直播价格最贵



Top 1000热销美容护肤类商品中,面膜单品数量占比最高,达26%,洁面、化妆水、精华、护肤套装等单品数量占比均衡在 Top 10单品中,属护肤套装的平均直播价格最贵,达228元,其次是精华,达160元



美容护肤头部单品热门商品扫描:AOEO在面膜、洁面乳单品销量排名第一



8月份面膜单品热销 Top 4商品



①AOEO海葡萄免洗补水面膜-99元



Vital Hydra Solution

- May an area with the second of the

②蒂佳婷药丸面膜-290元



③梦妆花语蜜意蜂胶面膜-130元 ④如嘉 美妮达沁透保湿水感冰膜-199元

8月份洁面单品热销 Top 4商品



① AOEO山茶花洁面乳-79元



②希芸洗面奶-9.9元



③韩国TIRTIR泡沫洁面凝露-128元 ④如嘉 氨基酸云朵光采洁面乳-119元

数据来源: CC 数据 抖音直播版,基于追踪到的抖音直播商品,按照销量进行排序

美容护肤头部单品热门商品扫描:干纤草、俏琳娜在化妆水、精华单品位列第一



8月份化妆水单品热销 Top 4商品



①干纤草丝瓜湿敷水-89元



③SK-II神仙水-1299元



②兰蔻大粉水-329元



④比芭美VC爽肤水-28元

8月份精华单品热销 Top 4商品



①俏琳娜富勒烯赋活精华原液-5.2元



③欧诗漫小白灯美白精华液-39.8元



②颐莲抗皱紧致精华液-78元



④瓷雅多肽冻干套盒精华液-198.9元

数据来源: CC 数据 抖音直播版,基于追踪到的抖音直播商品,按照销量进行排序

ccsight.cn/dy (新用户注册免费试用30天)

美容护肤品牌扫描:来自中国的品牌数量最多,其次是韩国



来自中国的美容护肤品牌数量最多,其次是韩国。法兰琳卡品牌排名第一,其中主播@衣哥的累计销量最高

8月份抖音直播热销美容护肤类商品品牌排行

排名	品	卑信息	国家	商品数	主播数	直播场数	累计销量
1	FRANIC # # #	法兰琳卡	中国	14	3	4	8.3万
2	The history of	后	韩国	13	9	17	5.6万
3	河流 泥坊	御泥坊	中国	24	59	159	5.3万
4	 MEIFUBAO	美肤宝	中国	14	7	11	4.9万
5	WETCODE [®] 水密码	水密码	中国	53	21	24	4.4万
6	美宝蓝 MAYBELL!NE	美宝莲	美国	5	2	2	4.2万
7	THE FACE SHOP	菲诗小铺	韩国	3	6	8	4.2万
8	Mamonde 梦妆	梦妆	韩国	2	1	1	3.9万
9	+WIS+®	微希	中国	55	11	31	3.4万
10	PROYA 珀莱雅	珀莱雅	中国	52	16	26	2.7万

数据来源: CC 数据 抖音直播版,基于追踪到的抖音直播商品,按照8月累计销量讲行排序

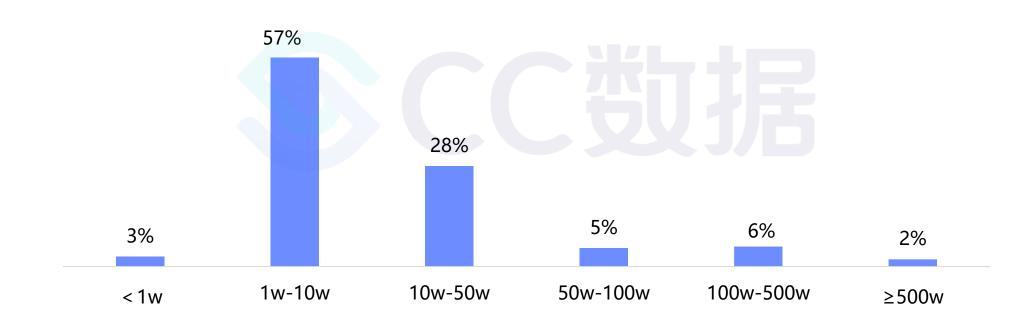
主播场均销售额扫描:约60%的抖音主播场均销售额处于1w-10w区间



约60%的抖音主播场均销售额处于1w-10w区间

仅有2%的主播场均销售额超过500w, 其中场均销售额破亿的为@张庭, 销售额破亿也并非易事

8月份抖音直播 Top 1000热门主播 场均销售额区间数量分布

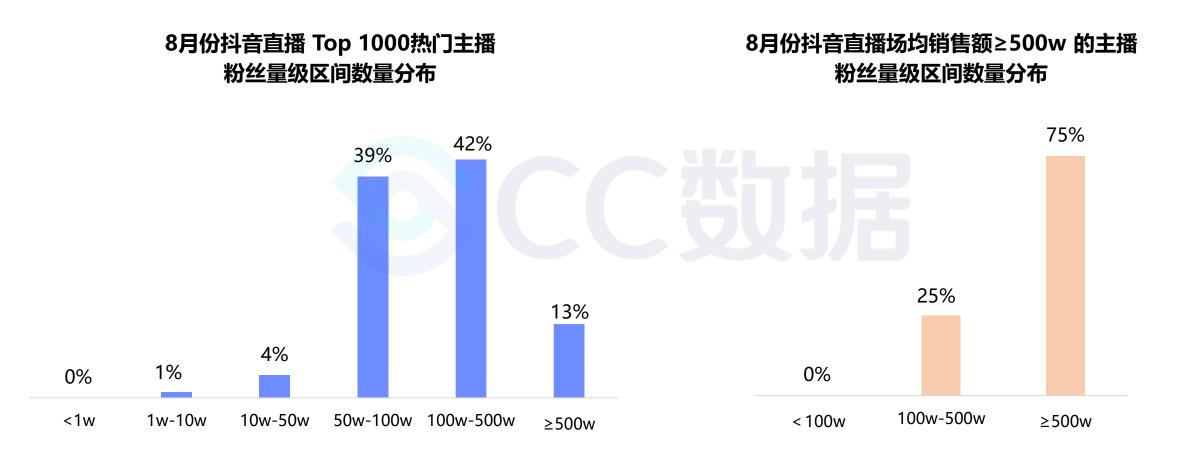


数据来源: CC 数据 抖音直播版,基于追踪到的抖音主播,按照主播8月累计销售额进行排序

主播粉丝量级扫描: 粉丝数处于100w-500w 区间的主播数量最多



在抖音直播 Top 1000热门主播中,超8成的抖音主播粉丝数处于50w-500w 区间,粉丝数处于100w-500w 的数量占比略高于50w-100w 在场均销售额超过500W 的主播中,粉丝数大于500w 的主播数量占比达75%



头部主播扫描:罗永浩凭借3.4亿销售额成为抖音"带货一哥"



8月份抖音直播销售额 Top 10主播

	主	播信息	直播场数	累计销售额
1		罗永浩	5	3.4亿
2	苏宁易鲍 北少天王 SLIPER BLYER	苏宁易购 超级买手	6	2.2亿
3	mi	小米直播间	7	2亿
4		韩国媳妇 大璐璐	18	1.8亿
5		大狼狗郑建鹏 &言真夫妇	6	1.7亿
6		张庭	1	1.5亿
7		衣哥	9	1.3亿
8		陈三废gg	33	1亿
9		陳婷mm	37	9076.2万
10		呗呗兔_	10	8761.2万

销售额 Top 10主播-美妆个护

	Ė	E播信息	直播场数	累计销售额
1		呗呗兔_	10	8761.2万
2		朱瓜瓜	8	7718万
3		白白叶叶	14	1360.5万
4		夫夫先生	28	1063.7万
5		温迪	53	878.9万
6		潘雨润	4	812.5万
7		美谁妹妹	17	318.5万
8	+WIS+	WIS护肤	15	298.7万
9		陶陶健康护肤	39	244万
10	THE REAL PROPERTY OF	大分子实验室	21	237.6万

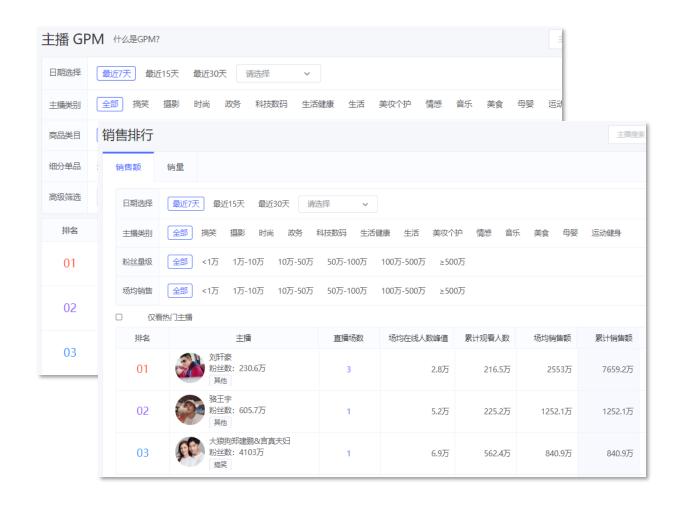
销售额 Top 10主播-美食

	Ė	E播信息	直播场数	累计销售额
1		韩国媳妇 大璐璐	18	1.8亿
2		酒仙网拉飞哥	27	2460.4万
3		厨小木美食	105	1654.5万
4	- Quick	丽江石榴哥	44	997.8万
5		小敏的零食铺	51	987.6万
6		家味美食	72	720.5万
7		七个柚子	31	718.3万
8		带盐人 小关老师	26	676.7万
9	99	芳姐美食	48	674万
10		甜喵零食	41	647.2万

CC 数据抖音直播版——精准筛选实力带货主播



通过**销售额、销量、主播GPM** 等多个数据榜单筛选主播, 参考竞对的带货主播效果, 帮你找到实力最佳的带货主播

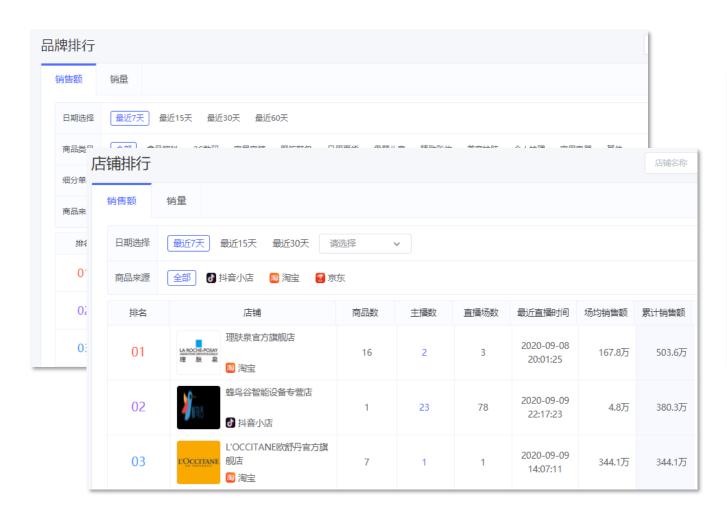




CC 数据抖音直播版——实时电商数据识别爆品趋势



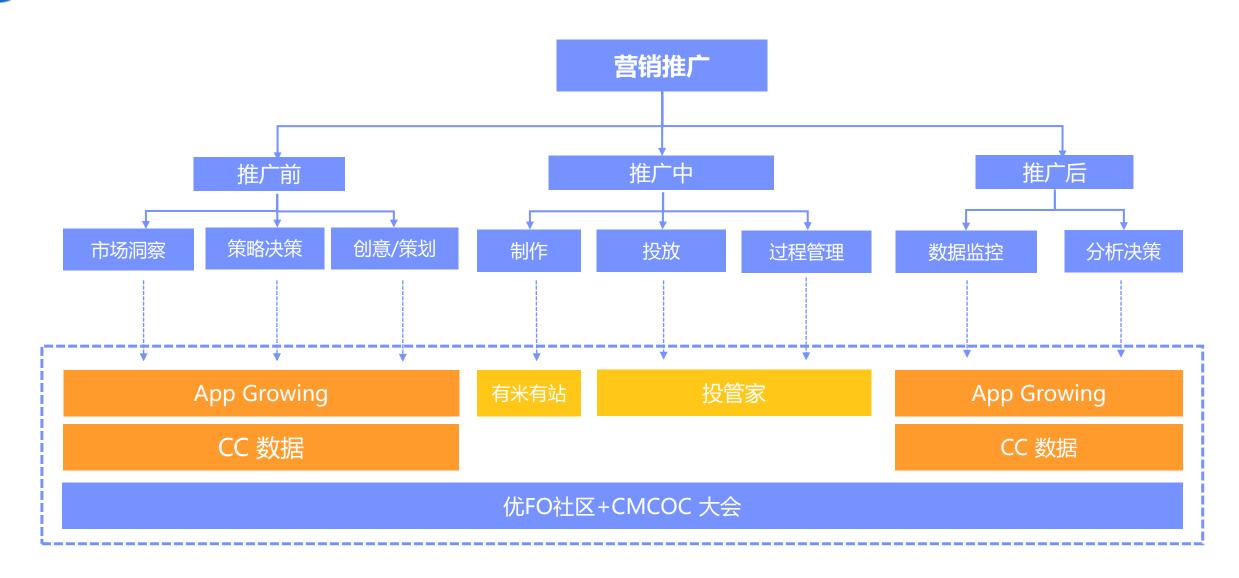
发现当下爆款商品,从**品类、品牌、店铺、销量、销售额、商品GPM**等多维度展现该商品的带货数据,为您的选品策略提供客观数据支持。





有米云, 让营销更高效





有米云: 搭建移动营销大数据情报网





专业的移动广告情报分析平台

- 80+ 主流媒体, 10分钟更新广告信息
- 智能估算广告的活跃度、效果数据和投放金额
- 助力掌握竞品投放策略,洞察行业动态趋势



专注抖音直播电商数据分析

- 覆盖百万+爆款商品及实力带货主播数据
- 分钟级实时追踪大盘数据,把握抖音新趋势
- 助力直播决策,提供深度数据分析维度

广告投放情报

KOL 传播活动

广泛而又全面的

产品宣传重点

全网营销情报数据

行业产品变动

近期营销热点

头部产品卖点



营销决策更有依据,更科学

营销过程管理信息化,更高效



创意生命周期管理

广告投放过程自动化

广告创意到投放的 全链条信息化管理

优化师投放过程追踪

投放经验沉淀

有米科技: 提供智能营销数据产品与全球化移动营销服务



