

数据说明

- 移动端数据:通过SDK的形式获取用户移动端APP使用数据。包括但不限于频次、时长、浏览路径、订单、移动支付等维度数据的收集,上报、存储及统计分析。
- PC端数据:针对特定类型平台进行不同维度及口径的数据抓取、数据结构化处理、存储及统计分析。
- 宏观数据:来源渠道主要包括Wind、choice、彭博、各国相关统计机构、国际组织、第三方数据机构等。
- 统计周期:报告重点数据截止日期为2020年9月30日。
- 研究对象: 本报告着重研究快手及抖音的直播带货情况。
- 免责声明:本报告基于独立、客观、实事求是的分析研究,但不对任何机构及个人,构成投资及其他决策建议,不分享相关收益,也不承担相关责任。

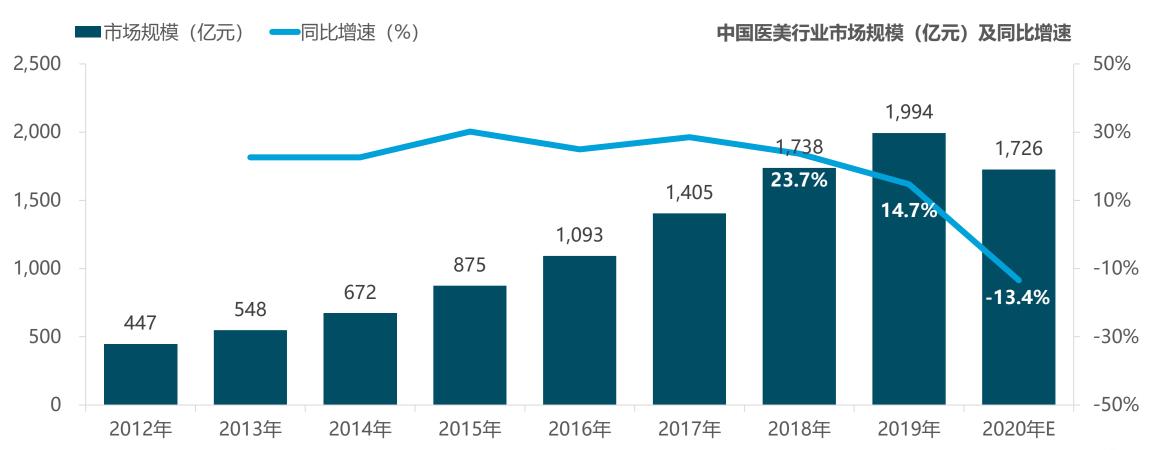


中国互联网医美行业发展现状

- · 中国医美市场规模近2000亿元, 2020年受疫情影响首次出现负增长
- · 互联网医美活跃用户持续恢复性增长, 2020年9月活跃用户达214万
- 新一线为医美行业最重要的战场,二线及以下城市增长强劲
- · 中国15至40岁的女性人口达2.29亿, 医美市场潜力较大



中国医美市场规模近2000亿元 受疫情影响,预计2020年医美行业首次出现负增长





经过多年发展医美行业走向成熟 线上获客已经成为医美行业最重要的获客方式

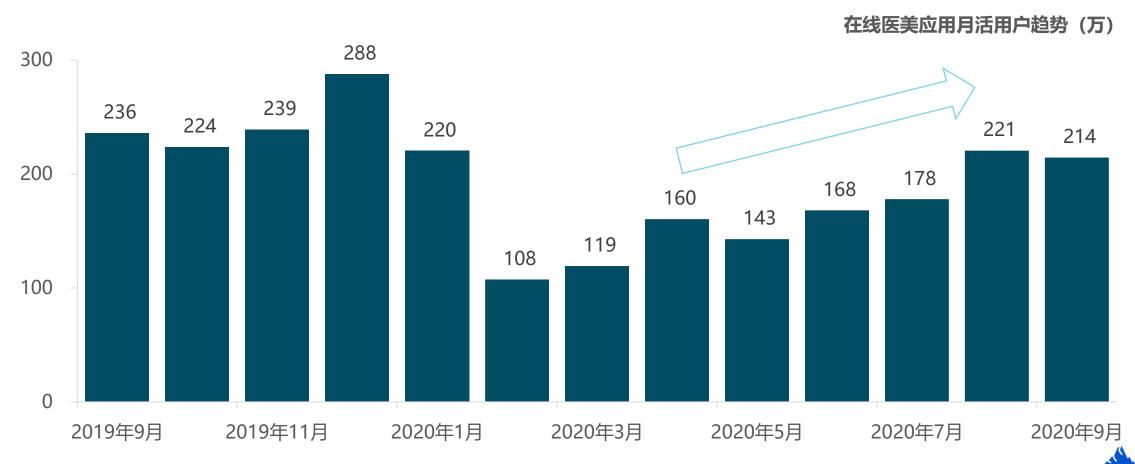
医美行业产业链



注:本报告主要研究对象为医美行业垂直线上获客渠道



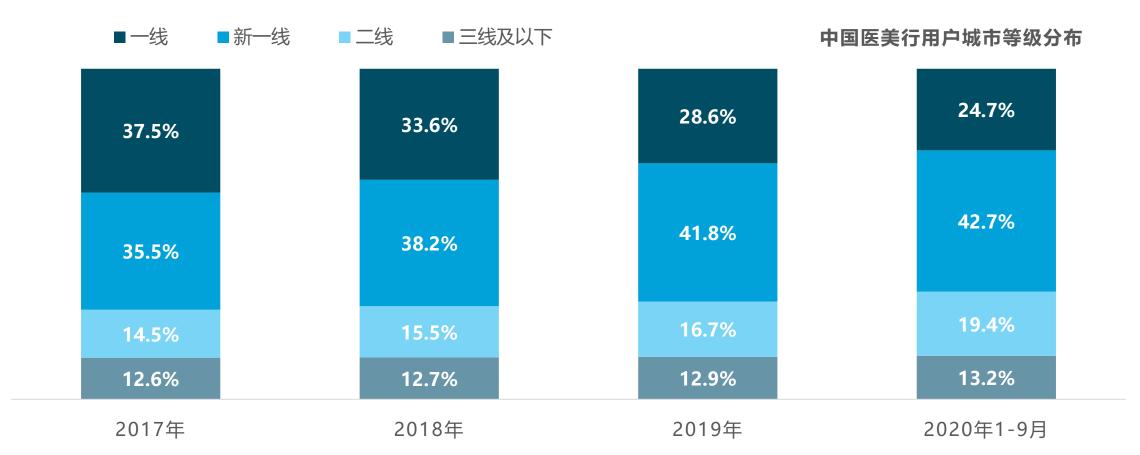
医美活跃用户持续恢复性增长,2020年9月活跃用户达214万



Fastdata极数

注:数据仅包含医美行业线上垂直获客平台,不包括美团、阿里健康、短视频、微信群、小程序等渠道数据

新一线为医美行业最重要的战场,二线及以下城市增长强劲

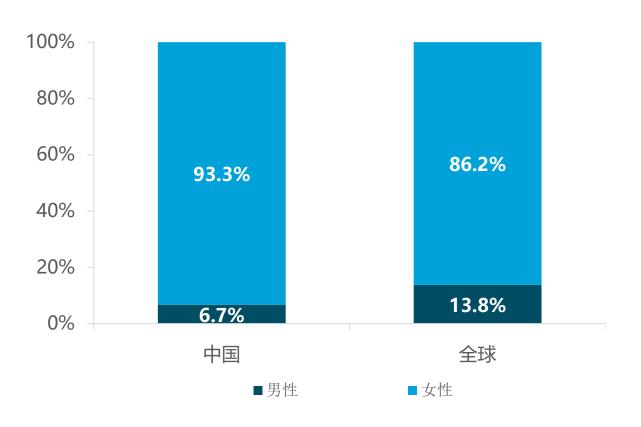


注: 2020年数据仅统计1-9月数据, 用于用户城市等级分布计算

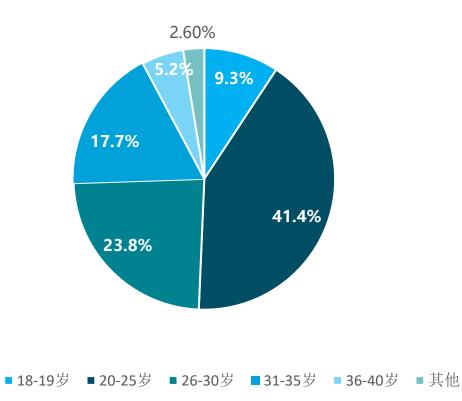


相比全球,中国女性用户占比更高年轻女性为医美主要用户群体



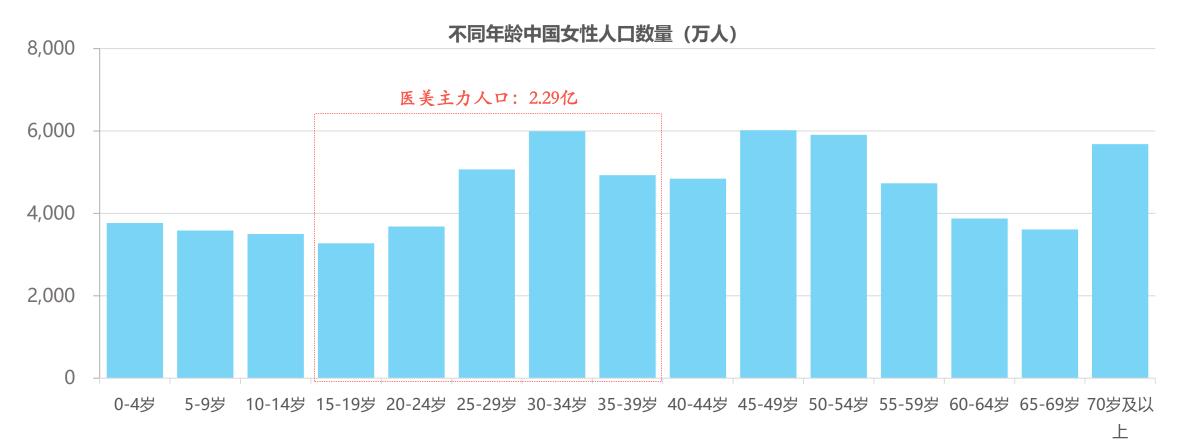


用户安装医美App数量分布(%)



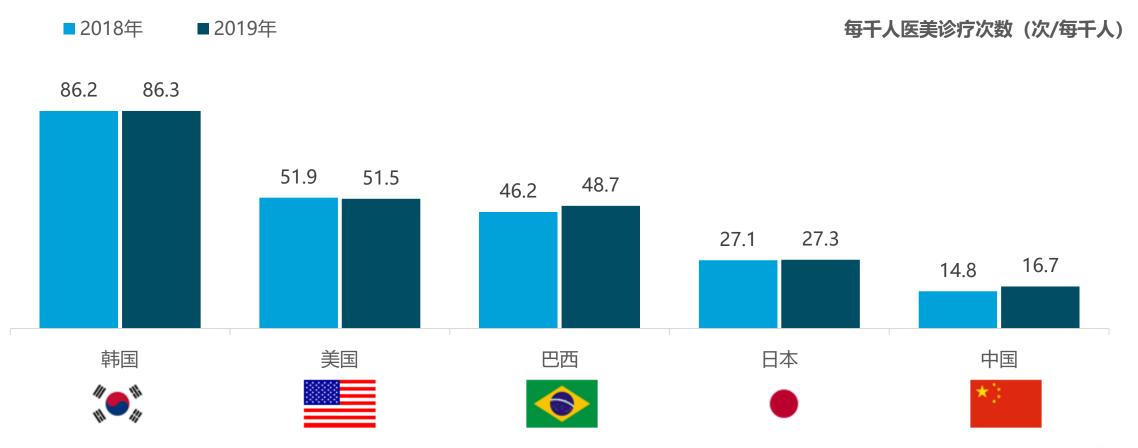


中国15至40岁的女性人口达2.29亿,医美时长潜力较大





相比日韩及美国,中国医美渗透率较低长期来看,中国医美市场仍处于增长期

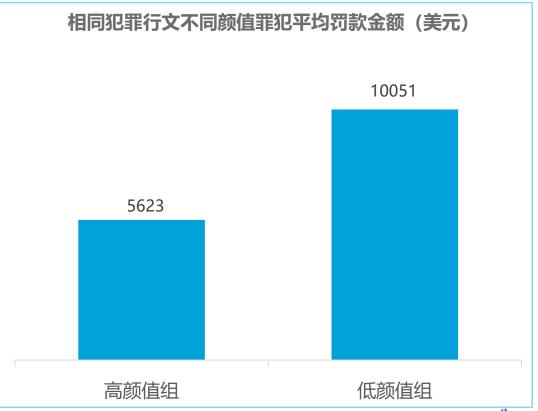




"颜值即正义",低颜值罪犯更容易遭受严厉惩罚 高颜值的正向激励,正在吸引越来越多人成为医美消费者

颜值是否影响审判结果实验

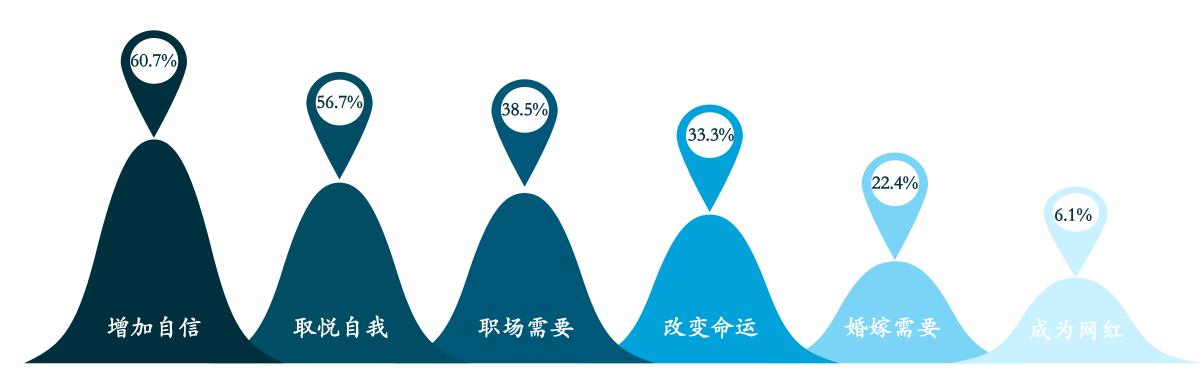
为研究颜值对法院审批结果是否有影响,美国社会心理学家做了一个实验,将100名犯有相同罪行的嫌疑人按照颜值打分后分为两组,高颜值组,低颜值组。然后交由不同的法院审判,统计审判结果,结果发现法院对低颜值罪犯组罪犯的惩罚更为严厉,罚款金额为高颜值组的近两倍!





超六成医美用户为提升自信,进行医美整形

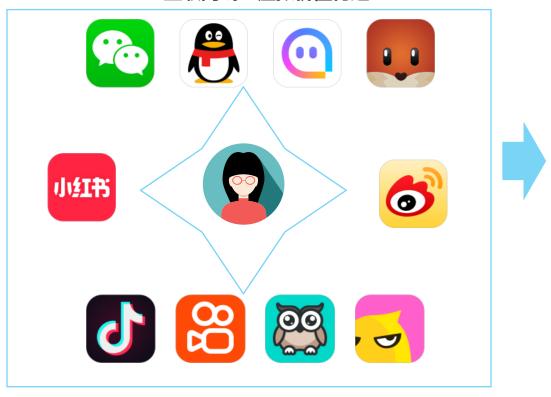
医美整形用户需求驱动因素分析





高颜值更易建立个人品牌,聚集流量,通过短视频等渠道变现

互联网线上虚拟价值构建



颜值变现 (短视频、直播等)



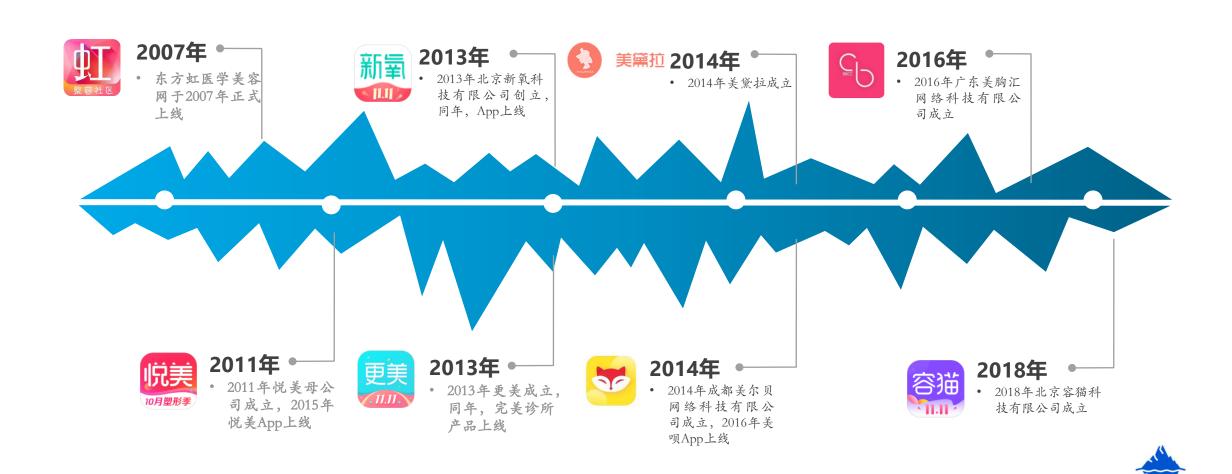


中国互联网医美行业竞争分析

- 2019年以来医美行业融资案例显著减少,头部平台竞争壁垒逐步建立
- 互联网医美市场呈现"一超两强"格局,新氧医美稳居榜首
- 四成用户安装不少于两款医美App,每晚21时为医美用户最为活跃时段
- 阿里、美团等巨头积极拓展医美市场,对垂直医美平台构成新挑战



2014年前,主要互联网医美平台已相继成立



Fastdata极数

2019年以来,互联网医美行业融资案例显著减少头部平台竞争壁垒逐步建立,竞争优势持续增强

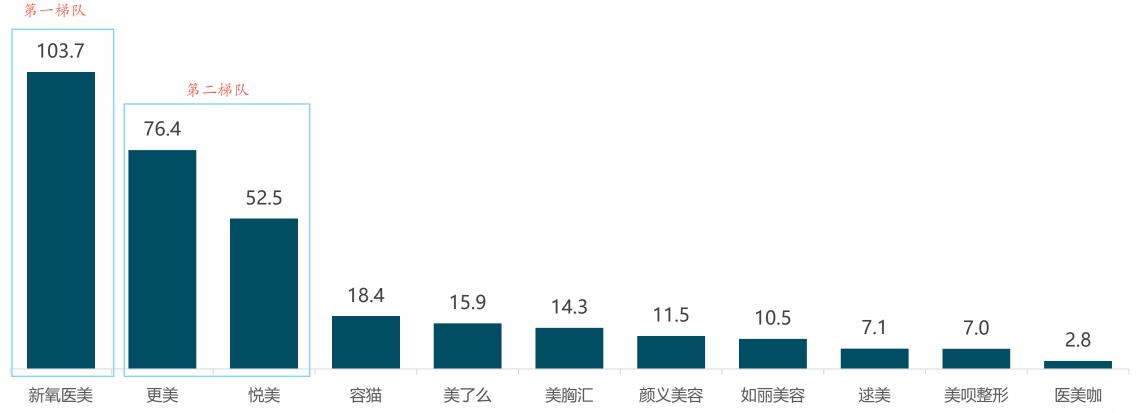
互联网医美行业重要融资案例





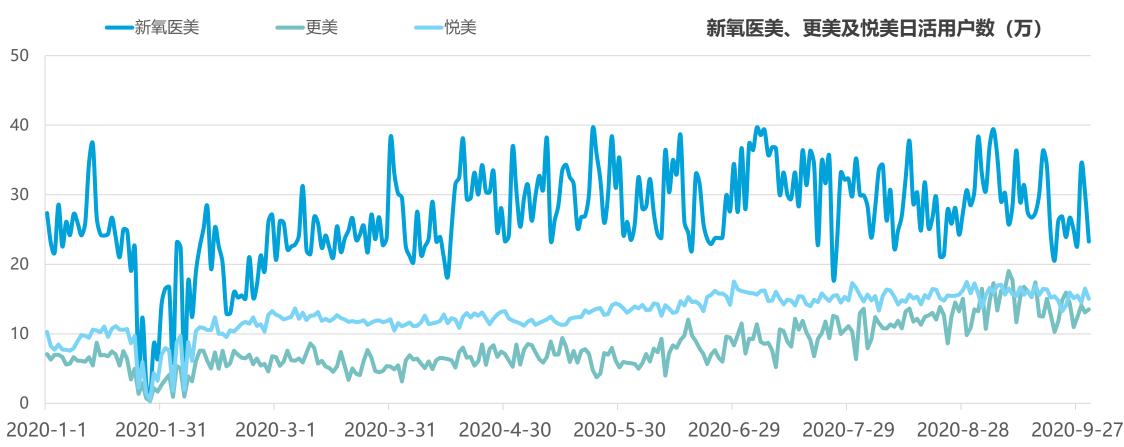
互联网医美市场呈现"一超两强"格局 新氧医美稳居榜首,更美及悦美牢牢占据第二梯队

2020年9月医美APP月活用户排名(万)





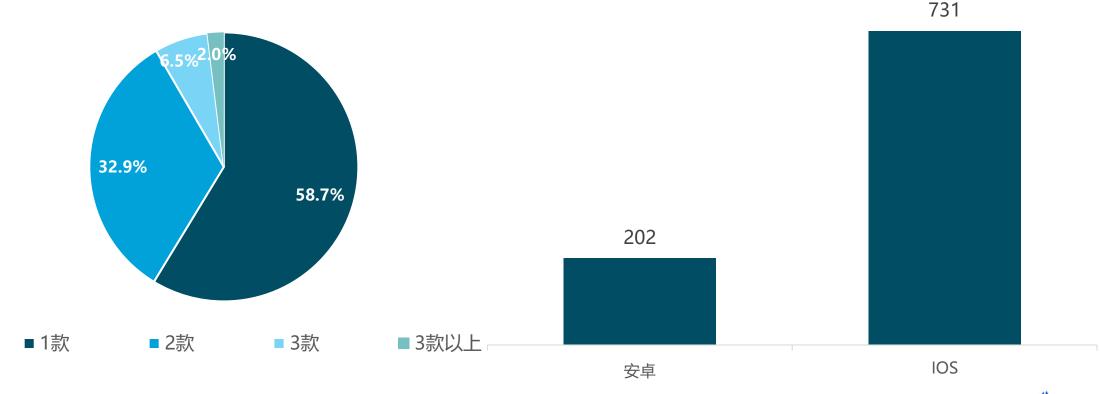
2020年9月,每天约30万人通过新氧获取医美咨询、分享医美经验





超四成用户安装不少于两款医美App 苹果手机用户安装医美应用比例,为安卓用户的3.6倍





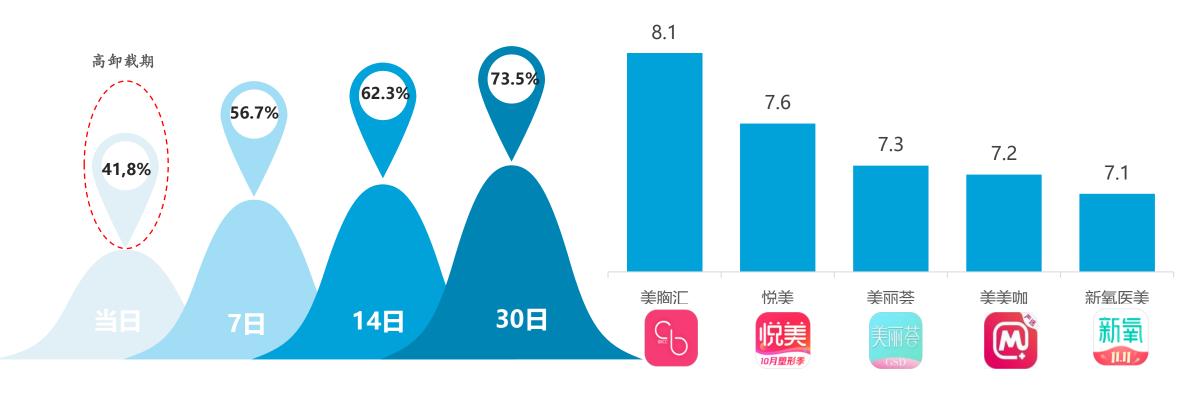
注:用户医美App安装数量统计算法为,首先统计所有安装了医美App的用户数量,其次计算安装不同款数医美App的用户数量,最后计算占比



用户安装医美APP当日,卸载率超四成,流失严重不能满足需求、过度索取权限及诱导安装为主要原因

2020年1-9月 新用户医美APP安装卸载率 (%)

2020年1-9月医美新增用户30日APP启动天数 (天)

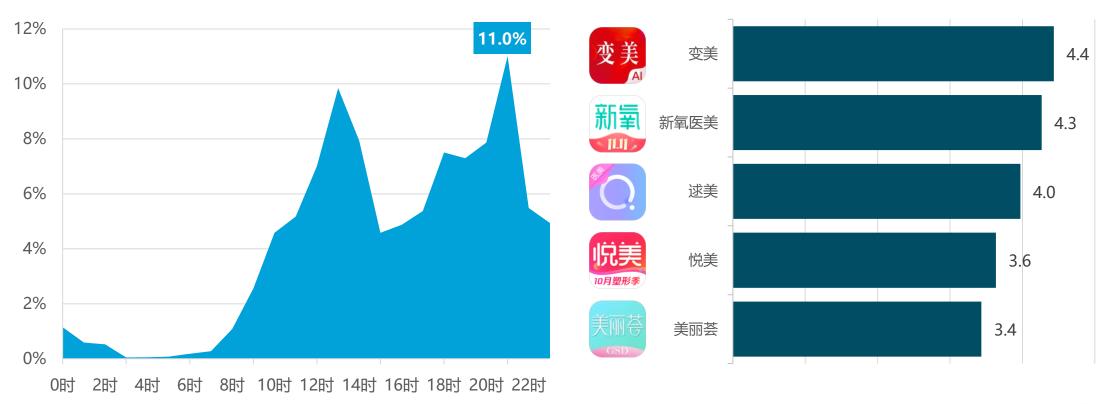




每晚21时为医美用户最为活跃时段 变美、新氧医美及逑美用户APP日均启动次数排名前三

医美用户App打开频次时段分布 (%)

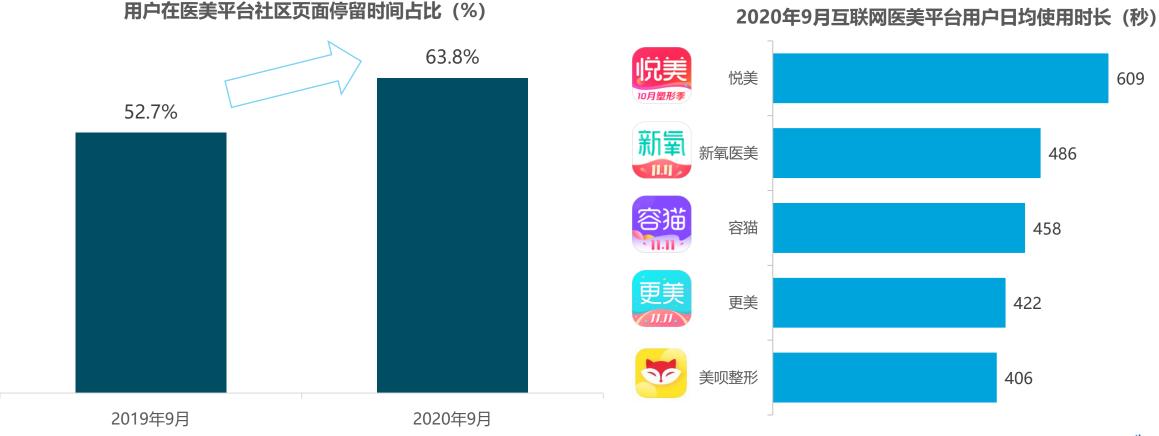
互联网医美用户日均医美APP启动次数



注:此处启动次数为非去重统计,如一个用户同一天启动一次新氧医美APP又启动一次悦美APP,我们计两次。



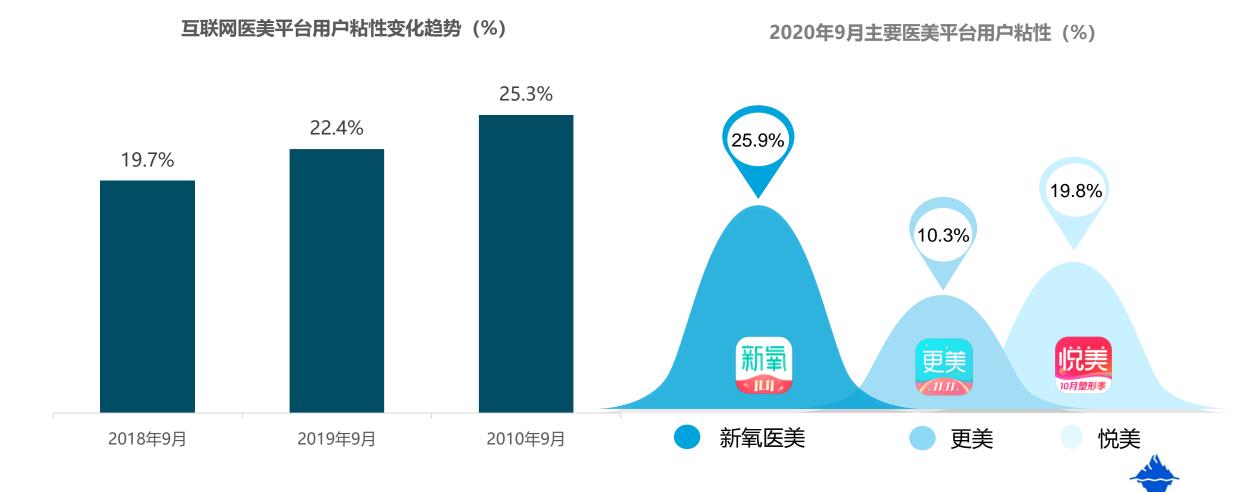
2020年,用户花费更长时间浏览社区内容,进行医美决策参考 悦美用户日均使用时长超10分钟,排名榜首



注:使用时长仅统计每日App启动时长不少于5秒的有效活跃用户,后台拉起及推送唤醒带来的后台运行时间不做计算



互联网医美平台用户使用习惯逐步养成, 用户粘性持续提升



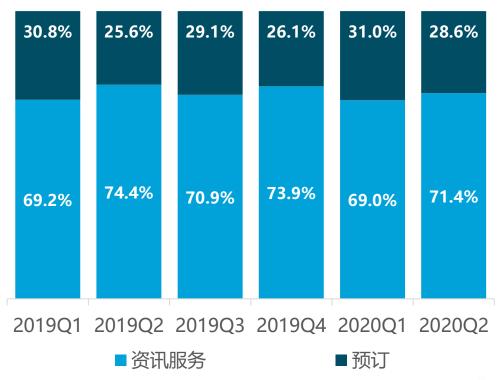
Fastdata极数

2020年上半年,新氧医美营业收入5.59亿元,同比下降23.9% 资讯服务业务收入占比超七成

新氧营业收入及同比增速(%)



新氧医美营业收入结构分析(%)





以阿里及美团为代表的巨头积极拓展医美市场 对垂直医美平台构成了巨大的威胁



阿里医美行业布局



联合美容机构、平台流量、医院、医美 机构及医生等,已经形成较大影响力



百度医美布局

柠檬爱美



美团

美团医美布局

本地生活巨头美团先后发起正品联盟、 推出医学美容三级频道入口, 聚合本地 美容资源, 形成本地化医美交易闭环。





短视频医美

短视频平台通过流量精准分发, KOL直 播带货,不断丰富医美内容生态及交易



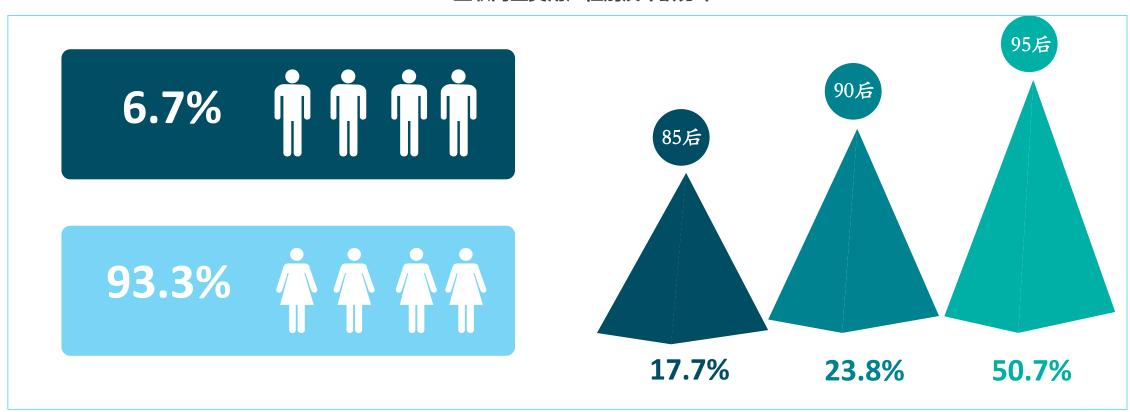
中国互联网医美用户画像及消费趋势

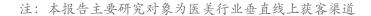
- 超九成医美用户为女性, 95后占比过半
- 学生及单身白领为最重要的互联网医美用户群体
- · 医美用户练习瑜伽、跑步及打高尔夫比例显著高于全网
- 头面部变美, 仍然是医美用户最重要的诉求



超九成医美用户为女性, 95后占比过半

互联网医美用户性别及年龄分布

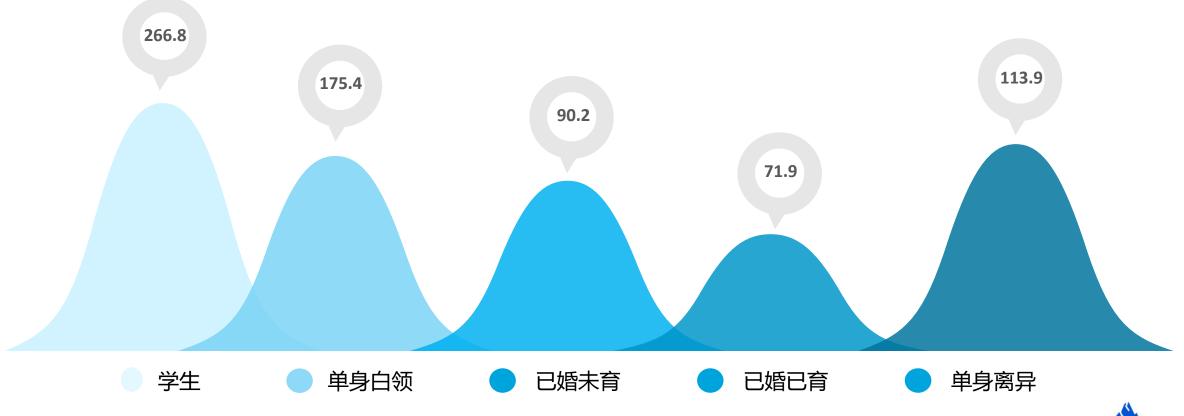






学生医美用户比例为全网用户的近三倍

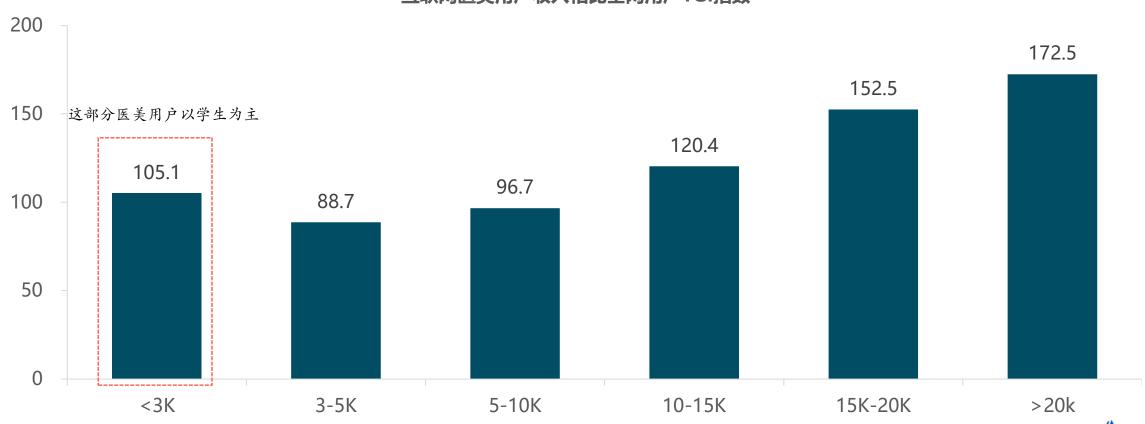






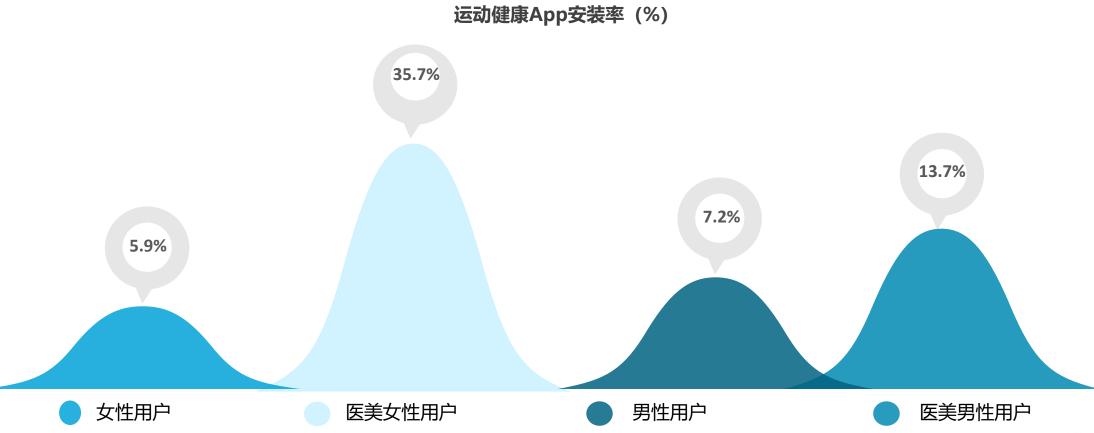
除学生用户外,收入越高医美用户比例越高

互联网医美用户收入相比全网用户TGI指数





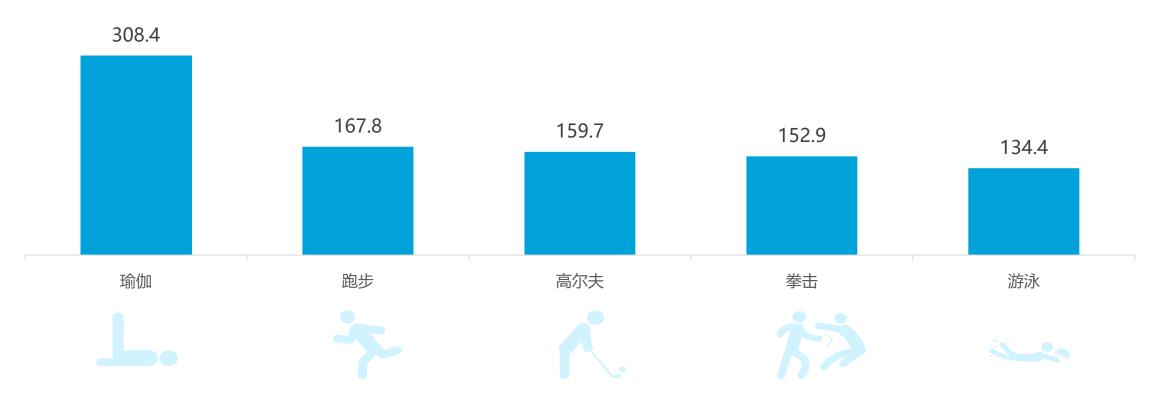
相比男性,女性医美用户更热爱运动,运动健康APP安装比例称雄全网





医美用户练习瑜伽、跑步及打高尔夫比例显著高于全网 医美用户商业价值较高

2020年9月 互联网医美用户运动偏好相比全网用户TGI指数

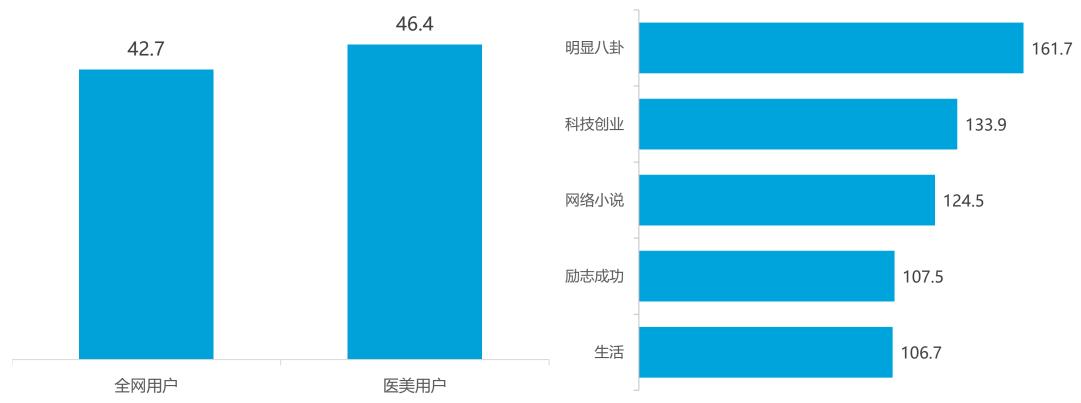


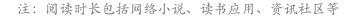


医美用户日均阅读时长与全网用户不分伯仲 热衷明星八卦,也关注科技创业



2020年9月互联网医美用户内容偏好相比全网TGI指数

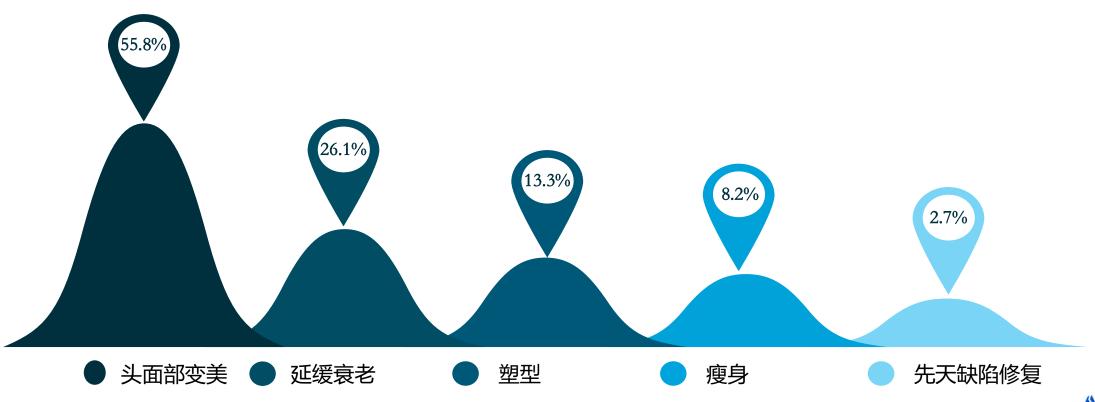






头面部变美, 仍然是医美用户最重要的诉求 延缓衰老、塑形需求排名前三

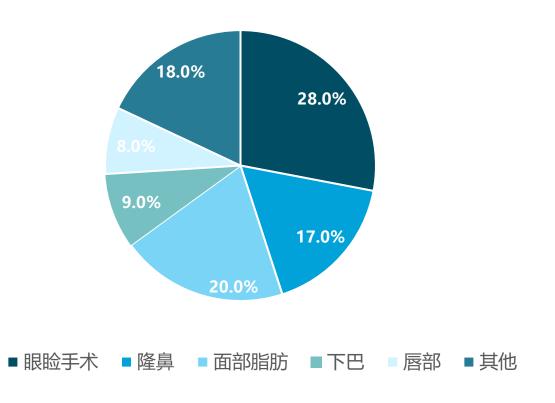
医美用户首要医美诉求 (%)



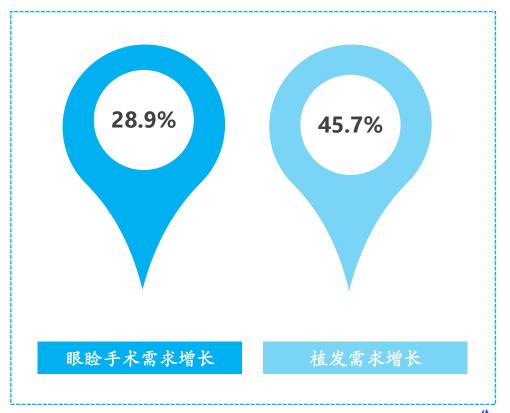


眼睑手术为面部医美需求最大的项目 植发需求增长强劲

2020年9月头面部医美需求分析(%)



2020年9月头面部医美需求增长分析(%)





不同年龄用户医美需求差异显著 95后小姐姐的网红脸, 95后小哥哥的发际线

2020年9月不同年龄医美用户需求同比增速(%)

