

speaker	content
C1	我是螃蟹是只小海鲜儿
C1	您好
A1	您好
C1	我家孩子现在两岁半
C1	准备给上保险
A1	哦，您是毛园园的同事吧
C1	是的
A1	好的，孩子社保有吧？
C1	有的
A1	之前买过其他商业保险吗？
C1	没有
C1	有意外
C1	准备在上个医疗
A1	嗯，目前最常见的百万医疗险，主要解决社保住院医疗费用额度不足的问题；
C1	一年多少钱
A1	小朋友买的话，大概四、五百一年
A1	这种产品只能报销住院费用，同时有1万免赔额，就是说经社保报销后自付超过1万的部分能全部报销
A1	产品名可以发我一下，我帮你看看产品保障怎么样
A1	与医疗险相对应，另外一个重要的保障型保险是重疾险，它主要解决特定的重大疾病之后的康复费用和收入损失，是确诊后保险公司直接赔一大笔钱（保额）给你，不管你拿钱去做什么；
C1	我是在考虑重疾
A1	嗯，医疗险和重疾险的功能不同，两者是相互补充的
A1	另外还想了解一下大人买了哪些保险
A1	或者咱们也可以约个时间线上详细聊一下，跟您全面介绍各个基础险种，同时深入了解您的需求，给出更合适的方案
A1	现在一般用腾讯会议的方式比较多，方便展示PPT和一些产品演示
A1	您看这周能安排时间详细沟通吗？
A1	不好意思，这周咨询的客户有点多，我就没追着问您了，您看什么时间咱们来详细沟通
A1	您好，您最近考虑给孩子配置保险吗？
A1	您暂时不考虑买保险吗？
A1	如果关于保险有任何疑问，欢迎留言咨询
C1	您好
A1	您好
C1	孩子的保险我还没给买重疾的
C1	您有好的推荐吗
A1	您对保险公司有偏好吗？
C1	太平洋怎么样
C1	是国企吧
C1	您先说一下您觉得性价比高的吧
A1	北京人寿的大黄蜂7号，是目前性价比更高的少儿重疾产品
A1	太平洋保险公司很好，是国企
A1	但是产品还要看具体的条款
C1	那您能简单讲讲吗
A1	稍等哈，优势比较多[捂脸]
C1	好
A1	重疾最多赔付4次、中症和轻症一共赔付6次；
A1	恶性肿瘤二次赔付；
A1	首次确诊重疾在保单前30年可额外赔付60%基本保额；

A1	20种少儿特定疾病（无确诊年龄限制）前30年额外赔付150%基本保额，30年后额外赔付基本保额100%保额；
A1	10种罕见病（无确诊年龄限制）额外赔付200%保额
A1	初次确诊轻、中或重疾自动豁免后续保费；
A1	您家孩子男孩女孩？年龄多大？我算一下保费
C1	男孩
C1	两岁九个月
A1	好的，那投保年龄就是两岁
C1	北京人寿是国企吗
A1	北京人寿，它是在北京市政府支持下由北京本地的国企发起设立的保险公司，严格说来是有国企背景的公司，不属于国企
A1	大黄蜂7号，2岁男孩，50万基本保额，缴费期20年，每年保费5121元
C1	我给你讲我知道的一个吧
C1	你看看怎么样
C1	太平洋的
A1	好，您说
C1	保额50万
C1	保费六千多吧
C1	每年交两万，其中六千多保费，一万五的存款，一共缴纳18年，20年后缴纳的所有本金可以取出，保险继续生效
A1	我大概知道是哪种产品组合，您有产品计划书的链接吗？可以发我看看
C1	稍等
C1	<a href="https://wx.cpic.com.cn/sxwxclub/wx-thirdAuth/silent?rUrl=https://xsfaapp.cpic.com.cn/lifeplan/wechatRelated/redirectURL%3Fshareid%3D20220805d8a33bee93ce4958af0c6303bb429a21%26paramId%3D202208058aeb6cd45b9649f49d6046a7cbd8b32e%26source%3DkeJiFrom%26productSource%3DNewEnjoyInterest%26productCode%3D44660400%26isShare%3D1%26LiYiVideoShow%3Dundefined%26parentLinkId%3D20220816160530a7f1ec7fdclf44d1bbdf66689b1ec86a%26origin%3Dshare%26env%3Dhttps%3A%2F%2Fxsfaapp.cpic.com.cn&amp;src=jhs">https://wx.cpic.com.cn/sxwxclub/wx-thirdAuth/silent?rUrl=https://xsfaapp.cpic.com.cn/lifeplan/wechatRelated/redirectURL%3Fshareid%3D20220805d8a33bee93ce4958af0c6303bb429a21%26paramId%3D202208058aeb6cd45b9649f49d6046a7cbd8b32e%26source%3DkeJiFrom%26productSource%3DNewEnjoyInterest%26productCode%3D44660400%26isShare%3D1%26LiYiVideoShow%3Dundefined%26parentLinkId%3D20220816160530a7f1ec7fdclf44d1bbdf66689b1ec86a%26origin%3Dshare%26env%3Dhttps%3A%2F%2Fxsfaapp.cpic.com.cn&amp;src=jhs</a>
A1	收到，我看看具体情况
C1	好
A1	这个产品是终身重疾险+定期两全保险的组合
A1	所以我们需要拆开来看保障情况
A1	计划里的重疾险包含重疾单次赔付（赔一次重疾保障就没有了），同时包含5次轻症责任
A1	计划里的附加两全保险，缴费18年，20年到期，到期保单价值39万，也就是超过了重疾险和两全保险两份保险所交的累计保费
A1	我们也可以两个（不同保险公司的）产品来组合，重疾保障更好，同时保费还会略低些
A1	不知道北京人寿这种背景的保险公司你是否能接受，其实在国内，人寿保险公司受到保险法的约束和保护，安全性都是很高的
C1	您这个是可以多次赔付
A1	是的
A1	从现代医学发展情况和重疾实际赔付案例来看，成年人买重疾两次赔付、小朋友买两次及两次以上赔付的重疾产品是完全有实际保障意义的
A1	上午好
A1	我昨晚研究了几个不同的产品组合，都能达到重疾保障更好，同时总保费更低的效果，产品组合多样，如果有兴趣我们可以通过腾讯会议的方式详细聊一下，看哪种组合更适合您
C1	我在上班呢
C1	不方便开会

A1	嗯，不是现在，看您方便的时间
A1	比如晚上，或者周末
A1	您好，您看周五晚上或者周末咱们线上聊一下产品方案，怎么样？
A1	还是您想先自己看一下方案，之后再聊？
C1	您好
A1	您好
C1	您说一下您这边的保险
A1	好的
C1	[语音]
A1	哦，缴费期是20年，保障期是终身的，从第一次交保费之后，保障不会变化
C1	[语音]
A1	[语音]
A1	[语音]
C1	[语音]
A1	嗯，我理解，我觉得瑞泰人寿能满足您的要求，我再跟您介绍一下，你先看看
A1	[图片]
A1	瑞泰人寿是第一批中外合资的保险公司，也是第一家总部设在北京的合资保险公司，成立快20年了
A1	中方股东是副部级的央企，外方股东是南非耆卫集团，顺便说一句，重疾险这个险种就诞生于南非
A1	所以这个公司的稳定性是很好的
A1	之所以跟您介绍瑞泰人寿，还因为他们的重疾险产品责任也很好，当然价格相对大黄蜂会贵一些
A1	瑞泰人寿的乐享安康2022，2岁男孩，50万基本保额，缴费期20年，每年保费6840元
A1	另外瑞泰人寿的附加两全保险，也就是到期能把总保费全额返还的保险，保费相对便宜，每年大概6900，缴费20年，22年之后可以领取的金额能超过总保费，重疾保障终身有效
A1	也就是瑞泰的这个产品组合，每年总保费不到1.4万，重疾保障还更好
C1	这家我没听过
A1	嗯，是不是只考虑名气比较大的保险公司呢？
A1	当然，我能理解名气大的公司，能让人更容易接受一些，但是我们挑选保险，除了看公司背景之外，还要关注产品本身的保障责任，两者都需要顾及到
A1	[语音]
A1	[语音]
C1	[语音]
A1	其实我们国家现在只有七十多家人寿保险公司，听说过的就那么几家，大部分是咱们没听说过的，所以建议您再综合考虑一下
A1	您也可以跟我说一下，您能接受的保险公司有哪几家，我看看我们的产品库里有没有这些保司的重疾产品，咱们做个双向匹配；我们这边有人保、泰康和平安的重疾产品，但是保障责任比较单薄，也不便宜，所以我一般不会主动推荐。
A1	不管怎样，如果您有保险方面的问题，欢迎随时留言咨询
C1	好滴
C1	您好
A1	您好
C1	<a href="https://wx.cpic.com.cn/sxwxclub/wx-thirdAuth/silent?rUrl=https://xsfaapp.cpiccdn.com/lifeplan/wechatRelated/redirectURL%3Fshareid%3D202210249f0d3a1168ff4c08aacc5c75350d8c09%26paramId%3D20221024362c57a412ec4437aeb21b79ac81dc0e%26source%3DkeJiFrom%26combinationCode%3D%26env%3Dhttps%3A%2F%2Fxsfaapp.cpiccdn.com%26productCode%3D44660400%26productSource%3DNewEnjoyInterest%26videoPlanVersion%3D%26videoPlanId%3D%26LiYiV%26videoShow%3D1%26customerId%3D%26planCode%3D&amp;src=jhs">https://wx.cpic.com.cn/sxwxclub/wx-thirdAuth/silent?rUrl=https://xsfaapp.cpiccdn.com/lifeplan/wechatRelated/redirectURL%3Fshareid%3D202210249f0d3a1168ff4c08aacc5c75350d8c09%26paramId%3D20221024362c57a412ec4437aeb21b79ac81dc0e%26source%3DkeJiFrom%26combinationCode%3D%26env%3Dhttps%3A%2F%2Fxsfaapp.cpiccdn.com%26productCode%3D44660400%26productSource%3DNewEnjoyInterest%26videoPlanVersion%3D%26videoPlanId%3D%26LiYiV%26videoShow%3D1%26customerId%3D%26planCode%3D&amp;src=jhs</a>

C1	[图片]
C1	说句实话跟你聊完我发现其他家也是多次赔付的
C1	只是太平洋是一次赔付的
A1	我看这个新的方案附加了重疾多次赔付责任，算是补上了短板，但是即使跟瑞泰的产品比，还是贵了，而且责任也差点
C1	瑞泰我有点不放心
A1	嗯，这个看个人倾向了
A1	每个人都有自己偏好的公司或者品牌
C1	明白
C1	你那没有太平洋的资源吗
A1	太平洋的重疾险跟我们这边的优秀重疾险差距有点大
A1	他家的医疗险很优秀
C1	我在他家上了一个小意外
A1	他家意外险还行，但是我们这边有更好的产品
A1	中介机构跟主流保司都有合作，不过我们是先看产品责任，再看公司背景，会有一个平衡取舍
A1	类似责任下，我们肯定也选择知名的大保险公司
A1	像我自己给孩子买重疾险，也会看产品责任和公司背景一起看，最后是合资保司产品（跟瑞泰性质一模一样）和高性价比产品（类似大黄蜂）各买了一份
C1	ε=( ' o ' * ) ) 唉
C1	都不知道选择哪个了
A1	嗯，我觉得您可以到网上看看瑞泰人寿的一些介绍，如果没有疫情，也可以去瑞泰总部参观
A1	公司的两个股东确实都很优秀，就是太低调了，也不做广告，圈外人没几个人听说过 [捂脸]
A1	其实您也能看出来，瑞泰重疾险的产品责任是非常好的，现在就是看这个公司是否能接受了
A1	您也可以想想，除了太平洋，还有其他心仪的保司没有？
C1	我接触的不多
C1	我只想选择一家国企，大一点的
A1	太平洋保险其实也是国企控股的保险集团
C1	你那有类似这种的吗
A1	我想起一家
A1	招商局集团您听说过吗？它旗下有一家保险公司-招商仁和人寿，股东全部是央企
A1	[图片]
C1	是那个招商银行吗
A1	是的，招商局集团是招商银行的母公司
A1	刚好他家前一段时间出来一款很有竞争力的少儿重疾险
C1	我看下
A1	[图片]
A1	招商仁和青云卫1号，2岁男孩，50万基本保额，缴费期20年，每年保费4845元
C1	您这边的多次赔付是有什么条件
A1	这个产品是不分组赔付两次重疾
C1	才会多次赔付
A1	两次不同的重疾，间隔365天就可以
C1	都是癌症可以吗
A1	癌症要间隔三年
A1	两次癌症之间要间隔三年
C1	保费会有返还吗
A1	您是说类似于太平洋组合里的那个两全保险吗？到了20年的时候总保费能全部取回
C1	就单纯的你刚发的这个能返还吗

A1	不能的，只能退保按当时的保单现金价值退钱
C1	哦哦
A1	难道其他家有能这样返保费的？
A1	就是现在的大家，对吧，什么时候返？不用附加两全保险吗？
C1	不用
C1	友邦
C1	我说错了
C1	65岁的时候如果没出险的话会全部退还保费
A1	哦，我知道了，这种实际还是用两全保险来实现的，它的保费应该是同类的产品两倍左右
C1	不是
C1	保费五千多
C1	也还可以
C1	我没有选择他这个是他是外企
A1	嗯，那应该是具体产品形态的问题，我们这边没有这种形态的重疾险
A1	我觉得招商仁和这款产品您可以考虑一下
C1	好
A1	<a href="http://www.mingyaweb.com/mobile.shtml?option=AppJump&amp;serialno=a53026fa-00c0-4d53-a149-bfc7cabaf332&amp;requestsource=newInsurance">http://www.mingyaweb.com/mobile.shtml?option=AppJump&amp;serialno=a53026fa-00c0-4d53-a149-bfc7cabaf332&amp;requestsource=newInsurance</a>
A1	我把产品链接发您，里面有具体介绍和保费试算
C1	[图片]
A1	选赔付保额
A1	保障更好，所以保费会贵一些
A1	当然赔保费还是赔保额这个选择权在您自己手上，我个人建议是选择赔保额
A1	上午好！
A1	孩子的重疾险您看得怎么样？
A1	我建了一个保险交流群，我会在群里不定期地分享保险、健康及其他金融工具的相关知识和信息，如果有感兴趣的话题或者产品，您可以私信跟我聊，您看要不要加入？
A1	<a href="https://support.weixin.qq.com/cgi-bin/mmsupport-bin/addchatroombyinvite?ticket=AQC8%2FZK2YGOWDKGYL097Q%3D%3D">https://support.weixin.qq.com/cgi-bin/mmsupport-bin/addchatroombyinvite?ticket=AQC8%2FZK2YGOWDKGYL097Q%3D%3D</a>
A1	上午好，我想到大黄蜂7号和青云卫1号有个区别点想跟您说一下，您还在看孩子的重疾险吗？
A1	亲，不知道您孩子的重疾险定了没？今天联系您，是因为有一批优秀的储蓄险产品下月初就要停售了，如果有存钱的打算可以看看这些产品，终身3.5的复利
A1	亲，年底了，有没有兴趣用保险来存点钱啊？
A1	对了，青云卫出新款产品了-青云卫2号，您要看看吗？
A1	亲，您的个人养老金账户开了吧？提示一下，12月31号之前把钱存进去就能做今年的个税扣除
A1	亲，您计划年前考虑保险配置吗，还是决定不考虑了？
A1	另外，用保险来存钱也特别好哦，今年很多朋友用保险来存自己的年终奖，后面还打算把孩子的压岁钱也存到保险里，这样能把孩子童年的一笔财富稳稳当当地存到孩子的未来里
A1	亲，您宝宝的重疾险定了吗？可能我这边重疾险产品您觉得不合适。不过没关系，您如果看上其他的产品也可以发我帮您分析对比[呲牙]
A1	还有您可以看看我这边的储蓄险产品。最近有一款特别适合给孩子存钱的产品，您有兴趣看看吗？
A1	[图片]
A1	[图片]
A1	适合大额资金一次性缴费的产品
A1	坚持两年就能实现活期利率接近3.5%（是银行活期的十倍）
A1	还可以按现金价值的80%来贷款，用于临时资金周转。

A1	产品利益请参考上面两张图，用来替代活期账户的，最近卖得很火，您看看用不用得上
A1	您最近还在关注保险吗？预定利率又要下调了，很多好产品都要下架了哦。
A1	小朋友的重疾险您还考虑吗？
A1	这个五月是比较好的时机，因为预定利率下调，在售的利益比较高的储蓄险估计到五月底就会下架；对重疾险也会有影响，在售的优秀重疾险已经开始停售了，新的产品可能会涨价
A1	中国邮政下属的中邮人寿最近有一款优秀的储蓄险产品在热销中，您有兴趣的话可以来看看