

speaker	content
A1	哈喽[愉快]下午好 我叫罗雪过去你可能了解我 可能只知道我是萝卜妈妈 也可能对我比较陌生我希望跟你介绍一下全新的我 我现在是一名保险经纪人 就职于国内头部经纪公司-明亚 从业虽只有半年之久 但真心热爱这个行业我希望帮助更多人找到自己人生的方向,做好家庭理财规划[美元纸币][美元纸币]也希望在这条路上大家不是裸奔,至少无论发生什么都能守住前半生的财富积累[愉快][愉快]如果你或者身边有朋友刚好需要,我随时都在 [太阳]我可以帮忙检视已购买的保单,让你更清楚自己买的保单具体有什么责任 [太阳]我可以帮忙协助理赔,给你理赔的路上提供专业的支撑 [太阳]我还可以根据你的现状,分析风险,做风险规划的方案,让你的人生多一点确定当然,不止这些 任何财务、保险以及育儿相关的内容我们都可以随时讨论[愉快][愉快]感谢看到这里的你[爱心][爱心] 如有打扰,十分抱歉[抱拳][抱拳]
C1	罗老师好[呲牙]
A1	哈哈哈哈哈~
A1	现在不算罗老师了~
A1	球宝你们还在岳阳不~
C1	还在岳阳呀,我觉得你现在做的这个很好哦,说实话,可能也是因为我自己不懂,我之前蛮排斥保险的,被朋友游说入了坑,现在想出出不来。但是你最近发的几篇文章,我都有仔细看,感觉你做的这些跟我们传统理解的保险又不一样,可能更贴近我们真实的需求
A1	嗯~更贴近需求是的了 但是传统的保险其实机制啥的还是一样的
C1	我原来有个朋友刚进保险公司,因为涉及转正,要我帮她完成任务, 我买了3份保险,现在也是实在是想退掉了
C1	但是退了就亏完了
A1	这样~ 你给我帮你看看~ 我看看有没有必要退
A1	然后退的话是不是真的会亏完
A1	其实保险公司都是在银保监会的管理下运转 能批准上市的产品 基本都还是达到了要求的 只是有没有更好的,怎么看哪个更好 会比较复杂一点
C1	是在华夏保险,17年买的,我跟我老公的重疾,两人一起一年将近9000,中途我老公住过2次院,都不能报销,说自费没有达到1万的额度
A1	重疾和医疗是两个险种~
A1	一般的医疗险确实也有1万的免赔额
C1	我其实都不太了解我这个保单的保障
A1	是的~ 你看方不方便把保单前几页有个保障内容的拍给我看看 把个人信息的部分处理一下再发给我
A1	我帮你看看具体有什么保障吧 这样下次你们也知道什么情况下可以报销~ 然后往那边去靠~
C1	这是主要的,还有一个是补偿医疗保险,那个便宜,只有333一年
A1	好的 这个我先帮你看看
C1	好的,那就麻烦啦[爱心]
A1	不会不会[偷笑] 刚好我现在蛮喜欢看条款的~[偷笑]
C1	哈哈,有你这么专业的帮我看,我好放心的[呲牙]
A1	有你的认可,我也超级开心的,感觉自己的存在越来越有意义[偷笑][呲牙]
C1	如果是你,我真的蛮放心请你做这方面的规划的
A1	那我更要不负所托了,责任重大 被你夸的我都不好意思了~[害羞][害羞]
C1	等你忙完我还蛮想请教你关于理财方面的事呢[偷笑]
A1	可以吖~ 没问题的 可以多多交流一下 多个思路嘛~[偷笑]
C1	哈哈,好,我就是怕占用你太多时间
A1	确实这段时间会比较忙一点~ 没关系,你可以挑个你方便的时间 咱俩提前约一下
C1	好嘞,嘿嘿
A1	我就把其他事先安排好 [得意]
A1	[好的][好的]

C1	那就这么说定啦[呲牙]
A1	说定了 拉钩[偷笑]
C1	[勾引]
A1	[拉钩]
A1	这个比较像[偷笑]
C1	[拉钩]哈哈哈
A1	[偷笑][偷笑]
A1	球宝妈妈，我大致看完了 你看啥时间你方便，咱们约个时间 我详细跟你讲一下保障的内容~
A1	大概需要半小时左右
C1	现在可以~~~
A1	[OK]那我给你发语音通话
C1	[音视频通话]
C1	[音视频通话]
A1	[图片]
A1	球宝妈妈上午好~[愉快] 上次跟你讲完之后忘记整理表格了[偷笑]
C1	哇，谢谢，你好细心啊
C1	但是这个表里，如果我到80岁还没出险，领的还没交的多呀
A1	没有没有~[偷笑]应该的~
C1	如果80岁前身故，这个钱也是能取的吗
A1	等等哈 我一个一个来[偷笑]
A1	[图片]
A1	[语音]
A1	[图片]
A1	这个合同的主险是一份两全险 两全是生死两全的意思 合同约定一个时间(80周岁) 如仍生存 返还所交保费 如18周岁-80周岁前身故 赔付保额
C1	哦哦，难怪是这样[偷笑]
A1	[图片]
C1	80岁好长啊，我感觉我们这个年龄的人，要活到80岁还蛮难的，哈哈哈
A1	[偷笑][偷笑]肯定会，现在进入到长寿时代了 袁爷爷也91了，咱们肯定可以的[偷笑]
A1	[语音]
A1	所以80周岁前 是可以赔付20W保额的
C1	反正整体来看，这个险的性价比很低了
A1	但是他附加了一个重疾险 二重疾险出险的话 身故就不赔了
C1	嗯，明白
A1	好嘞~
A1	我的建议是 如果预算和身体状况目前都ok的话 这个不想退就当存钱 再配置一份保障好的~
A1	如果预算有限 身体状况ok的话我还是真的建议替换掉的~
C1	我是觉得太亏了[流泪]
A1	我理解的[拥抱][拥抱]
C1	我的保单里还有个附加的这个，你能帮我看看吗，要不要继续交费？
A1	好的~[OK]
A1	这是一份百万医疗险 免赔额时1-2万 使用社保或公费报销 免赔额时1万 未使用免赔额时2万免赔额是自己承担不予报销的额度，也就是免于赔偿的额度
A1	报销比例分别是 使用社保，免赔额之外100%报销 未使用社保，免赔额之外60%报销
C1	那这个有没有必要继续买呢
A1	这个，跟大部分百万医疗险的责任差不多 如果你的目的是转移大病带来的大额医疗费用 可以继续买
A1	这个报销额度是每年100W 终身500W

C1	好，那我继续买吧，今年的价格是380一年
A1	对 费率会一直往上调的
A1	就是它会一直涨
A1	但是作为基础兜底的保障，可以继续买 如果是对 医疗资源，医疗环境和门诊打针拿药这些 都想有报销责任的，还要中端和高端医疗可以选
C1	但是这个能报销的范畴是不是也比较有限，我老公去年住院也不能报
A1	你老公去年住院，花了多少钱吖？
A1	用医保报销完之后，还超过一万的部分，才会报销
C1	就是个人报销后只花了7000左右
C1	不到1万
A1	是的，所以还没过免赔额，金额就不在报销范围
C1	就是这个附加险里面的是吗
A1	就是你刚刚发我的这个医疗险 这是一个单独的医疗险 也是一个主险哦~
C1	好的，那就是继续买了
A1	是的，可以转移10000以上的大额医疗支出
C1	里面的学问太深了[捂脸]真是搞不太懂
A1	医疗险有几个点需要稍微注意一下的： 1. 医疗险一年买一年的，属于短险，不保证续保 哪年停了就不能买了 2. 只报销合理且必要的医疗费用 整个治疗期间，可能会用到一些设备啥的，有可能不在报销范围 目前我在这份合同里还没看到这两个点可能在未来会跟你的预期产生一点偏差 有必要让你先知道[偷笑]
C1	好，那那种只要住院就能报销的险还需要额外买吗
A1	没关系，我帮你把你给我看过的保单都托管了，以后理赔报销也都可以找我协助~
C1	好的好的，那太好了
A1	[偷笑]，不客气呢~
A1	你说的那种只要住院就能报销的一般是 0免赔额的医疗险 属于中端医疗了我觉得不用重复买 如果自己能承担一万以内的费用就买这个，毕竟保费不贵
A1	如果想住院或者门诊全部报销的 保费也会贵一点，大概要一千多和两千多了
C1	好的，都听你的，哈哈
A1	[偷笑][偷笑]感谢信任 那我把球宝爸爸的这两个保险都整理到表格里面 到时候一起发给你
C1	好的，还有一个是我的，在爸爸的手机里，晚上我拿到了一起发给你帮我看哈[呲牙]
A1	好的，没问题~[OK] 到时候我帮你们梳理一下家庭整个的风险点[愉快] 只是让你一目了然，更清晰[偷笑]
C1	太好了，真是谢谢呢[爱心]
A1	不客气呢~ 如果身边有朋友需要咨询保险 或者想梳理家庭财务状况，记得推荐我哦[耶]
A1	蟹蟹你[抱拳][偷笑]
C1	好，一定，我看我妹妹要不要了解这方面，对了，你也认识
C1	她住你楼上，哈哈
A1	我猜猜
A1	我猜到了 哈哈
C1	[偷笑]
A1	糖糖妈~[偷笑]是不是~
C1	是是是，哈哈
A1	球宝妈妈~球宝摔伤没大碍不~
C1	谢谢萝卜妈关心，缝了针，幸好没伤着眼睛
A1	[拥抱][拥抱]长大后留点刘海应该还好~
A1	现在也有几种方法可以加快伤口的愈合，这样跟空气接触的时间少，留疤的几率也可以降低一点
C1	就在眼睛上面一些

A1	在伤口表面涂抹新鲜芦荟或者芦荟胶 吃维生素E或者涂抹维生素E都可以，西红柿含维E也比较高
A1	好深吖，看着好疼~
C1	好，谢谢萝卜妈吗，这些都好买
A1	是的，还有胶原蛋白，比如猪皮啥的
C1	是的，平视看着更深
C1	还得买一些祛疤的产品
A1	嗯咯，等伤口愈合好一点就要涂祛疤的药膏
C1	有好的推荐吗
A1	有一个听大家说都好用的，就叫疤痕膏还是啥
A1	还是祛疤膏之类的，名字很直接
C1	好像很多推荐疤克？
A1	我帮你问问确认一下哈~
C1	好的，谢谢
A1	不客气咧~ 我刚刚看了有 喜疗妥 康瑞保 积雪苷霜这些的推荐
C1	康瑞宝我听过
A1	我朋友前段时间也是磕到脚缝了针 等她回复看看哪个好用
C1	好，谢谢[爱心]
A1	好像是一些医生的推荐 你到时候也可以再问问医生看
A1	不客气啦~[偷笑]
C1	我在中医院缝的针，不知道医生怎么样
C1	跟技术也有关
A1	哦~是的
A1	球宝有没有相关的保险，如果理赔遇到问题也可以找我帮忙哈[偷笑]
A1	或者不确定可不可以报的也可以给我帮忙看看
C1	没有，我本来买了平安的宝贝卡，去年到期没交了[流泪]
A1	[偷笑][偷笑]
A1	没事没事~ 人生很多事都是这样
A1	这种应该不用住院不~
C1	所幸没有伤着眼睛
C1	不住院，就是缝针
A1	是的~还好最重要的眼睛没伤着
A1	先让球宝这段时间好好休息，运动量大，出汗，好像对伤口愈合都有一点点影响~
A1	先等缝合的地方长到一起先
C1	是啊，目前也不能去幼儿园了，只能在家静养
A1	幼儿园也不能去吖~ 那就在家好好休养，玩一些非体力的项目吧，搭搭积木啥的[愉快]
A1	[图片]
A1	球宝妈妈~ 近期有个非常好的小朋友的医疗险 住院全部报销的那种 开放了小朋友可以单独买的口子[愉快]
A1	我上次看你们的保单没有这一块保障，要不要趁现在少花钱，给球宝补一个吖[愉快]
A1	还有一个非常好的意外险 比如上次缝针可以全部报销的 一年也只要150
C1	不好意思，才看到信息，这个门诊报吗，还是只有住院呢，意外的是包含在这里还是单独的
A1	[愉快]没事儿~这个不报门诊，但是包含一般的意外住院（无第三方的）
A1	然后有一款单独的意外，150一年的 这个是包含门诊[愉快]一般的缝针，或者猫抓狗咬需要打血清蛋白之类的就可以全部报销
A1	球宝妈妈~ 上次给你推荐的那个住院0免赔的医疗险，你觉得怎么样吖
A1	球宝大了，其实可以考虑住院有1万免赔额 但是可以带上门诊的这俩价格几乎是一样的[偷笑]
C1	啊，我一下忘了，是多少钱的呀，你方便再发我看看，我研究下么
A1	可以的~ 你是说住院0免赔的 还是住院有1万免赔，但是带门诊的吖

C1	两种都看看行啵
A1	没问题[嘿哈][好的]
A1	安盛的是0免赔，可以通过 试算保费看到价格
A1	下面也有详情
C1	我先研究下哈
A1	永安明亚的是有门诊的
A1	没问题
C1	[爱心]
A1	[爱心]~
A1	球宝妈，研究得如何吖 [愉快]
A1	[嘿哈]
A1	球宝妈~ 这两款医疗险，我相对更推荐安盛的0免赔因为公司会比较好，是法国超百年的保险集团 也是全球500强的前50
A1	你怎么考虑的吖？
C1	335一年，门诊+住院都可以报，是吗
A1	8岁前的小朋友是1153一年
A1	住院的部分：医保结算完，且自费超过1万的部分，100%报销 门诊的部分：每次150的免赔，医保内用药100%报销，医保外的用药60%报销
C1	住院的话如果自费不到1万，是不能报销的吗
A1	对的~永安这个就不能报销了安盛的那个是住院0免赔，也就是只要住院，医保结算完就能全报
A1	只是没有门诊
C1	你推荐的是安盛的吧？
A1	我更推荐安盛的也是因为，门诊一年可能花不了几百 还可以用医保卡里的个人部分支付，这类小风险就还好~
A1	嗯咯~
C1	安盛我输入进去看到的是780一年
A1	那个是一年15万的额度
A1	你觉得够也可以 因为是医疗险，我们一般还是建议上百万的额度比较好 15万799 150万1071 相差不大，随意选合适的就好[偷笑]
A1	强烈建议多十几块，把院外购药带上
C1	院外购药又是什么呀
A1	[图片]
A1	[语音]
A1	[语音]
A1	[语音]
A1	[语音]
C1	就是说1071元/年，门诊和住院都是医保结算完就能全报的，是吗
A1	没有门诊
C1	哦哦，那就是住院是医保报销完的都报
A1	对哒~
A1	萝卜也是买的这个，小朋友可以先买几年 因为肺炎、腺样体肥大之类的，住院还是比较常见
A1	年龄大一点，再换一个普通的百万医疗就是没有门诊，住院医保结算完，1万以上的都报的那种就可以了
A1	那种大一点的孩子，就只要300不到，一年
C1	好，保险这个我现在真的是有点忐忑。之前在没搞清状况下买了两份，等真正遇到事的时候就是这个不能报那个不能报，一年交那么多，退又划不来，真的很亏呢
A1	嗯咯~ 我就是不希望身边的人再经历这种事了 所以想把保险好好做好至少至少，让我身边的朋友，不踩坑
A1	买得明明白白，适合自己

A1	你买的那种大概率是重疾险，所以没有报销 只能罹患大病，一次性赔一笔钱
A1	宝贝卡能报销，只是门槛就高一点 不过相对的，保费也会便宜一点[偷笑]
C1	我之前也给球宝买了2年宝贝卡，从我老公生病保险不能报之后，我就退了
A1	是的，我好像记得，球宝爸爸是住院，医保结算完只花了7000+ 没到1万，所以就报不了对不~
C1	是的是的
A1	当时那个业务员你熟不~
C1	是我一个关系还不错的朋友在那里做行政，当时她也有任务量，就要我帮忙买，但是业务挂在他们的业务员那里，现在她也离职了
A1	[皱眉]
A1	可能她也是完成任务，又是行政，对产品可能没那么熟悉~
C1	是啊，现在是骑虎难下，真是郁闷死了
A1	我记得我帮你做过爸爸的保单整理~
A1	华夏那个常青树，其实还可以的
C1	是的，当时你评估后觉得这份保险意义不大
A1	就是加了两全，贵了一点
A1	但是换的成本也高 责任少了 中症
C1	我的这个好像就是常青树呀
A1	对啊，就是爸爸这个
A1	[图片]
A1	跟现在的产品比，确实不好 但是17年那个时候~ 比平安的平安福，还是强一点的[偷笑]
C1	我真是一丁点都不懂的情况下买的，当时朋友说要完成业绩，说这个不错，就买了
C1	哪知道入了坑
A1	[捂脸]
C1	我和他都买的这种，我自己的要便宜一点点
A1	女性的保费便宜一点，然后年龄小的也便宜点
A1	当时除了帮朋友完成任务 还有什么原因导致你们决定买这份保险不
C1	没有
C1	哈哈
A1	[捂脸]
C1	我初心就是为了帮她完成任务，然后比较信任她
C1	她说可以，我就没有想太多
A1	真好，我也好希望我们有任务[流泪]
A1	这样我是不是业务就能多一点了[捂脸]
A1	那你们想过退没？
C1	想过啊，每年都想退
C1	今年的我到现在都没交
A1	现在才交5年 后面还有15年要交吖
C1	但是如果我退了，我就亏5万啊
C1	我还是觉得亏太多
A1	但是不退，后面还要再交15万
C1	[流泪][流泪][流泪]扎心
A1	应该没到5万，应该还能回来一点
C1	我问过，就几千块吧，一万都不到
C1	5，6千的样子
A1	俩人加起来，可能是5千多不~
A1	嗯咯
C1	对啊，那还是很亏的
A1	剩余的，还要交15万 如果同样20万的保额，我们能有还不错的置换方案 你考虑不
A1	你的常青树也是20万不~

C1	我是10万
A1	你觉得这个保额能解决一些问题不，够不~
C1	当然不够啊，小病报不了，大病不顶用
A1	你的一年也要3、4千吧
C1	对
C1	3千多
A1	[[图片]]
A1	俩人一年9000+
A1	你看看这个，你们一家三口有没有相关的情况~
C1	1、住院手术史就只有我老公那次住院，2、体检没有特别异常的，3、无，4、脂肪肝多少有一点，其他没有
A1	好的~ 还有一家三口的身份证上的生日
A1	我帮你研究一下 看有没有好的方案，能在不增加预算的情况下 把保障做全一点
C1	我老公1024我6.6我小孩03.06
A1	年份
A1	[好的]
A1	爸爸上次是什么原因住院呀？
C1	2017年是什么原因来着，我忘记那个病了， 2020年痔疮
A1	痔疮问题应该不大 主要是17年那个
A1	后面有复查过不~
C1	2017其实也没大问题，是他膝盖不能翘，检查医生说是臀肌有个肌肉怎么样，要开刀弄下，结果做完还是不能翘，自己受了4刀
A1	[恐惧]
C1	很搞笑吧
A1	白挨了4刀
C1	就是不能翘二郎腿，三十多年也没在意，那次发颠跑去检查医生说做手术，就傻了八几的去做了
C1	[[图片]]
C1	这个
A1	好的
A1	我这两天先研究一下，置换是否划得来
C1	置换是怎么置换呢
A1	如果以后花差不多的钱，保额和保障责任能更好 才能考虑
C1	那我原来的那份还要交吗
A1	就是把现在的褪掉，重新买 尽可能做到每人30万
A1	就不交了，到时候等它自动失效，去把钱退回来
C1	好的
A1	前提是，置换的方案OK 如果划不来，或者并没有更好，就不建议换了，我先看看
C1	好的好的
A1	你们现在每年的家庭支出大概是多少呀~
C1	这个要怎么算呢，包含哪些费用
A1	房贷、教育、人情、日常生活开销、车相关的
A1	几乎是全部吧
C1	还没这么计算过，我对这方面没有一点规划和计划性，钱都是乱搞的，反正没啥存款
A1	[捂脸]
A1	那按岳阳的生活水平，30万一般是OK的~
C1	我只能说，比我妹好一点，你认识的，哈哈
A1	至少可以两年不上班，安心康复
A1	我感觉你妹妹很好也~
A1	生了三胎
A1	买东西也不便宜

C1	她啊，花钱更是稀乱的
A1	[捂脸][捂脸]
A1	肯定是老公宠啊~ 也能赚啊
C1	那是了，她老公和公婆特别好
A1	对啊~ 有点羡慕呢~[偷笑]
C1	我都羡慕，哈哈
C1	二胎我是从来不敢想
A1	球宝妈妈下午好[愉快] 你和爸爸的置换方案我暂时做好了一个初版，但是还是有很多情况需要详细沟通~关于球宝的保障，我也做了一版方案
A1	你看接下来两天，我们方便抽个时间详细沟通一次不~
C1	要不等节后可以不，放假我带娃估计看手机不太及时呢
A1	没问题[好的]
C1	[胜利]
A1	那我节后再跟你约具体时间[嘿哈]
C1	好滴
A1	球宝妈妈下午好~[愉快] 咱明天下午有时间不~
C1	可以呀，明天下午[奸笑]
A1	[好的]好嘞~ 那暂定明天下午2:30，可以不
A1	我预计要1小时~ 情况有点复杂~
C1	好，先这么说定哈
A1	好嘞~[好的]
C1	[握手]
C1	萝卜妈，我临时有个会议，2点半开始，原本和你约的沟通可能要改时间了，对不起啊，把你计划打乱了
A1	[流泪]
C1	不好意思不好意思
A1	没事呢~工作当然更重要啦[偷笑]
A1	那你看我们改个什么时间比较方便呢~
A1	球宝妈妈下午好~[愉快] 咱们约明天下午，还是14:30可以吧~
C1	好嘞，明天应该可以，不好意思哈
A1	没事呢~ 那我们明天下午联系~[愉快]
C1	好
A1	球宝妈妈，一会儿时间OK么 [愉快]
C1	需要一个小时吗
C1	时间太长可能会影响工作
A1	大概会要40-50分钟
A1	要不我们挑一个晚上或者周末~
A1	我希望这次沟通，能让你对保险产品以及 家庭目前的状况适合做什么样的调整 能有一个清晰的框架~
C1	那周末可以不
A1	可以的，周末球宝好安排不~
C1	等他睡觉的时候应该可以的
A1	好的~[好的]爸爸需要参与旁听了解一点不[偷笑] 周末球宝爸爸如果休息，也可以一起了解一下
C1	他周末不一定，可能要上主管
C1	上班
A1	好的呢~[偷笑]那我们暂定周六还是周日呢~
C1	周六吧[呲牙]
A1	可以的~ 刚好周日萝卜有画画写字课[偷笑]
C1	萝卜妈，我好啦
A1	[好的]

A1	我开腾讯会议，你用小程序进就好[愉快]
C1	好
A1	罗雪 邀请您参加腾讯会议 会议主题：罗雪的快速会议 会议时间：2022/06/11 15:07-16:07 (GMT+08:00) 中国标准时间 - 北京点击链接直接加入会议： https://meeting.tencent.com/dm/WxGGUNMtCoqU# 腾讯会议：445-250-681手机一键拨号入会 +8675536550000445250681# (中国大陆) +85230018898 2 445250681# (中国香港) 根据您的位置拨号 +8675536550000 (中国大陆) +85230018898 (中国香港) 复制该信息，打开手机腾讯会议即可参与
A1	球宝妈下午好[嘿哈]
A1	[图片]
A1	全部按最低，就是： $830+799+86=1715$
C1	好的，刚带球宝一起睡觉了，这个我好好研究下哈，麻烦你啦
A1	好的~不客气呢[嘿哈]那我们先研究几天，你看下周三我问问情况来得及不~
A1	球宝妈下午好~[嘿哈] 方案研究得如何~[偷笑]
C1	还没呢，球宝前天晚上开始高烧，这两天都在家带他，我都没顾得上这个事
A1	[恐惧]那先顾好球宝~
A1	咋的发烧啦？
C1	不知道，呕吐，高烧，头痛，有点像流感症状[裂开]
A1	去医院没~
C1	没呢
A1	我们上次也是这样，拖了两天 还是早点去开药啥的，好起快一点
A1	也是流感，好在不是甲流、乙流
C1	嗯，我在家先护理，吃点奥司他韦，不行明天去医院看看
A1	可以的[拥抱][拥抱]
C1	[拥抱][拥抱][拥抱]
A1	要快快好起来吖，这个天气病了 不能吹风扇，空调温度也不好控制 好难受的
A1	[拥抱][拥抱][拥抱]
C1	好的，谢谢[拥抱][拥抱]
A1	不会~ 都是妈妈，孩子病了特别理解~
A1	球宝好了不~
A1	刚好今天来卓正，说到奥司他韦[偷笑]
C1	中午在休息，谢谢，球宝好啦
A1	[偷笑]好了就好 今天听医生说奥司他韦对流感确实有用，但是在48小时内服用比较有效
C1	是的，奥司他韦就是针对流感，最近流感和手足口高发
A1	[叹气]一到这种季节就是这样
C1	是啊，球宝得过两次流感，我就有点担心，还好这次不是流感，就普通感冒
A1	我就比较惨[苦涩][苦涩]
A1	还没吃上中饭
C1	赶紧先吃饭哈[让我看看]
A1	好滴[偷笑][偷笑]
A1	吃饱饱上地铁了[偷笑] 球宝妈~球宝的方案还有啥疑问不~[愉快]
A1	[图片]
A1	球宝妈中午好[愉快]
A1	崽崽保险配置的事情您还考虑么？ [愉快]都没关系的，您告诉我一声如果还考虑，我们抽时间梳理一下，因为我不希望推荐不合适您家的产品；如果不考虑了，也请告诉我一声，我这边就不再跟进了[愉快]如果没有需求却没明确回复，容易变成：我正常保持工作跟进，却给您造成不必要的打扰和误会~[愉快]
C1	萝卜妈妈，不好意思哈，上次之后一直没来得及回复你。我跟球宝爸爸商量了下后，他不建议我现在买。等有需求的时候，我再跟你联系，你看怎么样。
A1	没问题哒[好的]

C1	[爱心][爱心][爱心]
----	--------------